

مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني  
(دراسة مقارنة)

## The Extent of Applying Fraud The Slipwated In Jordanian Civil law Over Electronic Consumer

مقدم من الطالب

رافع عارف دخيل البكر

إشراف الدكتور

عبد الله السوفاني

قدمت هذه الأطروحة استكمالاً لمتطلب الحصول على درجة الدكتوراة في

فلسفة القانون - تخصص قانون خاص.

كلية الحقوق

جامعة عمان العربية

٢٠١٤


أ

## تفويض

أنا الطالب رافع عارف دخيل البكر، أفوض جامعة عمان العربية بتزويد نسخ من رسالتي ورقيا وإلكترونيا للمكتبات أو المنظمات أو الهيئات والمؤسسات المعنية بالأبحاث والدراسات العلمية عند طلبها حسب التعليمات للجامعة.

الأسم : رافع عارف دخيل البكر

التاريخ : ١٠/١٠/٢٠١٥



التوقيع : .....

## قرار لجنة المناقشة

### نوقشت هذه الإطروحة

مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني

(دراسة مقارنة)

وأجيزت بتاريخ ٢٠١٤/١٢/١٩

التوقيع	الاسم	
	أ.د أحمد عبد الكريم	رئيساً
	د. عبد الله خالد السوفاني	عضواً ومشرفاً
	د. عوض الزعبي	عضواً
	د. قيس عنيزات الشرايري	عضواً

## شكر وتقدير

الحمد لله رب العالمين على ما أنعم على عباده من فضل العلم والمعرفة،  
وبما أنني أنهيت رحلتي....عند شاطئ....أرجو أن يكون مرسى السلامة.  
فأنني أتوجه بالشكر والعرفان إلى المشرف على أطروحتي هذه، الدكتور/ عبد الله السوفاني،  
الذي تكرم علي بإرشاده وأشرفه.  
وكما أشكر الدكتور أحمد أبو شنب، على إرشاده واختياره هذا الموضوع، وكان الضوء الذي  
ينير لي الطريق أثناء دراستي في جامعة عمان العربية .  
وكما أتقدم بالشكر إلى لجنة المناقشة الكريمة، ولمن شارك في وصولي إلى هذه المرحلة.

## الإهداء

إلى الروحين الطاهرتين....

والدي و والدي رحمهما الله

الذان كانا المنارة....التي استرشدت بها

إلى الزوجة رفيقة الدرب

وإلى الأبناء....لهم مني كل الحب

لما قدموه من تضحيات من أجل الوصول إلى بر الأمان

إلى الأصدقاء....والأخوة

لهم مني كل المحبة والتقدير..

## فهرس المحتويات

د	شكر وتقدير	.....
ك	المقدمة	.....
١	الفصل التمهيدي:محددات الدراسة	.....
٢	مصطلحات الدراسة	.....
٦	أهداف الدراسة	.....
٦	أهمية الدراسة	.....
٧	منهجية الدراسة	.....
٧	محددات الدراسة	.....
٨	مصادر معلومات الدراسة	.....
٨	خطة الدراسة	.....
١٠	الدراسات السابقة	.....
٢٠	الفصل الأول:القانون المدني الخاص الأردني بشأن المعاملات الإلكترونية	.....
٢١	المقدمة:	.....
٢١	المبحث الأول:الغش الإلكتروني	.....
٤٨	المبحث الثاني:العقد وتفسيره	.....
٧٢	المبحث الثالث:دور القاضي في تفسير العقد	.....
١١٠	الفصل الثاني:حماية حقوق المستهلك	.....
١١١	مقدمة	.....
١١٣	المبحث الأول: حقوق المستهلك	.....
١٢٥	المبحث الثاني:حماية المصالح الاقتصادية للمستهلك	.....
١٤٤	المبحث الثالث:الحق في الأمان والحق في التعويض	.....
١٥٦	الفصل الثالث:القواعد التي تحكم إبرام العقود الإلكترونية	.....
١٥٧	مقدمة	.....
١٦٠	المبحث الأول:العقد الإلكتروني	.....
١٧٥	المبحث الثاني:مضمون الإرادة والعقد الإلكتروني	.....
١٨٤	المبحث الثالث:إبرام العقد	.....
٢٣٦	الفصل الرابع:الدراسة المقارنة في مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون المدني الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني	.....
٢٣٧	مقدمة	.....
٢٣٩	المبحث الأول:التوقيع الإلكتروني	.....
٢٦٨	المبحث الثاني:حجية التوقيع الإلكتروني في قانوني الاونسيترال النموذجي قانون المعاملات الإلكترونية الأردني	.....
٣٠٠	الخاتمة	.....

٣٠٢	النتائج والتوصيات:
٣٠٢	أولاً: النتائج:
٣٠٨	ثانياً: التوصيات:
٣١٥	المراجع:
٣١٥	أولاً: باللغة العربية:
٣٢١	الدراسات:

# مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني (دراسة مقارنة)

إعداد

رافع عارف دخيل البكر

إشراف الدكتور

عبد الله السوفاني

## الملخص

لقد أصبح المستهلك في ظل الاقتصاد الحر، وتحكم آليات السوق فيه، عرضة للتلاعب بمصالحه، ومحاولة غشه وخداعه. فقد يلجأ المنتج إلى التغاضي عن سلامة وأمن المستهلك بإيهامه بمزايا غير حقيقية في إنتاجه، ولذلك وجب حماية المستهلك والبحث عن الوسائل اللازمة لذلك، فالخطر الذي يتعرض له المستهلك في إطار التجارة الإلكترونية أكبر من الخطر في التجارة التقليدية؛ لأن نطاق التجارة الإلكترونية أوسع وأشمل.

ولذلك يحتاج المستهلك إلى الحماية سواء على المستوى الوطني أو الدولي. وتتبع أهمية توفير حماية المستهلك من أنه يمثل الطرف الضعيف في العملية التعاقدية، فالرغبة في الربح السريع دفعت العديد من التجار والمنتجين ومقدمي الخدمات لاتباع أساليب غير مشروعة للإثراء السريع، باستخدام وسائل الغش والخداع المختلفة. ومن هنا تظهر أهمية التعريف بالمستهلك الذي نسعى لتوفير الحماية له. وبعد اتساع مستخدمي الإنترنت في العالم، بدأ يتبلور مفهوم الحماية



الإلكترونية للمستهلك، والذي يعني الحفاظ على حقوق المستهلك، وحمايته من الغش أو الاحتيال، أو شراء بضائع مغشوشة باستخدام أدوات شبكة الإنترنت التي تستطيع الوصول إلى كل مكان، وتمارس تأثيراً يتجاوز أحياناً الأدوات التقليدية في الواقع.

أن المخاطر التي يتعرض لها المستهلك في عقود التجارة الإلكترونية قد يكون مصدرها التاجر، الذي يمثل الطرف الآخر في العلاقة التعاقدية، وكثيراً ما يتسم سلوكه بالغش والتحايل على المستهلك. كما قد يقع الخطر من الغير، كما في حالة اختراق الشبكات الإلكترونية المنجزة، حيث يتم سرقة المعلومات وإعادة استخدامها على نحو يضر بالمستهلك، الأمر الذي يتطلب حماية المعاملات الإلكترونية، فضلاً على أن الدعاية والإعلان في نطاق العقد الإلكتروني بصفة خاصة قد يلعب دوراً عظيماً في إيقاع المستهلك في خطأ يدفعه إلى التعاقد دفعاً، خاصة إذا ما أخذنا في الاعتبار قوة شبكة الإنترنت من حيث الانتشار، التأثير، الدعاية، الإعلان، والقدرة على النفاذ بسرعة وسهولة للمستهلك، حتى أصبح يشعر أنه محاصر في مسكنه وعمله؛ ليكتشف بعد فوات الأوان أنه ضحية لمؤامرتين، الأولى، من وسائل الدعاية والإعلان. والثانية، من قبل التاجر أو المنتج صاحب السلعة التي يسوقها عن طريق الانترنت. كل ذلك يستوجب حماية المستهلك الإلكتروني من الغش والتحايل الذي يتعرض له من خلال عقود التجارة الإلكترونية عبر الإنترنت.

# The Extent of Applying Fraud The Slipwated In Jordanian Civil law Over Electronic Consumer

## Abstract

The consumer has become in light of the free economy, and control of market mechanisms in it, vulnerable to manipulation interests, and try to cheating and deception. Product has resorted to overlook safety and consumer security mock the benefits of non-real in its production, and therefore must protect consumers and the search for means to do so, danger posed to the consumer in greater danger in traditional commerce e-commerce framework; because the e-commerce a wider range and more .comprehensive

Therefore, the consumer needs to be protected, whether at the national or international level. The importance of the provision of consumer protection that it represents a weak party to the contractual process, desire for fast profit led many traders, producers and service providers to follow the rapid methods of illegal enrichment, using different means of fraud and deception. Hence the importance of the definition of consumer, who seek to provide protection to his show. After the expansion of Internet users in the world, began to take shape the concept of electronic consumer protection, which means maintaining consumer rights, and protection from fraud or fraud, or buying fake goods using the Internet that can reach everywhere, tools, and exercises influential sometimes beyond the traditional tools in fact.

That the risks to consumer e-commerce contracts may have come from the merchant, which represents the other party to the contractual relationship, and often characterized by behavior of cheating and fraud on the consumer. Risk of third parties may also located, as in the case of breaching the completed electronic networks, where it is to steal and reuse information to the detriment of the consumer, which requires the protection of electronic transactions, as well as on the advertising within the mail decade is particularly has played a great role in the the rhythm of consumer error paid to contract a boost, especially if we take into account the power of the Internet in terms of circulation, influence, publicity, advertising, and the ability to access quickly and easily to the consumer, even became feels boxed in his home and his work; only to discover too late that the victim of plots to The first, a means of advertising. And second, by the merchant or the product marketed by the owner of the item via the Internet. All of this requires electronic consumer protection from fraud and fraud, which exposed him through e-commerce contracts online

## المقدمة

في الماضي عندما كانت علاقات الفرد بمجتمعه بسيطة، واحتياجاته محدودة، كان يستطيع أن يختار بسهولة ما يحتاجه من سلع وخدمات، إذ لم يكن أمامه سوى القليل من الخيارات. لكن نتيجة التطور العلمي الكبير الذي شهده العصر الحديث، أصبح الفرد مستهلكاً في مختلف جوانب حياته. فهو يعقد في اليوم الواحد العديد من العلاقات مع المنتجين والموزعين. إلا أن هذه العلاقات لا تكون عادة متوازنة، إذ أن البائع أو مقدم الخدمة يتميز بالقوة الاقتصادية والاختصاص والخبرة. ومن هنا نشأت الحاجة إلى حماية المستهلك.

يُقصد بالمستهلك: الشخص الذي يحوز أو يستخدم سلعاً أو خدمات لغرض غير مهني.<sup>(١)</sup> ذلك أن المعيار الأساسي هنا هو الحيازة، أو الاستخدام للسلع أو الخدمات، بهدف شخصي أو عائلي. هذا المفهوم الضيق<sup>(٢)</sup> للمستهلك، هو ما نعتمده في هذا البحث. في حين نطلق اصطلاح "المهني" على المنتج والتاجر، مقدم السلعة أو الخدمة.

---

(١) عرّف المجلس الأوروبي المستهلك عندما وضع ميثاق حماية المستهلك في ١٧ مايو ١٩٧٣ بأنه " كل شخص طبيعي أو معنوي تباع له أشياء أو خدمات لاستخدامه الخاص". كما عرّفه المجلس الاقتصادي والاجتماعي التابع للجمعية العامة للأمم المتحدة بأنه " الشخص الذي يقوم بشراء السلع والخدمات من السوق لاستعمالها".

(٢) يقصد بالمستهلك بالمفهوم الموسع، كل شخص يتعاقد بهدف الإستهلاك . في حين يقصد بالمستهلك وفقاً للمفهوم الضيق، كل شخص يتعاقد بقصد إشباع حاجاته الشخصية. أنظر في تفصيل ذلك: السيد محمد السيد عمران، حماية المستهلك أثناء تكوين العقد ، الدار الجامعية للطباعة والنشر، الإسكندرية، ٢٠٠٢ ، ص ص ٨ - ١١ .

إن المستهلك الذي أنتجه المجتمع الاستهلاكي هو كل أفراد المجتمع، وبالتالي، تدخل حمايته في مجمل الالتزامات العامة للدولة التي تتكفل بالأمن العام، وضبط علاقات أفراد المجتمع بصفة عامة. فالدولة مطالبة بتحقيق نوع من التوازن بين اعتبارات المصلحة الاقتصادية العامة، وبين مصلحة الفرد، وإلا تغلبت مصالح الأقوياء على مصالح الضعفاء أو سادت مصالح أصحاب رؤوس الأموال على حساب مصالح المستهلكين، وهو ما لا يتفق مع مبادئ العدالة الإجتماعية والسلام الإجتماعي.

تمثلت حماية المستهلك بداية، في التزام الدولة بأن تكون مسؤولة عن توفير احتياجاته بأسعار معقولة. وعليه جرى اختزال مجموعة المصالح المشروعة للمستهلك في مصلحة واحدة، هي الحصول على السلعة أو الخدمة بثمن مناسب، دون النظر إلى شروط الجودة والأمور الأخرى. إلا أن هذه النظرة الضيقة تغيرت مع تطور المجتمعات، بحيث أصبحت حماية المستهلك تتعلق بمعاونته في الحصول على ما يلزمه من مواد وأدوات يتطلبها الاستقرار المعيشي، بجودة مناسبة وبأسعار معتدلة، وفي مختلف الأوقات والظروف، مع دفع أية أخطار، أو عوامل من شأنها الإضرار بمصالحه أو تؤدي إلى خداعه أو تضليله.

يقصد بحماية المستهلك الآن، حفظ حقوقه وضمان حصوله على تلك الحقوق في مواجهة المهنيين. وتأخذ الحماية القانونية للمستهلك مظاهر متعددة، سواء من الناحية الجنائية، أو من النواحي التنظيمية أو الإدارية أو المدنية<sup>(١)</sup>. وتمتد هذه الحماية لتغطي الكثير من المجالات المتصلة بالنشاطات التجارية وأداء الخدمات العامة أو الخاصة والانتفاع بها.

---

(١) موسى، أحمد كمال الدين، (١٩٨١)، الحماية القانونية للمستهلك في المملكة العربية السعودية، معهد الإدارة العامة، إدارة البحوث، ص ٣.

لقد مرت فكرة حماية المستهلك بمراحل تطور متعددة<sup>(١)</sup>. فقد ظهرت بعض القواعد التي تنظم العلاقات بين البائع والمشتري في القانون البابلي (قانون حمورابي)، والقانون الروماني (القانون البريتوري). كما عالجت المجتمعات الإسلامية هذا الموضوع من خلال مؤسسة الحسبة، التي كانت تطبق الشريعة الإسلامية والأعراف المهنية. أما في أوروبا، فقد أدت الرغبة في تشجيع التجارة والصناعة في ظل انتشار النظام الرأسمالي إلى ترسيخ "مبدأ سلطان الإرادة" الذي نادى به الفيزوقراطيون<sup>(٢)</sup>، والذي بمقتضاه تمتع الدولة عن التدخل في الحياة الاقتصادية، على اعتبار أن قانون العرض والطلب يحقق التوازن المطلوب. وبالتالي خلت قوانينها من أي قواعد تحقق الحماية للمستهلك. ولما كثرت الجرائم التي يرتكبها المهنيون بحق المستهلك، قام المشرع الفرنسي والمشرع الإنجليزي في مرحلة متأخرة بإصدار مجموعة من القوانين، تهدف في مجملها إلى حمايته<sup>(٣)</sup>.

ولعل من أهم المواثيق الدولية التي سعت لحماية المصالح المشروعة للمستهلكين ما أقره المجلس الأوروبي في ١٧ مايو ١٩٧٣، بقراره رقم ٥٤٣، المتضمن للميثاق الأوروبي لحماية المستهلك.

---

(١) انظر في تفصيل ذلك: مرفت عبد المنعم صادق، الحماية الجنائية للمستهلك، ص ١٢ - ٢٠، محمد عبيدات، "التطور التاريخي لحركة حماية المستهلك"، مقال منشور في مجلة حماية المستهلك، العدد الرابع، ١٩٩٥، ص ١٠ - ١٤.

(٢) عباس، محمد حسني، (١٩٥٤)، العقد والإرادة المنفردة، مكتبة النهضة المصرية، القاهرة، ص ٣٠.

(٣) في فرنسا صدر قانون خاص بقمع التدليس والغش في الأول من أغسطس ١٩٠٥، وبعد ذلك تتابع صدور لتشريعات الخاصة بحماية المستهلك. وفي إنجلترا صدرت مجموعة من التشريعات الخاصة بحماية المستهلك، منها قانون الأوصاف التجارية عام ١٩٦٨ وقانون الائتمان الاستهلاكي في عام ١٩٧٤ وقانون الشروط التعاقدية غير العادلة عام ١٩٧٧ وقانون حماية المستهلك عام ١٩٨٧.

كما اعتمدت الجمعية العامة للأمم المتحدة بتوافق الآراء في ٩ نيسان ١٩٨٥، المبادئ التوجيهية لحماية المستهلك، بالقرار رقم ٣٤٨/٣٩، وتوفر هذه المبادئ للحكومات، ولاسيما حكومات البلدان النامية، إطاراً لوضع سياسات وتشريعات بشأن حماية المستهلك. وقد أقرت هذه المبادئ ثمانية حقوق للمستهلك هي:-

الحق في الإعلام (المعرفة)، الحق في الاختيار، الحق في التنقيف، الحق في الاستماع إلى آرائه، الحق في الحصول على السلع والخدمات الضرورية، الحق في الأمان، الحق في التعويض، والحق في العيش في بيئة صحية.

## الفصل التمهيدي: محددات الدراسة

## مصطلحات الدراسة.

### المستهلك:

في إحدى النشرات الدورية الإدارية الفرنسية ، تم تعريف المستهلك عندما يتعلق الأمر بالمنتجات"، بأنه ذلك الذي يستخدمها لإشباع حاجاته الخاصة، وحاجات من يعولهم من الأشخاص. وليس لإعادة بيعها أو تحويلها أو استخدامها في نطاق مهنته. أما في مجال تقديم الخدمات، فيتعلق الأمر بالمستفيدين منها في شكل أعمال على أموالهم المادية المملوكة لهم سلفاً، مثل أعمال الصيانة أو الإصلاح أو الخدمات التي يكون الشخص مستفيداً منها".

### المستهلك الإلكتروني:

هو ذلك الشخص الذي يبرم العقود الإلكترونية المختلفة، من شراء وإيجار وقرض وانتفاع وغيرها، من أجل توفير كل ما يحتاجه من سلع وخدمات؛ لإشباع حاجاته الشخصية أو العائلية، دون أن يقصد من ذلك إعادة تسويقها، ودون أن تتوفر له الخبرة الفنية لمعالجة هذه الأشياء وإصلاحها.

### شبكة الإنترنت العالمية Internet:

هي عبارة عن شبكة اتصالات عالمية تربط، بين ملايين شبكات الاتصال وملايين أجهزة الكمبيوتر بشتى أشكالها وأنواعها.

### الشبكة العنكبوتية العالمية WWW:

وهي إحدى الخدمات المشهورة، التي توفرها شبكة الإنترنت العالمية، والتي تساعد على الدخول إلى مليارات المواقع الموجودة على الشبكة.



## التجارة الإلكترونية E-commerce:

يمكن القول بأن مصطلح التجارة الإلكترونية ببساطة، يعني استخدام الإنترنت والشبكة العنكبوتية العالمية، لتبادل العمليات بشتى أشكالها بين الأعمال المختلفة، مع التركيز على استخدام التكنولوجيا الرقمية في العمليات التجارية بين الشركات والأفراد.

وقد عرفها البعض بأنها، " المعاملات التجارية التي تتم من قبل الأفراد والهيئات، والتي تعتمد على معالجة ونقل البيانات الرقمية، بما فيها الصوت والصورة، من خلال شبكات مفتوحة مثل الانترنت أو مغلقة، والتي تسمح بالدخول إلى الشبكات المفتوحة ". وفي التجارة الإلكترونية لابد من التطرق لعدة تعاريف أخرى، ومن أهمها التالي:-

- العمليات الرقمية Digitally Enabled Transactions: وهي جميع العمليات التي تتم بوسائط تكنولوجيا رقمية، والتي في أغلبها تتم عبر شبكة الإنترنت، والشبكة العنكبوتية العالمية.

- العمليات التجارية Commercial Transactions: وتعني هنا العمليات التجارية التي تتضمن تبادل القيم، والمتمثلة بوسائط النقد المختلفة: كالأموال وبطاقات الاعتماد والشيكات، بين الشركات والأفراد مقابل بضائع أو خدمات.

### التوقيع الإلكتروني:

عبارة عن جزء صغير مشفر من بيانات يضاف إلى رسالة إلكترونية، كالبريد الإلكتروني، أو العقد الإلكتروني. وثمة خلط كبير في مفهوم التوقيع الرقمي، حيث يظن البعض أنه أرقام ورموز أو صورة للتوقيع العادي. وهو ليس كذلك، إذ لا تعد صورة التوقيع العادي بواسطة السكانر (الماسحة الضوئية) توقيعاً إلكترونياً.

فالتوقيع الإلكتروني على رسالة ما، عبارة عن بيانات مجتزأة من الرسالة ذاتها، (جزء صغير من البيانات)، يجري تشفيره وإرساله مع الرسالة. بحيث يتم التوثق من صحة الرسالة من الشخص عند فك التشفير وانطباق محتوى التوقيع على الرسالة.

ويتم التوقيع الإلكتروني (الرقمي) بواسطة برنامج كمبيوتر خاص لهذه الغاية، وباستعماله فإن الشخص يكون قد وقع على رسالته تماما كما يوقع ماديا، (في عالم الأوراق والوثائق الورقية)، ويستخدم التوقيع الرقمي على كافة الرسائل الإلكترونية والعقود الإلكترونية.

### الجريمة الإلكترونية E-Crime:

كل فعل ضار يأتيه الفرد عبر استعماله الوسائط الإلكترونية مثل الحواسيب، أجهزة الموبايل، شبكات الاتصالات الهاتفية، شبكات نقل المعلومات، شبكة الإنترنت، كتمير بيانات وحواسيب الغير، بواسطة فيروسات. أو محاولة الوصول غير المشروع لبيانات سرية غير مسموح بالإطلاع عليها، ونقلها ونسخها أو حذفها.

### الغش التجاري:

"كل فعل من شأنه أن يغير من طبيعة المواد أو فائدتها التي دخل عليها عمل الفاعل، ولا تهم الوسيلة التي لجأ إليها الفاعل في سبيل تحقيق غايته. فقد يتم الغش بإحلال مواد أقل قيمة مكان أخرى أعلى منها، فيما يراد إدخال الغش عليه. أو بإنقاص بعض المواد، أو إضافة مواد أخرى عليه تزيد من كميته وتقلل من مفعوله، وغير ذلك من الصور التي لا تدخل تحت حصر. حيث يتفنن الغشاشون في استنباطها؛ لتحقيق أغراضهم بالحصول على أرباح طائلة وغير مشروعة. وتعرف منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية الغش/الاحتيال الإلكتروني بأنه، "كل سلوك غير مشروع، أو غير أخلاقي أو غير مصرح به، يتعلق بالمعالجة الآلية للبيانات أو نقلها".

## حماية المستهلك Consumer Protection:

هي حركة تعمل على حماية المستهلكين من المنتجات غير الآمنة، أو ذات النوعية الرديئة. ومن الغش والخداع في الدعاية أو التصنيف أو التغليف، كما تحميهم من الإجراءات المهنية التي تحد من المنافسة. وحماية المستهلك أو حركة المستهلك نشطة في العديد من الدول، وتشتمل هذه الحركة على نشاطات يقوم بها المستهلكون أنفسهم بالإضافة للإجراءات الحكومية. وتسعى هذه الحركة لتأمين معلومات كافية عن البضائع حتى يتمكن المستهلكون من اتخاذ قرارات صحيحة في شراء السلع والخدمات؛ كما تحاول أن تعلم المستهلك الوسائل الفعالة للحصول على تعويض عن أي عَطَبٍ أو أذىٍ تسببه البضائع الفاسدة.

### مشكلة الدراسة

تكمن إشكالية الدراسة في بيان المشكلات التي تواجه المستهلك في التعاقد الإلكتروني، سواء في مرحلة ما قبل التعاقد، أو في مرحلة إبرام العقد الإلكتروني، أو في مرحلة تنفيذ العقد الإلكتروني، فهذه الدراسة ستقوم بالإجابة على التساؤلات التالية:-

١. ما هي مبررات حماية المستهلك من المنظور التقليدي والتقني؟
٢. هل أوجد المشرع الأردني نطاقاً قانونياً متكاملًا لحماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني؟
٣. هل يعتبر العقد الإلكتروني بين المستهلك والمزود عقد إذعان؟
٤. هل هناك فروقات في مجال حماية المستهلك في التعاقد ما بين التشريعات السارية في الأردن، والقوانين المقارنة؟
٥. ما هي حقوق المستهلك في كافة مراحل التعاقد الإلكتروني؟

٦. كيف يتم حماية المستهلك الإلكتروني؟

## أهداف الدراسة

تهدف الدراسة إلى بيان حاجة المستهلك للحماية من المنظور التقليدي والتقني، والكشف عن مدى الحاجة لحمايته قبل إبرام العقد الإلكتروني، كما وتهدف أيضاً إلى توضيح وضع التشريعات السارية في الأردن، والمتعلقة بحماية المستهلك، والتعرف على حقوق المستهلك في كافة مراحل العقد الإلكتروني، بالإضافة إلى الكشف عن مدى حاجة المستهلك للإعلام اللاحق لإبرام العقد الإلكتروني.

## أهمية الدراسة

١. ظهور حاجة ملحة لدراسة هذا الموضوع، نظراً للتطور الحاصل في مجال التعاقد الإلكتروني، الذي يشكل المستهلك أحد أطرافه الرئيسية في الكثير من الحالات، بحيث أصبح المستهلك رهينة شروط المزود عند تعاقدته إلكترونياً من أجل شراء سلعة، أو خدمة معينة هو بحاجة ماسه إليها.
٢. بالرغم من التطور العلمي والتقني، إلا أن المستهلك لا يزال يعاني من الغش والتحايل عند تعاقدته إلكترونياً، بالإضافة إلى ضعف نوعية السلع والخدمات وارتفاع أسعارها. وهذا ما دفعني إلى البحث، ومحاولة الوصول إلى حلول وطرق قانونية، سواء أكانت حماية مدنية أو جزائية، تساعد المستهلك وتحميه عند تعاقدته إلكترونياً، فالثقة والأمان من أهم ما يحتاج إليه المستهلك عند تعاقدته إلكترونياً.

٣. إن حاجة المستهلك إلى الحماية في التعاقد الإلكتروني تتبع أيضاً من كون المستهلك الطرف الأقل خبرة ودراية في المعاملات التجارية الإلكترونية، والأقل قوة في المعادلة الاقتصادية.

٤. تتبع أهمية الدراسة أيضاً من تناولها لوضع المستهلك الأردني، في ظل صدور قانون حماية المستهلك الجديد. وستبين الدراسة كذلك دور الهيئات والجمعيات في حماية المستهلك (مع العلم أن هذه الهيئات حديثة النشأة) وخصوصاً في الأردن.

## منهجية الدراسة

- الاعتماد في إعداد هذه الرسالة على المنهج الوصفي التحليلي.
- الاعتماد في هذه الرسالة أيضاً على المنهج المقارن.

## محددات الدراسة

اعتمدت هذه الدراسة على بعض القوانين العربية والغربية وعلى الأخص:-

١. قانون المعاملات الإلكترونية الأردني، رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١م.
٢. قانون حماية المستهلك المصري، رقم ٦٧ لسنة ٢٠٠٧م.
٣. قانون المبادلات الإلكترونية التونسي، رقم ٨٣ لسنة ٢٠٠٠م.
٤. قانون دولة الإمارات العربية المتحدة، رقم (٢) لسنة ٢٠٠٢، بشأن المعاملات والتجارة الإلكترونية.
٥. قانون الإنسيترال النموذجي.
٦. إصدارات الأمم المتحدة، الجمعية العامة، لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي لسنة ٢٠٠٠م.

## مصادر معلومات الدراسة

١. تم الإطلاع على الكتب، والدوريات العلمية، والمراجع والدراسات ذات الصلة بالتجارة والتسويق الإلكتروني، والتي تلقي الضوء على المستهلك الإلكتروني، ومدى حماية من كرق الخداع والغش إلكترونيا.

٢. كما تم عن طريق الإنترنت الاطلاع على القانون المدني الأردني في شأن المعاملات الإلكترونية، وتبيان مدى كفاية هذا القانون لحماية المستهلك الإلكتروني.

## خطة الدراسة

قام الباحث بتقسيم موضوع الدراسة، " مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون المدني الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني – دراسة مقارنة " إلى:-

فصل تمهيدي: (محددات الدراسة) وأربعة فصول متتالية على النحو التالي:-

الفصل الأول: القانون المدني الخاص الأردني بشأن المعاملات الإلكترونية، وينقسم إلى ثلاث مبحثين:

المبحث الأول: الغش الإلكتروني

المبحث الثاني: العقد وتفسيره.

المبحث الثالث: دور القاضي في تفسير العقد.

الفصل الثاني: حماية حقوق المستهلك، وينقسم إلى ثلاث مباحث:

المبحث الأول: حقوق المستهلك.

المبحث الثاني: حماية المصالح الاقتصادية للمستهلك.

المبحث الثالث: الحق في الأمان والحق في التعويض.

الفصل الثالث: القواعد التي تحكم إبرام العقود الإلكترونية، وينقسم إلى أربع مباحث:

المبحث الأول: العقد الإلكتروني.

المبحث الثاني: مضمون الإرادة والعقد الإلكتروني.

المبحث الثالث: إبرام العقد.

المبحث الرابع: عناصر العقد الإلكتروني.

الفصل الرابع: الدراسة المقارنة في (مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون

الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني)، وينقسم إلى مبحثين:

المبحث الأول: التوقيع الإلكتروني.

المبحث الثاني: حجية التوقيع الإلكتروني في قانون الأونسيترال النموذجي

وقانون المعاملات الإلكترونية الأردني

الخاتمة

النتائج والتوصيات

المراجع

## الدراسات السابقة

أولاً: الدراسات باللغة العربية:

١. دراسة (الحجار، ١٩٨٦م) بعنوان: "حماية المستهلك"، دراسة تحليلية للواقع الأردني".

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على واقع حماية المستهلك الأردني، من خلال التعرف على التجربة الأردنية في هذا المجال. والتعرف على المشاكل التي يعاني منها المستهلك الأردني ومحاولة اقتراح الحلول لها. وقد قام الباحث بتوزيع استمارتي استبيان، وزعت الأولى على عدد ٢٦٠ مستهلكاً، أما استمارة الاستبيان الثانية فقد تم توزيعها على العاملين في عينة من منظمات قطاع الصناعة والتعدين بلغت ٢٢ منظمة.

وقد توصل الباحث إلى جملة نتائج كان من أهمها:-

- بالرغم من تعدد الجهات الحكومية المعنية بحماية المستهلك، إلا أن الباحث لاحظ عدم وجود قسم متخصص ضمن الجهات الحكومية يعنى بمشاكل المستهلك ، ومتابعة شكاويهم ومقترحاته.
- أكد المستهلكين على ضرورة توفير المعلومات المناسبة والكافية لهم، من اجل اتخاذ قرارات الشراء على أسس سليمة. وقد وضح المستهلكون أنه من خلال خبرتهم الشخصية يمكن القول بأن معلومات الإعلانات المبتوثة والمنشورة مضللة ولا تساعد في عملية الشراء.



٢. دراسة (الربيعي، ١٩٩٦م) بعنوان "حقوق ورغبات المستهلكين في سياسات التسويق".

هدفت الدراسة إلى تحليل واقع سياسة حماية المستهلك في العراق، وذلك من خلال محورين تضمن الأول دراسة القوانين والأنظمة والمؤسسات ذات العلاقة بحماية المستهلك، والثاني اهتم بالتعرف على رأي المستهلك بالسياسات والأنشطة التسويقية، من حيث مدى مراعاتها لحقوقه. ولتحقيق ذلك الهدف قام الباحث بالعمل في اتجاهين، تضمن الأول زيارة المؤسسات والدوائر ذات العلاقة بحماية المستهلك، أما الاتجاه الثاني، فقد تضمن التعرف على رأي المستهلك في مدى مراعاة تلك المؤسسات لرغباته وحقوقه، وذلك وفق استمارة استبيان أعدت لهذا الغرض ووزعت على عينة من المستهلكين في مدينة بغداد.

وقد أشارت نتائج الدراسة إلى وجود قلق لدى المستهلك جراء ضعف مراعاة المؤسسات التسويقية لحقوقه ورغباته، كما أشارت الدراسة إلى وجود حالة من عدم الرضا لدى المستهلك عن حالة الرقابة في السوق، حيث أشار أغلب أفراد العينة إلى عدم وجود أجهزة تقوم بالرقابة والتفتيش على السوق يمكن للمستهلك اللجوء إليها؛ لضمان حقوقه عند تعرضه للضرر.

٣. دراسة (الشعبي والملاح، ١٩٩٨م) بعنوان: "دراسة تحليلية لأثر الوعي الإستهلاكي في

### حماية المستهلك".

يهدف هذا البحث إلى دراسة وتحليل العلاقة بين الوعي الإستهلاكي وحماية المستهلك. وقد تم التعبير عن الوعي الإستهلاكي في هذا البحث بمجموعة من المتغيرات، وتم دراسة العلاقة بين هذا الوعي وبين بعض الخصائص الاقتصادية والاجتماعية للمستهلكين بمحافظة الاحساء، وهي أساسا مستوى الدخل ومستوى التعليم لرب الأسرة.

ولتحقيق هذا الهدف تم إعداد استمارة استبيان أعدت خصيصا لهذا الغرض، وتم استيفؤها من عينة عشوائية من المنطقة. وقد استخدم التحليل الإحصائي اللابارميتري ؛ لدراسة العلاقة السابقة ، وذلك نظرا للطبيعة الوصفية لبيانات هذه الدراسة، وتحديدًا فقد تم استخدام مربع كاي لدراسة مدى معنوية العلاقة بين الوعي الاستهلاكي وكل من مستوى الدخل، ومستوى التعليم لرب الأسرة. كما استخدم معامل كرامر لتقدير القوة الارتباطية لهذه العلاقة. وقد أوضحت نتائج البحث وجود علاقة معنوية إحصائية بين مستوى الوعي الاستهلاكي وبين مستوى الدخل وبينه وبين مستوى تعليم رب الأسرة. كما أوضحت النتائج أيضا وجود علاقة ارتباطية معنوية بين الوعي الاستهلاكي وكل من مستوى الدخل، ومستوى التعليم لرب الأسرة. وتلخص الدراسة إلى أن السياسات المتعلقة بحماية المستهلك، يجب أن توجه لتنمية وتنقيف المستهلكين، مع التركيز على شرائح المجتمع الأقل دخلا والأدنى في المستوى التعليمي. بالإضافة إلى أهمية تفعيل القوانين الحالية لحماية المستهلك، حيث أشارت النتائج إلى وجود فجوة بين القوانين القائمة وتطبيق هذه القوانين.

٤. دراسة (الملاح وزغلول، ١٩٩٧م) بعنوان: " أثر الوعي الاستهلاكي في حماية المستهلك

#### ودور الحكومة في تحقيق الحماية "

واستخدما بيانات مقطعية عن خصائص المستهلكين بمنطقة شبرا الخيمة بمصر، وطبقا أسلوب التحليل الإحصائي الوصفي واللابارميتري في تحليل البيانات. وأوضحت النتائج أن هناك علاقة طردية بين كل من المستوى التعليمي، ومستوى الدخل وتفضيل الجودة وحماية المستهلك. كما أوضحت النتائج أيضا عدم وجود علاقة بين الحالة الاجتماعية والوعي الاستهلاكي، وأن غالبية المستهلكين يرون أن حماية المستهلك هي عامل مشترك بين الأفراد والحكومة.

٥. دراسة (اللاح وسحب، ١٩٩٨م) بعنوان: " أبعاد ومجالات حماية المستهلك من منظور المستهلك".

هدفت الدراسة لتحديد إلى أي مدى يتمتع المستهلك المصري بالحماية من وجهة نظره، وكذا تحديد الأسباب التي تؤدي إلى ضعف الحماية للمستهلك بصفة عامة، وتحديد مجالات وأبعاد الحماية التي يجب التركيز عليها، وفق الأولويات التي يراها المستهلك. وقد بلغ حجم عينة الدراسة ٣٨٤ مستهلك، وتم توزيع استمارات الاستبيان على المستهلكين القاطنين بمحافظة المنوفية بجمهورية مصر العربية. وقد توصلت الدراسة إلى عدة نتائج كان من أهمها:

- إن المستهلكين لديهم وعي كافي بجوانب حماية المستهلك.
- على الرغم من الاختلافات الواضحة بين مفردات عينة الدراسة فيما يتعلق بمفهوم حماية المستهلك، إلا أن النتائج عكست إدراك المستقصى منهم لمضمون الحماية وإن اختلفت صور التعبير عن هذا المضمون.
- وجود استعداد لدى نسبة كبيرة من المستقصى منهم للانضمام إلى جمعيات لحماية المستهلك، وقد بلغت هذه النسبة ٩٤.٧%. وهذه النسبة العالية تمثل مؤشرا قويا على اقتناع المستقصى منهم بأهمية حماية المستهلك.
- أشار ٩٢.٦% من المستقصى منهم، إلى عدم وجود درجة كافية من الحماية لحقوق المستهلك. ويعكس ذلك ضعف الدور الذي تقوم به الأطراف المعنية بحماية المستهلك. أشارت الدراسة إلى عدم رضا أفراد العينة عن معايير الجودة المحددة من قبل الحكومة، وأنها تعد غير كافية لتحقيق مستوى مناسب من الجودة للسلع والخدمات التي تقدم للمستهلك.

٦. دراسة (حاتم، ١٩٩٨م) بعنوان: "حماية حقوق المستهلك في السوق اليمنية: الواقع والمستقبل".

هدفت الدراسة إلى التعرف على الواقع الراهن لحقوق المستهلك ومستوى حمايتها في السوق اليمنية، وكذا الاطلاع على الدور الذي تقوم به الجهات المعنية بحماية حقوق المستهلك في السوق اليمنية، والتعرف على الوسائل الكفيلة بتعزيز حماية حقوق المستهلك بمختلف أشكالها. وقد تم توزيع استمارة استبيان على عينة من المستهلكين في محافظة عدن بلغ عددهم ٤٢٠ مستهلكا. وقد كانت أهم نتائج الدراسة على النحو التالي:-

- يرى ٧٥% من أفراد عينة الدراسة انه توجد في اليمن أجهزة أو هيئات حكومية رقابية وتفتيشية على السوق، لكن ٨٢% منهم يرون أن دور هذه الأجهزة والهيئات ضعيف، في حين يرى ١٨% أن دورها معدوم، وأشار ٦% فقط من أفراد العينة ، أنه توجد في اليمن هيئة للمواصفات والمقاييس وضبط الجودة. ويرى ٦٢% من أفراد العينة ضرورة أن يكون جهاز الرقابة والتفتيش جهازا مستقلا لا يتبع وزارة محددة.

٧. دراسة (الدوري، ٢٠٠٠م) بعنوان: "أثر تحقيق متطلبات إدارة الجودة الشاملة على حماية المستهلك" دراسة استطلاعية في عينة من مستشفيات بغداد.

هدفت الدراسة إلى محاولة التعرف على أثر إدارة الجودة الشاملة في توفير الحماية للمستهلك، (المستفيد من الخدمة الصحية) من خلال التحسين المستمر لحقوقه، وبما يضمن ويساعد في تحقيق رضاه عن جودة الخدمة الصحية المقدمة له في كل من المستشفيات الحكومية والأهلية (عينة الدراسة). كما هدفت الدراسة إلى تحفيز وتشجيع المستشفيات عامة وعينة الدراسة بشكل خاص، على تبني فلسفة إدارة الجودة الشاملة، حتى تضع أقدامها على الدرجة الأولى لرضا

المستهلك من خلال الاهتمام بحقوقه وبالتالي تعزيز وتأهيل فلسفة التوجه نحو المسؤولية الاجتماعية. وقد اختار الباحث عينة الدراسة من عدد ٢ مستشفى حكومي، وقام بتوزيع ١٨ استمارة استبيان، أما المستشفيات الأهلية فقد اختار الباحث ٥ منها، قام من خلالها بتوزيع ٧٠ استمارة استبيان على المرضى.

وقد أشارت نتائج الدراسة إلى وجود علاقة ارتباط بين حماية المستهلك، والرضا عن الخدمة الصحية. وأن هناك علاقة أثر بين متطلبات إدارة الجودة الشاملة، وحماية المستهلك في المستشفيات الحكومية والأهلية بشكل عام. كما أشارت النتائج إلى أن المرضى الراقدين في المستشفيات الحكومية، ينظرون إلى المستشفيات الحكومية على أنها أكثر التزاماً بدورها ومسؤوليتها الاجتماعية.

٨. دراسة (الخير، ٢٠٠١م) بعنوان: "حماية المستهلك ودورها في رفع مستوى الوعي

الإستهلاكي لدى المواطن السوري".

هدفت الدراسة إلى التعرف على واقع حماية المستهلك في سوريا، ولتحقيق هذا الهدف

والوصول إلى إثبات أو نفي الفرضيات التالية:-

- الوعي الاستهلاكي لدى المستهلك السوري ضعيف.
- الرقابة الحكومية على السوق الاستهلاكية غير فعالة.
- تشكيل جمعية لحماية المستهلك في سوريا، تحقق الحماية للمستهلك السوري.

فقد جمعت البيانات من خلال المقابلات والزيارات الميدانية، وأسئلة الاستبيان المرسلة للمستهلكين، والذين بلغ عددهم ٥٠٠ مستهلك. وتم إثبات جميع الفرضيات الموضوعية بمستوى ثقة ٩٥%، كما تم اقتراح عدد من التوصيات التي يمكن أن تسهم في تحقيق حماية أفضل للمستهلك في سوريا.

٩. دراسة (عبدالله ذيب محمود، ٢٠٠٩م) بعنوان: " حماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني". تهدف الدراسة إلى بيان حاجة المستهلك للحماية من المنظور التقليدي والتقني، والكشف عن مدى الحاجة لحماية المستهلك قبل إبرام العقد الإلكتروني، كما وتهدف أيضاً إلى توضيح وضع التشريعات السارية في فلسطين والمتعلقة بحماية المستهلك، والتعرف على حقوق المستهلك في كافة مراحل العقد الإلكتروني، بالإضافة إلى الكشف عن مدى حاجة المستهلك للإعلام اللاحق لإبرام العقد الإلكتروني.

ومن النتائج أن فكرة إكتساب المزود لوصف المستهلك غير دقيقة؛ بسبب أن الشخص المبحوث عن حمايته هو الطرف الضعيف في العملية التعاقدية، وقد يعتبر الإعلان التجاري الإلكتروني الموجه إلى المستهلك إيجابياً، وقد يكون دعوة للتفاوض أو للتعاقد، يتمثل حق المستهلك في الإعلام والتبصر، من خلال تحديد شخصية المزود، وصف المنتج أو الخدمة محل التعاقد. يعتبر العقد الإلكتروني عقد إذعان إذا لم يكن هناك تفاوض، فالأمر يتوقف على مدى إمكانية التفاوض حول شروط العقد. أن توسيع مسؤولية المزود عن المنتجات والخدمات المعيبة، هو في صالح المستهلك. هناك بعض الحقوق المستحدثة للمستهلك، كحقه بالإعلام اللاحق لإبرام العقد الإلكتروني، وإلتزام البائع بتسليم المبيع المطابق، وحق المستهلك بالعدول.

ومن التوصيات على المستوى العربي، إصدار قانون خاص لحماية المستهلك من قبل الجامعة العربية ، بحيث يكون هذا القانون ملزم وشامل لكافة إهتمامات المستهلك العربي، والعمل على قيام تعاون بين الدول العربية في مجال حماية المستهلك، ويكون ذلك بزيادة الإعتماد على الإكتفاء الذاتي، وعدم الإعتماد على الشركات العالمية لتوفير السلع الأساسية للمستهلكين، حيث أن ذلك يجعل المستهلك تحت رحمة هذه الشركات، سواء تعلق الأمر بمستوى جودة هذه السلع، وارتفاع الأسعار لهذه السلع والخدمات. كذلك العمل على إنشاء المزيد من جمعيات حماية المستهلك في الوطن العربي، والمساهمة في رفع مستوى التنسيق بين جمعيات حماية المستهلك في الوطن العربي.

ومن التوصيات على المستوى الدولي يجب مراعاة اللغة الأم للمستهلك. فاللغة هي وسيلة مهمة في فهم المستهلك لمحتوى التعاقد الذي يريد أن يقدم عليه، كذلك ضرورة أن تتناول القوانين الحديثة، وخصوصاً قوانين حماية المستهلك، وقوانين التجارة الإلكترونية حماية المستهلك جزائياً بشكل صريح. بحيث تجد هذه التشريعات عقوبات رادعة لمن يستغل المستهلك في مقابل الشركات الكبرى، والتي يقوى لا المستهلك على مقاومتها، و البحث عن وسائل أكثر أماناً للتعاقد الإلكتروني؛ لتوفير الثقة لدى المستهلك.والإعتراف كذلك بالقوة الإلزامية للتوجيهات الأوروبية، خاصة إذا تم تحديد مدة زمنية معينة، ينبغي خلالها على الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي تعديل قوانينها وفقاً لأحكامها، بالإضافة إلى الاعتراف أيضاً بالقوة الملزمة للقوانين النموذجية المعنية بالتجارة الإلكترونية، لأن هذه القوانين تمثل ضماناً أساسية لحماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني، وضرورة إصدار قانون خاص ملزم يتعلق بحماية المستهلك من الأمم المتحدة.

١٠. دراسة (سامى عبد العزيز، ٢٠٠٩م) بعنوان: " المعالجة الصحفية لقضية حماية المستهلك

المصرى " .

استهدفت هذه الدراسة التعرف على الانطباعات الموجودة لدى الرأى العام بشأن قضايا حماية المستهلك في مصر، بالإضافة إلى تحديد صورة جهاز حماية المستهلك لدى المواطنين، والكشف عن مدى فعاليته في صون المستهلكين وحمايتهم ، وضبط الأسواق، وتحقيق الأمان في كافة المعاملات التجارية.

كما سعت الدراسة لتحديد الاختلافات بين الصحف، على اختلاف توجهاتها، بشأن معالجتها لقضية حماية المستهلك، وتحديد أبرز القضايا الرئيسية المتعلقة بحماية المستهلك، بالإضافة إلى التعرف على القضايا الفرعية التي طرحتها الصحف في هذا الشأن، وذلك من خلال دراسة تحليلية لمضمون المواد الصحفية المنشورة في الصحف المصرية بتوجهاتها المختلفة، خلال عام ٢٠٠٨ حديثة العهد ولم تصل إلى مرحلة التبلور والنضوج لدى الجمهور المصرى، وأن الأدوار والمهام الخاصة بجهاز حماية المستهلك وكذلك البنود المختلفة لقانون حماية المستهلك ما زالت غير واضحة تماماً بالنسبة للجمهور .

كما أظهرت الدراسة أن صورة جهاز حماية المستهلك في صحف الدراسة جاءت في مجملها إيجابية، وأن التوجهات والسياسات التحريرية لصحف الدراسة، انعكست على تناولها لدور كل من الأجهزة التنفيذية بالحكومة، وكذلك جهاز حماية المستهلك في الرقابة والمتابعة في إطار حماية المستهلك .



وتوصى الدراسة بقيام جمعيات أو روابط المؤسسات الإنتاجية بمبادرة إطلاق حملات توعية للمستهلكين، بالإضافة إلى إجراء دراسة مماثلة على باقى وسائل الإعلام وبخاصة التلفزيون؛ لكي يحدث ما يمكن تسميته بالتوافق والتناغم بين وسائل الإعلام، بما يزيد من درجة الوعي لدى الجمهور، ويؤكد في نفس الوقت حرص الدولة على حقوق المستهلك باعتباره التزاماً منها.

١١. دراسة (راجندرا، ٢٠٠٩) بعنوان: "التجربة الهندية في مجال حماية المستهلك والتي تعتمد على ما يسمى بـ: محاكم المستهلك " كعنصر حاسم في تفسير النزاعات التي قد تنشأ فيما يتعلق بحقوق المستهلكين، من حيث اتخاذ الإجراءات التي تؤدي إلى حماية المستهلك وذلك عن طريق:

- معاينة الشركات الإحتكارية التي تعتمد على الاستغلال، وعرض منتجاتها بطرق غير مشروعة.
- توفر خدمات ما بعد البيع مثل الصيانة وتوفير قطع الغيار. وللوقوف على إمكانية تطبيق هذا الحق ، يمكن الإجابة على التساؤلات التالية:
- قيام الحكومة بتشديد الإجراءات ضد الممارسات غير المشروعة التي تمارسها بعض المنظمات.
- إيجاد ضمانات معقولة على المنتجات المباعة.
- احترام اهتمامات ورغبات المستهلكين من قبل المنظمات الإنتاجية والخدمية.

# الفصل الأول: القانون المدني الخاص الأردني بشأن المعاملات الإلكترونية

## المقدمة:

ولما كانت ضرورة البحث في الفصل الأول دراسة القانون المدني الأردني، بشأن المعاملات الإلكترونية في جزئية معينة، وهي الغش الإلكتروني والعقد وتفسيره ودوره القاضي، فقد تم تقسيم البحث إلى ثلاثة مباحث الأول منها الغش الإلكتروني، والمبحث الثاني العقد وتفسيره، أما المبحث الثالث دور القاضي في تفسير العقد.

### المبحث الأول: الغش الإلكتروني

يعد التقدم في تكنولوجيا المعلومات وعولمة الأسواق من أبرز التطورات العالمية المعاصرة التي حدثت خلال العقد المنصرم. وقد ساهمت هذه التطورات في تقديم العديد من المنافع والمزايا للاقتصاديات الوطنية، حيث ساهمت عملية العولمة في حدوث العديد من التأثيرات الإيجابية، التي من أهمها سهولة انتقال التكنولوجيا، وتدفق الاستثمارات، وانخفاض تكاليف النقل، والاستفادة من التجارة الإلكترونية. كما بات واضحاً أن تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تتمتع بإمكانيات هائلة للنهوض بالتنمية والنمو الاقتصادي، حيث تمتلك القدرة على تعزيز الابتكار وتحسين الإنتاجية والحد من تكاليف إتمام الصفقات، وإتاحة المعرفة المتراكمة العالمية في متناول الجميع في غضون زمن قليل للغاية. ومن أبرز آثار تقدم تلك التكنولوجيات النمو الكبير الذي حققته التجارة العالمية في السلع والخدمات المتصلة بتكنولوجيا المعلومات والاتصالات خلال السنوات القليلة الماضية.

إلا إنه على الرغم من المزايا والمنافع الهائلة الناجمة عن عمليات العولمة والتقدم التكنولوجي في المعلومات والاتصالات، نجم عنها بعض الظواهر والتأثيرات السلبية، من أبرزها، ظهور حالات جديدة من الغش والاحتيال.

التي ترتبط بالمجتمع الإلكتروني الرقمي الجديد. ويعتبر الغش من الجرائم التي تعد بمثابة ظاهرة متغيرة حسب تغير الظروف المحيطة. ففي ظل انتشار المعاملات الإلكترونية، وتطور وسائل وفرص التجارة بين الدول، برزت أشكالاً جديدة وغير تقليدية للغش والاحتيال. وإذا كانت حالات وأشكال الغش التقليدية المعروفة تمتلك تهديداً للمستهلكين للأفراد على وجه الخصوص، فإنه من المتوقع أن تشكل تلك الحالات والأشكال الجديدة للغش تهديدات أكبر لقطاع عريض من المستهلكين، وأيضاً المؤسسات والحكومات، بالشكل الذي من المحتمل أن يبرز في إطاره الغش التجاري كأحد أكبر التحديات التي يمكن أن تواجه الحكومات والجهات الرسمية للتغلب عليه. (١)

## المطلب الأول

### الغش الإلكتروني في اطار معاملات التجارة الإلكترونية:

على الرغم من تكرار حدوث هذه الجرائم في ظل تزايد أعداد مستخدمي الإنترنت، وتنامي حجم التجارة الإلكترونية، إلا إنه حتى الآن يوجد كثير من الغموض الذي يكتنف كيفية التعامل مع هذه الجرائم.

أيضاً يثار الكثير من الجدل حول المفهوم التقليدي للغش التجاري، ومدى انطباقه على الجرائم الإلكترونية. فالغش يعرف بأنه كل فعل من شأنه أن يغير من طبيعة أو خواص المواد أو فائدتها التي دخل عليها عمل الفاعل. كما يعرف بأنه كل فعل عمدي ينال سلعة ما بتغيير خواصها أو ذاتيتها أو صفاتها الجوهرية وبشكل عام العناصر الداخلة في تركيبها.

(١) الشوا، محمد سامي، (٢٠٠٠) ثورة المعلومات، دار النهضة العربية، ص ١٣٣.

بحيث يندفع المتعاقد الآخر. ويسهل التعرف على الغش في الحالات ذات الطبيعة المادية أو المرئية، مثل بيع اللحوم الفاسدة، بيع الأدوية المتسمة، خلط البنزين بالكيروسين، بيع قطع غيار السيارات والآلات المقلدة، بيع مواد التجميل ومساحيق الوجه المنتهية الصلاحية، وغيرها. ولكن في حالات الجرائم الإلكترونية قد لا تتوافر تلك الطبيعة المادية أو المرئية بسهولة<sup>(١)</sup>. ويمكن تحديد الأسباب الرئيسية وراء صعوبة إثبات الغش التجاري الإلكتروني، أنه كجريمة لا يترك أثرا بعد ارتكابه. وصعوبة الاحتفاظ الفني بآثاره إن وجدت. وأنها تعتمد على الخداع في ارتكابها والتضليل في التعرف على مرتكبيها. وأنه يعتمد على قمة الذكاء في ارتكابه. ويترتب على هذه الصعوبات مشكلات خطيرة، من أبرزها الاعتماد على أسلوب سد الثغرات في مكافحة الأشكال الجديدة للجريمة، والاحتيايل الإلكتروني. وتكشف الإحصائيات عن حالات الجريمة الإلكترونية مدى خطورة الاعتماد على أسلوب سد الثغرات في مكافحة الجريمة الإلكترونية، حيث تشير إلى أن كل شكل جديد من أشكال الاحتيايل الإلكتروني يبرز بشكل محدود في البداية، ثم لا يلبث أن ينمو، حتى ينتشر بشكل كبير، ثم لا يلبث أن يضمحل ويزول في النهاية<sup>(٢)</sup>.

---

(١) حجازي، عبد الفتاح بيومي، (٢٠٠٤)، "حماية المستهلك من الغش التجاري والتقليد في عقود التجارة الإلكترونية عبر الإنترنت"، الندوة الثالثة لمكافحة الغش التجاري والتقليد في دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية، الرياض.

(٢) شتا، محمد محمد، (٢٠٠١م)، فكرة الحماية الجنائية لبرامج الحاسب الآلي، دار الجامعة الجديدة للنشر، الإسكندرية.

## المطلب الثاني

### حدود انتشار الغش المرتبط بالتجارة والاقتصاد على الإنترنت:

لقد شاع خلال عام ٢٠٠٤ انتشار العديد من جرائم الاحتيال الإلكتروني، حيث انتشر في هذا العام الكثير من الفيروسات المختلفة والبرامج المفجرة، كما زادت الرسائل الإلكترونية المزعجة بنسبة ٤٠%. أيضا شاع مصطلح الهاكرز مقترنا بالجريمة الإلكترونية الجديدة، الذي أثار خوف ورعب الكثيرين من مستخدمي الإنترنت من الأفراد، أو المؤسسات، أو الجماعات، أو الحكومات والمنظمات والدول، بحيث أصبح مؤخرا يشكل أمرا خطيرا.

وعلى الرغم من أن تلك الجرائم تعد بمثابة احتيالا إلكترونيا بحتا، إلا إنها تستهدف جني الأموال، أو إلحاق الخسائر بأطراف أخرى، أو ضرب قدراتها التنافسية. كما أن بعضها قد يستهدف التشهير، أو الحصول على إثارة غير مشروعة، وغيرها من دوافع الإجراء المعروفة، والتي يوفر لها الفضاء الافتراضي مجالا خصبا، في ظل ما يكتسبه مرتكب تلك الجرائم من شروط حماية أوفر، وقدرة على التخفي، وانخفاض في حجم المخاطرة، وقلة الرقابة أو البطء في استقبال الجريمة.

لقد نال موضوع الاحتيال التجاري على الإنترنت أهمية كبيرة خلال الآونة الأخيرة، نظرا لانتشار استخدامات الإنترنت في كافة مجالات الحياة، بحيث إن جرائم الإنترنت احتلت نسبة هامة من بين الجرائم الاقتصادية الحادثة على مستوى كثير من الدول.

على الرغم من المزايا والمنافع الهائلة الناجمة عن عمليات العولمة والتقدم التكنولوجي في المعلومات والاتصالات، إلا إنه في ذات الوقت نجم عنها بعض الظواهر والتأثيرات السلبية، من أبرزها ظهور حالات جديدة من الغش والاحتيال ، التي ترتبط بالمجتمع الإلكتروني الرقمي الجديد<sup>(1)</sup>. ويعتبر الغش من الجرائم التي تعد بمثابة ظاهرة متغيرة حسب تغير الظروف المحيطة. ففي ظل انتشار المعاملات الإلكترونية، وتطور وسائل وفرص التجارة بين الدول، برزت أشكالاً جديدة وغير تقليدية للغش والاحتيال.

وإذا كانت حالات وأشكال الغش التقليدية المعروفة تمتلك تهديداً للمستهلكين للأفراد علي وجه الخصوص، فإنه من المتوقع أن تشكل تلك الحالات والأشكال الجديدة للغش تهديدات أكبر لقطاع عريض من المستهلكين، وأيضاً المؤسسات والحكومات، بالشكل الذي من المحتمل أن يبرز في إطاره الغش التجاري كأحد أكبر التحديات التي يمكن أن تواجه الحكومات والجهات الرسمية للتغلب عليه.

من هنا، فإنه من الأهمية بمكان السعي للوقوف على الحالات والأشكال الجديدة المحتملة للغش في إطار تلك التطورات العالمية المعاصرة، وذلك بهدف تحديد المخاطر المترتبة عليها، ومن ثم تسهيل مهام الجهات الرسمية في تحديد واقتراح الوسائل والآليات المناسبة لمكافحتها.

---

(1)UNCTAD . The E-Commerce and Development Report 2004, United Nations, New York and Geneva. (2004).

وتشير دراسة (Government Printer for the State of Victoria,2002)<sup>(1)</sup>

إلى أن الممارسة غير الأخلاقية توجد في قلب كافة أشكال الاحتيال، حيث يستطيع الفرد المخادع أن يحصل على ميزة أو مصلحة مالية باستخدام تقنيات أو بنية تحتية تدعم التجارة الإلكترونية. كما تشير الدراسة إلى أنه لا يوجد قانون أو تشريع بسيط حتى الآن، يتمكن من تعريف جريمة الاحتيال المرتبطة بإساءة الاستخدام في التجارة الإلكترونية الذي يستهدف الكسب المادي. فإساءة الاتصال أو التفاعل في البيئة الإلكترونية قد يعامل في طبيعته كجريمة سرقة أو كجريمة خداع، وتعد الممارسات غير الأخلاقية، على أنها جريمة ترتبط بتشريعات المستهلكين والممارسات التجارية حسب قوانين العديد من الدول.

---

(<sup>1</sup>) Government Printer for the State of Victoria . "Inquiry into Fraud and Electronic Commerce: Emerging Trends and Best Practice", Discussion Paper, Drugs and Crime Prevention Committee, DCPC, Parliament of Victoria, October 2002),



## المطلب الثالث

### أنواع الغش الشائعة المرتبطة بالتجارة الإلكترونية:

إن وسائل الغش في اطار معاملات التجارة الإلكترونية متعددة بكثرة، لدرجة أنه لا يمكن عدّها أو الإلمام بها على وجه التحديد؛ لكونها تتسم بذات الصفات التي تتسم بها التجارة الإلكترونية، من كونها متجددة و تخضع للتطور المستمر. و لكن يمكن الإشارة إلى بعض أنواع ذلك الغش على النحو التالي<sup>(١)</sup>:

#### أ- الغش في عمليات التجارة التي تتم بالاتصال المباشر على الخط:

على الرغم من تحسينات السرعة والكفاءة التي تقدمها التقنيات المرتبطة بالإنترنت للتعاملات التجارية، إلا إنها تخلق أيضا مخاطر تجارية جديدة ومتعددة. فغالبا ما يتيح عنصر السرعة في إجراء الصفقات التجارية على الخط تسهيلات لحدوث الغش والاحتيال؛ نتيجة عدم وجود فترة انتظار Cooling-off بين أطراف الصفقات، يمكن أن تعكس شروط الاتفاقية المقترحة، ومن ثم الحصول على دليل مؤكد عن أهمية الموضوع، أو تعريف كافي للطرف الآخر في الصفقة. وأحيانا لا يكون بالإمكان تشغيل أو فرض عمليات الرقابة الداخلية الضرورية؛ لمنع حدوث الغش الذي يحدث في التعاملات التجارية على الإنترنت، والتي يتم فيها بناء الاتفاقيات والدفع في آن واحد بشكل متزامن.

---

(١) الغش التجاري في المجتمع الإلكتروني - ورقة عمل مقدمة إلى الندوة الرابعة لمكافحة الغش التجاري والتقليد في دول مجلس التعاون الخليجي، من الغرفة التجارية الصناعية بالرياض خلال الفترة ٢٠-٢١ سبتمبر عام ٢٠٠٥.

فضلا عن أن التعاملات الإلكترونية تنطوي على قدر من الخسائر، ينجم عن غياب المعلومات التي تتاح بسهولة في الصفقات التقليدية، والتي ترتبط بالخصائص الاجتماعية وسمات الأعمال الرئيسية، سواء للبائع أو للمشتري، والتي تستخدم لتوفير المصداقية والثقة في التعاملات التجارية. وتتمثل أبرز تلك الخصائص والسمات في المظهر وتعبيرات الوجه، ولغة الشخص، والصوت، والملبس، والتي جميعها لا يكون بالإمكان التعرف عليها حال إتمام الصفقة على الإنترنت.

وترتكز المخاطر المرتبطة بسرقة المعلومات الشخصية من قواعد البيانات، التي يمكن أن تستخدم بالتالي في ارتكاب الغش أو الاحتيال. فالمؤسسات التي تعتمد في صفقاتها على التعاملات الإلكترونية، تحتفظ بقواعد بيانات كبيرة للمعلومات الشخصية، متضمنة الأسماء والعناوين، والحسابات البنكية، وتفاصيل البطاقات الائتمانية، مثلما تتضمن المعلومات الشخصية المرتبطة بنماذج الشراء التي يمكن أن تستخدم للأهداف التسويقية. ولما كانت بعض المعلومات لا يمكن الحفاظ على سريتها، فتظهر فرص كبيرة لحدوث الغش، ليس فقط في إساءة استخدام وسائل التعريف، ولكن أيضا في القدرة على الاحتيال على ضحايا بشكل أكثر سهولة.

أيضا لما كانت التجارة الإلكترونية تتم بين أطراف تقع في دول مختلفة، فإنها تتضمن كافة المخاطر التقليدية المصاحبة لعمليات التجارة الدولية. بل أنه في حالة إتمام الصفقة على الإنترنت تكون تلك المخاطر أكثر صعوبة في التعريف وتحديد موقع الطرف الآخر، ومن ثم أكثر صعوبة لنقل الرقابة القانونية لموقع أو دولة الطرف الآخر.

وترتبط معظم الاحتيالات في التعاملات التجارية التي تتم عبر الإنترنت، بممارسات التضليل والخداع التي تعكس الأنشطة المشابهة، التي تحدث باستخدام التقنيات الورقية التقليدية. ويتمتع المحتالون على الإنترنت الآن بالقدرة على الوصول المباشر للملايين من الضحايا في العالم، وبأقل تكلفة ممكنة، على سبيل المثال مكائد المكافآت العالية، مثل مكائد الاحتيال الهرمي Pyramid scheme واحتيال Ponzi التي تستخدم سلسلة خطابات ورسائل إلكترونية، ومكائد فرص التجارة، ومزادات الاحتيال والجوائز واللواتارية الخادعة<sup>(1)</sup>.

وتتضمن الأشكال الأخرى للغش عبر استخدام الإنترنت عدم تسليم السلع والخدمات أو تسليم منتجات أو خدمات معيبة، وقد أصبحت تلك الأشكال أكثر انتشارا في بيئة الأعمال التي تعتمد على منتجات وخدمات الكمبيوتر والخدمات المالية. فعلى سبيل المثال رغم الأهمية الكبيرة للتعاملات في الخدمات الصحية والطبية للمستهلك، إلا إنه قد تم اكتشاف العديد من حالات الغش والاحتيال المرتبطة بهما.

---

(1)Smith R. and G. Urbas (2001), "Controlling Fraud on the Internet: A CAPA Perspective", A Report for the Confederation of Asian and Pacific Accountants, Confederation of Asian and Pacific Accountants, Australian Institute of Criminology, Research and Public Policy Series No. 39, Malaysia.

## ب- الغش في المزادات الإلكترونية:

يرتكز سوق المزاد عبر الإنترنت على الصورة، وتوصيف البضاعة من خلال نص مقتضب في الغالب. ونظراً لصعوبة تفحصها عن قرب، لا يبق أمام المشتري سوى الثقة بعارضها. وحسب تقرير الاتحاد الفيدرالي للتجارة ومراقبة الاحتيال بالإنترنت، فإن جرائم الاحتيال التي تحدث في المزادات على الإنترنت، تعتبر من أكثر جرائم الإنترنت شيوعاً وانتشاراً.

## ج- الغش في نقل الأموال إلكترونياً:

أيضاً يمكن أن يستخدم الإنترنت في القيام بالعديد من أشكال السرقة للأموال المنقولة إلكترونياً. فأحياناً يتم الحصول على بعض الوسائل المرتبطة بحماية المعلومات، مثل كلمات المرور ونفاصيل الحسابات، والتي يتمكن من خلالها المحتالون من الوصول إلى قواعد البيانات الخاصة بشركات الأعمال والمؤسسات المالية. وفي بعض الظروف، قد ينقل المحتالون الأموال إلكترونياً، من خلال إرسال أوامر بالبريد الإلكتروني. وعندما يصبح استخدام التجارة الإلكترونية أكثر انتشاراً، فمن المتوقع تزايد إساءة استخدام الإنترنت المرتبط بنقل الأموال إلكترونياً.

#### د- الغش في الأسهم والاستثمار:

يستخدم الإنترنت حاليا بشكل أكثر تنظيما في كافة أنشطة الشركات، التي تتسع من مجرد تقديم العروض والتجارة في الأسهم إلى اعتماد الجهات الرسمية على حفظ المستندات الرسمية إلكترونيا. وبالفعل بدأت تظهر حالات وأمثلة عديدة للغش والاحتيال التي ترتبط بسوق الأسهم، حيث يستخدم بعض المحتالين الإنترنت حاليا، لنشر معلومات خاطئة لجذب المستثمرين، أو للتلاعب بالأسهم.

#### ه- الغش المرتبط بوسائل التعريف:

تتمثل أحد أبرز الاستراتيجيات المستخدمة بشكل متكرر في ارتكاب الغش في خلق مستندات خاطئة؛ لتحريف أحد وسائل التعريف. فالتعريف المسروق يتم إنشاؤه بشكل احتيالي، وبالتالي فإنه من الممكن أن يستخدم في سرقة النقود أو بأي شكل آخر غير قانوني، ومن ثم تجنب المساءلة والاعتقال. وتكنولوجيا الإنترنت تجعل إخفاء أحد وسائل التعريف عملية أكثر سهولة. فالبريد الإلكتروني ومواقع الإنترنت قد يتم التلاعب بها من خلال تضمينها تفاصيل خادعة، أو تغيير مصدر الرسالة التي تبدو أنها آتية من مستخدم آخر. من هنا، فإنه لا يوجد وسيلة لمعرفة المسارات التجارية لأولئك الأفراد المحتالون على الإنترنت<sup>(١)</sup>.

(١) الغش التجاري في المجتمع الإلكتروني ، مرجع سابق.

## و- الاحتيال في التحصيل:

قد تتجه مؤسسات الأعمال إلى تنفيذ أنشطة المشتريات والتحصيل إلكترونياً. فقد انتشرت خلال الفترة الأخيرة توجهات الشركات، لإتمام عملية التحصيل وتوثيقها إلكترونياً. الأمر الذي يؤدي إلى مستويات أعلى من المرونة والثقة والتعاون الذي ينشأ بين أطراف عملية التحصيل. وتتتاب عملية التحصيل الإلكتروني بعض مخاطر الاحتيال، نتيجة عدم وجود الرقابة الداخلية عندما يتم تنفيذ أنظمة التحصيل الإلكتروني الجديدة.

## ز- مخاطر الاستشارات من الخارج Outsourcing Risks:

توجد أيضاً فرص مختلفة للجريمة الاقتصادية، يمكن أن تحدث في الاتصال أو الربط مع الخدمات الاستشارية من الخارج، يرتبط ذلك بالتحديد بتكنولوجيا المعلومات وإدارة البيانات. فالاعتماد على موفري خدمة التطبيق (Application Service Providers (ASPs) – الذين يوفر الحيز المطلوب، لتخزين المعلومات الرقمية ينتمون لجهات أخرى – يولد مخاطر أن تستخدم تلك المعلومات لتنفيذ أغراض احتيالية أو بيعها بدون ترخيص. إن الاعتماد على الاستشارات الخارجية في خدمات تكنولوجيا المعلومات يخلق بوجه عام أيضاً مخاطر للاحتيال أو الفساد، حيث قد يسيئ المتعاقدون الثقة التي يحصلون عليها في إدارة بيانات سرية وحساسة.

## ح- الاحتيال على الحكومات:

يمكن أن تستفيد الحكومات من تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في تقديم وإدارة خدماتها إلكترونياً، إلا إنها بمؤسساتها ووكالاتها الرسمية أيضاً قد تكون عرضة للاحتيال. وتتزايد فرص هذا الاحتيال على سبيل المثال لموفري خدمة الرعاية الصحية لموظفي القطاع الحكومي نتيجة التلاعب في أنظمة تنفيذ المطالبات إلكترونياً.

وترتبط مخاطر أشكال المطالبات الإلكترونية بالتزيف أو التلاعب إلكترونيا، أو حل شفرة التوقيع الرقمي.

أيضا موظفي القطاع الحكومي قد يستخدمون تكنولوجيا المعلومات التي تتاح لهم لأغراض تسهيل العمل الرسمي بشكل غير مناسب في تنفيذ أغراض غير مرخصة لهم. فعلى الرغم من الكثير من التحذيرات الصريحة حول الاستخدام غير المناسب من جانب الموظفين للإنترنت في موقع العمل، تظهر هناك باستمرار حالات لإساءة بعضا منهم للإنترنت.<sup>(1)</sup>

#### ط- احتيال المستهلك:

على الرغم من اتخاذ العديد من الاحتياطات لحماية المستهلك من التصرفات الاحتيالية على شبكة الإنترنت، إلا إنه لا يزال هناك تزايد مستمر في أعداد الشكاوى التي تصدر من المستهلكين الذين يتعرضون لأفعال احتيالية على الإنترنت. وتزداد خطورة هذا الأمر بمعرفة مدى التنوع الكبير في أشكال وصور هذا الاحتيال، التي تتغير بشكل طردي مع التقدم في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

#### ي- الاحتيال الهرمي:

يعتبر الاحتيال الهرمي من أبرز أشكال الاحتيال التي برزت في البيئة العربية خلال السنوات القليلة الأخيرة، وهو عبارة عن برامج تسويقية واستثمارية احتيالية، يتم بموجبها مكافأة المشاركين عند إقناعهم لأشخاص آخرين بالانضمام لهذه البرامج التسويقية، وبشكل أساسي، فإن هذا الهرم يتشكل عند قيام شخص واحد أو مجموعة من الأشخاص (شركة مثلا).

(1) الغش التجاري في المجتمع الإلكتروني ، المرجع السابق.

بجمع الأموال من مجموعة من الأشخاص (على شكل اشتراك لمرة واحدة مثلا)، والطلب من هؤلاء الأشخاص جمع الأموال من أصدقائهم، بإقناعهم بالمشاركة في مثل هذا البرنامج وهكذا تبدأ الحلقة الأولى من الاحتيال، ويتم منح الوعود للمشاركين بحصولهم على عوائد مالية مجزية، أو الترقية في الهيكل التنظيمي لمثل هذا المشروع التسويقي مقابل إقناعهم لأشخاص آخرين بالاشتراك، وتركز المشاريع التسويقية الهرمية على تبادل الأموال، وتوظيف أشخاص جدد دائما. ولا يتعلق الأمر ببيع سلع أو منتجات إلا كغطاء لمثل هذه الأنشطة الاحتيالية، وخوفا من السلطات الأمنية.

من هنا يتضح مدى خطورة الغش التجاري الإلكتروني، الذي يتسبب كل شكل جديد حادث منه في كم هائل من الخسائر، حتى يتم التوصل إلى الطريق أو الوسيلة الفعالة للتغلب عليه ومكافحته. الأمر الذي يوضح مدى القصور في الاعتماد على أسلوب سد الثغرات في مكافحته، بما يعزز من الدعوة إلى إيجاد أسلوب بديل أكثر فعالية للوقاية من الغش التجاري قبل وقوعه. وهو ما يستلزم مزيد من الاهتمام بالتعرف على التسهيلات التي يمكن أن تقدمها أي خدمة أو منتج إلكتروني جديد، بالشكل الذي يضمن عدم القدرة على استغلاله في الغش أو الاحتيال في العمليات التجارية، وذلك بهدف تقليص حجم الخسائر الناجمة عن الغش قبل حدوثه<sup>(١)</sup>.

---

(١) الغش التجاري في المجتمع الإلكتروني، مرجع سابق.



## المطلب الرابع

### جريمة الغش الواقعة على المتعاملين فى التجارة الإلكترونية:

إن التجارة الإلكترونية تثير العديد من المشكلات القانونية و العملية الهامة، التى تحتاج إلى بحث متعمق، وتركيز الأضواء عليها. ومن أهم تلك المشكلات، هى كيفية حماية المستهلك نظرا لعدم توافر أطراف العقد وكذا محل العقد فى مكان واحد.

واستكمالاً لما سلف نجد أن التجارة الإلكترونية تتسم بعدة خصائص، وأهمها:-

أ- عدم وجود علاقة مباشرة بين طرفى العقد.

ب- عدم الإعتماد على الوثائق الكتابية فى التعامل

ج- تجاوز الحدود الزمنية والجغرافية.

د- اتساع مجال التجارة الإلكترونية.

هـ- فكرة النشاط التجارى. (١)

---

(١) الشواء، محمد سامي، مرجع سابق ، ص ١٣٥.

## المطلب الخامس

### تعريف الغش بالقانون والفقهاء الأردني والمصري والمعاهدات الأوروبية

الغش أو الخداع (التدليس) من آفات المجتمع المعاصر، يستفحل في مختلف المجالات الحياتية، خاصة الإقتصادية، ويكاد يطال جميع ما يحتاج إليه المستهلك في مأكله أو مشربه أو ملبسه أو علاجه أو ما يرغب فيه من أسباب التكمّل. لذلك كان لا بد من تضافر الجهود للحد من انتشار هذه الآفات والتقليل من آثارها. وبما أن نصوص القانون المدني لم تعد كافية لحماية المستهلك من الخداع والغش، كان لا بد من أن يتدخل المشرع بالأسلوب الجزائي، لتأمين أكبر قدر من الحماية.

عرفت المادة (١٦٤) من المجلة التغيرير بأنه " توصيف المبيع للمشتري بغير صفته الحقيقية ". وقضت في المادة (٣٥٧) بأنه " إذا غر أحد المتبايعين بالآخر وتحقق أن في البيع غبناً فاحشاً، فللمغبون أن يفسخ البيع حينئذ ".  
هذا في حين عرفت المادة (١٤٣) من القانون المدني الأردني التغيرير بأنه: " أن يخدع أحد المتعاقدين الآخر بوسائل إحتيالية قولية أو فعلية، تحمله على الرضا بما لم يكن ليرضى به بغيرها".  
فالتغيرير إذن، هو الالتجاء إلى الحيلة بقصد انتزاع رضاء الطرف الآخر. ولإعماله كعيب من عيوب الإرادة لا بد من تحقق الشروط التالية:-

١. أن تكون هناك طرق إحتيالية، قولية أو فعلية. ويستوي أن تكون هذه الطرق عبارة عن

نشاط إيجابي أو موقف سلبي من قبل المهني.

٢. أن تكون الوسائل التي يستخدمها المهني غير مشروعة ولم يجري بها العرف.

٣. أن يكون التغيرير هو السبب الرئيسي في حمل المستهلك على التعاقد.



٤. أن يقترن التغيرير بغبن فاحش. أما الخداع، فيمكن تعريفه بأنه إلباس أمر من الأمور مظهرًا يخالف حقيقة ما هو عليه، ويتحقق بإتيان طرق إحتيالية، تعني استخدام وسائل خارجية ينسج منها المهني ما يغطي كذبه ويطلّيه بلون الحقيقة، مستهدفًا تدعيم أقواله وتغيير وجه الحقيقة على وجه يؤدي إلى الخداع. والغش هو " كل تغيير أو تعديل يقع على الجوهر، أو التكوين الطبيعي لمادة أو سلعة معدة للبيع ويكون من شأن ذلك النيل من خواصها الأساسية أو إخفاء عيوبها، أو إعطاءها شكل أو مظهر سلعة أخرى تختلف عنها في الحقيقة ".<sup>(١)</sup>

مما ورد سابقاً، نجد أن التغيرير بالمفهوم الذي تأخذ به التشريعات المدنية لا يستوعب كل حالات الخداع والغش التي قد يلجأ إليها المهني. فالتغيرير بالمفهوم المدني، هو عيب يصيب الإرادة عند تكوين العقد، في حين أن الخداع والغش ينطبقان على كل ما قد يقع بعد تكوين العقد أو يقع خارجاً عن دائرة العقد، كما في عمليات الوزن، أو القياس، أو الكيل المزيفة، أو غير الصحيحة.

أما القانون المصري فقد عرفه بأنه: "كل فعل من شأنه أن يغير من طبيعة المواد أو فائدتها التي دخل عليها عمل الفاعل، ولا تهم الوسيلة التي لجأ إليها الفاعل في سبيل تحقيق غايته. فقد يتم الغش بإحلال مواد أقل قيمة مكان أخرى أعلى منها فيما يراد إدخال الغش عليه. أو بإنقاص بعض المواد، أو إضافة مواد أخرى عليه تزيد من كميته و تقلل من مفعوله، وغير ذلك من الصور التي لا تدخل تحت حصر. حيث يتفنن الغشاشون في استنباطها لتحقيق أغراضهم، بالحصول على أرباح طائلة وغير مشروعة.

(١) المادة ٢ من القانون المصري رقم ٤٨ لسنة ١٩٤١ المعدل بالقانون رقم ٢٨١ لسنة ١٩٩٤ الخاص بقمع التدليس والغش.

وبعد أن وجد المشرع المصري أن النصوص الواردة في قانون العقوبات غير كافية لمعالجة الخداع والغش، أصدر قانوناً أساسياً في هذا الشأن ، هو القانون رقم ٤٨ لسنة ١٩٤١، المعدل بالقانون رقم ٢٨١ لسنة ١٩٩٤، والقانون رقم ١٠ لسنة ١٩٦٦ ، بشأن مراقبة الأغذية وتنظيم تداولها. (١)

وقد اهتمت التشريعات الحديثة بتجريم الخداع والغش بأنواعه وصوره المتعددة، ووضعت العقوبات الرادعة. كما تعمل الدول جاهدة على مكافحة الخداع والغش بمختلف الوسائل الإدارية والإعلامية والعقابية. وتجرم بعض الدول الخداع والغش، عن طريق النص على المخالفات ذات العلاقة ضمن قانون العقوبات. وعلى خلاف ذلك، فإن الكثير من الدول عملت على إصدار تشريعات خاصة بشأن مكافحة الخداع والغش. وفي مقدمة هذه الدول فرنسا، التي أصدرت في سنة ١٨٥١ بعض القوانين لمكافحة الغش التجاري. كما أصدر المشرع الفرنسي قانوناً في الأول من أغسطس لسنة ١٩٠٥، عاقب فيه على الغش. بيد أن هذا التشريع عدل أكثر من مرة، كان آخرها بالقانون رقم ٢٣ لسنة ١٩٧٨، الخاص بحماية وإعلام المستهلكين.

وقد عالجت المواد ٢/١١١، ٣/١١٣ من القانون الفرنسي، الصادر عام ١٩٩٣، في شأن حماية المستهلك هذه الموضوعات. فضلا عن بعض النصوص الواردة في تشريعات صدرت عام ٩٧٨ ، في شأن حماية المستهلك في فرنسا.

---

(١) محمود، عبد الله حسين، (٢٠٠٢)، حماية المستهلك من الغش التجاري أو الصناعي، دار النهضة العربية القاهرة، ص ١١٢.

وما تجدر الإشارة إليه أن العقد النموذجي الفرنسي في شأن التجارة الإلكترونية الصادر عام ١٩٩٧، قد أوجب تحديد ما إذا كان المستهلك قد وافق صراحة أو ضمنا على استعمال بياناته الاسمية التي يتم تلقيها بمناسبة هذا العقد، الهدف من ذلك حماية أسرار المستهلك وخصوصياته. وهو ما تم النص عليه في التوجيه الأوروبي، الصادر في ١٥/١٢/١٩٩٧، حيث تبنى الحق في حماية المستهلك وحماية بياناته الشخصية.

مما سبق، نخلص إلى أن المتعاقد في التجارة الإلكترونية، ملزم بتبصير المستهلك عن سلعته أو خدمته التي يعرضها، وملزم بذكر البيانات الجوهرية على نحو يحقق علم كاف وشامل للمستهلك، حتى يمكن القول أن إرادة المستهلك كانت حرة حال تقاعده، وأن الإخلال بهذا الالتزام يؤدي إلى فسخ العقد في حالة وقوع المستهلك في غلط أو تدليس، كما يمكن المستهلك الذي أصابه الضرر أن يطالب بالتعويض عن الأضرار إن كان لهذا التعويض مقتضى.<sup>(١)</sup>

---

(١) محمود، عبد الله حسين، المرجع السابق، ص ١١٣.

## المطلب السادس

### التمييز بين الغش والخطأ الجسيم

أن كل غش مهما بلغ من البساطة، يشكل في ذاته أساساً صالحاً لعدده خطأ جسيماً، مما يكفي معه البحث في الخطأ الجسيم، باعتباره ذلك الخطأ الذي لا يدفعه ولا يحول دون ترتيب آثاره مجرد التمسك بالإدعاء بحسن النية، أي ذلك الذي يستوي هو والغش في ترتيب آثارهما سواء بسواء، فهو والغش سواء. باعتبار أن الغش جزء من الخطأ الجسيم، من حيث مبدأ تقريره والخطأ الجسيم يستوي مع الغش من حيث الآثار المترتبة عليه، والتي من أهمها عدم جواز دفعه بإدعاء حسن النية لعدم جدوى التذرع بحسن النية والتمسك بها في مواجهته.

والخطأ الجسيم من ناحية أخرى يتقرر في حالات قصوى (Extreme)، لا يحتملها بحال ضمير العدالة، (حتى النسبية أو فلتقل الواقعية منها)، ولا يمكن ان تبررها حتى أشد الإعتبارات أهمية كإعتبارات استقرار المراكز القانونية في المجتمع. مما يتوجب معه تداركها بمواجهة استثنائية غير عادية تتناسب وطبيعتها المغرقة في الشدة، وذلك من خلال دعوى مخاصمة الحكم القضائي وتقرير المسؤولية المدنية عنه. تماماً كالحال في عدم انطباق أي من قوانين الفيزياء العادية والمتعارف عليها فيما تعرف " بالمتفردات العظمى"، باعتبارنا ندخل فيها إلى حالة قصوى من الكتلة البحتة متناهية الجاذبية (كالثقوب السوداء) او من الطاقة (كالكوازارات).

بما يجعل قوانين الفيزياء المتعارف عليها عاجزة عن التصدي لتفسير ما يحدث فيها، أو ما بعدها من ظواهر وإحداث فيما وراء ما يعرف بخط الأفق. ففي مثل هذه الحالات القصوى تعجز القوانين العادية للطبيعة عن فهم أو تفسير ما يحدث فيها، مما يجعل قوانين أخرى مختلفة تماماً هي التي تحكمها في هذه الحالات<sup>(١)</sup>.

حتى إذا عدنا من علم الطبيعة إلى علم القانون نقرر الشأن ذاته في حالات صدور الحكم القضائي بناء على غش أو خطأ جسيم، فهي حالات يهتز إليها ضمير العدالة، ويئز بها عرش القضاء، وتضيق بها إلى درجة لا تحتمل معها مواجهتها بالطرق العادية، حيث تنطوي على خطورة استثنائية تستدعي بلا شك عدالة استثنائية أو طريقاً استثنائياً للعدالة، من خلال تقرير قواعد قانونية استثنائية خاصة لمواجهة هذه الحالات المغرقة في التطرف والشدة.

ولكن، ما معيار الخطأ الجسيم؟ الخطأ الجسيم هو ذلك الذي يقع فيه الشخص المختص ما كان ليقع به العادي غير المختص، أو هو ذلك الذي يكون من الجسامة إلى درجة لا يمكن معها حتى التذرع بحسن النية، فيستوي هو والغش مرتبةً سواء بسواء.

وللتعرف على الخطأ الجسيم نستعرض ثلاثة من تطبيقاته التي تؤكد في مجموعها على فكرة واحد هي التي نبرزها في هذا المقال والتي تتمثل في "تعذر النسبة"، فالخطأ الطبي الجسيم

---

(١) المجالي، نظام، شرح قانون العقوبات، دار عمان للنشر والتوزيع، الأردن، ص ١٧٧.



(الموجب للمسؤولية) في قانون العقوبات مثلاً، هو ذلك الذي كان من الجسامة بمكان إلى درجة، يتعذر معها نسبته إلى العمل الطبي، أو مهنة الطب مما لا تحميه معه هذه المهنة من التعرض للمسؤولية، ويعرف بأنه الخطأ الذي يقع فيه الطبيب المختص، ما كان ليقع فيه حتى الطبيب العادي. وقياساً على ذلك، يكون الخطأ الجسيم في مجال العمل القضائي، هو ذلك الذي يقع به القاضي ، ما كان ليقع به كاتبه بجهد متواضع<sup>(١)</sup>.

أما الخطأ العادي، فهو الخطأ في الاجتهاد مغفور الزلل؛ نظراً لحقيقة استيلاء النقص في طبيعة البشر. أي مما يغتفر فيه لصاحب المهنة، أو الوظيفة فتتحمله عنه الوظيفة، أو المهنة ذاتها وتنسبه إليها، ولا يعود ثمة مكان لتقرير مسؤوليته عنها ببساطة؛ لأن مثل ذلك يعيقه عن أدائه لمهنته أو وظيفته، ويمنعه من التطور الذي تلزمه إتاحة حرية الاجتهاد فيها. ففي النظرية العلمية، يوجد مجال للاختلاف، فإذا كانت توجد وسيلة علمية محل إختلاف بين مؤيد ومعارض لها وأخذ بها الطبيب، فلا يعتبر مخالفاً للأصول العلمية. وكذلك إذا أخذ برأي مرجوح في مجال الكشف عن الأمراض مثلاً، ولم يأخذ بالرأي الراجح .. ولكن تنقرر مسؤولية الطبيب، ولا يكون عمله الطبي أو الجراحي مبرراً إذا خالف الأصول المرعية في مهنة الطب، كأن يجري عملية جراحية بأدوات غير معقمة ، أو يجريها وهو في حالة سكر، أو يترك في جسم المريض سهواً أداة من أدوات الجراحة .."<sup>(٢)</sup>.

(١) المجالي، نظام، المرجع السابق ، ص ١٧٨.

(٢) المجالي، نظام، المرجع السابق ، ص ١٧٩.

وفي ذات السياق، لا يسأل القاضي عن خطأه البسيط في الاجتهاد، كأن يرى تفضيل نص على آخر في الوقت الذي تقرر فيه المحكمة العليا،(محكمة التمييز)، خلاف ذلك فيما بعد باجتهاد هيئة عامة. أو أن يخطئ في احتساب الحقوق العمالية للعامل، نتيجة لتعقد بعض العمليات الحسابية في القضايا العمالية. أما أن يأتي القاضي ليقدر أن المادة القانونية التي يستند إليها أحد المتداعين إمامه هي مادة في قانون الإجراءات المدنية والتجارية المصري لا في قانون التنفيذ الاردني، أو أن يأتي ليقدر أن تقرير الخبرة الذي استند إليه أحد طرفي النزاع دحضه تقرير خبرة مضاد، في حين جاء ملف الدعوى خلواً من أية إشارة لذلك. أو أن يأتي القاضي ليقدر أن الموظف معين على عقد في الوقت الذي يثبت فيه أنه معين بقرار، فكل هذا مما لا شك انه يعد بالاحتم خطأ جسيماً لا يغتفر ولا يعد من قبيل الاجتهاد الذي إذا أخطأ فيه المرء فله أجر واحد، ولا يمكن بحال نسبته إلى الوظيفة القضائية التي تنتزه عنه وتترفع عن نسبته اليها ولا تحمي مرتكبه ، لأنه وان كان منتمياً عضواً اليها إلا أن قراره الصادر بالاستناد إلى أي من ذلك يجعلها منه براء، فما بالناس بالغش الذي لا يتصور الا بوقوع جريمة تستوجب حكماً جزائياً قطعياً لاثباته أو حتى الادعاء بقيامه؟<sup>(١)</sup>

وعليه، وحيث تتعذر نسبة الخطأ الطبي الجسيم إلى مهنة الطب أو العمل الطبي، فلا يعود ثمة مجال لوصف مثل هذا النوع من الخطأ بالمهني، إذ تتعذر نسبته إلى "المهنة".

---

(١) سمور، أنور عارف عبد الكريم، (١٩٩٣)،القرارات الإدارية المنعقدة في القضاء الإداري الاردني ، رسالة ماجستير، الجامعة الاردنية ،ص٤١-٤٢.

ولهذا فلا نتفق مع مصطلح "الخطأ المهني الجسيم"، ونقرر بملئ الفم عدم دقة هذا المصطلح الوارد في مشروع التعديل المقترح، فالخطأ المهني بحكم طبيعته وماهيته الذاتية لا يمكن بحال ان يشمل او يستوعب الخطأ الجسيم والخطأ الجسيم، لا يمكن بحال وصفه بالمهني وان كان ارتكب في معرض ممارسة المهنة او الوظيفة المعنية، إلا أن هذه الوظيفة وتلك المهنة تتبرأ منه فتتعدر نسبته اليها.

وإذا جاز لنا أن نضرب صفحاً عن مثال آخر فنقول بالخطأ الجسيم في اطار النظرية العامة في العقود في القانون المدني، حيث رفضت هذه النظرية استيعاب كل من حالتي الغش والخطأ الجسيم في اطارها، باعتبار ان "الارادة المشتركة للمتعاقدين" تنتزه عن توقع الغش والخطأ الجسيم، ولما كان نطاق التعويض في المسؤولية العقدية يتحدد بالاضرار المتوقعة دون غير المتوقعة منها، فكان لا بد من تقرير التعويض عنها باعتبارها خطأ تقصيرياً لا تعاقدياً، ومن هنا كان الخطأ في حالتي الغش في العقد والخطأ الجسيم في تنفيذ الالتزامات التعاقدية خطأ تقصيرياً لا تعاقدياً وإن ارتكب في معرض عقد، ولذلك نجد المادة (٢/٢٢١) من القانون المدني الأردني ، والتي قررت أنه [ ومع ذلك إذا كان الالتزام مصدره العقد، فلا يلتزم المدين الذي لم يرتكب غشاً أو خطأ جسيماً إلا بتعويض الضرر الذي كان يمكن توقعه عادة وقت التعاقد]. وكذلك نجد ما قرره المادة (٢/٢١١) من ذات القانون من أنه [وفي كل حال يبقى المدين مسؤولاً عما يأتيه من غش أو خطأ جسيم].<sup>(١)</sup>

(١) سمور، أنور عارف عبد الكريم، المرجع السابق ، ص.٤٣.

ومن تطبيقات الخطأ الجسيم أيضاً، نجد القرار المنعدم في النظرية العامة للقرارات الإدارية في القانون الإداري، وإذا كان التطبيق السائد للقرار المنعدم هو في مجال عيب عدم الاختصاص الجسيم فإن هنالك من الحالات الأخرى المبنية على الخطأ الجسيم، والتي تتحدر بالقرار الإداري ليصبح من قبيل الاعتداء المادي، بما ينزع عنه أية صفة قانونية بالمطلق تسمه بقرينة المشروعية ، التي تتمتع بها القرارات الإدارية، أو تحصنه من الطعن مثلاً بانقضاء الموعد المخصص لذلك، وهي مزايا تستفيد منها القرارات الإدارية حتى الباطلة منها. وقد عرف الفقه الاعتداء المادي على أنه عمل مادي غير مشروع فقد طبيعته الإدارية، كما وعرفه بأنه خطأ جسيم تأتيه الإدارة أثناء قيامها بعمل مادي يتضمن اعتداءً على حرية فردية أو ملكية خاصة. وفي هذا المجال نرى حكم محكمة التنازع الفرنسية في قضية (SCHNEIDER)، والذي ورد فيه أن الاعتداء المادي يتحقق في حالتين احدهما: المخالفة الصارخة والواضحة التي ينطوي عليها القرار الإداري بحيث لا يمكن أن يعد تطبيقاً لنص من قانون أو لائحة. (١)

وكما لاحظنا في حالة عيب عدم الاختصاص الجسيم، فهو القرار الذي يستحيل نسبه إلى الإدارة بأن يقع بالاعتداء من سلطة على سلطة أخرى في الدولة مستقلة بالكامل عنها، أو هو القرار الذي يصدره شخص منقطع الصلة بالكامل عن الإدارة (لا صفة تمثيلية له بالمطلق) . وهنا بيان وجه المقاربة بين جميع الأمثلة السابقة ؛ لإثبات فرضية العلاقة بين الخطأ الجسيم وفكرة انبئات الصلة، أو تعذر نسبة العمل المعني عن أصله الذي يمنحه المشروعية سواء أكان مرفقاً (كالقرار الإداري)، أو مهنة (كالخطأ الطبي)، أو إرادة (كالخطأ الجسيم في تنفيذ العقود).

---

(١) علي، محمد محرم محمد، النصب و التجارة الإلكترونية، بحث مقدم المؤتمر - شرطة دبي أبريل ٢٠٠٣، المجلد الأول ص ٤٩٣.

وفي ذات الوقت نجد حالة الخطأ الجسيم الذي تتعذر نسبته إلى الإدارة أصلاً ، فيعتبر أنه المرفق العام ويرفع عنه غطاء المشروعية، الذي تتمتع به القرارات الإدارية ما أن تصدر حتى يتقرر إلغاؤها، بتقرير عدم مشروعيتها بالطريق المحدد قانوناً للطعن بها. والقرار المنعدم كما نعلم لا يتحصن مهما انقضت المدة على صدوره، ويجوز رفع دعوى مبدأة لتقرير انعدامه، باعتباره ولد ميتاً ولا يكون من شأن الحكم الصادر بانعدامه إلا تقرير مثل هذه الحالة ، ومنحها كلمة القضاء بتقريرها في الحالة المعنية. وهذه الحالة هي ذاتها التي نجدها في مجال الأحكام المنعدمة في إطار النظرية العامة للحكم القضائي، والتي سندرسها في الأسطر القادمة. (1)

---

(1) علي، محمد محرم محمد، المرجع السابق ، ص ٤٨٤.

## المطلب السابع

### أثار الغش

من الأضرار التي ترتبت على الغش التجاري وتقليد السلع على مستوى المستهلك؛ الآثار السلبية على السلامة العامة وأثرها على الاقتصاد الوطني المتمثل في زيادة البطالة، بسبب خسائر الشركات التي تتعرض منتجاتها للغش والتقليد. أما فيما يخص أصحاب العلامات التجارية، فقد جاءت على حساب الإساءة إلى سمعة المنتج، لجهة قضائه على ثقة العميل والمستهلك في العلامة التجارية.

ومن الآثار السلبية الأخرى للتقليد والغش التجاري، تردد الشركات صاحبة العلامات التجارية عن الاستثمار في تلك الدول، ومن ثم التأثير على منحى الاستثمار والاستهلاك، ما يؤدي إلى انخفاض مكونات الطلب الكلي الفاعل في تحقيق مستوى أعلى للنتائج القومي. (١)

### المبحث الثاني: العقد وتفسيره

تعد عملية التفاوض (Négociation ou pourparlers pré-contractuels)، أو المرحلة السابقة، على إبرام العقد (Période Pré-Contractuelle)، من أهم مراحله وأخطرها على الإطلاق، لما تحتويه من تحديد لأهم ومعظم التزامات وحقوق طرفي العقد، وبما ينشأ عنها من مشكلات قانونية عديدة.

---

(١) زينب مكي، الآثار السلبية للغش الإلكتروني، الدانة الدولية للملكية الفكرية، ٨ سبتمبر ٢٠١١م.

ما زالت تثير الكثير من الإشكالات؛ سواء منها ما يتعلق بالإخلال بالالتزامات السابق تحديدها في هذه المرحلة، أو ما يتعلق منها بنطاق ونوع المسؤولية المدنية التي تنشأ على الطرف المتسبب، في حالة عدم بلوغ الغاية من المفاوضات وهي إبرام العقد المنشود. ومن أهم هذه المشكلات القانونية وأكثرها وقوعاً في الحياة العملية، وخاصة في عقود التجارة الدولية، مشكلة قطع مفاوضات العقد بسوء النية أو بدون سبب جدي، أو بدون مبرر مشروع، وطبيعة المسؤولية التي تترتب على هذا القطع، وما هو مداها الحقيقي؟.

إن المرحلة السابقة على التعاقد هي فترة "استكشافية" <sup>(1)</sup> ملؤها العجائب والتناقضات (Mystères et Paradoxes)؛ لما تثيره من المناقشة والمساومة، والمحاورة والمراوغة، والكر والفر، والإصرار والمثابرة، والصعود والهبوط، والمخاوف والإهتمامات الساخنة المثيرة للجدل؛ بغرض تحسس المصلحة، وجس النبض وتكوين فكرة شاملة عن أساسيات التعاقد. وعادة ما تستغرق هذه المرحلة وقتاً طويلاً وشاقاً، وخاصة في العقود "الثقيلة" غير التقليدية، التي لا تلائمها القواعد الكلاسيكية المعروفة للإيجاب والقبول. ومن ثم، تثير الفترة السابقة على إبرام العقد نوعين هامين أساسيين من الصعوبات القانونية: صعوبات تتعلق بتمييزها وتحديدها، وصعوبات أخرى مرتبطة بالإحاطة الشاملة بالنظام القانوني لمرحلة المفاوضات وأحكامها.

---

(1) Cf. Terré (F), Simler (ph) et Lequette (y). les Obligations, 8 éd. 2002, P.181, N 184, Flour (J), Aubert (J.L) et Savaux (E). Les Obligations, 9 éd. 2001, N 130.

فكلما كان الإعداد للعقد جيدا، بكل حرية ودراسة وطمأنينة وعقلانية، كلما جاء مضمون العقد متوازنا ومتعادلا ومتكافئا، لا يشوبه نقص أو غموض أو إبهام، بما يكفل تنفيذه دون خلافات أو منازعات. وعلى العكس من ذلك، كلما كان الإعداد رديئا وسيئا، وكانت المفاوضات سريعة وإرتجالية، كانت صياغته مبهمة أو غامضة أو متناقضة، وجاء العقد غير متوازن ومشوبا بالغموض والشغرات؛ الأمر الذي يفتح الباب واسعا للنزاع والصراع والخصومة بين الطرفين مستقبلا. فإن العقد لا يكون ملزما، إلى متى كان مفيدا، شريطة أن يكون عادلا ومتكافئا بين المتعاقدين. (١)

وقد تم تقسيم هذا الفصل على مبحثين حيث تناول الباحث في المبحث الأول (العقد وتفسيره)، من حيث: ماهية العقد ومفهوم تفسير العقد، والتعريف بتفسير العقد، والعلاقة بين الإرادة والتعبير عنها وأنواع التفسير. أما في المبحث الثاني (دور القاضي في تفسير العقد)، من حيث: تفسير العبارات الواضحة والغامضة وتفسير عقود الإذعان والعقود النموذجية، ومبدأ حسن النية، القانون " التشريع "، العرف، العدالة، سلطة محكمة التمييز " النقض " في مراقبة تفسير العقود.

---

(١) د. الزقرد، أحمد، (٢٠٠١)، نحو نظرية عامة لصياغة العقود، مجلة الحقوق، جامعة الكويت، العدد ٣، ١٧٧ وما يليها؛ وراجع أيضا: د. النكاس، جمال، (١٩٩٦)، العقود والإنفاقات الممهدة للتعاقد، نفس المجلة، العدد ١، ص ١٧٩ وما بعدها.



## المطلب الأول

### العقد

عرفت المادة ١٠٣ من مجلة الأحكام العدلية العقد بقولها: "العقد التزام المتعاقدين وتعهدهما أمرا، وهو عبارة عن ارتباط الإيجاب بالقبول" وقد عرفته المادة ٨٧ من القانون المدني الأردني بقولها: "العقد هو ارتباط الإيجاب الصادر من أحد المتعاقدين بقبول الآخر وتوافقهما، على وجه يثبت اثره في المعقود عليه ويترتب عليه التزام كل منهما بما وجب عليه للآخر".

وقد تجنب المشروع الموحد للقانون المدني العربي إيراد تعريف للعقد، وسأيره بذلك مشروع القانون المدني الفلسطيني، والذي حدد الإطار العام للعقد في الفصل الأول من الباب الأول من الكتاب الأول (المادة ٧٣ وما يليها)، والتي تطابق المادة ١٤٦ من القانون العربي الموحد، كما ان المشرع السوري لم يورد تعريف للعقد أيضا، وكان المشروع التمهيدي للقانون المدني المصري قد اورد تعريفا للعقد تم حذفه من النص النهائي؛ خوفا من كثرة التعريفات حيث جاء بتعريف العقد: "العقد هو اتفاق ما بين شخصين أو أكثر....".

وقد عرفه الدكتور محمد وحيد الدين سوار بقوله: "العقد هو اتفاق إرادتين على إحداث

أثر قانوني".<sup>(١)</sup>

---

(١) سوار، محمد وحيد الدين، النظرية العامة للالتزام، الجزء الأول، مطبعة الروضة، دمشق ١٩٩٠-١٩٩١، ص ٤٢.

ويطلق العقد في اللغة على الجمع بين أطراف الشيء وربطها، وضده الحل، ويطلق أيضاً بمعنى إحكام الشيء وتقويته. ومن معنى الربط الحسي بين طرفي الحبل أخذت الكلمة للربط المعنوي للكلام أو بين الكلامين، ومن معنى الإحكام والتقوية الحسية للشيء أخذت اللفظة وأريد بها العهد، ولذا صار العقد بمعنى العهد الموثق، والضمان، وكل ما يُنشئ التزاماً.

وعلى ذلك يكون عقداً في اللغة، كل ما يفيد الالتزام بشيء عملاً كان أو تركاً، من جانب واحد أو من جانبين، لما في كل أولئك من معنى الربط والتوثيق.

أما المعنى الذي اصطلح عليه الفقهاء لكلمة العقد فإنه لا يبعد عن المعنى اللغوي له، بل هو حصرٌ له وتخصيص لما فيه من العموم، وللعقد معنيين عندهم، ويطلق بإطلاقين: فمن عباراتهم ما يفيد أن العقد هو ربط بين كلامين ينشأ عنه حكم شرعي بالتزام لأحد الطرفين أو لكليهما.

وهذا يتفق كل الاتفاق مع تعريف القانونيين للعقد، بأنه توافق إرادتين على إنشاء التزام أو نقله أو إنهائه.

ولذا فإن أكثر الفقهاء لا يطلقون اسم العقد على الطلاق، والإبراء، والإعتاق وغيرها مما يتم بكلام طرف واحد من غير كلام الطرف الثاني. في حين يطلقون اسم العقد على البيع، والهبة، والزواج، والإجارة وغيرها مما لا يتم إلا بربط كلامين من طرفين.

وبجوار هذا فإن هناك من الكتاب في الفقه من يعممون، فيطلقون كلمة العقد على كل تصرف شرعي، سواء أكان ينعقد بكلام طرف واحد أم لا ينعقد إلا بكلام طرفين.

وفي الجملة أن كتب الفقه تذكر كلمة العقد، وتريد بها أحياناً المعنى العام، وهو المراد للتصرف، وتذكرها أحياناً وتريد بها المعنى الخاص، وهو ما لا يتم إلا من ربط كلامين يترتب عليه أثرٌ شرعي. وهذا هو المعنى الشائع المشهور حتى يكاد ينفرد هو بالاصطلاح، وهو المعنى الذي يتبادر إلى الذهن إذا أطلقت كلمة العقد. أما المعنى الثاني فلا تدل عليه كلمة العقد، إلا بتنبيه يدل على التعميم.

ويطلق جمهور الفقهاء والأحناف منهم خاصة العقد بمعنيين:-

الأول : هو تعليق كلام أحد المتعاقدين بكلام الآخر، شرعاً، على وجه يظهر أثره في المحل.

الثاني: العقد هو ما يتم به الارتباط بين إرادتين، من كلام وغيره، ويترتب عليه التزام بين طرفيه. فالعقد عند هؤلاء، لا يكون إلا في ما يحدث بين اثنين.

## المطلب الثاني

### مفهوم تفسير العقد

ان قلنا بأن العقد هو التزام المتعاقدين وتعهدهما، او قلنا بأنه ارتباط الايجاب بالقبول أو قلنا بأنه اتفاق ما بين شخصين أو أكثر فإن الأشخاص يعبرون عن ارادتهم بالقول أو بالكتابة، أي كتابة الكلمات والجمل والشروط التي تكوّن العقد، وحيث ان اسلوب التعبير قد يختلف حسب طبيعة القارئ او العاقد، وحيث ان العقد هو قانون المتعاقدين وشرعهم فتظهر الحاجة إلى ما يدعو إلى تفسير عبارات العقد او الاتفاق لتحديد ما اتجهت إليه إرادة اطراف العقد، إذ غالباً ما يثير هذا الأمر خلافات بين المتعاقدين وذلك حينما يقوم أحدهما بتفسير يتناقض أو لا يطابق ما ذهب إليه الطرف الآخر<sup>(١)</sup>، وحتى يكون هذا التفسير ذي جدوى لا بد أن يكون العقد صحيحاً حتى يكون قابلاً للتنفيذ<sup>(٢)</sup>، لذلك فكان من الواجب اللجوء إلى القاضي للفصل بالتعرض بين تفسير طرفي العقد بما تعاقدوا عليه، والقاضي بهذا الشأن يستعين بالقواعد التشريعية التي تساعده ويستند إليها فيما عرضه الخصوم عليه من خلاف على تفسير ما تعاقدوا عليه وحتى يتضح لنا مفهوم التفسير لا بد لنا أن نتكلم عن المقصود بتفسير العقد وكذلك العلاقة بين الإرادة والتعبير عنها بالإضافة إلى أنواع التفسير.

(١) السرحان، عدنان إبراهيم و خاطر، نوري محمد، (٢٠٠٥) شرح القانون المدني (مصادر الحقوق

الشخصية)، ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، ٢٠٠٥، ص٢٤٢.

(٢) الفار، عبد القادر، مصادر الالتزام (مصادر الحق الشخصي في القانون المدني)، ط١، دار الثقافة للنشر

التوزيع، عمان، ١٩٩٦، ص١٥١

## أولاً: التعريف بتفسير العقد:

يراد بالتفسير بيان ما هو غامض والإيضاح والكشف عن المراد<sup>(١)</sup>، ولا شك أن أول ما يعرض للقاضي في شأن العقد هو تفسيره إذا كان في حاجة إلى تفسير، وتفسير العقد هو استخلاص النية المشتركة أو التعرف على إرادة المتعاقدين المشتركة. فالتفسير هو البحث عن معنى إرادة الأطراف بألفاظ معينة فهو بحث باللغة القانونية.<sup>(٢)</sup>

وقد قيلت آراء متعددة من الفقه حول تحديد معنى تفسير العقد<sup>(٣)</sup>، إلا أن التعريف الحديث لمفهوم التفسير هو "تلك العملية الذهنية التي يقوم بها المفسر، بسبب ما اعترى العقد من غموض، للوقوف على الإرادة الحقيقية المشتركة للطرفين المتعاقدين، مستنداً في ذلك إلى صلب العقد والعناصر الخارجة عنه والمرتبطة به".<sup>(٤)</sup>

فالتفسير عملية ذهنية ذات شقين<sup>(٥)</sup>: "شق مادي وآخر معنوي، الأول ينحصر في البحث المنصب على التعبيرات المدونة في العقد، في صيغة شرط أو أكثر، حيث يقوم المفسر بتقريب أجزاء الشرط من بعضها، أو بتقريب الشرط من الشرط الذي يسبقه أو يليه، أو حتى تقريب التصرف من تصرف آخر سابق، أو لاحق أو معاصر لتحريره.

(١) انظر في ذلك أيضاً: عبد الحكم فودة، تفسير العقد في القانون المدني المصري والمقارن، منشأة المعارف (٢) انظر في مفهوم التفسير القضائي، د. الشواربي، عبد الحميد، (١٩٩٧)، المسؤولية القضائية في ضوء الفقه والقضاء، منشأة المعارف، الاسكندرية، ص ٢١٩.

(٣) الفضل، منذر، (١٩٩٦)، النظرية العامة للالتزامات، الجزء الأول، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، ص ٢٦٥.

(٤) فودة، عبد الحكيم، (١٩٨٥)، تفسير العقد في القانون المصري والمقارن، مؤسسة المعارف للطباعة والنشر، ص ١٧.

(٥) فودة، عبد الحكيم، المرجع سابق، ص ١٧.

"ومن ظروف الدعوى وبهذا قررت محكمة التمييز الأردنية بقولها: " محكمة الموضوع هي صاحبة الصلاحية في تفسير العقود والشروط والقيود المختلف عليها بما تراه أوفى المقصود في العقد مستعينة في ذلك بجميع ظروف الدعوى وملابساتها".<sup>(١)</sup>

أما الشق المعنوي فإنه يأتي نتيجة للشق المادي، وبمعنى آخر هو مجموعة الأفكار التي تستقر لدى القاضي، من حصيلة بحثه المادي، فيعتبرها تشكل النية المشتركة للطرفين. وفي ذلك قررت محكمة التمييز الأردنية بقولها: " لمحكمة الموضوع تفسير العقود والشروط والقيود المختلف عليها بما تراه أوفى بالمقصود في العقد مستعينة في ذلك بجميع ظروف الدعوى وملابساتها دون الخروج عن عبارات العقد، لان العبرة في تفسير العقد وتحديد حقوق طرفيه الواردة فيه هو ما حواه من نصوص ".<sup>(٢)</sup>

هذا وقد تعددت تعريفات الشراح للتفسير في معناه الاصطلاحي، فذهب بعضهم إلى أن المقصود به تحديد معنى الشرط التعاقدي والغرض منه مستندين في ذلك إلى الهدف من عملية التفسير بينما ذهب البعض الآخر إلى التعلق بالأساس الذي يقوم عليه، وهو الإرادة الحقيقية للطرفين، فعرفوه بأنه استخدام بعض وسائل الاستدلال من أجل الكشف عن المعنى الخفي للاتفاق، ومن أجل التعرف على النية الحقيقية للطرفين.<sup>(٣)</sup>

---

(١) انظر بذلك: قرار محكمة التمييز الأردنية بصفتها الحقوقية رقم ٢٠٠٦/٣٣٨١ (هيئة خماسية)، تاريخ

٢٠٠٧/٢/٢٥

(٢) قرار محكمة التمييز الأردنية بصفتها الحقوقية رقم ٢٠٠٥/٣٦٧٨ (هيئة خماسية) تاريخ ٢٠٠٦/٤/٢٤

منشورات مركز عدالة.

(٣) عبد الحكيم فودة، مرجع سابق، ص ١٥ - ١٦.

خلاصة القول إن الإطار المناسب لنظرية التفسير يفترض أساساً وجود عقد قائم صحيح.<sup>(١)</sup> وبالتالي لا تطبق على القرارات الإدارية<sup>(٢)</sup> ولا ينحصر نطاقها في التفسير بمعناه الضيق، وهو التفسير بالإيضاح لما غمض من العقد، بل تشمل أيضاً التفسير التكميلي على ضوء العرف الجاري في المعاملات لينصهر كلاهما في بوتقتها<sup>(٣)</sup>، وذلك من أجل الحصول على الإرادة المشتركة للطرفين.

### ثانياً: العلاقة بين الإرادة والتعبير عنها:

إن تفسير العقد يتصل بمبدأ سلطان الإرادة اتصالاً وثيقاً، لذلك بدأ المشرع الأردني نصوص القانون المدني الخاصة بتفسير العقد بالمادة (٢١٣)، التي جاء فيها<sup>(٤)</sup>: "الأصل في العقد رضا المتعاقدين وما إلتزامه في التعاقد".

---

(١) وبذلك قررت محكمة التمييز الأردنية بقولها: " من المستقر عليه في قضاء محكمة التمييز أن التكييف القانوني لوقائع الدعوى لا يخضع لرغبة الخصوم ولا يقيد المحكمة من إعطائها التكييف القانوني الصحيح ولأن محكمة الموضوع هي صاحبة الصلاحية في تفسير العقود مستهدية بظروف الدعوى وما قصده طرفا التعاقد وفق أحكام المادة ٢٣٩ من القانون المدني.

أوجبت المادة ١٥٧ من القانون المدني أن يكون لكل عقد محل يضاف إليه، وأجازت المادة ١٥٨ من ذات القانون أن يكون المحل عملاً وإذا كان العقد مستحيلاً في ذاته كان العقد باطلاً. كما تشترط المادة ١٦٣ من هذا القانون أن يكون المحل قابلاً لحكم العقد فإن منع التعامل في شيء كان العقد باطلاً. وحيث أن محل عقد العمل هو العمل في مطعم في منطقة البيادر. وحيث أن التحقيق فيما إذا كان العقار المستأجر من المدعى عليه يمكن ترخيصه من الجهات الرسمية للعمل كمطعم وفق الغاية المنصوص عليها في اتفاقية العمل بين طرفي الدعوى هو أمر ضروري للفصل في الدعوى لأنه إذا منع الشارع التعامل في شيء كان العقد باطلاً.. " قرار محكمة التمييز الأردنية بصفتها الحقوقية رقم ٤١٩٢/٤١٠٥ (هيئة خماسية) تاريخ ٤/٦/٢٠٠٦ منشورات مركز عدالة.

(٢) تقول في ذلك محكمة النقض المصرية: "... ويكون النعي على الحكم إغفاله الرد على ما طلبته الطاعنة من تطبيق قواعد التفسير المنصوص عليها في المادتين ١٥٠، ١٥١ مدني غير مجد، إذ أن مجال تطبيق تلك القواعد هو العقود ولا تطبق على القرارات الإدارية". - نقض مدني سنة ١٩٦٢، المكتب الفني، السنة القضائية رقم ١٣، ص ٢٦.

(٣) فودة، عبد الحكيم، مرجع سابق، ص ٢٣.

(٤) انظر أيضاً المادة (١٧٥) من مجلة الأحكام العدلية.

حيث تتمثل الإرادة في العقود في عامل شخصي وباطني، ويبرز إلى الخارج عن طريق التعبير، وهو مظهرها وأساسها المادي الملموس. وقد يأتي هذا التعبير أحياناً في صورة ضمنية، إذا كان مظهره الخارجي يومئ بوجود هذه الإرادة<sup>(١)</sup>، فالإرادة لا يمكن أن تبقى كامنة. والأصل أن تتطابق الإرادة الحقيقية مع التعبير عنها، بأن يعبر المتعاقدان تعبيراً صحيحاً عما يدور في أعماق نفسيهما، وذلك عند استعمال ألفاظ تعبر عن مرادهما، بحيث يمكن فهم مقصودهما من المعنى الظاهر لعبارات العقد، فلا يكون هناك حاجة إلى صرفها أو تأويلها إلى معنى آخر<sup>(٢)</sup>، وهذه الدقة في التعبير تكون إذا قام بتحرير العقد شخص مختص، لديه إلمام بالقانون وممارسته، كالموثقين والمحامين، إذ يستعملون ألفاظاً واضحة تدل على ما يقصده طرفا العقد. ومع ذلك قد يحصل اختلاف بين الإرادة المصرح بها والإرادة الباطنة، إذ كثيراً ما نجد عقوداً يداخلها اللبس والإبهام، ويسري فيها الضعف والركاكة، فتأتي عباراتها مشوشة التأليف، قلقلة التراكيب، ويرجع ذلك إلى قيام من ليس لهم دراية بالقانون بتحريرها. ويثور التساؤل هنا حول الإرادة التي يؤخذ بها كأساس للعقد وتفسيره، في حال اختلاف الإرادتين. فهل تعتمد الإرادة المصرح بها أو الإرادة الباطنة؟

---

(١) السنهوري، عبد الرزاق، (١٩٩٨)، نظرية العقد، الجزء الأول، ط٢، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، ص٩٢٧.

(٢) فودة، عبد الحكيم، مرجع سابق، ص٢٧.



لقد نشأ خلاف حول هذا الموضوع بين الفقهاء الغربيين. فمنهم من أخذ بالإرادة الباطنة الحقيقية، ويعرفون بالفقهاء التقليديين، ومنهم من أخذ بالإرادة الظاهرة، وهم الفقهاء الاجتماعيون<sup>(١)</sup>. وهو نفس الانقسام الذي عرفه الفقه الإسلامي، مع ترجيحه للإرادة الظاهرة. ولا شك أن هذا التناقض وعدم التطابق بين الإرادة والتعبير لا يظهر غالباً إلا عند تنفيذ العقد، فهو المحك الحقيقي لنصوصه على أرض الواقع، حيث يظهر التضارب بين التعبير والإرادة وهكذا يأتي دور القاضي في التفسير<sup>(٢)</sup>.

### ثالثاً: أنواع التفسير:

التفسير قد يصدر من أكثر من جهة<sup>(٣)</sup>:

- التفسير الذي يصدر عن طرفي العقد، وذلك فيما يبرمانيه من اتفاقات تفسيرية، معاصرة أو لاحقة للعقد محل النزاع، بغية منع أو حسم ما يثور من خلاف حول دلالة بعض تعبيراته. ولا شك أن هذا أفضل تفسير على الإطلاق، إذ إنه يصدر مباشرة من ذوي الشأن وبمحض إرادتهم.
- التفسير الذي يصدر من أرباب المهن كالمحامين، والموتقين، ووكلاء الأعمال، ومندوبي السجلات كالسجل التجاري.
- التفسير القانوني (التشريعي)<sup>(٤)</sup>: وهو الذي يصدر عن المشرع في صيغة نصوص قانونية، تستند في أساسها إلى الإرادة الضمنية للأفراد، فالمشرع بذلك يفسر إرادة المتعاقدين عن طريق إكمال النقص الذي اعترى عقودهم.

(١) رضا المزغني وعبد المجيد عبودة، التفسير القضائي في القانون المدني، ط١، معهد الإدارة العامة بالمملكة العربية السعودية، ١٩٨٣، ص ١٣١.

(٢) فوده، عبد الحكيم، مرجع سابق، ص ٢٩.

(٣) الفضل، منذر، (٢٠١٢)، الوسيط في شرح القانون المدني "مصادر الالتزامات وأحكامها"، الطبعة الأولى، دار الثقافة، عمان، ص ١٨٩.

(٤) فوده، عبد الحكيم، مرجع سابق، ص ٢٤.

- التفسير القضائي<sup>(١)</sup>: وهو ما يصدر عن قضاة الموضوع في حال طرح النزاع عليهم،  
وبالتالي فهو وسيلة يستخدمها القاضي لفض النزاع.

### المطلب الثالث

#### التزام التبصير بالسلعة قبل التعاقد

يعد الالتزام بإعلام المستهلك وتبصيره من أهم الالتزامات التي تقع على عاتق البائع لحماية المستهلك بصفة عامة، بإعتبار أن التعاقد عن بُعد يتم من خلال استخدام وسائل الاتصال الحديثة، فإن ذلك يتطلب تزويد المستهلك بجميع المعلومات الضرورية للتعبير عن إرادته بقبول العرض، وتمكنه من الموافقة على شروط التعاقد برضا تام، إذ إن دراسة الالتزام وطبيعته وأساسه القانوني في العقود الإلكترونية عبر شبكة الإنترنت يوفر حماية فعالة لمن يتعاقد عبر شركة الاتصال الإلكترونية من المخاطر التي قد يتعرض لها؛ كما أن الالتزام بالتبصير الإلكتروني عبر شبكة الإنترنت يُعد من أهم الضمانات القانونية لتحقيق المساواة في العلم بين المنتج والمشتري أو المستهلك، إذ يحتاجان إلى حماية القانون.<sup>(٢)</sup>

(١) الفضل، منذر، مرجع سابق، ص ٢٦٥.

(٢) إسماعيل، محمد سعيد أحمد، (٢٠٠٩)، أساليب الحماية القانونية لمعاملات التجارة الإلكترونية، منشورات الحلبي الحقوقية، جامعة دمشق، ص ٣٦٢.

ولقد وردت تعريفات عديدة حول الالتزام بالتبصير، إذ تم تعريفه بأنه: " التزام سابق على التعاقد يتعلق بالالتزام أحد المتعاقدين، بأن يقدم للمتعاقد الآخر عند تكوين العقد البيانات اللازمة لإيجاد رضاً سليماً كاملاً متتوراً على علم بكافة تفاصيل هذا العقد، وذلك بسبب ظروف واعتبارات معينة قد ترجع إلى طبيعة هذا العقد، أو صفة أحد طرفيه، أو طبيعة محله، أو أي اعتبار آخر يجعل من المستحيل على أحدهما، أن يلم ببيانات معينة أو يحتم عليه منح ثقة مشروعة للطرف الآخر الذي يلتزم بناء على جميع هذه الاعتبارات بالالتزام بالإدلاء بالبيانات. (١)

كما عرف بأنه " تنبيه أو إعلام طالب التعاقد بمعلومات من شأنها إلقاء الضوء على واقعة ما، أو عنصر ما من عناصر التعاقد المزمع حتى يكون الطالب على بينة من أمره، بحيث يتخذ قراره الذي يراه مناسباً على ضوء حاجته وهدفه من إبرام العقد". (٢)

يُعرف الالتزام بالتبصير أيضاً بأنه: " التزام المنتج أو المهني بوضع المستهلك في مأمن ضد مخاطر المنتج المسلم له، سواء أكانت سلعة أم خدمة، وهو ما يتطلب أن يبين المنتج أو المهني للمستهلك كل المخاطر التي تكون مرتبطة بالملكية العادية للشيء المسلم له". (٣)

---

(١) المهدي، نزيه محمد الصادق، (١٩٨٢)، أنواع العقود، دراسة فقهية مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ص ١٥.

(٢) المنتصر، سهير، الالتزام بالتبصير، نقلاً عن خالد جمال أحمد، الالتزام بالتبصير قبل التعاقد، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، دون تاريخ، ص ٨٢.

(٣) النكاس، جمال، حماية المستهلك وأثرها على نظرية العامة في العقد في القانون المدني الكويتي، مجلة الحقوق، الإسكندرية، مصر، دون تاريخ، ص ٤٥.

وكما عرف بأنه: "عبارة عن التزام قانوني سابق لإبرام العقد، يلتزم بموجبه أحد الطرفين بتزويد الطرف الآخر بالمعلومات الخاصة بالعقد، وذلك من أجل أن يصدر الرضا الصحيح والسليم من طرفي العقد".<sup>(١)</sup>

### ومن خلال التعريفات السابق نلخص إلى النتائج التالية: (٢)

١. أن الالتزام بالتبصير كما يبدو من لفظه ومعناه، التزام سابق على التعاقد ينشأ وينفذ في مرحلة سابقة على نشأة العقد.

٢. أن الالتزام بالتبصير التزام قانوني، يستمد وجوده من المبادئ العامة للقانون (كمبدأ حسن النية)، فهو لا يستمد ودوده من العقد الوارد عليه.

٣. أن المدين بهذا الالتزام لا يطالب بإعلام دائنه لكل صغيرة وكبيرة من المعلومات التي يعرفها عن العقد المراد إبرامه، ولكنه يلتزم بتقديم المعلومات الجوهرية التي تفيد الدائن في إبرام العقد ولا يتمكن من الحصول عليها بوسائله الخاصة.<sup>(٣)</sup>

٤. ينبغي على المدين بالتبصير أن يتحرى الدقة والصدق فيما يقدمه إلى دائنه من معلومات تتصل بالعقد، وإلا أعتبر مخاللاً بالتزامه على نحو يجب المساءلة والتعويض.<sup>(٤)</sup>

---

(١) الرفاعي، أحمد، الحماية المدنية للمستهلك إزاء المضمون العقدي، أطروحة دكتوراه، جامعة الزقازيق، كلية الحقوق، دون تاريخ، ص ١٠٥.

(٢) العبادي، زاهر طارق، الالتزام بالإعلام في العقد الإلكتروني، "دراسة مقارنة" رسالة ماجستير، جامعة جدارا، أربد الأردن، دون تاريخ، ص ٢٤.

(٣) أحمد، خالد جمال، الالتزام بالإعلام قبل التعاقد، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، دون تاريخ، ص ٨٣

(٤) أحمد، خالد جمال، المرجع السابق، ص ٨٣.

٥. أن الالتزام بالتبصير قبل التعاقد التزام عام سابق على جميع أنواع العقود متى توافرت شروط وجوده، فلا يخص عقداً بعينه أو عقوداً بذاتها، إنما يفرض على أحد طرفي العقد المزمع إبرامه أو كليهما أياً كان نوع هذا العقد، مادامت هناك معلومات تتصل بالعقد يجوزها أحدهما ويجهلها الطرف الآخر جهلاً مشروعاً.<sup>(١)</sup>

٦. أن لفظ التبصير الوارد في هذا الالتزام محل التعريف، لفظ رحب الدلالة واسع المعنى والمغزى، يشمل كثيراً من المعاني والمسلحات، فيدخل في معناه ما يقدمه المدين من بيانات ومعلومات بسيطة كما يندرج فيه لفظ المشورة أو النصيحة وذلك عندما يكون للإعلام المقدم إلى الدائن أثر كبير في توجيهه إلى اتخاذ إقرار معين بشأن العقد، هذا فضلاً عن شمولية التبصير للفظ التحذير أو لفت الانتباه، وذلك عندما يتضمن التبصير قدراً من المعلومات الخاصة بشئ ما يتسم بالخطورة.

٧. لقيام المدين بتنفيذ التزامه بالتبصير تنفيذاً صحيحاً أثر كبير في بناء العقود بناءً صحيحاً خالياً من أي شائبة أو عيب قد يكون سبباً في هدمه بعد قيامه<sup>(٢)</sup>.

ولذلك فإن الالتزام بالتبصير، هو التزام يلقي على عاتق المهني في العقود التي تبرم مع المستهلكين كعقود البيع أو تقديم الخدمات، حيث لزم المهني بموجبه بأن يقدم للمستهلك المعلومات الضرورية والتفصيلية المتعلقة بالشئ المباع أو الخدمة، وإخباره عن أية شروط تتعلق بالمسؤولية التعاقدية أو الضمانات، بحيث تسمح هذه المعلومات للمستهلك بالتعاقد عن وعي وعلم كافيين بالعملية محل التعاقد.

(١) العبادي، زاهر طارق، مرجع سابق، ص ٢٥.

(٢) العبادي، زاهر طارق، المرجع السابق، ص ٢٥.

## المطلب الرابع

### الغش قبل التعاقد مسئولية من ؟

كلما أمكن التثبت من وجود عقد كان محصلة لتطابق الإيجاب مع القبول خلال مرحلة المفاوضات، أنعدت المسؤولية العقدية. ولا داعي للجدال والنقاش في هذه الحالة حول انعقادها على أساس العقد المبرم بينهما والذي يحميه القانون بقواعد المسؤولية العقدية إذا ماتم خرقه<sup>(١)</sup>. فقد يبرم أطراف التفاوض عقد الالتزام بعدم التفاوض مع الغير، أو عقداً يتعلق بتنظيم عملية التفاوض، أو عقد ضمان السرية. فإنه في مثل هذه الحالات يجب على القاضي المعروض أمامه النزاع أن لا يتأخر في تطبيق أحكام المسؤولية العقدية كلما تحقق من توافر أركان المسؤولية العقدية<sup>(٢)</sup>.

فمتى توافرت أركان المسؤولية العقدية<sup>(٣)</sup>، وهي الخطأ العقدي، الضرر والعلاقة السببية بين الخطأ والضرر قامت المسؤولية العقدية على مرتكب الخطأ، فعدم تنفيذ المتفاوض لأحد الالتزامات الناشئة عن العقد يشكل خطأ عقدي ويستوي في ذلك أن يكون عدم قيام المدين بتنفيذ الالتزام ناشئاً عن عمد أو عن إهماله، والخطأ العقدي أما يتمثل بعدم تحقيق النتيجة - إذا كان الالتزام بتحقيق نتيجة - كالالتزام بعدم التفاوض مع الغير أو الالتزام بضمان السلامة أو يتمثل بعدم بذل العناية (الضرر)

(١) الأهواني، حسام الدين، (١٩٩٥)، النظرية العامة للالتزام، الجزء الأول، ط٢، دار النشر (لا يوجد).

(٢) عبد العال، محمد حسين، (١٩٩٨)، التنظيم الإتفاقي للمفاوضات العقدية - دراسة تحليلية مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ص ١٨٦.

(٣) وفي هذا المعنى جاء في قرار لمحكمة التمييز الأردنية رقم ٨٨/٣٩٠ ما يلي "من المتفق عليه أن المسؤولية العقدية شأنها شأن المسؤولية عن الفعل الضار لا تقوم الا بتوافر أركانها الثلاث وهي الخطأ، الضرر، العلاقة السببية، والخطأ هنا قائم على الإخلال بالالتزام تعاقدية" مجلة نقابة المحامين الأردنيين لسنة ١٩٩٢، ص ٥٣٧.

لأنه هو الذي يدعيه، والضرر لا يفترض بمجرد ثبوت الخطأ فقد لا ينفذ المتفاوض (المدين) لأحد التزاماته ومع ذلك لا يصيب الطرف الآخر أي ضرر من ذلك ، وعليه يجب على الطرف المدعي أن يثبت الضرر الذي أصابه إلى جانب إثباته للخطأ<sup>(١)</sup>. ويجب أن تكون هناك علاقة سببية بين الخطأ والضرر، ولا يكلف الدائن بإثبات هذه العلاقة بل أن المدين هو الذي يكلف بنفي هذه العلاقة إذا ادعى أنها غير موجودة ، فعلى الإثبات يقع على المدين لا على الدائن<sup>(٢)</sup> وأبعد من ذلك قد يجد القاضي عقداً معلقاً على شرط واقف أو عقداً منجزاً أو وعداً أو مجرد عقد بالبدء في التفاوض أو بالأستمرار فيه<sup>(٣)</sup>. فكلما ثبت في يقين القاضي توافر عقد من العقود أو حتى مجرد وعد به ، فإنه يطبق قواعد المسؤولية العقدية وأن لم يبرم العقد النهائي<sup>(٤)</sup>.

---

(١) السرحان، عدنان إبراهيم وخاطر، نوري محمد، (٢٠٠٥) شرح القانون المدني (مصادر الحقوق الشخصية)، ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان.

(٢) سلطان، أنور، (١٩٩٦) الموجز في مصادر الالتزام ، منشأة المعارف ، الإسكندرية، ص ٢٤٨.

(٣) وأن عقد التفاوض يختلف عن الوعد بالتفضيل حيث ينشئ الأول التزاماً قاطعاً بالتفاوض ،في حين يلتزم الواعد بالتفضيل عندما يقرر أبرام العقد فأجابه مشروط بالأبرام ،كما أن محل عقد التفاوض هو الالتزام بالتفاوض يختلف عن الوعد بالعقد حيث يتضمن الوعد قبولاً للعقد النهائي .

(٤) وتطبيقاً لذلك تم الحكم بأن من رهن عقاراً سبق ان وعد ببيعه لأخر يعد مرتكباً لخطأ عقدي .ويعد الواعد أيضاً مرتكباً لخطأ عقدي إذا لم ينفذ الواعد او تعاقد مع اخر بشروط افضل .

ولمزيد من التفصيل ينظر في حكم هذه القضية في القضاء الفرنسي :Schmidt, op. cit,p.560 نقلاً عن د. محمد حسام لطفي ، مصدر سابق ، ص٧٣.

وعليه نستنتج مما سبق، أنه في حالة الإخلال بأي التزام عقدي في مرحلة المفاوضات،  
أو الإخلال بالعقود الممهدة لإبرام العقد الأصلي فإن المسؤولية تكون عقدية على عاتق الطرف  
المخل بشرط توافر أركانها وفي الحالة التي ينتفي فيها وجود أي اتفاق خلال هذه المرحلة فأن  
المسؤولية الناشئة عن المخالفة تكون مسؤولية تقصيرية، تقع على عاتق المقصر وتلزمه بالمسؤولية  
العقدية.



## المطلب الخامس

### الغش أثناء التعاقد

إن المخاطر التي يتعرض لها المستهلك في عقود التجارة الإلكترونية قد يكون مصدرها التاجر، والذي يمثل الطرف المتعاقد معه في العلاقة التعاقدية، حيث يتسم سلوكه بالغش والتحايل قبل المستهلك، وقد يقع الخطر من الغير كما في حالة اختراق الشبكات الإلكترونية المخترن عليها البيانات أو المتداولة من خلالها، حيث يتم سرقة هذه المعلومات وإعادة استخدامها على نحو يضر بالمستهلك. الأمر، الذي يتطلب حماية المعلومات الإلكترونية جنائيا.

إن الغش التجاري، أو الصناعي الذي يتعرض له المستهلك في نطاق المعاملات المدنية العادية - في مضمون السلعة ذاتها - ، هو نفسه الذي يتعرض له في حال ما إن تم إبرام العقد بطريق الإنترنت، بل أن فرصة وقوع الغش في حالة التعاقد بطريق الإنترنت أكبر في ظل انعدام المعاينة للسلعة وذلك في الكثير من الأحيان. هذا فضلا، عن أن الدعاية والإعلان في نطاق العقد الإلكتروني له صفة خاصة قد تلعب دورا عظيما في إيقاع المستهلك في غلط يدفعه إلى التعاقد دفعا. خاصة، إذا ما أخذنا في الاعتبار قوة شبكة الإنترنت من حيث الانتشار والتأثير والدعاية والإعلان والقدرة للنفاذ إلى المستهلك حيث تجعله محاصرا في مسكنه وعمله. لاسيما، وأن وسائل التواصل بهذه الدعاية تدفعه للتعاقد حتى قبل أن يكتشف أنه ضحية لمؤامرة مزدوجة من وسائل الدعاية والإعلان ومن قبل التاجر أو المنتج. الأمر، الذي تستوجب حمايته من الغش والتحايل<sup>(١)</sup>، وهو ما يجعلنا بالضرورة نتعرض للمسائل التالية:-

(١) د. حجازي، عبد الفتاح، التجارة الإلكترونية وحمايتها القانونية، دار الفكر الجامعي الإسكندرية ص ٢٦.

## المسألة الأولى: الحماية الجنائية ضد الغش التجاري والصناعي:

يمكن تعريف الغش التجاري و الصناعي بمايلي:

"كل فعل من شأنه أن يغير من طبيعة المواد أو فائدتها التي دخل عليها عمل الفاعل، ولا تهم الوسيلة التي لجأ إليها الفاعل في سبيل تحقيق غايته. فقد يتم الغش بإحلال مواد أقل قيمة مكان أخرى أعلى منها فيما يراد إدخال الغش عليه. أو بإنقاص بعض المواد أو إضافة مواد أخرى عليه تزيد من كميته وتقلل من مفعوله، وغير ذلك من الصور التي لا تدخل تحت حصر. حيث يتقن الغشاشون في استنباطها لتحقيق أغراضهم بالحصول على أرباح طائلة وغير مشروعة.<sup>(١)</sup> وقد يقع الغش بفعل الإنسان - كما في حالة الإضافة أو النقصان أو الخلط- وقد يكون الغش لأسباب خارجية عن إرادة الإنسان، كما هو الشأن في حال فساد السلعة نتيجة لطبيعتها كاللحوم والبيض والجبن وغير ذلك.

وفي جميع الأحوال، فإن جريمة الغش لها ركنان أحدهما مادي والآخر معنوي. حيث

يتحقق الركن المادي بأي فعل من الأفعال التالية:-

- الغش أو الشروع فيه، وكذلك الفساد الذي يطرأ على السلعة.
- العرض أو الطرح للبيع، أو بيع المواد المغشوشة أو الفاسدة.<sup>(٢)</sup>
- الطرح للبيع أو العرض لذات الغرض، أو بيع المواد المغشوشة أو الفاسدة.

(١) د. القليوبي، سميحة، (١٩٩٣)، غش الأغذية وحماية المستهلك، بحث لمؤتمر حماية المستهلك، القاهرة، مارس، ص ٠٤.

(٢) د. محمود، عبد الله حسين، (٢٠٠٢)، حماية المستهلك من الغش التجاري أو الصناعي، دار النهضة العربية القاهرة، ص ٩.

وما تجدر الإشارة إليه، أن هذا الركن المادي يتوافر حتى في حالة البيع الإلكتروني، وذلك عن طريق العرض أو الطرح للبيع من خلال شبكة الإنترنت بالنسبة للسلع الفاسدة، أو المغشوشة التي تصل إلى المستهلك لاحقاً.

كما يتحقق الركن المعنوي في هذه الجريمة بتوافر - نية الغش، أي انصراف إرادة الفاعل إلى تحقيق الواقعة الجنائية مع العلم بتوافر أركانها في الواقع<sup>(١)</sup>. أضف إلى ذلك أن المهني في عقد البيع الإلكتروني من الصعب تصور جهله بحقيقة العيوب التي في بضاعته أو المنتج الخاصة به. ويلحق الغش كذلك، حالات التقليد في مراحل الإنتاج الصناعي، وكذلك تقليد العلامات التجارية المضللة للمستهلك.

#### المسألة الثانية: الحماية الجنائية من جريمة الاحتيال:

قد يلجأ المنتج أو الموزع عامداً لأجل الترويج لمنتجاته إلى الدعاية المضللة التي قد تنطوي في بعض الأحيان على مغالطات علمية، بهدف تحقيق قدر كبير من الربح على حساب المستهلك الذي تخدعه هذه الدعاية.

---

(١) د. محمود، عبدالله حسين، المرجع السابق، ص ١٠ وما بعدها.

ومن الأمثلة على ذلك، ما تلجأ إليه شركات صناعة الألبان المجففة من دعاية عبر شبكة الإنترنت، وغيرها تفيد أن منتجاتها هي البديل الكامل للبن الأم، على حين أن الثابت لدى منظمة الصحة العالمية أن ملايين الأطفال خاصة في دول العالم الثالث يموتون سنويا قبل السنة الأولى من أعمارهم ؛ بسبب اعتمادهم في التغذية على الألبان الصناعية.<sup>(١)</sup>

تشير هذه الوقائع وغيرها، بأن جرائم الاحتيال أو النصب يمكن وقوعها بطريق الإنترنت، حيث تمثل الطرق الاحتيالية فيها في صورة الدعاية المضللة لمزايا السلعة و الفوائد المرجوة من ورائها طريقا للاستيلاء على نقود المستهلك.<sup>(٢)</sup>

لهذا نجد أن قانون الاستهلاك الفرنسي الصادر عام ٩٩٣، تضمن نصوصا تحارب الغش والمخادعة، وذلك من أجل حماية المستهلك حيث تضم النصوص طائفتين من الأفعال. الأولى، تنظمها المواد ١٢١، وما بعدها وهي تعاقب كل من يقوم بالدعاية الكاذبة، أو تلك التي من شأنها الإيقاع في الغلط. أما الطائفة الثانية، فهي منظمة بالمواد ٢١٣ وما بعدها، وهي تعاقب على الغش والتدليس، وفي كلا الطائفتين فإن المخادع أو مرتكب الغش، أو المدلس يعاقب بالحبس، أو الغرامة أو إحدى هاتين العقوبتين. كما يمكن أن تضاف إليهما عقوبات تكميلية أخرى.

---

(١) د. سرور، محمد شكري، التجارة الإلكترونية ومقتضيات حماية المستهلك، بحث مقدم إلى المؤتمر العلمي، أكاديمية شرطة دبي - الإمارات العربية المتحدة، ٢٦-٢٧ فبراير ٢٠٠٣، ص ١٧٦.

(٢) علي، محمد محرم محمد، النصب و التجارة الإلكترونية، بحث مقدم المؤتمر - شرطة دبي أبريل ٢٠٠٣، المجلد الأول ، ص ٤٩٣.

## المسألة ثالثة: بعض صور الحماية الجنائية للمستهلك في عقود التجارة الإلكترونية:

تمتاز هذه الصور باعتبارها حماية متكاملة للمستهلك في عقود البيع من خلال الإنترنت،

و بصفة خاصة في الأحوال التالية:-

• تجريم فعل الدخول غير المشروع إلى مواقع التجارة الإلكترونية، والحصول على بيانات المستهلك.

• إمكانية معاقبة الجاني عند إتلاف بيانات المستهلك بالعقوبة المقررة للإتلاف العمدي

للمنقولات بعد التسليم للبيانات والمعلومات، باعتبارها من الأموال المنقولة.

• حماية وسائل الدفع الإلكتروني من التعدي عليها إلى مجال التجارة الإلكترونية.

• التعدي على بيانات البطاقة الائتمانية التي تخص المستهلك.

• تزوير المحررات الإلكترونية التي يكون المستهلك طرفاً فيها.<sup>(١)</sup>

وعليه، فإننا نجد تشريعات التجارة الإلكترونية تضمنت نصوصاً قاطعة في شأن تجريم

أفعال بعينها، بهدف حماية مصلحة المستهلك في عقد التجارة الإلكترونية.

---

(١) علي، محمد محرم محمد، مرجع سابق، ص ٤٩٤.

## المبحث الثالث: دور القاضي في تفسير العقد

تفسير العقد من عمل القاضي، غير أن المشرع لم يترك للقاضي كامل الحرية في شأن تفسير العقود، بل ألزمه اتباع قواعد معينة لضمان عدم خروجه عن حدود مهمته الأصلية وهي تفسير العقد، إلى التعديل فيه<sup>(١)</sup>.

وقد تناول مشروع القانون المدني الفلسطيني هذه القواعد في المواد (١٥٩ - ١٦٦) ، وأن من هذه المواد ما تناول القواعد الأساسية في التفسير وأن منها ما اقتصر على استعراض العوامل التي يسترشد بها القاضي في تفسير العقد.

وعبارة العقد من حيث أنها تحتوي على الإرادة المشتركة لطرفيه وطبقاً للقواعد الأساسية في التفسير تتخذ إحدى حالتين: فهي إما أن تكون واضحة في جملتها في الدلالة على معنى محدد، وإما أن تأتي غامضة لا تفصح عن معنى محدد واضح.

### المطلب الأول

#### تفسير العبارات الواضحة:

الأصل في العقد رضا المتعاقدين وما التزمه في التعاقد<sup>(٢)</sup>، وإذا كانت عبارة العقد واضحة فيتعين وفقاً للفقرة الأولى من المادة (١٦٥) ، من مشروع القانون المدني الفلسطيني التزام هذه العبارة.

(١) سلطان، أنور، (١٩٨٧)، مصادر الالتزام في القانون المدني الأردني، ط١، منشورات الجامعة الأردنية، عمان، ص١٩٥.

(٢) انظر المادة (٢١٣) من القانون المدني الأردني رقم (٤٢) لسنة ١٩٧٦.

ذلك أن هذه الفقرة تنص على أنه "إذا كانت عبارة العقد واضحة فلا يجوز الانحراف عنها من طريق تفسيرها للتعرف على إرادة المتعاقدين". أي أنه إذا كانت العبارة واضحة لزم أن تعد تعبيراً صادقاً عن إرادة العاقدين المشتركة، ولا يجوز الانحراف عنها لاستقصاء ما أراده المتعاقدان حقيقة من طريق التفسير أو التأويل.

والمقصود بوضوح عبارة العقد ليس وضوح كل جملة على حده، بل هو وضوح دلالة العقد من مجموع ما جاء فيه من عبارات، لأن الأصل أن يعتبر العقد وحدة متصلة الأجزاء متكاملة الأحكام كلما دعت الحاجة إلى تفسيره أو تطبيقه<sup>(١)</sup>.

وهذا المبدأ كما يتفق مع القوانين الحديثة، فإنه يتفق مع الفقه الإسلامي من أن العبرة بالإرادة الظاهرة لا بالإرادة الباطنة، إذ يجب الوقوف في تفسير العقد عند الصيغ والعبارات الواردة في العقد واستخلاص المعاني الظاهرة فيها دون الانحراف عن المعنى الظاهر إلى معانٍ أخرى بحجة أنها هي المعاني التي تتمثل فيها الإرادة الباطنة، فالإرادة الباطنة لا شأن لنا بها إذ هي ظاهرة نفسية لا تعني المجتمع، والذي يعينه هو الإرادة الظاهرة التي اطمأن إليها كل من المتعاقدين في تعامله مع الآخر، فهذه ظاهرة اجتماعية لا ظاهرة نفسية وهي التي يتكون منها العقد<sup>(٢)</sup>.

(١) سلطان، أنور، المرجع السابق، ص ١٩٦

(٢) المذكرات الإيضاحية للقانون المدني الأردني، ص ٢٤٤.

- تمييز حقوق رقم (٨٠/٣٦٧)، مجلة نقابة المحامين الأردنيين، ١٩٨١، ص ٨٠٩.

- كذلك انظر المادة (١/١٥٠) من القانون المدني المصري.

## أولاً: عدم جواز تفسير العبارات الواضحة:

لا شك أن إرادة المتعاقدين هي مرجع ما يرتب التعاقد من آثار، بيد أن هذه الإرادة وهي ذاتية بطبيعتها، لا يمكن استخلاصها إلا بوسيلة مادية أو موضوعية، وهي عبارة العقد ذاتها<sup>(١)</sup>، فإذا كانت هذه العبارة واضحة الدلالة، ولا يوجد قرينة على أن ظاهرها هو غير مراد المتعاقدين، لا يجوز للقاضي حملها على خلاف معناها الظاهر تحت ستار تفسيرها، لأن الخروج عن المعنى الظاهر هو انحراف عن إرادة المتعاقدين المشتركة.<sup>(٢)</sup>

بمعنى أنه يجب على قاضي الموضوع ألا ينحرف عن المعنى الظاهر للعبارة إلى معنى آخر، وإذا انحرف عن عبارة العقد الواضحة، فإن ذلك يعد تحريفاً وتشويهاً لها مما يستوجب نقض حكمه، إذ إن وضوح العبارة يمنع القاضي من الاجتهاد في التفسير، إذ عليه أن يطبق العقد كما هو ولا تثار هنا مسألة التفسير<sup>(٣)</sup>.

وقد أشار الفقه الإسلامي إلى ثلاث قواعد تدعم هذا المبدأ، وقد أوردها المشرعان الفلسطيني والأردني ضمن القواعد التي يعتمد عليها القاضي في التفسير وهي:-  
الأصل في الكلام الحقيقة فلا يجوز حمل اللفظ على المجاز إلا إذا تعذر حمله على معناه الحقيقي<sup>(٤)</sup>.

(١) الأهواني، حسام الدين كامل، (١٩٩٥)، النظرية العامة للالتزام، الجزء الأول، ط٢، دار النشر (لا يوجد)، ص٢٧٥.

(٢) سوار، محيي وحيد الدين، (١٩٩٧)، النظرية العامة للالتزام، جامعة حلب، ص٣١٢.

(٣) انظر المذكرات الإيضاحية لمشروع القانون المدني الفلسطيني، ص ١٨٣.

(٤) انظر المادة (١٥٩) من مشروع القانون المدني الفلسطيني، وكذلك المادة (٢/٢١٤) من القانون المدني الأردني.



أما إذا وجدت قرينة مانعة عن إرادة المعنى الحقيقي كما لو كانت غير ممكنة لجاز حمل اللفظ على المجاز. فلو أمن شخص على حياته لمصلحة أولاده ومات ولم يكن له ولد من صلبه بل له أحفاد، فإن إرادة المعنى الحقيقي متعذرة لعدم وجودهم فصار إلى المجاز وهو الأحفاد، فلفظ ولد ينصرف إلى ولد الولد عند عدم وجود الولد الصلبي، وبالتالي يصرف إليهم مبلغ التأمين. (١)

لا عبرة للدلالة في مقابل التصريح (٢). فلا يمكن الأخذ بالتعبير الضمني إلا عند عدم وجود التعبير الصريح، فإن وجد تعبيران أحدهما صريح والآخر ضمني قدم الصريح على الضمني، لأن الدلالة المادية في التعبير الصريح أقوى. دليل الشيء في الأمور الباطنة يقوم مقامه بمعنى أن يتم الحكم بالظاهر فيما تعذر الاطلاع عليه، فتناول الملنقط اللقطة بنية ردها لصاحبها شرط لعدم ضمانه لو ضاعت منه بدون تقصير، ولكن بما أن النية يصعب الاطلاع عليها، فيستدل عليها ببعض الدلائل الظاهرة كإعلان الملنقط أنه وجد لقطة (٣).

### ثانياً: إمكانية تفسير العبارات الواضحة:

فقد تكون العبارة في ذاتها واضحة، ومع ذلك يكتنفها الغموض والإبهام بالنسبة إلى حقيقة مدلولها. ومثال ذلك: أن يحل تعارض بين عبارتين واضحتين في العقد الواحد، كما إذا جاء في هذا العقد أن الثمن الذي يلتزم به المشتري هو مائة دينار، ثم جاء في مكان آخر منه أن الثمن ثمانون دينار

(١) السرحان، عدنان السرحان وخاطر، نوزي، (٢٠٠٨)، أحكام العقد في الفقه، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، عمان، ص ٢٤٣.

(٢) انظر المادة (١٦٠) من مشروع القانون المدني الفلسطيني.

(٣) المذكرات الإيضاحية للقانون المدني الأردني، ص ٢٤٥.



فالعبارتان السابقتان واضحتان، لو نظرنا إلى كل منهما على حدة، ولكن بتقريب إحداهما من الأخرى، يظهر غموض في حقيقة المقصود منهما. وهنا نكون بحاجة إلى تفسيرهما، لننتعرف على حقيقة ما ارتضته الإرادة المشتركة<sup>(١)</sup>.

وفي هذه الحالة يجب الاعتداد بالقصد الحقيقي للمتعاقدين، وعدم الاعتداد بالتعبير الوارد في العقد، وذلك أن العبرة في العقود للمقاصد والمعاني لا للألفاظ والمباني<sup>(٢)</sup>.

وقد عرضت على القضاء الفرنسي قضية يتبين منها أن نص المستند صريح ولكنه يتعارض مع الواقع، فعمدت محكمة الاستئناف إلى البحث عن إرادة الفرقاء عند توقيع العقد. فقد منحت شركة مديرها العام المستقبل مبلغاً من المال على أن يعود نصفه لزوجته بعد وفاته. توفيت زوجته فتزوج أخرى، ولكنه توفي بعد زواجه الثاني فتقدمت زوجته الثانية بطلب إعطائها نصف المنحة العائدة لزوجها تبعاً للعقد الحاصل، إلا أن محكمة الاستئناف ردت طلبها على اعتبار أن المقصود هو زوجته الأولى عند توقيع العقد، وليس عند وفاة الزوج. وقد أيدت محكمة التمييز هذا الحل<sup>(٣)</sup>.

ويلاحظ هنا أنه إذا أخذ القاضي بالمعنى الظاهر للعبارة الواضحة فهو ليس بحاجة لبيان الأسباب التي دعت به إلى ذلك، مع العلم أن القاضي يخضع لرقابة محكمة التمييز بشأن التفرقة بين ما يعتبر من العبارات واضحة وما يعتبر غير واضح، وكذلك لها مراقبة الأسباب التي يبديها القاضي لتبرير خروجه عن العبارات الواضحة<sup>(٤)</sup>.

(١) عبد الباقي، عبد الفتاح، دروس في مصادر الالتزام، مطبعة نهضة مصر، دون سنة نشر، ص ٢٩٠.

(٢) المذكرات الإيضاحية لمشروع القانون المدني الفلسطيني، ص ١٨٤.

(٣) العوجي، مصطفى، (١٩٩٥)، القانون المدني، الجزء الأول، ط١، مؤسسة بحسون، بيروت، ص ٦٥٠.

(٤) السرحان، عدنان و خاطر، نوري، المرجع السابق، ص ٢٤٥.

وقد جاء في قرار محكمة التمييز أنه: "استقر الفقه والقضاء على أن لمحكمة الموضوع السلطة التامة في تفسير العقود والشروط والقيود المختلف عليها، ولها بهذه السلطة أن تعدل عن المدلول الظاهر إلى خلافه، بشرط أن تبين في حكمها لم عدلت عن الظاهر إلى خلافه، وكيف أفادت تلك الصيغة المعنى الذي اقتنعت به ورجحت، أنه المقصود بالعقد بحيث يتضح في هذا البيان أنها أخذت في تفسيرها باعتبارات معقولة يصح عقلاً ما استخلصته منها"<sup>(١)</sup>.

## المطلب الثاني

### تفسير العبارات الغامضة

إذا كانت عبارة العقد غامضة أو متناقضة، فلا مناص من تفسير العقد بهدف الوصول إلى الإرادة المشتركة للمتعاقدين على نحو ما أشارت إليه المادة (٢/١٦٥)، من مشروع القانون المدني الفلسطيني التي جاء فيها: "إذا كان هناك محل لتفسير العقود فيجب البحث عن النية المشتركة للمتعاقدين دون الوقوف عند المعنى الحرفي للألفاظ، مع الاستهداء في ذلك بطبيعة التعامل وبما ينبغي أن يتوافر من أمانة وثقة بين المتعاقدين وفقاً للعرف الجاري في المعاملات".

وقد علقت المذكرات الإيضاحية على هذه الفقرة بقولها: إذا كانت عبارة العقد غامضة في دلالتها على حقيقة المعنى المقصود منها، بسبب ما يكتنفها من غموض وإبهام يؤدي إلى تأويلها بحيث تحتمل أكثر من معنى، فلا بد من اللجوء إلى التفسير لتحديد القصد الحقيقي الذي ذهب إليه كل من المتعاقدين، وللقاضي حين أدائه لهذه المهمة أن يأخذ ببعض وسائل التفسير دون الأخرى، إذ أنه غير ملزم بجميع وسائل التفسير الواردة في القانون<sup>(٢)</sup>.

(١) تمييز حقوق رقم ٩٩/١٥١٥، مجلة نقابة المحامين الأردنيين، ٢٠٠٠، ص ٢٦٠٩.

(٢) المذكرات الإيضاحية لمشروع القانون المدني الفلسطيني، ص ١٨٤-١٨٥.

والقاضي في تفسيره لإرادة المتعاقدين لا يقتصر على التعبير الذي اختاره، وله أن يستهدي بعوامل خارجة عن هذا التعبير، إذ كان من شأنها أن تساعد على تبين إرادة المتعاقدين من نحو مهنة المتعاقد وعلاقته السابقة بالمتعاقدين الآخر، والعقود التي تساعد على تفسير العقد المراد تفسيره والعادات المتبعة والعرف الجاري<sup>(١)</sup>.

### أولاً: ماهية غموض التعبير:

يقصد بالغموض حالة القصور التي تكون عليها عبارات العقد، فلا تكشف بجلاء عن الإرادة الحقيقية للطرفين، لتردد العقد بين عدة وجود للتفسير كل منها محتمل، ويتعذر ترجيح وجه على آخر، الأمر الذي يبعث على الشك المبرر للتفسير.

والجوهر في هذا هو كشف الإرادة المشتركة للمتعاقدين، لا الإرادة الفردية لكل منهما<sup>(٢)</sup>، وهو ما ذهب إليه محكمة التمييز عندما قررت أنه "من المبادئ المقررة في تفسير العقود أنه إذا لم تبلغ عبارات العقد من الوضوح الحد الذي يدعو إلى عدم الانحراف عن المعنى المقصود بها، فإنه يتعين عند تفسيرها البحث عن النية المشتركة للمتعاقدين دون الوقوف عند المعنى الحرفي، مع الاستهداء في ذلك بطبيعة التعامل موضوع العقد"<sup>(٣)</sup>.

(١) السنهوري، عبد الزراق، الوسيط في شرح القانون المدني، الجزء الأول، مصادر الالتزام، دون دار نشر وسنة نشر، ص ٩٣٨.

(٢) سلطان، أنور، (٢٠٠٥)، مصادر الالتزام في القانون المدني الأردني، دار الثقافة والنشر والتوزيع، ص ١٩٧.

(٣) تمييز حقوق رقم (٧٧/١٦٣)، مجلة نقابة المحامين الأردنيين، ١٩٧٧، ص ١٠٨٧.

فمبحث الغموض هنا يكون بالتناقض بين الإرادتين الظاهرة والباطنة، ولا عبرة من أين أتى هذا التناقض، سواء رجع إلى الألفاظ بحد ذاتها، أو باتصالها بالإرادة الحقيقية، أو بالتضارب فيما بينها، إذ كل ذلك محصلته النهائية هو الشك.

وغموض الإرادة الحقيقية أمر مفهوم، وهو يقوم عندما ينقطع الاتصال بين اللفظ والفكرة التي يعبر عنها رغم سلامة اللفظ ظاهرياً، مع العلم أن القصد بغموض التعبير فإنه يعني الغموض الناشئ عن مجموع التعبير، أي الإعلان الرئيسي والظروف الخارجية المصاحبة له<sup>(١)</sup>.

فقد يبرم الطرفان العقد دون أن يتحريرا الدقة فتأتي الألفاظ غير معبرة عن حقيقة ما أراداه، ويظهر خلاف بينهما عند تنفيذه، فيتمسك كل منهما بتفسيره وفق المعنى الذي يريد، فعندئذ يجب على القاضي تفسير العقد للتعرف على إرادة الطرفين المشتركة، ولا يقصد بالإرادة المشتركة هنا الإرادة الباطنة، وإنما الإرادة الظاهرة التي يمكن التعرف عليها من خلال ما يفهمه كل متعاقد من التعبير عن الإرادة الذي وجهه إليه الطرف الآخر<sup>(٢)</sup>.

وأسباب غموض الإرادة كثيرة أيضاً منها ما يتعلق باستخدام ألفاظ مشتركة لها أكثر من معنى بحيث لا يعرف ما هو المقصود منها، أو استخدام تعبيرات قانونية في غير معناها القانوني الصحيح، بل قد تأتي العبارات واضحة ولكن متناقضة في جزئياتها داخل الشرط الواحد، وذلك بالإضافة إلى حالات الخطأ المادي الذي يمكن أن يقع المتعاقدان فيها أثناء صياغة العقود، وبصدد ذلك نقول محكمة النقض:

(١) فودة، عبد الحكيم ، مرجع سابق، ص ١٦٢

(٢) السرحان، عدنان و خاطر نوري ، مرجع سابق، ص ٢٤٢.

"... وما قرره الحكم من ذلك هو تفسير للبند التاسع من قائمة الشروط الملحقة بالعقد لا يخالف الثابت بعبارات هذا البند ولا يخرج عن المعنى الذي يتحملة، ولا يغير من ذلك ورود بعض عبارات يبدو ظاهرها متعارضاً مع تفسيره إذ العبرة بما تفيد عبارات العقد في جملتها لا بما تفيد عبارة بعينها منها، ولمحكمة الموضوع السلطة التامة في تحصيل المعنى الذي قصده المتعاقدان من هذه العبارة مستهدفة بالظروف التي أحاطت بها..."<sup>(١)</sup>.

### ثانياً: حكم الشرط الغامض

يتعين تنزيه المتعاقدين عن العبث، فلا يجوز افتراض أنهما أوردا بالعقد شروطاً مبهمه لا تؤدي الهدف المقصود منها، وإنما يتعين على القاضي البحث عن الغرض الاقتصادي من الشرط على ضوء الهدف العام من العقد، وذلك بتفسيره على ضوء ما سبقه أو لحقه من شروط واضحة، مع مراعاة الظروف الخارجية للتعاقد، وذلك على نحو ما تكشف عنه الإرادة المشتركة للطرفين. فإذا وجد الشرط الغامض متعارضاً مع شرط واضح وتعذر التوفيق بينهما، تعين على القاضي إهدار الشرط الغامض باعتبار أن إرادة الطرفين لم تتعلق به حقيقة<sup>(٢)</sup>. ولا شك أن خبرة القاضي وفطنته وذكاءه ما هو خير معين له على جلاء غموض الشرط، والوقوف على القصد الحقيقي من إدراجه بالعقد.

(١) دواس، أمين، (٢٠٤)، المصادر الإرادية (العقد والإرادة المنفردة)، ط١، دار الشروق للنشر والتوزيع، رام الله، ص١٩٧.

(٢) نقض مدني رقم (٧٢/١٦٦)، المكتب الفني، السنة الثالثة والعشرين، ١٩٧٢، ص ١٠٦٢.

## المطلب الثالث

### تفسير عقود الإذعان والعقود النموذجية

حرص المشرع دائماً على أن تكون إرادة المتعاقدين حرة غير مضللة، ولا واهمة فنزهاها عن الإكراه، كما حرص على رعاية المتعاقد المذعن في عقود الإذعان وكذلك في العقود النموذجية<sup>(١)</sup>.

#### أولاً: تفسير عقود الإذعان:

نصت المادة (٢٤٠) من القانون المدني الأردني، والمادة (١٦٦) من مشروع القانون

المدني الفلسطيني على أنه:-

١. يفسر الشك في مصلحة المدين.

٢. ومع ذلك لا يجوز أن يكون تفسير العبارات الغامضة في عقود الإذعان ضار بمصلحة

الطرف المذعن".

وهذه القاعدة مأخوذة من الفقه الغربي، ولكن يمكن الوصول إليها باتباع قواعد التفسير في

الفقه الإسلامي<sup>(٢)</sup>، بمعنى أنه إذا تعذر على القاضي إزالة ما يكتنف عبارات العقد من غموض

والتعرف على نية المتعاقدين، فإن الغموض يفسر لمصلحة المدين، وهذه القاعدة يمكن ردها إلى

أن الأصل هو براءة الذمة.

(١) فودة، عبد الحكيم، مرجع سابق، ص ١٦٣.

(٢) سوار، محيي وحيد الدين، (٢٠٠١)، الاتجاهات العامة في القانون المدني، ط ٢، مكتبة دار الثقافة للنشر والتوزيع،

عمان، ص ١٠٢.



فإذا ادعى الدائن ما يخالف هذا الأصل تعين عليه إثبات ادعائه بإقامة الدليل على وجود الدين وعلى مدى التزام المدين، كما يمكن رد هذه القاعدة كذلك إلى الاعتبارات العملية التي توجب رعاية المدين باعتباره الجانب الضعيف في العقد<sup>(١)</sup>. وتقوم هذه القاعدة على ثلاثة ركائز تتظافر كلها في إقرارها وهي<sup>(٢)</sup>:

- اليقين لا يزول بالشك. فإذا كان هناك شك في مديونية المدين، فاليقين أنه برئ الذمة ولا يزال هذا اليقين بالشك.

- الأصل بقاء ما كان على ما كان. وبراءة الذمة تسبق المديونية لأن الإنسان يولد برئ الذمة، فتبقى براءة الذمة قائمة على ما كانت ولا تزول إلا بمديونية قامت على يقين.

- الأصل براءة الذمة. فيفترض فيمن يدعى عليه بالدين أنه برئ الذمة حتى يقيم من يدعي الدين الدليل القاطع على أن له دين في ذمته، وإن كان هناك شك في مديونية المدين استصحبت براءة ذمته وفسر الشك في مصلحته.

ولكن لا بد من ملاحظة أنه إذا كان الشك يحوم حول شرط في الالتزام ذاته، يتصور أن يكون تفسير هذا الشرط لصالح الدائن في الالتزام إذا كان من شأن أعمال الشرط الإضرار به. فلو اتفق الدائن بالتعويض (المضرور)، مع المدين بالتعويض (محدث الضرر)، على إعفاء المدين من المسؤولية العقدية، وثار شك حول حلول الشرط القاضي بهذا الإعفاء في وجوده، أو مداه فمن المقرر فقهاً وقضاءً أن يفسر الشك لمصلحة المضرور الدائن، لا لمصلحة محدث الضرر المدين<sup>(٣)</sup>.

(١) المذكرات الإيضاحية للقانون المدني الأردني، ص ٢٤٦

(٢) سلطان، أنور، مرجع سابق، ص ٢٠٦.

(٣) الفار، عبد القادر، المذكرات الإيضاحية للقانون المدني الأردني، المكتب الفني لنقابة المحامين. الأردنيين . الجزء. الاول. عمان . مطبعة التوفيق . ص ١٥٥.

ومن تطبيقات هذه القاعدة أنه إذا كان هناك شك في قدر العين المؤجرة يفسر في مصلحة المؤجر لأنه المدين بتسليم العقد المؤجرة، وإذا ثار شك حول طريقة الوفاء بالأجرة فيفسر في مصلحة المستأجر لأنه المدين بها، وكذلك إذا اتفق في العقد على أن يفي المدين بدينه في شهر معين، يكون له أن يفي بالدين حتى آخر يوم في الشهر المحدد في الاتفاق، ولا يجوز للدائن أن يلزمه بالوفاء في اليوم الأول، وإذا أثار شك في وجوب إعدار المدين، فسر الشك في مصلحته ويجب إعداره<sup>(١)</sup>. وإذا كان لشخص على آخر عدة ديون من جنس واحد وكانت كلها حالة وقام المدين بوفاء جزء منها واختلف الطرفان في تحديد الدين الذي وفي به المدين، فإن المدين هو الذي يحدد هذا الدين، سيما إذا كان أحد الدينين بفائدة والثاني بدون فائدة<sup>(٢)</sup>.

ومع ذلك فقد استثنى المشرع من حكم هذه القاعدة عقود الإذعان حيث أكد على أنه لا يجوز أن يكون تفسير العبارات الغامضة في عقود الإذعان ضاراً بمصلحة الطرف المذعن، ومعنى هذا أن تفسير العقد ذو العبارات الغامضة يجب أن يفسر دائماً لمصلحة الطرف المذعن سواء كان دائن أو مدين.

---

(١) السرحان، عدنان السرحان وخاطر، نوري، مرجع سابق، ص ٢٤٨.

(٢) المذكرات الإيضاحية لمشروع القانون المدني الفلسطيني، ص ١٨٧.

ولعل السبب في ذلك هو أن الطرف المذعن باعتباره الطرف الضعيف بالعقد إنما يسلم بشروط الطرف الآخر، ولذلك فإن الغموض بأي من هذه الشروط يجب أن لا يفسر لمصلحة الطرف الذي وضعه، وإنما يراعى في تفسيره مصلحة الطرف الذي كان قبوله متمثلاً بمجرد التسليم به<sup>(١)</sup>.

وقد تأثر القضاء الفرنسي بهذا الحظر، فأصدر العديد من الأحكام التي تثبت هذه الوجهة، معتمداً في ذلك على أمور ثلاثة: أولها: الطبيعة وظروف كل دعوى، ثانيها: الهدف الذي ابتغاه المشرع وهو مراعاة مبادئ العدالة وحماية الطرف الضعيف. ثالثها: طبيعة تكوين هذه العقود، وافتقاد الرضا الحقيقي الكامل فيها، خاصة فيما يتعلق بعقود التأمين.

ومن هذا المنطلق قضت محكمة السين بجلسة ٢٧ مايو سنة ١٩٦٣، بأن المؤمن الذي يضع قانون العقد يجب أن يتحمل نتائج الغموض الناتج من التحرير المسند إليه، حتى إذا كان المقصود من التفسير تحديد نطاق التزاماته البحث. فالمحكمة إذ تفسر الغموض ضد شركة التأمين، رغم أنها المدينة في الشرط وذلك بالخلاف لقاعدة المادة (١١٦٢)، مدني فرنسي التي تقتضي تفسير الشك لمصلحة المدين<sup>(٢)</sup>.

---

(١) الذنون، حسن علي والرحو، محمد سعيد، (٢٠٠٢)، الوجيز في النظرية العامة للالتزام، ط١، دار وائل للنشر، عمان، ص ٢٠١.

(٢) دواس، أمين، المرجع السابق، ص ٢٠٣.

وقد ذهب جانب من الفقه الفرنسي إلى ضرورة إعطاء قضاة الموضوع سلطة رحبة حيال تفسير عقود الإذعان، من أجل مراقبة الشروط التعسفية التي تضمنتها هذه العقود، وذلك بحثاً عن العدالة إلى الحد الذي يمكن معه تعديل الشرط التعسفي<sup>(١)</sup>.

ومع ذلك فإن البعض يتخوف من إعطاء القاضي سلطة في تفسير شروط عقد الإذعان لما يؤدي إليه ذلك من التحكم وإحداث الاضطراب قائلاً: "إن إعطاء سلطة إعادة النظر في شروط العقد على أساس نظام خاص لتفسير عقود الإذعان طريقة لها أخطارها المخفية، وتتطوي على عدم حكمة؛ لأن ذلك يهدم توازن العقد، ويحدث الاضطراب في العلاقات الاقتصادية كسلطة تحكيمية"<sup>(٢)</sup>.

ولكن لا شك أن هذا الرأي غير سليم، إذ إن تحكم الموجب في عقد الإذعان أخطر من تحكم القاضي على منصة القضاء، إذ إن الأول لا رقيب عليه بصفته المحكّر القانوني أو الفعلي للسلعة أو الخدمة. أما الثاني فيخضع لرقابة محكمة النقض من خلال أسبابه.

### ثانياً: تفسير العقود النموذجية:

لم يضع المشرع الفرنسي نصوصاً خاصة تحكم تفسير العقود النموذجية، أيّاً كان نوعها سواء أكانت عقود إذعان أم كانت عقود مساومة، ولذلك يطبق في هذا الصدد القواعد العامة التي تحكم تفسير العقود بشكل عام.

(١) فودة، عبد الحكيم، المرجع السابق، ص ٤٢٧

(٢) فودة، عبد الحكيم، المرجع السابق، ص ٤٣٠

وفي مصر أيضاً لم ينظم المشرع المصري العقود النموذجية بوجه عام، ولكنه وضع نصوصاً خاصة تحكم تفسير نصوص نوع معين من هذه العقود، وهي عقود الإذعان، ولا تنطبق هذه النصوص الخاصة على غير تلك العقود.

#### • العبرة بالإرادة الحقيقية للمتعاقدین

قد لا تعبر العقود النموذجية عن حقيقة إرادة أحد المتعاقدين أو كليهما، لذا كان على قاضي الموضوع أن يبحث عن الإرادة الحقيقية لكل متعاقد دون التقيد بالبنود المطبوعة في تلك العقود. فإذا ثبت لدى محكمة الموضوع اتجاه الإرادة إلى إحداث أثر قانوني معين يتعارض مع الشروط المطبوعة وجب تغليب هذه الإرادة، ولا رقابة عليها في ذلك من محكمة النقض<sup>(١)</sup>.

وقد قضت محكمة النقض المصرية تطبيقاً لذلك بأنه: "إذا استعمل المتعاقدان نموذجاً مطبوعاً للعقد، وأضافا إليه — بخط اليد أو بأية وسيلة أخرى — شروطاً تتعارض مع الشروط المطبوعة، وجب تغليب الشروط المضافة باعتبارها تعبيراً واضحاً عن إرادة المتعاقدين"<sup>(٢)</sup>.

#### • سلطة قاضي الموضوع في تفسير العقود النموذجية:

استقر القضاء الفرنسي على أن تفسير بنود العقود النموذجية يدخل في نطاق سلطة قاضي الموضوع، ولا تخضع في ذلك لرقابة محكمة النقض باعتبار أن هذا الموضوع من مسائل الواقع وليس من مسائل القانون.

(١) الرفاعي، أحمد محمد، (١٩٩٤)، الحماية المدنية للمستهلك، ط١، دار النهضة العربية، القاهرة، ص٣٤٥

(٢) سليم، أيمن سعد، (٢٠٠٥)، العقود النموذجية، دار النهضة العربية، القاهرة، ص٦٧

بيد أن القضاء لم يقف مكتوف الأيدي إزاء البنود المجحفة وآثارها غير العادلة عند التعاقد وفقاً لنموذج العقد، بل أنه ومن خلال الاستناد على المبادئ العامة للعقد مال نحو الطرف الضعيف وحماه محققاً بذلك صد الطرف القوي عن ممارسته ، التي تنطوي على حيل لم تكن معروفة من قبل<sup>(١)</sup>.

وهذه القاعدة مستقرة أيضاً في القضاء المصري، حيث صدرت أحكام عديدة من محكمة النقض المصرية تقضي بأن تفسير بنود العقد بوجه عام -النموذجية وغير النموذجية- من سلطة قاضي الموضوع، لا تخضع في شأنه لرقابة محكمة النقض ما دام لم يخرج في تفسيره عن المعنى الذي تحتمله عباراته<sup>(٢)</sup>.

وعلى الرغم من أن محكمة النقض لا تراقب محكمة الموضوع عند تفسيرها لبنود العقد النموذجي، وبالتالي لا تستطيع أن تعمل على توحيد هذا التفسير، فإن كثرة استخدام العقود النموذجية من شأنه أن يعمل على توحيد هذا التفسير، لأن قاضي الموضوع حينما يفسر بنود العقد يسترشد بما جرى عليه العمل والنية المشتركة للمتعاقدين<sup>(٣)</sup>.

---

(١) طعن مدني رقم (٨٣/٨٣٢)، السنة القضائية الثامنة والأربعين، الصادر بتاريخ ١٩٨٣/٣/٣١، س ٣٤ ص ٣٥٥. وكذلك : الطعن المدني رقم ٥٠٠ سنة ٦٠ ق جلسة ١٩٩١/٥/١٣ س ٤٢ ص ١١٠٣ ، انظر في ذلك، سعيد أحمد شعله ، قضاء النقض المدني في العقود ، مجموعة القواعد القانونية التي قررتها محكمة النقض المصرية ، منشأة المعارف بالاسكندرية ، ٢٠٠٥ ، ص ١١ .

(٢) الملحم، أحمد عبد الرحمن، (١٩٩٢)، نماذج العقود ووسائل مواجهة الشروط المجحفة فيها، مجلة الحقوق، جامعة الكويت، السنة السادسة عشر، ص ٢٦٧ .

(٣) غستان، جاك، (٢٠٠٠)، المطول في القانون المدني (مفاعيل العقد أو آثاره)، ط ١، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر، بيروت، ص ٢٤ .

## • تفسير الشك في العقود النموذجية:

فرق المشرع المصري بين تفسير العبارات الغامضة في عقود الإذعان، والعبارات الغامضة في العقود الأخرى، حيث إنه في غير عقود الإذعان يفسر الشك كقاعدة عامة في مصلحة المدين، أما في عقود الإذعان فيكون تفسير الشك لمصلحة الطرف المذعن سواء كان دائن أم مدين، وتطبق هذه القاعدة على العقود النموذجية وغير النموذجية<sup>(١)</sup>.

ومن الواضح أن المشرع الأردني والمشرع الفلسطيني قد تأثرا بهذه القاعدة وسارا على نهج المشرع المصري، وذلك للخصوصية التي تتمتع بها عقود الإذعان والتي تتميز بعدم التعادل بين أطراف العقد من الناحية الاقتصادية، واحتكار أحدهما لسلمة ضرورية مع حاجة الطرف الآخر إليها، وفيها يوجه الإيجاب للناس كافة بشروط واحدة غالباً ما تكون مطبوعة لا يتيسر على الرجل العادي فهمها، وتدور أغلبها لصالح الموجب.

### ثالثاً: القواعد التي يستعين بها القاضي في تفسير العقد:

حتى يتسنى لنا التعرف على تلك القواعد التي يستعين بها القاضي في عملية التفسير، لا بد لنا في هذا المقام أن نتصدى لنوعين من القواعد، قواعد أساسية وأخرى احتياطية. والنوع الأول منها يتعلق بالتفسير الشخصي، سواء باستنباط إرادة المتعاقدين من صلب العقد، وعندئذ تسمى قواعد التفسير الداخلي، أو من خارجه وتسمى بقواعد التفسير الخارجي.

(١) نقض مدني رقم (٨٦/٢٠٣٣)، السنة القضائية الحادية والخمسون، الصادر بتاريخ ١٩٨٦/١٢/٢٥، ص ١٠٤٢.

أما بالنسبة للنوع الثاني من القواعد (القواعد الاحتياطية)، فهي قواعد للتفسير الموضوعي، تعمل على تكملة النقص الذي يشوب نصوص العقد وهي المستمدة من القانون أو العرف أو أعمال مفهوم حسن النية والعدالة.

#### • القواعد الأساسية للتفسير:

من المنطوق أن يبدأ القاضي - في بحثه عن الإرادة الحقيقية- بالعقد محل النزاع، إذ هو بمثابة الأرض التي تتقابل عليها إرادتا المتعاقدين، لذا يجب البحث عن هذه الإرادة واستخلاصها من صلب العقد. وقد تبني مشروع القانون المدني الفلسطيني العديد من القواعد التي تساعد القاضي في تفسير العقد والتعرف على الإرادة المشتركة للمتعاقدين، وذلك في المواد ١٥٩ إلى ١٦٤.

#### ١. قواعد التفسير الداخلي:

يتوجب على القاضي عند البحث عن النية المشتركة من خلال العقد هو عدم توقفه عند المعنى الحرفي للألفاظ، وذلك تماشياً مع القاعدة أن العبرة في العقود للمقاصد والمعاني لا للألفاظ والمباني. فعند البحث في مقصود المتعاقدين لا ينظر إلى الألفاظ التي يستعملها العاقدان بل إلى مقاصدها الحقيقية، لأن المقصود هو المعنى وليس اللفظ ولا الصيغة المستعملة، وما الألفاظ إلا قوالب للمعاني<sup>(١)</sup>، ومثال ذلك لو قال شخص وهبتك هذا المال بمائة دينار فيكون هذا العقد عقد بيع لا عقد هبة، ولو قال شخص بعتك هذا الشيء مقابل أن تعطيني شيء آخر فيكون هذا العقد عقد مقايضة لا عقد بيع.

(١) سليم، أيمن سعد، المرجع السابق، ص ٧١.





وبناءً عليه لقاضي الموضوع السلطة التامة في فهم نصوص الاتفاقات، وما قصد منها دون التقيد بألفاظها مستهدياً بوقائع الدعوى وظروفها وبحثه عن نية العاقدان يتم دون التقيد بالمعنى اللغوي للألفاظ بحثاً عن حقيقة المقصود. وقد استقرت محكمة النقض المصرية في قضائها أن القاضي إذ يعالج تفسير محررات متبادلة مترابطة، إنما يعتد بما تفيده جملها لا بما تفيده عبارة معينة من عباراتها.

ومن أصول التفسير المستقاة من الفقه الإسلامي والتي يستعين بها القاضي في التفسير:-

- إعمال الكلام أولى من إهماله لكن إذا تعذر إعمال الكلام يهمل<sup>(١)</sup>. فإذا لم يكن ممكناً حمل الكلام على الحقيقة يحمل على المجاز، وإلا فإنه يهمل. فلو أمن شخص على حياته لمصلحة أبنائه ومات دون أبناء وكان له أحفاد، يحمل كلامه على المجاز ويستحق الأحفاد مبلغ التأمين، وإن مات وليس له أولاد أو أحفاد فيهمل كلامه ولا يستحق مبلغ التأمين أحد.
- لا عبرة للدلالة في مقابلة التصريح<sup>(٢)</sup>، وهذا يعني أنه إذا تعارض المفهوم صراحة مع المفهوم ضمناً قدم الأول على الثاني، لأن الدلالة المادية في الصريح أبلغ، فمثلاً لو وهب الواهب للموهوب الشيء فقبضه الأخير، فيعتبر أن الهبة صحيحة لأن إيجاب الواهب تم بطريقة ضمنية، ولو نهى الواهب الموهوب له عن القبض صراحة لم يصح قبضه، لأن النهي الصريح يقدم على الإذن الضمني.

(١) الأهواني، حسام الدين كامل، المرجع السابق، ص ٢٨٤.

(٢) انظر المادة (١٦١) من مشروع القانون المدني الفلسطيني، وكذلك المادة (٦٠) من مجلة الأحكام.

- الأصل في الكلام الحقيقة فلا يجوز محل اللفظ على المجاز إلا إذا تعذر حمله على معناه الحقيقي، فلو أوصى لولد زيد فإنه لا يجوز أن تكون الوصية لولد ولده إن كان له ولد من صلبه، فإن لم يكن له ولد من صلبه استحق ولد الابن<sup>(١)</sup>.

- ذكر بعض مال يتجزأ كذكره كله<sup>(٢)</sup>، فلو ترك الشفيع شفيعته بنص المشفوع فيه وطلب النصف الآخر سقط حقه في الشفعة، لأن حق الشفعة لا يتجزأ.

المطلق يجري على إطلاقه، ما لم يعم الدليل على التقييد نصاً، أو دلالة فسمسار الأراضي الذي يتوكل بشراء قطعة أرض لغيره يتقيد بشرائها بالسعر الذي حدده له الموكل أو السعر الذي يتفق ومهمته.

دليل الشيء في الأمور الباطنة يقوم مقامه، يعني أنه يحكم بالظاهر فيما يتعذر الاطلاع عليه. وقد تضمن القانون المدني الأردني العديد من القواعد العامة والتي يحتاج إليها القاضي في تفسير العقود وهي مستقاة من أحكام الشريعة الإسلامية، فإحداً لو يتم إضافتها إلى مشروع القانون المدني الفلسطيني حتى يستطيع القاضي الاستعانة بها في عملية التفسير<sup>(٣)</sup>:-

- الساقط لا يعود كما أن المعدم لا يعود

- إذا سقط الأصل سقط الفرع.

- المعروف عرفاً كالمشروط شرطاً.

(١) انظر المادة (١٦٠) من مشروع القانون المدني الفلسطيني والتي تؤكد الاعتداد بالإرادة الظاهر.

(٢) المذكرات الإيضاحية للقانون المدني الأردني، ص ٢٤٥.

(٣) انظر المادة (١٠٤١) من مجلة الأحكام العدلية.

- التعيين بالعرف كالتعيين بالنص.
- المعروف بين التجار كالمشروط بينهم.
- الممتنع عادة كالممتنع حقيقة.
- إذا بطل الشيء بطل ما في ضمنه.

ومع ذلك يرى الدكتور أمين دواس أن المشرع الأردني أورد بعض القواعد تحت عنوان

تفسير العقود والتي لا علاقة لها بالتفسير على الإطلاق، ومنها:-

- الوصف في الحاضر لغو، وفي الغائب معتبر.
- الضرورات تبيح المحظورات.
- إذا بطل الأصل يصار إلى البديل.
- التصرف على الرعية منوط بالمصلحة.
- من سعى في نقض ما تم من جهته فسعيه مردود عليه.
- من استعجل بالشيء قبل أو أنه عوقب بحرمانه.

فكل هذه القواعد تعتبر من القواعد الفقهية الكلية التي أوردتها مجلة الأحكام العدلية، وقد

تم إدراجها في غير مكانها الصحيح كما يقول تحت عنوان تفسير العقود<sup>(١)</sup>.

(١)المذكرة الإيضاحية للقانون المدني الأردني، ص ٢٤٣.

## ٢. قواعد التفسير الخارجي:

يجوز للقاضي أن يستعين في تفسير العقد بالظروف الخارجية التي أحاطت بالتعاقد وبالطريقة التي أخذ بها المتعاقدان في تنفيذ العقد، والأصل أن يتم البحث عن النية المشتركة للمتعاقدين بالنظر إلى وقت إبرام العقد وليس في وقت سابق أو لاحق لإبرام العقد، إلا أن سلوك المتعاقدين في تنفيذ العقد هو تعبير عن إرادتهما التي اتفقا عليها<sup>(١)</sup>.

والظروف المحيطة قد تشمل الظروف المادية المتعلقة بالوقائع المحيطة بعملية التعاقد، وقد قضت محكمة النقض المصرية بأن "للقاضي سلطة تفسير الإقرارات والمستندات وسائر المحررات الدالة على نية عاقدتها مستهدياً بوقائع الدعوى وظروفها"<sup>(٢)</sup>، كما أن محكمة التمييز الأردنية ذهبت إلى أن "القاعدة في تفسير العقود أنه يقتضي على المحكمة أن تأخذ بعين الاعتبار سلوك الطرفين في تنفيذ العقد للاستدلال منه على إرادة المتعاقدين حين العقد"<sup>(٣)</sup>.

ولهذا من المفيد أن يوضح المتعاقدان دور المستندات قبل العقدية في تفسير العقد وذلك إما بالنص على أنها تعتبر من وثائق العقد بحيث يتم الرجوع إليها لتفسير ما غمض فيه، وإما بالنص صراحة على أن العقد يلغي كل ما سبقه، بحيث لا يجوز الرجوع إليها باعتبار أن العقد يمثل الإرادة النهائية الحقيقية.

(١) دواس، أمين، المرجع السابق، ص ١٩٨.

(٢) سلطان، أنور، المصدر السابق، ص ٢٠٥.

(٣) نقض مدني رقم (٨٤/٢٤٠)، السنة الخامسة والثلاثون، الصادر بتاريخ ١٠/٥/١٩٨٤، ص ١٢٥٥.

وقد تكون هذه الاتفاقات سابقة، فعقد الإيجار الأصلي يؤثر إلى حد كبير في عقد الإيجار من الباطن، وقد تكون هذه الاتفاقات معاصرة أو لاحقة لعملية التعاقد، فبيع الأب عقار لابنه يمكن أن يعتبر وصية مع احتفاظ الأب بالانتفاع بالعقار الحصول على الثمار.

هذا ويمكن أن يستعان بالتفسير ليس فقط بالاتفاقات وإنما بمحرر صادر من أحد المتعاقدين إلى الطرف الآخر سواء قبل أو بعد العقد محل التفسير إذا كان من شأن المحرر أن يفسر نية المتعاقدين<sup>(١)</sup>، فهذه وإن كانت جميعها ظروف خارجة عن العقد، إلا أنها قد تفيد القاضي في الوصول إلى النية المشتركة للمتعاقدين.

وأخيراً تجدر الإشارة أن القاضي يستطيع الاستعانة بالقرائن والشهود لتفسير بنود العقد وفقاً للظروف المحيطة به ولكن لا يجوز له الاستعانة بخبير لتفسير العقد؛ لأن دور الخبير يقتصر على المسائل الفنية في حين أن تفسير العقد مسألة قانونية يفترض في القاضي أن يكون على علم بها<sup>(٢)</sup>.

### ٣. القواعد الاحتياطية للتفسير:

لقد وضع المشرع أمام القاضي بعض الضوابط التي يتعين عليه أن يسترشد بها في تبين إرادة المتعاقدين المشتركة، كطبيعة التعامل، وما ينبغي أن يتوافر من أمانة وثقة بين المتعاقدين وفقاً للعرف الجاري في المعاملات.

(١) تمييز حقوق رقم (٧٧/٣٢٦)، مجلة نقابة المحامين الأردنيين، ١٩٧٨، ص ١٤٠.

(٢) الأهواني، حسام الدين كامل، المرجع السابق، ص ٢٩٦.

على أن هذه الأمور ليست كافية لكي يبين القاضي من خلالها حقيقة ما قصده المتعاقدان،  
ومن ثم فإنه يمكن للقاضي أن يستعين بالقواعد الأخرى التي لا تتعلق بالعقد وإنما يستعان بها  
لتفسيره<sup>(١)</sup>.

لذلك جاءت الفقرة الثالثة من المادة (١١٣٤) من القانون المدني الفرنسي، تشير إلى  
ضرورة أن يكون تنفيذ العقود بحسن نية. كما جاءت المادة (١١٣٥)، ونصت على المعايير  
الموضوعية التي يهتدي بها القاضي في سد النقص في العقد، أو إيضاح ما غمض منه، وهي  
القانون والعرف والعدالة.

---

(١) دواس، أمين، المرجع السابق، ص ٢٠٢.

## المطلب الرابع

### مبدأ حسن النية

يقصد بهذا المبدأ تلك النية الصادقة الخالية من الغدر والخداع، أو القصد السوي، أو الصراحة، فالنية الحسنة تصد سوء النية والغش والرغبة في الإضرار بالغير، وهذا المبدأ ذو مفهوم واسع يعبر عن كل إحساس بالأمانة واستقامة الضمير.

والحقيقة أن هذا المبدأ ليس مقصوراً على تنفيذ العقد إلا أنه مطلوب حتى قبل إبرام العقد، عند إجراء المباحثات التمهيدية بتجنب عدم الجدية، لتحاشي الإضرار بالطرف الآخر، كما هو مطلوب أيضاً حال التعاقد بعدم تصيد بعض التعبيرات الخاطئة التي استعملها الطرف الآخر في التعاقد بحسن نية. وهو المطلوب كذلك في تفسير العقد، فإذا شجر خلاف بين الطرفين أثناء التنفيذ باعتباره المحك الحقيقي لشروط العقد على أرض الواقع، تعين على القاضي الرجوع إلى هذه الشروط لمعرفة نية الطرفين المشتركة ليكون وفق هذه النية<sup>(١)</sup>.

وتأكيداً لهذا المبدأ ذكر الفقيه الفرنسي الأستاذ جورف حين قال إن تفسير التصرفات القانونية بحسب النية يعني - قبل كل شيء - البحث عن النية الحقيقية للطرفين واحترامها، وكما هو معروف أن حسن النية مفترض، وعلى من يدعي العكس إثبات ذلك، كما يترك لقاضي الموضوع مسألة استخلاصها من وقائع الدعوى.

(١) منصور، أمجد محمد، (٢٠٠١)، النظرية العامة للالتزامات، ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، ص١٦٦.



## المطلب الخامس

### القانون (التشريع)

القانون كمجموعة قواعد ملزمة منها ما هو أمر يحظر على الأفراد مخالفة أحكامه ومنها ما هو مقرر والمقصود هنا هو القوانين المفسرة أو المكملة لإرادة الأفراد، ويقصد بالقوانين المفسرة تلك القوانين التي توضح كيفية فهم التعبيرات الغامضة أو غير المحددة عندما يتعذر تحديد المعنى الذي يقصده طرفا التعاقد منها، أما القوانين المكملة فيقصد بها تلك القوانين التي تكمل سكوت الطرفين، بإضافة بعض الشروط التي تكون مفهومة ضمناً من المتعاقدين.

وإن كان التفسير القانوني يعد تدخلاً في عمل القاضي، إلا أن فائدته تمحو ذلك لما له من دور كبير في المجال الاقتصادي إذ يؤدي إلى تسهيل المعاملات الأكثر شيوعاً في الحياة الاقتصادية، بالإضافة إلى أنه يخفف من عدد القضايا التي كان من الممكن أن تزدحم بها المحاكم في حالة عدم وجوده. هذا وإن كان لا ينطبق على غير العقود المسماة إلا أن العرف الجاري خير معين له في هذا الصدد<sup>(١)</sup>.

---

(١) فودة، عبد الحكيم، المرجع السابق، ص ١٥٦-١٥٧.

## المطلب السادس

### العرف

العرف هو عبارة عن قواعد عامة متداولة ومعروفة من الجميع يلتزمون بها باعتبارها المعبر عن إرادة جماعية تمثل العدالة في التعامل على غرار النصوص التشريعية، وقاضي الموضوع مدعو لأن يعتد به باعتبار أنه تُفترض معرفة الفرقاء به وإن لم يحيلوا العقد عليه أو يذكره فيه.

وعملياً يلجأ القاضي للعرف لاستكمال العقد أو لتفسيره أو لإعطاء الموجبات مضمونها المتعارف عليه أو لتحديد الموجبات الفرعية أو الثانوية، عندما لا يقوم العقد على الإيضاح الكافي حول هذا الموضوع أو أن ذلك كان غائباً كلياً عن العقد ولا سيما إذا كان العقد بين ممتهنين<sup>(١)</sup>.

وإذا كان العقد قد نشأ في جهة على أن ينفذ في جهة أخرى، وكان لكل من الجهتين عرف يناقض الآخر، فإن القانون الفرنسي يحدد عرف الجهة التي نشأ فيها العقد، ولكن ليس هذا ضرورياً؛ لأن المشرع اعتبر أن العقد ينفذ في الجهة التي نشأ فيها، فإذا اختلفت الجهتان فإن القاضي ينظر أي عرف أحق بالتطبيق وقد يكون عرف الجهة التي ينفذ فيها العقد<sup>(٢)</sup>.

وأما العرف الجاري في المعاملات فيقصد به كل سنة جرى عليها العمل بين المتعاقدين نفسيهما أو بين المتعاملين نفسيهما، أو بين المتعاملين في طراز العقد الذي ارتبط به المتعاقدان على نحو يجعل منها شرط ضمنى مفهوم في التعامل، ومن ذلك ما جاء في المادة (٢/٨١٠) مدني

(١) فودة، عبد الحكيم، المرجع السابق، ص ١٦١.

(٢) العوجي، مصطفى، المرجع السابق، ص ٦٥٨.

أردني، في شأن تحديد أجر العامل من أنه "إذا لم يكن الأجر مقدراً في العقد كان للعامل أجر مثله طبقاً لما جرى عليه العرف"<sup>(١)</sup>.

---

(١) السنهاوري، عبد الرزاق، المرجع السابق، ص ٩٤٥.

## المطلب السابع

### العدالة

تلعب العدالة دور هام في تفسير العقود، حيث يفترض أن المتعاقدين قد تعاقدوا تحت سيادتها وأنها قد ابتعدا عن الوسائل غير المشروعة في التعاقد كالغش والتدليس والصوربية، وسلكا الطريق المألوف له والذي يسلكه عامة الشرفاء من الناس الذين يتوفر لديهم الإحساس بالعدالة وتجنب الإضرار بالآخرين.

وتهدف العدالة إلى تحقيق المساواة بين الأفراد، على نحو يقيم التوازن بينهم، فلا يحصل الإنسان إلا على ما يستحقه، إذ لا مجال للإضرار بالغير والإثراء على حسابيه، كما يجب أن تسيطر على العقد في جميع مراحلها سواء بالمحادثات السابقة عليه، أو عند إبرامه أو تنفيذه، فتخفف بذلك من جمود القانون أو تتلافى ما به من ثغرات<sup>(١)</sup>.

ويندر ما يصرح القضاة في أحكامهم باستنادهم للعدالة، والغالب أن يستشف ذلك من بين السطور، والقاضي يلجأ إليها في تفسير العقود إذا لم يتمكن من استيضاح النية المشتركة للمتعاقدين فلم يستطع الكشف عنها باللجوء للعناصر الداخلية والخارجية للعقد، حيث يلجأ القاضي إلى العدالة ليستلهم منها حل النزاع القائم وإعطاء الحل الأكثر عدالة والمتفق مع القانون والمنفعة المشتركة.

(١) سلطان، أنور، المرجع السابق، ص ١٩٩.

## المطلب الثامن

### سلطة محكمة التمييز (النقض) في مراقبة تفسير العقود

أولاً: القاعدة العامة:

تتقيد محكمة التمييز في رقابتها على قاضي الموضوع بقاعدة عدم جواز التعرض للوقائع وبحث الموضوع، فالأصل أن القاضي في استخلاصه للإرادة المشتركة للمتعاقدين يقوم بمسألة واقع، وبالتالي لا رقابة عليه من محكمة التمييز طالما كان قضاؤه في ذلك سائغاً مستنداً إلى وقائع حقيقية<sup>٨٤</sup>، فقاضي الموضوع يتمتع هنا بسلطة تقديرية إزاء بحثه لمسائل الواقع في مجال تفسير العقد، فلا يخضع في شأنها لرقابة محكمة التمييز (النقض)<sup>(١)</sup>.

وتتحصّر مسائل الواقع فيما يجريه قاضي الموضوع من بحث للاستدلال على النية المشتركة لطرفي العقد، وتقديره للمعايير الموضوعية التي يستعين بها في الكشف عنها، وهي حسن النية والعرف والعدالة والأمانة والثقة المتبادلة بين المتعاقدين. وإذا أخطأ القاضي في استخلاصه للنية المشتركة، أو أساء فهم أي معيار من هذه المعايير، فإن خطأه في هذا الشأن يعد خطأ في الواقع ولا رقابة عليه من محكمة النقض، إذ يخطئ في فهمه لشروط العقد، وهو بهذا يخالف العقد وليس القانون. ومحكمة النقض تراقب سلامة وتطبيق القانون فقط<sup>(٢)</sup>.

وقد أكدت محكمة التمييز الأردنية هذا المبدأ بقولها، أن تفسير العقود هو من صلاحية محكمة الموضوع التي من واجبها البحث عن النية المشتركة للمتعاقدين دون التوقف عند المعنى

(١) فودة، عبد الحكيم، المرجع السابق، ص ١٧٩ - ١٨٠.

(٢) سلطان، أنور، المرجع السابق، ص ٢٠٧.

الحرفي للألفاظ، مع الاستهداء في ذلك بطبيعة التعامل بما ينبغي أن يتوافر من أمانة وثقة بين المتعاقدين، وفقاً للعرف الجاري في المعاملات<sup>(١)</sup>.

وجاء في أحكامها أيضاً ، أن لمحكمة الموضوع أن تستدل من سلوك المتعاقدين في تنفيذ العقد على مقاصدهما والتعرف على إرادتهما توصلاً لتفسير العقد تفسيراً صحيحاً<sup>(٢)</sup>.

وفي مصر وفرنسا استقر على قضاء النقض على إعطاء قضاة الموضوع السلطة التقديرية في تفسير شروط العقد للوقوف على النية المشتركة للطرفين، بلا رقابة عليهم من محكمة النقض، وفي ذلك تقول محكمة النقض المصرية:-

"إذا كان ذلك وكان لمحكمة الموضوع السلطة المطلقة في تفسير العقود والشروط المختلفة عليها، بما تراه أوفى لمقصود المتعاقدين، مستعينه في ذلك بجميع ظروف الدعوى وملابساتها ولا رقابة عليها لمحكمة النقض في ذلك متى كان تفسيرها تحتمله عبارة هذه الشروط، ولا خروج فيه على المعنى الظاهر لها، فإن النعي لا يعدو أن يكون جدلاً موضوعياً، مما لا يصح التحدي به أمام محكمة النقض"<sup>(٣)</sup>. وبهذا الشأن قررت محكمة النقض المصرية أيضاً بقولها : " المقرر في قضاء محكمة النقض أن لقاضي الموضوع سلطة مطلقة في تفسير العقود وسائر المحررات بما يراه أوفى بنية عاقيدها أو أصحاب الشأن فيها، مستهدياً مستهدياً بوقائع الدعوى وظروفها دون رقابة من محكمة النقض في ذلك ما دام لم يخرج في تفسيرها عما تحتمله من عباراتها ومفاد ذلك أن لقاضي الموضوع حرية الاخذ بأي معنى يجوز أن تؤدي إليه العبارة محل التفسير ولا سلطان عليه في ذلك من محكمة النقض إلا أن تتحقق من أن المعنى

(١) منصور، أمجد محمد، المرجع السابق، ص ١٦٧.

(٢) فودة، عبد الحكيم، المرجع السابق، ص ٤٨٩.

(٣) تمييز حقوق رقم (٢٠٠٣/٨٦٥)، الصادر عن محكمة التمييز الأردنية بتاريخ ١٨/٥/٢٠٠٥.

الذي اختاره القاضي تحتمله تلك العبارات فإن تحقق لها ذلك فلا معقب لها على قضائه حتى ولو كان ذلك المعنى هو أضعف ما تحتمله من معان؛ لأن هذا الاختيار يدخل في فهمه للواقع، أما إذا أخذ القاضي بمعنى غير ما تحتمله عبارات العقد عند غموضها فعليه بيان مبررات اعراضه عن المعاني الأخرى التي تحتملها العبارة وكيف استخلصها ويخضع قضائه في هذه الحالة إلى رقابة محكمة النقض".<sup>(١)</sup>

لكن هناك جانباً من الفقه الفرنسي ينتقد محكمة النقض على إطلاقها هذا المبدأ ليسري على كافة العقود، مع أن بعضها وخاصة العقود النموذجية التي تتماثل فيها الشروط يفسرها قضاة الموضوع تفسيرات مختلفة على سند من القول أن ذلك يتفق والنية المشتركة للطرفين، الأمر الذي لا يتماشى أحياناً مع العدالة ومن ثم فإن تدخل محكمة النقض يكون ضروري في مثل هذه الأحوال.

ولكن لا بد من الإشارة أخيراً أن قاضي الموضوع وهو يبحث عن نية الطرفين أن يقوم بالتسبيب، أو ينقض حكمه إذا كان مفتقداً لأساسه القانوني، إذا أثبت القاضي تحصيله لإرادة الطرفين، دون أن يكون هناك أية وقائع يمكن استخلاص هذه الإرادة منها، بأن كانت وهمية لا سند لها من الواقع، أو يستحيل عقلاً أن يستخلص منها ما استخلصه القاضي فإن حكمه يكون معيباً بالقصور في التسبيب مما يستوجب نقضه<sup>(٢)</sup>.

(١) تمييز حقوق رقم (٨٥/٢٢٠)، مجلة نقابة المحامين الأردنيين، ١٩٨٥، ص ١٩١١.

(٢) نقض مدني رقم (١٩٧١/٦٣)، المكتب الفني، السنة الثانية والعشرون، الصادر بتاريخ ١٩٧١/٣/٢٥، ص ٤٠١.

## ثانياً: وسائل مراقبة تفسير العقود:

تستطيع محكمة التمييز (النقض) فرض سلطانها على عمل القاضي فيما يتعلق بتفسير العقود بوسائل مختلفة، ومن ذلك ما يلي:-

١. مراقبة تطبيق القاضي لقواعد التفسير، وتتمثل هذه الرقابة في حالة وضوح عبارة العقد، وفي نقض الحكم إذا انحرف عن العبارة الواضحة، وفي تأكيد وضوح العبارة إذا ادعى الحكم غموضها، وبالنسبة لعقود الإذعان في تحقيق وحدة التفسير بالنسبة للعقود المتماثلة<sup>(١)</sup>.  
وقد جاء في قرار لمحكمة التمييز الأردنية قولها "الأصل في تفسير العقود أن يلتزم القاضي بعباراته الواضحة ولا يجوز له الانحراف عنها عن طريق تفسيرها للتعرف على إرادة المتعاقدين"<sup>(٢)</sup>. وفي قرار تمييزي آخر يحمل نفس الحكم حيث جاء فيه "وحيث إن المادة ٢٣٩ من القانون المدني، قد نصت صراحة على أنه إذا كانت عبارة العقد واضحة فلا يجوز الانحراف عنها عن طريق تفسيرها للتعرف على إرادة المتعاقدين"<sup>(٣)</sup>.

٢. مراقبة كفاية الأسباب التي يستند إليها قاضي الموضوع في الأخذ بتفسير معين، واستلزم ردها إلى الثابت من وقائع الدعوى.

---

(١) طعن رقم ٣٩٩ لسنة ٦٥ ق جلسة ١٩٩٦/٣/٢٠، طعن رقم ١٤١٤ لسنة ٥٣ ق جلسة ١٩٩١/٠١/٢٠ س ٢ ص ٥٢٣، وطعن رقم ٩٧٩ لسنة ٥٧ ق جلسة ١٩٩٢/١٢/٣١ س ٤٣ ص ١٤٧٣، راجع في ذلك: د. أحمد المليجي، موسوعة الطعون في الاحكام، الجزء الثالث، الطعن بالنقض، المركز القومي للاصدارات القانونية، القاهرة، ٢٠٠٥، ص ٣٠١

(٢) عبد الحكم فودة، المرجع السابق، ص ٤٩٢.

(٣) انظر المواد (٢٣٩ و ٢٤٠) من القانون المدني الأردني.



٣. مراقبة تكييف العقد وتحديد وصفه القانوني؛ لأن بيان طبيعة العقد من مسائل القانون التي لا يستقل بها قاضي الموضوع<sup>(١)</sup>.

هذا وتبرز الرقابة التي تمارسها محكمة التمييز على تسبب الحكم المفسر للعقد والتي هي من صميم اختصاص اختصاصها من خلال ما يتردد في العديد من أحكام قضاء التمييز المتعلقة بتفسير العقود من عبارات أهمها ضرورة إقامة قضاء محكمة الموضوع على أسباب سائغة لا تتنافى مع نصوص العقد ولا تخرج عما تحمل عباراته<sup>(٢)</sup>.

وقد ورد قرار لمحكمة التمييز اللبنانية بهذا الصدد "أن رقابة محكمة التمييز للتفسير الذي أعطته محكمة الاستئناف للعقد موضوع الدعوى لا تكون ممكنة إلا إذا ثبت أن ثمة تشويه قد أصاب صريح عبارات هذا العقد<sup>(٣)</sup>.

ومن التطبيقات القضائية أيضاً أنه تم تمييز الحكم لقصور التسبب بالنسبة لعقد تأمين شحنة لحوم منقولة بحراً، وكان تلف اللحوم يرجع إلى عطل في آلات التبريد حيث ألزمت محكمة الموضوع شركة التأمين بالتعويض، على الرغم من وجود شرط في عقد التأمين يعفي الشركة من المسؤولية بالتعويض عن الخسارة الجزئية الخاصة التي تلحق بالبضائع المشحونة على ظهر السفينة عدا الحالات التي تكون فيها الخسارة.

(١) تمييز حقوق رقم (٨٠/٣٦٧)، مجلة نقابة المحامين الأردنيين، ١٩٨٠، ص ٨٠٩.

(٢) تمييز حقوق رقم (٢٠٠٣/٤١٣٢)، محكمة التمييز الأردنية، بتاريخ ٢٨/٤/٢٠٠٧.

(٣) عمر السيد أحمد عبد الله، نظرية العقد، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٩٥، ص ٢٠٨.

نتيجة لغرق السفينة واحتراقها وهو ما لم يكن في الحالة محل الحكم. وقد بينت محكمة التمييز أن محكمة الموضوع لم تتعرض لهذا الشرط حين بحثها للدعوى ولم تدرس وثيقة التأمين بشكل كافي وهو ما يدل على تعيب التسبيب بشكل واضح<sup>(١)</sup>.

ومن هذه المبادئ أيضاً قضت محكمة التمييز الأردنية في قرارها رقم ٨٥/٧٠٣، المنشور بمجلة نقابة المحامين الأردنية سنة ١٩٨٨ بالصفحة ٢٩٠، "استقر الفقه أن لمحكمة الموضوع السلطة التامة في تفسير العقود والشروط والقيود المختلف عليها بما تراه أوفى بالمقصود من العقد مستعينة في ذلك بجميع ظروف الدعوى وملابساتها، ولهذه بهذه السلطة أن تعدل عن مدلولها الظاهر إلى خلافه بشرط أن تبين في أسباب حكمها لم عدلت عن هذا الظاهر إلى خلافه، وكيف أفادت تلك الصيغة"<sup>(٢)</sup>.

لقد تبين لنا من خلال الفصل أن تفسير العقد من أهم المسائل التي تثور عند تنفيذه والذي يعتبر المحك الحقيقي لما أراده المتعاقدان، وذلك في حالة الخلاف على العقد من حيث ألفاظه ومعانيه من جهة والإرادة الحقيقية للمتعاقدين من جهة أخرى.

وذكرنا بأن حالة التفسير تكون في أمرين أولهما حالة وضوح العبارة والمقصود هنا وضوح اللفظ والإرادة وهنا لا حاجة للتفسير، وإن فعل القاضي ذلك يكون قد انحرف عن الغاية التي أرادها المتعاقدان وبالتالي ينقض حكمه.

(١) النكاس، جمال فاخر، (١٩٩٩)، الاتجاه الموسع للتفسير القضائي للعقود والتصرفات، مجلة الحقوق، السنة

الثالثة والعشرون، العدد الأول، جامعة الكويت، ص ٤٥.

(٢) العوجي، مصطفى، المرجع السابق، ص ٦٥٤.

إلا أن العبارة تكون واضحة أحيانا ولكنها في الوقت ذاته يكتنفها الغموض والإبهام في حقيقة مدلولها، وهنا تقوم عملية التفسير وعلى القاضي أن يبرر حكمه بالتفسير ويسببه.

أما الأمر الثاني فهو حالة غموض العبارة وهذه الحالة تشمل كافة أحوال حاجة العقد للتفسير، ويقتضي بالنتيجة البحث عن النية المشتركة للمتعاقدين والوسائل التي يسترشد بها القاضي للتوصل إلى هذه النية وخصوصا من عبارات العقد سواء الداخلة فيه أو الخارجة عنه والظروف المحيطة به<sup>(١)</sup>.

---

(١) النكاس، جمال فاخر، المرجع السابق، ص ٤٦.

## الفصل الثاني: حماية حقوق المستهلك

## مقدمة

من المعلوم أن لكل نشاط مجموعة من المفاهيم الأساسية، أو المتعلقة به التي تشكل وحدة تصور متكامل لماهية هذا النشاط وأهدافه ومجالاته. وهذا المحور يحاول إجلاء هذه المفاهيم وإعطاء التصورات العلمية والعملية لها.

### مفهوم حماية المستهلك:

إن مفهوم حماية المستهلك مفهوم مركب يستلزم الاحاطة به أن نوضح ببعض المفاهيم المكونة له مثل المستهلك والاستهلاك والحماية.

أما مفهوم المستهلك فقد وردت تعاريف عديدة ومن زوايا مختلفة لمفهوم المستهلك وحسب المجال أو الاختصاص الذي يتناولها. فالمستهلك بالمفهوم العام هو كل من يستعمل بشكل غير مباشرة السلع والخدمات، أو الذي يكتنيها لنفسه أو لغيره.

وبمعنى آخر فإن مفهوم المستهلك يشمل كل فرد في المجتمع يسعى لإشباع حاجاته الشخصية (أو بقية أفراد عائلته)، من مختلف السلع والخدمات التي يحتاجها في معيشته سواء أن وصل إلى مرحلة الشراء الفعلي (التعاقد) أو لم يصل إليها، وبالتالي فإن كافة أفراد المجتمع يعدون من جمهور المستهلكين بما فيهم الطفل الرضيع والجنين في بطن أمه والذي يتزود باحتياجاته من خلالها.

أما من الناحية القانونية وفي إطار نظرية العقد في القانون المدني فينظر إلى المستهلك باعتباره الطرف الضعيف في العقد، والذي يحتاج إلى حماية قانونية في مواجهة الطرف طرف آخر قوي حيث يعد عقد البيع أهم وسيلة قانونية يلجأ إليها المستهلك لإشباع حاجاته الشخصية من السلع والخدمات،— دون أن تكون لديه نية بإعادة بيعها (المضاربة لتحقيق الأرباح).<sup>(١)</sup>

أما مؤتمر حماية المستهلك المنعقد في القاهرة عام ١٩٨٢، والمؤتمر المنعقد في ألمانيا في نفس السنة فقد عرف المستهلك " هو مركز جمع الأنشطة القانونية التي أوجدها نفسه بنفسه كشريك في النظام الاقتصادي بعد أن عرف حقوقه ووزنه في السلسلة الاقتصادية وبين شركاته من المنتجين والموزعين"<sup>(٢)</sup>

وقد قام الباحث بتقسيم هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث: المبحث الأول (حقوق المستهلك) وتطرق فيه إلى حق المستهلك في الإعلام، والحق في التنقيف، والحق في الحماية من الدعاية التجارية الكاذبة. أما المبحث الثاني (حماية المصالح الاقتصادية للمستهلك) فقد تناول فيه الباحث حماية المستهلك من الخداع والغش، والحماية الحزائية للمستهلك من الخداع والغش في التشريعات، وحماية المستهلك من أساليب البيع الحديثة كالبيع بالمنزل والبيع الإغرائي. أما في المبحث الثالث (الحق في الأمان والحق في التعويض) وقد تناول فيه الباحث حق المستهلك في الأمان وحقه في التعويض والحماية الإجرائية وكذلك التوجيه الأوروبي الخاص بضمان السلامة والحماية الإجرائية.

(١) الربيعي، ليث، دور مركز بحوث السوق ومنظمات المجتمع المدني في حماية المستهلك، مجلة دراسات قانونية، بيت الحكمة، بغداد، عدد ٢٠٠٢.

(٢) عبد المنعم، مرفت، (١٩٩٦)، الحماية الجنائية للمستهلك، القاهرة، ص ٤.

## المبحث الأول: حقوق المستهلك

قاد التطور العلمي الكبير الذي شهده العصر الحديث إلى ظهور الأصناف المتماثلة والمتنوعة من السلع والخدمات الاستهلاكية التي لم تكن معروفة من قبل. هذه السلع والخدمات يقدمها مهنيون يتمتعون بمركز اقتصادي قوي، بينما يكون المستهلكون في أغلب الأحيان أقل مقدرة وخبرة، ولا يستطيعون بالتالي الحكم على جودة السلع والخدمات المعروضة عليهم، واختيار الأصلح من بينها. الأمر الذي استدعى التدخل لإنارة إرادة المستهلكين، بداية بالاعتراف لهم بالحق في الاختيار، هذا الحق الذي لا يسهل تحقيقه إلا إذا تم توفير المعلومات الكافية عن السلع والخدمات، وهو ما يتحقق من خلال الاعتراف بحق المستهلك في الإعلام (المعرفة) وحقه في التنقيف وحمايته من الدعاية التجارية الكاذبة.

## المطلب الأول

### الحق في الإعلام

تضمن التشريعات الحديثة وصول المستهلكين إلى المعلومات الوافية عن السلع والخدمات، بشكل يمكنهم من الاختيار الواعي بينها وفقاً لرغبات واحتياجات كل منهم، كما تضمن توعية وتثقيف المستهلكين، حيث إن كثرة البضائع وتعدد أصنافها في العصر الحاضر يصعب على المستهلك عملية الاختيار. فالشخص باعتباره مستهلكاً غالباً ما يفتقد الخبرة أو القدرة على التمييز بين سلعة وأخرى، من حيث جودتها أو الفائدة التي تتضمنها أو متانتها أو قدرة تحملها وما إلى ذلك، خاصة عندما لا يتم تزويده بمعلومات كافية. وبهذا يصطدم بمشكلة الاختيار السليم الناتجة عن عدم المعرفة الصحيحة بحقيقة السلع والخدمات المعروضة<sup>(١)</sup>. ومشكلة الاختيار السليم من قبل المستهلك تزداد حدة إزاء تزايد البدائل المتشابهة التي عليه أن يختار من بينها. مثال ذلك، عندما يعرض المهنيون ملابس مكونة من ألياف صناعية أو نايلون مشابهة لتلك المصنوعة من نسيج القطن أو الصوف أو الحرير. فإذا لم يكن المستهلك مزوداً بمعلومات كافية عن خصائص هذه الأصناف، فإنه قد يشتري ثوباً مصنوعاً من ألياف صناعية باعتباره مصنوعاً من الصوف.

من العوامل التي تزيد من حيرة المستهلك وتتحكم باختياره تلك الأساليب الدعائية التي

يقوم بها المهنيون للإعلان عن السلع والخدمات وترويجها.

(١) هيكل، السيد خليل، نحو القانون الإداري للاستهلاك في سبيل حماية المستهلك، ص ١٤.



فالمستهلك غالباً ما يجد نفسه محاصراً بإعلانات عبر وسائل الإعلام المختلفة، سواء كانت مسموعة أو مرئية. هذه الإعلانات تجذب المستهلك عن طريق إيراد المزايا الجيدة للسلعة دون ذكر أي شيء عن المساوئ والأضرار التي قد تحدثها. وهنا تبرز أهمية الاعتراف للمستهلك بالحق في الإعلام (المعرفة) والحق في التنقيف، بالإضافة إلى حماية مصالحه الاقتصادية من خلال ضمان المنافسة المشروعة ومنع الاحتكار.

### الالتزام بالإعلام وفقاً للقواعد العامة

يتطلب مبدأ الرضائية في العقود رضا المتعاقدين بشروط التعاقد، خاصة تلك المتعلقة بمحل العقد. فلكل عقد محل يقوم عليه، ومحل العقد هو الشيء الذي يلتزم المدين (المهني) القيام به. وهو إما أن يكون التزاماً بنقل حق عيني أو التزاماً بالقيام بعمل أو بالامتناع عن عمل<sup>(١)</sup>. يشترط المشرع في محل العقد أن يكون موجوداً أو ممكن الوجود وأن يكون مشروعاً وقابلًا للتعامل به بالإضافة إلى كونه معيناً أو قابلاً للتعيين<sup>(٢)</sup>. ما يهمنا هنا هو الشرط الثالث وهو شرط التعيين أو قابلية المحل للتعيين، لأنه العنصر الأساسي الذي ينصب عليه التزام الإعلام من المدين (المهني) للمشتري (المستهلك)، إذ أن تعيين المحل يمكن المستهلك من التحقق من قيام المهني بتنفيذ ما التزم به ضمن شروط العقد.

(١) المادتان ١٥٧ و ١٥٨ من القانون المدني الأردني رقم ١٦ لسنة ١٩٧٦.

(٢) المواد ١٩٧ - ٢٠٠ والمواد ١٥٩ - ١٦١ من مجلة الأحكام العدلية (القانون المدني النافذ في مناطق السلطة الوطنية الفلسطينية).

وبالرجوع للقواعد العامة، نجدتها تقضي بأنه إذا كان الشيء محل العقد معيناً بالذات، فإنه يجب أن يتعين بمميزاته الذاتية، وأن يكون هذا التعيين واضحاً نافياً للجهالة من حيث نوعه وكميته وأوصافه الأساسية. أما إذا كان معيناً بالنوع، فيجب أن يتم تعيين نوعه ومقداره وجودته، وبالتالي يجب على المهني إعلام المستهلك بكل هذه الأمور عند إبرام العقد<sup>(١)</sup>.

كما نتلمس وجود واجب الإعلام الملقى على عاتق المهني في الالتزام بالضمان بالنسبة للعيوب الخفية، إذ تلقي القواعد العامة عبء إعلام المستهلك بالعيوب الكامنة في محل العقد على عاتق البائع (المهني)، وإلا اعتبر مسئولاً عنها وضامناً لها على أنها عيوب قديمة، وبالمقابل تعطي المستهلك الحق في الخيار إما برد المبيع أو الإبقاء عليه بثمنه المسمى<sup>(٢)</sup>.

إلا أن القواعد العامة التي تعالج موضوع إعلام المستهلك قاصرة عن توفير الحماية المطلوبة، لأنها لم تلزم المهني بتحديد أوصاف المحل (السلعة أو الخدمة). وبهذا، يمكن للمهني أن يسلم سلعة أو يقدم خدمة من ذات النوع المتفق عليه، لكن بعد إجراء ما يشاء من التعديلات عليها، دون أن يكون للمستهلك أن يعترض على ذلك، حتى ولو أدى ذلك إلى الإضرار به. كما في حالة تعاقد المستهلك مع شركة سيارات، فإن البائع يستطيع أن يسلم للمستهلك سيارة من ذات النوع مع إجراء ما يشاء من التعديلات على تصميمها أو على أوصافها الداخلية. يضاف إلى ذلك، أن القواعد العامة لا تسمح للمستهلك سوى بالتمسك بعدم تعيين المحل تعييناً كافياً أو نافياً للجهالة، وعليه في سبيل ذلك إثبات أن الشروط التي وضعها المهني تؤدي إلى تجهيل محل العقد (السلعة أو الخدمة) وهو ما لا يتيسر عملاً.

(١) المادة ٢٠١ من مجلة الأحكام العدلية، والمادة ١٦١ من القانون المدني الأردني.

(٢) انظر في ذلك المواد ٣٣٥-٣٣٦ من مجلة الأحكام العدلية.

فإن استطاع إثبات ذلك، فإن العقد يكون باطلاً طبقاً للقواعد العامة، وهو ما لا يتفق دائماً مع مصلحة المستهلك، الذي قد يفضل الإبقاء على العقد بالرغم مما فيه من جور بدلاً من أن يحرم من السلعة أو الخدمة.

وحيث أن إنتاج السلع قد تطور في الوقت الحاضر، وتطورت تبعاً لذلك خصائص السلع والخدمات لدرجة يصعب على المستهلك العادي اكتشاف حقيقتها بالمشاهدة العادية ضمن خبرته المحدودة، فإنه لا يبقى أمام المستهلك سوى أن يثق في مقدم السلعة أو الخدمة، ليقوم بتعريفه بأدق التفاصيل الفنية للسلع والخدمات بالإضافة إلى الغرض منها والمدى الزمني لصلاحياتها. إلا أنه لا يمكن الركون إلى ذلك، ولا بد من وجود التزام قانوني يحقق الحماية للمستهلك في هذا الجانب.

لقد عالج الفقه والقضاء الفرنسيان هذه المسألة بواسطة إلقاء واجب الالتزام العام بالإعلام على المهني<sup>(١)</sup>، الذي يتعين عليه الإفضاء للمستهلك بكافة المعلومات المتوفرة لديه عن السلعة أو الخدمة، سواء تلك المتعلقة بالطريقة الصحيحة للاستعمال، بما يجنب المستهلك المخاطر المترتبة على الاستعمال غير السليم، أو تلك المتعلقة بالمخاطر الكامنة في السلعة والاحتياجات الواجب إتباعها للوقاية من هذه المخاطر<sup>(٢)</sup>.

(١) القيسي، عامر أحمد، الحماية القانونية للمستهلك، ص ١١٤.

(٢) تنص المادة ٧ من مشروع قانون حماية المستهلك الأردني على أن: " كل سلعة ينطوي على استعمالها أية خطورة يرفق بها تحذير يبين وجه الخطورة والطريقة المثلى للاستعمال أو الاستخدام".

فحماية المستهلك لا تتحقق فقط بمعرفة كيفية استعمال السلعة، بل يجب فوق ذلك أن يعلم بما تنطوي عليه من أخطار وكيفية الوقاية منها. فمن يشترى، مثلاً، عبوة تحتوي على مبيد حشري، يستطيع الحصول على أفضل النتائج بإتباع طريقة الاستعمال التي يبينها المنتج، ولكنه قد يجهل أن تقريبها من مصدر لهب يمكن أن يؤدي إلى انفجارها<sup>(١)</sup>.

يقع الالتزام بالإعلام بصورة رئيسية على عاتق المنتج، ويرجع ذلك إلى حجم المعلومات المتوفرة لديه عن السلع التي أنتجها. فهو يعرف المعلومات الكاملة والدقيقة عن مكوناتها وخصائصها وكيفية استعمالها والأخطار التي تحيط بهذا الاستعمال. فضلاً عن ذلك، فإن المنتج يمتلك من المعلومات ما يمكنه من إعلام المستهلك بهذه الأمور، سواء بالكتابة على السلعة نفسها أو على غلافها أو بإرفاق نشرات معها<sup>(٢)</sup>.

ومن أهم العقود التي يرد فيها مثل هذا الالتزام عقد البيع الذي يفرض على البائع (المهني) أن يقدم للمستهلك وصفاً دقيقاً للشيء الذي يبيعه، وطريقة استخدامه، وأن يحذره من الأضرار التي قد تنشأ عند استخدامه. فإذا لم يفعل ذلك، كان مسؤولاً عن الأضرار التي تصيب المستهلك. كما ينطبق الالتزام التعاقدى بالإعلام على مقدمي الخدمات، إذ عليهم أن يبينوا لعملائهم (المستهلكين) الأخطار الكامنة التي قد تنجم عن الخدمة التي يقدمونها لهم<sup>(٣)</sup>.

الالتزام العام بالإعلام يقع إذن على كاهل المهنيين، سواء منهم من يعرضون السلع أو يقدمون الخدمات.

(١) عامر القيسي، مرجع سابق، ص ١٢٥.

(٢) علي، جابر محجوب، ضمان سلامة المستهلك من أضرار المنتجات الصناعية المباعة، ص ٢٣٨.

(٣) صادق، مرفت عبد المنعم، مرجع سابق، ص ١٧٣.

ولكن هذا لا يفي بكل الغرض المطلوب، مما دفع المشرعين في دول كثيرة إلى إنشاء التزامات قانونية جديدة. فقد تنبه المشرعون إلى المشكلات الناجمة عن ترك المهني ينفرد بتحرير العقد، فإن ظموا أهم عقود الاستهلاك بتشريعات خاصة تفرض على المهني إدراج بيانات إجبارية لتعريف المستهلك بالشيء المتعاقد عليه معرفة كافية. كما هو الحال في عقود التأمين والعقود المتعلقة بالتصرفات العقارية، وعقود الاقتراض والبيع الائتمانية في فرنسا<sup>(١)</sup>.

كما توجهت بعض الدول، مثل دول السوق الأوروبية المشتركة، إلى حماية المستهلك من خلال توفير البيانات والمعلومات الكافية حول السلعة أو الخدمة المقدمة له. فقد أصدر المجلس الأوروبي في هذا الشأن قراراً في ١٤ إبريل ١٩٧٥، أطلق عليه البرنامج الأول للتجمع الاقتصادي الأوروبي نحو حماية وإعلام المستهلكين. كما صدر قرار آخر عن المجلس في ١٩ مايو ١٩٨١، أطلق عليه البرنامج الثاني للتجمع الاقتصادي الأوروبي من أجل تنظيم حماية وإعلام المستهلكين. وفي ضوء القرارات السابقة استشعرت بلدان السوق الأوروبية المشتركة الحاجة إلى إصدار تشريعات متخصصة يتم النص من خلالها على حق المستهلك في الإعلام الصادق. فقد أصدر المشرع الفرنسي القانون رقم ٢٣ بتاريخ ١٠ كانون ثاني ١٩٧٨، المتعلق بحماية وإعلام المستهلكين حول السلع والخدمات المعروضة عليهم. ويلزم هذا القانون المنتجين والتجار وأصحاب الحرف ومقدمي الخدمات بإعلام المستهلكين بموضوع العقد وشروطه.

(١) جميعي، حسن عبد الباسط، اثر عدم التكافؤ بين المتعاقدين على شروط العقد، ص ١٨٢.

وفي الأردن حرص المشرع الأردني على حماية المستهلك من خلال تزويده بالمعلومات الكافية عن حقيقة السلع المعروضة للبيع، وذلك من خلال قانون علامات البضائع (القديم) رقم ١٩ لسنة ١٩٥٣. (١)

## المطلب الثاني

### الحق في التثقيف

تتضمن حماية المستهلك كافة الإجراءات التي يجب اتباعها بواسطة الأجهزة الحكومية والتطوعية والهيئات الصناعية والتجارية لزيادة وعي المستهلكين بحقوقهم وسبل الدفاع عنها. ومع أن القائمين على السياسات الحكومية، وكذلك ممثلي المستهلكين، يعترفون بأنه لا يمكن حماية المستهلك من كافة الممارسات التسويقية السلبية، فإنهم يتفقون على أن أفضل دفاع ممكن عنهم إنما يكون من خلال تزويده بالمعلومات الدقيقة عن ما يطرح في الأسواق من سلع أو خدمات، وتعريفه بحقوقه.

لذلك يجب على الجهات الرسمية وضع برامج عامة لتوعية وتثقيف المستهلكين، يكون الهدف منها تمكين أفراد المجتمع من التصرف كمستهلكين حصيفين، قادرين على اختيار السلع والخدمات اختياراً واعياً ومسئولاً<sup>(٢)</sup>.

(١) نائل عبد الرحمن، حماية المستهلك في التشريع الأردني، ص ١٠٠.

(٢) جميعي، حسن، حماية المستهلك في مصر بالمقارنة بأوضاع الحماية في دول السوق الأوروبية والشرق الأوسط، ص ١٥٢.

ويمكن للجهات الرسمية تحقيق ذلك من خلال برامج إعلامية موجهة إلى الأفراد على اختلاف مستوياتهم الاقتصادية والثقافية والاجتماعية، ومن خلال إدخال برامج تثقيف المستهلك إلى المنهاج الأساسي لنظام التعليم في جميع مستوياته، وتشجيع إنشاء أندية حماية المستهلك ، كإحدى الوسائل الفعالة في عملية تثقيف المستهلكين.

وفي هذا الصدد، أعلن ميثاق المجلس الأوروبي لحماية المستهلك بقراره رقم ٥٤٣ الصادر في ١٧ مايو ١٩٧٣، وجوب تعليم المستهلك، وذلك بإدخال مادة تعليم المستهلك ضمن المناهج الدراسية. وكذلك وجوب تعليم الكبار عن طريق وسائل الاتصال المختلفة المقروءة والمسموعة والمرئية. كما أعلن المجلس في ١٤ أبريل ١٩٧٥، أن حماية وتعليم المستهلك يعد هدفاً لكل دولة من الدول الأعضاء، ووضع برنامجاً لهذا الغرض تمت الموافقة عليه في ١٩ مايو ١٩٨١. وقد حذت بعض الولايات الأمريكية حذو الدول الأوروبية، فعقد مؤتمر في واشنطن في عام ١٩٨١، بخصوص تعليم المستهلك وتعريفه بكل حقوقه. وخلص المؤتمر إلى ضرورة توجيه تعليمات إلى موظفي الإدارات بحسن معاملة المستهلك، وتعريفه بحقوقه وبالجهات التي يجب عليه أن يتجه إليها للحصول على المعلومات اللازمة.

ونتيجة للجهود الرسمية في الدول المختلفة في مجال حماية المستهلك والاهتمام بتثقيفه، أصبح موضوع حماية المستهلك أكثر حيوية وانتشاراً مما سبق. إلا أن الجهود الرسمية لا تكفي في هذا المجال.

وبالتالي هناك حاجة لمعاون حقيقي للدولة في مهمة توعية وتنقيف المستهلك. وتتجه الجهود حالياً إلى دعم دور جمعيات حماية المستهلكين للقيام بهذا الدور، والحرص على مشاركتها في برامج توفر المعلومات والمعارف الخاصة بالاستهلاك وإرشاد المستهلكين إلى أوجه النفع والتحذير من الأضرار. والحقيقة أن جمعيات حماية المستهلك تلعب دوراً هاماً في هذا المضمار، إذ يأتي إعلام المستهلك وتنقيفه في مقدمة أهدافها<sup>(١)</sup>. كما يشارك القطاع الخاص في فعاليات حماية المستهلك من خلال تصميم وتنفيذ برامج توعية، وذلك بالتعاون مع المؤسسات الحكومية والمنظمات الأهلية<sup>(٢)</sup>.

---

(١) ينص النظام الداخلي لجمعية الإمارات لحماية المستهلك، التي تم تأسيسها في ١١/٣/١٩٨٧ على مجموعة من الأهداف منها: خلق الوعي لدى المستهلك حول السلع والخدمات وعلاقتها بصحته وسلامته، إرشاد المستهلك لسبل التأكد من ملاءمة المواد الاستهلاكية، إجراء الاستطلاعات والأبحاث وإعداد الدراسات المقارنة للسلع والخدمات الاستهلاكية، إصدار النشرات وإقامة المحاضرات في سبيل توعية المستهلكين.

(٢) عبيدات، محمد، (١٩٩٥)، "حماية المستهلك والمفهوم الحديث للتسويق"، مقال منشور في مجلة حماية المستهلك، العدد الخامس، ص ٨.



## المطلب الثالث

### الحق في الحماية من الدعاية التجارية الكاذبة

الزيادة الهائلة في الإنتاج والمنافسة الشديدة على التسويق، تؤديان إلى استخدام الطرق الاحتيالية والتضليل في الإعلان، مما دفع دولاً كثيرة إلى تجريم هذا السلوك رغبة منها في تأمين الحماية المطلوبة للمستهلك. وقد توجهت التشريعات الحديثة نحو تجريم المزاعم والإشارات والعروض الزائفة، أو التي لها طابع التضليل أو الإيقاع في الخطأ، بالإضافة إلى تجريم الإعلان الغامض المثير للشك والذي له طابع التضليل المؤدي إلى الخطأ، سواء تعلق ذلك بمحتوى المنتج أو صفة من صفاته أو في منشأه أو كميته أو سعره أو في النتائج المترتبة على استخدامه<sup>(١)</sup>. يمكن تعريف جريمة الدعاية التجارية بأنها "كل ادعاء أو زعم أو تأكيد أو إشارة أو بيانات أو عرض كاذب أو مضلل، أو ذي طبيعة من شأنها إيقاع المستهلك في الغلط حول حقيقة أو طبيعة أو جودة أو استعمال أو مصدر أو نوع أو سعر السلعة، أو الخدمة التي هي هدف الإعلان التجاري"<sup>(٢)</sup>.

في فرنسا، مثلاً، عاقب التشريع المالي الصادر في ٢ يوليو ١٩٦٣، في المادتين الخامسة والسادسة منه، كل دعاية تمت بسوء نية، وتكون كذلك إذا "اشتملت على ادعاء كاذب أو على تحريض للوقوع في الغلط فيما يتعلق بالسلعة أو الخدمة من حيث الطبيعة".

(١) صادق، مرفت، مرجع سابق، ص ١٨٢.

(٢) عبد الرحمن، نائل، مرجع سابق، ص ٥٩.

وفي مرحلة لاحقة، أصدر المشرع الفرنسي قانون ٢٧ ديسمبر ١٩٧٣، الذي وسّع المجال القانوني لتجريم الإعلان الكاذب<sup>(١)</sup>. وفي إنجلترا، يعتبر القانون الخاص بالمواصفات التجارية لعام ١٩٦٨، ذا أهمية خاصة في قمع الإعلان الكاذب، إذ خصص جزءاً كبيراً من مواده لتجريم الإعلان الكاذب والمضلل.

---

(١) عمران، السيد محمد، مرجع سابق، ص ٨٣.

## المبحث الثاني: حماية المصالح الاقتصادية للمستهلك

عندما يدخل المستهلك في علاقة تبادلية مع المهني، فإنه يهدف إلى الحصول على سلعة أو خدمة تساوي القيمة النقدية التي يدفعها ثمناً لها. لكن بحكم التفاوت في الخبرة والقوة الاقتصادية بين الطرفين، يمكن أن يقع المستهلك ضحية الخداع أو الغش أو الاستغلال من قبل المهني. هذا بالإضافة إلى إمكانية قيام المهني بإيراد شروط تعسفية في العقد تحقق مصالحه على حساب المستهلك.

### المطلب الأول

#### حماية المستهلك من الخداع والغش

الغش أو الخداع (التدليس) من آفات المجتمع المعاصر، يستفحل في مختلف المجالات الحياتية، خاصة الاقتصادية، ويكاد يطال جميع ما يحتاج إليه المستهلك في مأكله أو مشربه أو ملبسه أو علاجه أو ما يرغب فيه من أسباب التكامل. لذلك كان لا بد من تضافر الجهود للحد من انتشار هذه الآفات والتقليل من آثارها. وبما أن نصوص القانون المدني لم تعد كافية لحماية المستهلك من الخداع والغش، كان لا بد من أن يتدخل المشرع بالأسلوب الجزائي لتأمين أكبر قدر من الحماية.

#### عدم كفاية القواعد العامة في حماية المستهلك من الخداع والغش

عرفت المادة (١٦٤) التفرير بأنه " توصيف المبيع للمشتري بغير صفته الحقيقية ". وقضت في المادة (٣٥٧) بأنه " إذا غر أحد المتبايعين بالآخر وتحقق أن في البيع غبناً فاحشاً.

فللمغبون أن يفسخ البيع حينئذ ". هذا في حين عرفت المادة (١٤٣) من القانون المدني الأردني التغرير، بأنه: " أن يخدع أحد المتعاقدين الآخر بوسائل احتيالية قولية، أو فعلية تحمله على الرضا بما لم يكن ليرضى به بغيرها ".

فالتغرير إذن هو الالتجاء إلى الحيلة بقصد انتزاع رضاء الطرف الآخر. ولإعماله كعيوب من عيوب الإرادة لا بد من تحقق الشروط التالية:

١. أن تكون هناك طرق احتيالية، قولية أو فعلية. ويستوي أن تكون هذه الطرق عبارة عن نشاط إيجابي أو موقف سلبي من قبل المهني.
٢. أن تكون الوسائل التي يستخدمها المهني غير مشروعة ولم يجري بها العرف.
٣. أن يكون التغرير هو السبب الرئيسي في حمل المستهلك على التعاقد.
٤. أن يقترن التغرير بغبن فاحش.

أما الخداع فيمكن تعريفه بأنه إلباس أمر من الأمور مظهراً يخالف حقيقة ما هو عليه، ويتحقق بإتيان طرق احتيالية، تعني استخدام وسائل خارجية ينسج منها المهني ما يغطي كذبه ويظليه بلون الحقيقة، مستهدفاً تدعيم أقواله وتغيير وجه الحقيقة على وجه يؤدي إلى الخداع. والغش هو " كل تغيير أو تعديل يقع على الجوهر أو التكوين الطبيعي لمادة أو سلعة معدة للبيع ويكون من شأن ذلك النيل من خواصها الأساسية أو إخفاء عيوبها، أو إعطاءها شكل أو مظهر سلعة أخرى تختلف عنها في الحقيقة "(١).

---

(١) المادة ٢ من القانون المصري رقم ٤٨ لسنة ١٩٤١ المعدل بالقانون رقم ٢٨١ لسنة ١٩٩٤ الخاص بقمع التدليس والغش.

مما ورد سابقاً، نجد أن التعبير بالمفهوم الذي تأخذ به التشريعات المدنية لا يستوعب كل حالات الخداع والغش التي قد يلجأ إليها المهني. فالتعريف بالمفهوم المدني هو عيب يصيب الإرادة عند تكوين العقد، في حين أن الخداع والغش ينطبقان على كل ما قد يقع بعد تكوين العقد أو يقع خارجاً عن دائرة العقد، كما في عمليات الوزن أو القياس، أو الكيل المزيفة أو غير الصحيحة.

## المطلب الثاني

### الحماية الجزائية للمستهلك من الخداع والغش في التشريعات:

اهتمت التشريعات بتجريم الخداع والغش بأنواعه وصوره المتعددة، ووضعت العقوبات الرادعة. كما تعمل الدول جاهدة على مكافحة الخداع والغش بمختلف الوسائل الإدارية والإعلامية والعقابية. وتجرم بعض الدول الخداع والغش عن طريق النص على المخالفات ذات العلاقة ضمن قانون العقوبات. وعلى خلاف ذلك، فإن الكثير من الدول عملت على إصدار تشريعات خاصة بشأن مكافحة الخداع والغش. وفي مقدمة هذه الدول فرنسا، التي أصدرت في سنة ١٨٥١، بعض القوانين لمكافحة الغش التجاري. كما أصدر المشرع الفرنسي قانوناً في الأول من أغسطس لسنة ١٩٠٥، عاقب فيه على الغش. بيد أن هذا التشريع عدل أكثر من مرة، كان آخرها بالقانون رقم ٢٣ لسنة ١٩٧٨، الخاص بحماية وإعلام المستهلكين. وبعد أن وجد المشرع المصري أن النصوص الواردة في قانون العقوبات غير كافية لمعالجة الخداع والغش، أصدر قانوناً أساسياً في هذا الشأن هو القانون رقم ٤٨ لسنة ١٩٤١، المعدل بالقانون رقم ٢٨١ لسنة ١٩٩٤، والقانون رقم ١٠ لسنة ١٩٦٦، بشأن مراقبة الأغذية وتنظيم تداولها<sup>(١)</sup>.

(١) أصدر المشرع السوري القانون رقم ١٥٨ لسنة ١٩٦٠ بشأن قمع التدليس والغش المعدل بتاريخ ٢٠٠١/٢/٢٨.



وفي قطاع غزة صدر القرار بقانون رقم ١١ لسنة ١٩٦٦، بشأن قمع التدليس والغش التجاري. وتتناول في مواده الـ ١٦ أشكال الغش المعاقب عليه، بالإضافة إلى النص على إجراءات إدارية تضمن الرقابة الفعالة لتطبيق أحكام القانون<sup>(١)</sup>. هذا وقد دمج المشرع الأردني بين الأسلوبين لتأمين الحماية الجزائية للمستهلك من الخداع والغش، حيث أورد ثلاث مواد لمحاربة الغش باختلاف صورته في الباب الحادي عشر (الخاص بالجرائم الواقعة على الأموال) من قانون العقوبات رقم ١٦ لسنة ١٩٦٠. وتتناول هذه المواد الغش في صناعة المواد الغذائية الخاصة بالإنسان والحيوان والغش في نوع البضاعة المتعاقد عليها. واستكمالاً لهذه الحماية، أورد المشرع الأردني مجموعة من النصوص ضمن قانون التموين وضمن بعض التشريعات التجارية.

#### ظاهرة الشروط التعسفية وقصور القواعد التقليدية عن توفير الحماية للمستهلك

يقوم الشكل التقليدي للعقد على المساومة ويفترض مناقشة شروط العقد وبحثها بحرية من جانب الطرفين. ولكن النشاط المتزايد في الحياة الاقتصادية، والتفاوت الملحوظ في المراكز الاقتصادية لطرفي عقد الاستهلاك، جعل المهنى ينفرد بوضع شروط العقد، في حين ينضم المستهلك إلى هذه العقود دون قراءة شروطها، وفي حالات عديدة، فإنه يوقع على العقد بدون أن يحصل على كافة المستندات. وحتى إذا تمكن المستهلك من قراءة كافة مستندات العقد والإطلاع على كل شروطه، فإنه قد لا يستطيع أن يتعرف على نطاق ومدى الالتزامات الواردة فيه، أو لا يستطيع أن يتبين خطورتها أو آثارها.

(١) انظر: قرار المجلس التنفيذي رقم ٩ لسنة ١٩٦٦ بشأن اللائحة التنفيذية لقانون قمع التدليس والغش التجاري الصادر في غزة ١٩٦٦/٦/٢٠.

والذي يحدث عادة هو أن المهني يستغل المستهلك، ويُضمّن عقود الاستهلاك شروطاً تعسفية<sup>(١)</sup>، يتمسك بها في مواجهة المستهلك الأقل قدرة أو كفاءة كلما دعت الحاجة إلى ذلك. لقد عرفَ المشرع الفرنسي هذه الشروط في القانون الصادر بتاريخ ١٠ كانون ثاني ١٩٧٨، بأنها: "الشروط التي تبدو مفروضة بواسطة المهني على غير المهني أو على المستهلك نتيجة التعسف في استخدام التفوق الاقتصادي وتسمح بحصول المهني على ميزات مبالغ فيها"<sup>(٢)</sup>. باختصار، يمكن القول: بأن الشرط التعسفي هو الشرط الذي يكافئ المهني بميزة نتيجة تعسفه في استعمال قوته الاقتصادية أو خبرته. وتتضح صفة التعسف هذه بشكل أوضح حينما تكون هذه العقود مكتوبة أو مطبوعة سلفاً بواسطة المهني.

### والشروط التعسفية قد تتعلق بإحدى الوقائع المتعلقة بالعناصر التالية:

١. الشروط المتعلقة بالخاصية المحددة للثمن. قد يضع المهني شرطاً في العقد يحتفظ لنفسه بحق تحديد الثمن بإرادته المنفردة أو ترك هذا التحديد لمنتج السلعة، أو يسمح لنفسه برفع الثمن خلال الفترة الواقعة ما بين إبرام العقد وتسليم السلعة. من ذلك، الشرط الذي يرد في عقود بيع السلع الكهربائية المنزلية وعقود بيع السيارات، ويقضي بأنه إذا لم يوجد إتفاق مخالف فإن أسعار البيع يتم تحديدها يوم التسليم والأسعار قابلة للتعديل وفقاً لمتغيرات السوق والمؤشرات الرسمية مضافاً إليها كل الضرائب والرسوم حتى ما يتقرر منها لاحقاً<sup>(٣)</sup>.

(١) عرف مصطفى العوجي الشرط التعسفي بأنه: " البند الذي يدرج في العقد من قبل أحد أطرافه وقد أملى إرادته على الفريق الآخر تحقيقاً لمنفعة ذاتية غير مألوفة ومفرطة منتقصة من حقوق الطرف الآخر ".

مصطفى العوجي، العقد، القانون المدني، ص ٧٠.

(٢) جميعي، مرجع سابق، ص ٢٦٢.

(٣) عبد الرحمن، نائل، مرجع سابق، ص ٤٠.



٢. الشروط المتعلقة بماهية محل العقد. عادة ما يحتفظ المهني لنفسه بحق تحديد ذلك المحل بإرادته المنفردة مع إمكانية تسليم شيء غير مطابق للمواصفات، أو الاستخدامات المتفق عليها. من ذلك، مثلاً، الشرط الذي يرد في عقد بيع أثاث منزلي وينص على أن الأشكال والأحجام المتعلقة بالأثاث والمطبوعة في الكتالوجات ليست ملزمة، وللبيع أن يدخل تعديلات على التصميمات من حيث الحجم أو الشكل بالزيادة، أو النقصان دون أن يكون ذلك مرتباً لأية مسؤولية أو منشأ لأي التزام.

٣. الشروط المتعلقة بموعد تسليم المبيع. إذا رجعنا إلى ما جرى عليه العمل في إبرام عقود البيع، نجد أن الشروط التعاقدية التي تتكرر في مجال بيع السلع النمطية تتجه إلى وضع تواريخ تقريبية من شأنها استبعاد المسؤولية عن التأخير في تسليم المبيع. من ذلك، مثلاً، الشرط الذي يرد في عقود بيع السيارات وينص على أنه "بسبب تغيير الظروف التي تؤثر على الإنتاج فإن مهلة التسليم المحددة في العقد ليست ملزمة وإنما هي مهلة إرشادية".

٤. الشروط المتعلقة بتحمل المخاطر الناجمة عن نقل المبيع. ويحرص المهنيون عادة على أن تتضمن عقودهم شرطاً يجعل تبعة أخطار النقل على عاتق المستهلك.

٥. الشروط المتعلقة بظروف فسخ العقد. في أغلب الأحوال يسعى المهني إلى تضمين العقد ما يفوضه سلطة واسعة في فسخ العقد بإرادته المنفردة، بينما يقلص في ذات الوقت من سلطات المستهلك في استخدام هذا الحق.

٦. الشروط المتعلقة بإجراءات الفصل في النزاع وطرق حله. قد يشترط المهني تنازل المستهلك عن حقه في الرجوع إلى المحاكم العادية<sup>(١)</sup>.

(١) حسن جميعي، المرجع سابق، ص ٤٥.



في ظل غياب النصوص القانونية التي تعالج اختلال التوازن العقدي وتحد من الشروط التعسفية، حاول القضاء بداية استخدام النظريات القانونية التقليدية لحماية الطرف الأقل قدرة أو خبرة (المستهلك) من الشروط المجحفة التي يفرضها الطرف القوي (المهني) في العقد. فأخذ يتلمس وجود عيب في الرضاء تارة، وتارة أخرى يبطل الشروط التي تحد من التزامات المهني باعتبارها مخالفة للنظام العام<sup>(١)</sup>. إلا أن الحلول التي تُقدمها النظريات القانونية التقليدية لمواجهة الشروط التعسفية في عقود الاستهلاك غير كافية. فهي نظريات لا يمكن إعمالها في هذا النوع من العقود بما يضمن حماية المستهلك. كما أن اللجوء إلى بعضها لا يسمح إلا بإبطال أو فسخ العقد، وهو ما لا يتفق مع الحماية المطلوبة للمستهلك، الذي قد يكون في أمس الحاجة للتعاقد على السلعة أو الخدمة<sup>(٢)</sup>. دفع هذا الأمر بالدول المختلفة إلى إقرار حماية خاصة للمستهلك في مواجهة الشروط التعسفية.

### التشريعات المعاصرة وظاهرة الشروط التعسفية

بسبب عدم كفاية النظريات القانونية التقليدية لمواجهة اختلال التوازن العقدي، بدأت التشريعات في الدول المختلفة تعالج ظاهرة الشروط التعسفية بصدد بعض أنواع العقود (كعقود العمل وعقود الإذعان وعقود الاستهلاك)، أو بصدد بعض أنواع الشروط (كالشرط الجزائي).

(١) الصده، عبد المنعم فرج ، عقود الإذعان، رسالة دكتوراه، ص ٣٤٠.

(٢) البساتين، خالد، الحماية القانونية للطرف المدّعن في عقود الإذعان، رسالة ماجستير، ص ٥٢.

## تدخل المشرع في مواجهة التعسف الناجم عن الشرط الجزائي

الشرط الجزائي هو إتفاق مسبق بين المتعاقدين على تقدير التعويض في حالة عدم تنفيذ المدين لالتزامه أو تأخره في تنفيذه<sup>(١)</sup>. ويعتبر الشرط الجزائي صنفاً من أصناف الشروط التعسفية، نظراً لأن المبالغة في تقدير قيمة التعويض لا يقبلها المستهلك، إلا إذا كان مضطراً أو غير عارف بصيغ التعامل وما تؤدي إليه من نتائج عملية. ومع ذلك، فإن المبادئ العامة تقضي بصحة الشرط الجزائي إعمالاً لمبدأ سلطان الإرادة وقاعدة "العقد شريعة المتعاقدين". إلا أن التشريعات تنبّهت لخطورة مثل هذا الشرط، فوضعت ضوابط لصحته، من ذلك ما جاء في المادة ٣٦٤ من القانون المدني الأردني من أنه:

١. يجوز للمتعاقدين أن يحددا مقدماً قيمة الضمان بالنص عليها في العقد.
  ٢. ويجوز للمحكمة في جميع الأحوال بناء على طلب أحد الطرفين أن تعدل في هذا الإتفاق بما يجعل التقدير مساوياً للضرر ويقع باطلاً كل إتفاق يخالف ذلك".
- بهذا النص يكون المشرع الأردني قد سمح للقاضي بتعديل المبلغ المتفق عليه في الشرط الجزائي بالزيادة أو بالنقصان إذا تبين له وجود إجحاف ملحوظ في تقدير التعويض. كما قيد النص حرية المهني في إيراد شرط يقضي بخلاف ذلك ، بأن قرر البطلان لمثل هذا الشرط<sup>(٢)</sup>

(١) الفار، عبد القادر، أحكام الالتزام، ص ٧٣.

(٢) أبو عرابي، غازي، "سلطة القاضي في تعديل الشرط الجزائي"، مجلة دراسات، المجلد ٢٥ ، ١٩٩٨ ، ص

. وفي هذا الشأن تجدر الإشارة إلى التعديل الذي استحدثه المشرع الفرنسي بموجب القانون الصادر في ١١ أكتوبر ١٩٨٥، الذي قرر به للقضاء سلطة التدخل من تلقاء نفسه لفحص الشروط التعسفية وتقدير مدى المخالفة في تقدير التعويض. أن منح القضاء سلطة التدخل من تلقاء نفسه يجعل من القاضي معاوناً للمستهلك في الكشف عن الشرط التعسفي ومدى الإجحاف المترتب عليه<sup>(١)</sup>.

### تدخل المشرع في مواجهة الشروط التعسفية في عقود الإذعان

عقد الإذعان هو العقد الذي يسلم فيه أحد الطرفين بشروط مقررة يضعها الطرف الآخر ولا يسمح بمناقشتها، وذلك فيما يتعلق بسلع أو مرافق ضرورية، تكون محل احتكار قانوني أو فعلي، أو تكون المنافسة محدودة النطاق بشأنها<sup>(٢)</sup>.

لوصف عقد ما بأنه عقد إذعان يتوجب توافر شروط محددة هي:

١. يجب أن يكون أحد طرفي التعاقد في موقع اقتصادي قوي، كأن يتمتع باحتكار قانوني أو فعلي أو بسيطرة تجعل المنافسة على السلع والخدمات محدودة النطاق.
٢. أن يتعلق العقد بسلعة أو خدمة تعد من الضروريات بالنسبة للمستهلكين بصفة عامة، بحيث لا يمكن لهؤلاء أن يصرفوا النظر عنها أو عن التعاقد بشأنها دون أن يلحقهم أذى أو مشقة.
٣. أن يصدر الإيجاب عاماً وبشروط واحدة<sup>(٣)</sup>.

(١) حسن جميعي، مرجع سابق، ص ٢٢٩.

(٢) عبد المنعم فرج الصدة، مرجع سابق، ص ٨٦.

(٣) السباتين، خالد، مرجع سابق، ص ٢٩ - ٣٥ ؛ جميعي، حسن، مرجع سابق، ص ٤٠ - ١٠٦.

ومن أمثلة عقود الإذعان، عقد التأمين بأنواعه المختلفة، وعقد النقل وعقود الاشتراك في الخدمات العامة كالمياه والكهرباء والهاتف، وعقود الاقتراض من البنوك. ففي كل هذه العقود يعرض الموجب إيجابه بصورة قاطعة لا تقبل النقاش، وما على الطرف الآخر الضعيف إلا القبول، لأنه يتعاقد مع محتكر لسلعة أو خدمة تعد من الضروريات التي لا غنى عنها.

وبعد أن لفتت عقود الإذعان أنظار الفقهاء والقضاة إلى التفاوت الكبير بين طرفي العقد، وما أدى إليه من ظلم تعاقدية، أجمعوا على ضرورة التدخل لحماية الطرف المذعن في هذا النوع من العقود. وهذا ما أخذت به التشريعات المختلفة بعد ذلك. يأتي هذا التدخل بوسيلتين: الأولى، عن طريق إقرار أحكام عامة تنطبق على كل عقود الإذعان، وذلك من خلال منح القاضي سلطة تقديرية واسعة في تعديل أو إلغاء الشروط التعسفية، بالإضافة إلى إدخال استثناء على القاعدة العامة في التفسير يوجب على القاضي تفسير العبارات الغامضة الواردة في عقود الإذعان لمصلحة الطرف المذعن. أما الوسيلة الثانية فتأتي عن طريق تنظيم المشرع لأهم عقود الإذعان بتشريعات خاصة، مثل عقد التأمين وعقد النقل وعقود الاشتراك في الخدمات العامة.

إلا أن إقرار هذه الحماية للطرف الضعيف في عقود الإذعان لا يكفي لمواجهة اختلال التوازن العقدي في عقود الاستهلاك وما ينتج عنه من شروط تعسفية. ذلك أن الحماية هنا تقتصر على الطرف المذعن في عقود معينة لها وصف عقود الإذعان، بينما المشكلة ليست محصورة في هذا الإطار الضيق. وأمام ذلك، توجهت بعض الدول الأوروبية إلى حماية المستهلك من خلال إصدار تشريعات خاصة تقضي باستبعاد الشروط التي تبدو تعسفية إذا وردت في عقود الاستهلاك.

## تدخل المشرع باستبعاد الشروط التعسفية في عقود الاستهلاك

أدركت بعض الدول الأوروبية الحاجة إلى إصدار التشريعات التي تهدف إلى مقاومة الشروط التعسفية، خاصة بعد أن أصدر المجلس الأوروبي قراراً في ١٤ أبريل ١٩٧٥، أطلق عليه "البرنامج الأول للتجمع الاقتصادي الأوروبي نحو حماية وإعلام المستهلكين". وتمشياً مع ذلك، أصدرت ألمانيا قانوناً اتحادياً متخصصاً في مقاومة الشروط التعسفية الواردة ضمن الشروط العامة في العقود النموذجية، وذلك بتاريخ ٩ ديسمبر ١٩٧٦. وكان الهدف من هذا القانون حماية المستهلك من عدم التوازن الناتج من العقود المكتوبة مسبقاً بإرادة المهني، ولمواجهة ما يؤدي إليه سوء استخدام الشروط العامة في العقود من تحايل على مبدأ حرية التعاقد<sup>(١)</sup>. وفي إنجلترا أصدر المشرع مجموعة من التشريعات الخاصة بحماية المستهلك من أهمها القانون الخاص بالشروط التعاقدية غير العادلة، وتقضي المادة الثانية منه أن تكون الشروط الواردة في عقود الاستهلاك والعقود النموذجية عادلة ومعقولة. وألقى القانون الإنجليزي عبء إثبات معقولية الشرط على عاتق المهني في عقود الاستهلاك وعلى من حرر العقد في العقود النموذجية.

أما في فرنسا فقد صدر القانون رقم ٢٣ في ١٠ يناير ١٩٧٨، الخاص بحماية المستهلكين، الذي عالج إعلام وحماية المستهلك من خلال خمسة فصول يحمل الفصل الرابع منها عنوان "حماية المستهلكين من الشروط التعسفية"<sup>(٢)</sup>.

(١) القيسي، عامر، مرجع سابق، ص ١٤٩.

(٢) جميعي، حسن، مرجع سابق، ص ٢٦٣.

وقد استخدم المشرع نصاً عاماً واسعاً لتحديد الشروط التعسفية، مع إعطاء مجلس الدولة الفرنسية مهمة إصدار اللوائح المتعلقة بالشروط التعسفية، بعد الاستئناس برأي لجنة الشروط التعسفية، التي تتألف من خمسة عشر عضواً يمثلون القضاء والإدارة واتحادات المهنيين واتحادات المستهلكين. وبعد فترة قصيرة من إصدار هذا القانون صدرت اللائحة الأولى للشروط التعسفية، وقد نصت على بطلان تلك الشروط التي تهدف إلى تعطيل أو إنقاص حق المستهلك في التعويض وتلك التي تسمح للمهني بإرادته المنفرد بتغيير مواصفات السلعة محل التعاقد<sup>(١)</sup>

### المطلب الثالث

#### حماية المستهلك من أساليب البيع الحديثة

أخذ المنتجون ومقدمو الخدمات في الآونة الأخيرة يطورون من أساليب تقديم السلع والخدمات، الأمر الذي أدى إلى ظهور عقد البيع بالمنزل وعقد البيع في الطريق العام وعقد البيع بالمراسلة وعقد البيع الاغرائي وغير ذلك من الأشكال الحديثة للتعاقد. ولما كانت ظروف مكان انعقاد العقد بين المستهلك والمنتج أو مقدم الخدمة تؤثر على إرادة المستهلك، كان لا بد من إيجاد حماية للمستهلك في هذا النوع من البيوع. لذا أخذت الدول تتدخل بإصدار التشريعات اللازمة لتحريم طرق البيع المجحفة بحق المستهلك.

(١) القيسي، عامر، مرجع سابق، ص ١٣٦.



## أولاً: البيع بالمنزل

يقصد بالبيع بالمنزل أن يتوجه البائع أو التاجر أو ممثل المنتج إلى مكان سكن أو إقامة المستهلك بدون سابق إنذار يعرض عليه ما لديه من سلع أو خدمات<sup>(١)</sup>. كانت طريقه البيع بالمنزل هي طريقة البيع الأولى في عالم التجارة، وذلك لبعده المسافات بين المدن والمناطق النائية وما كان يقاسيه سكان تلك المناطق في الذهاب إلى المدن لشراء حاجاتهم. إلا أن لهذه الطريقة من البيع عيوبها التي تضر بالمستهلك. ففي مثل هذا النوع من البيع لا يكون أمام المستهلك أي مجال للمقارنة بين ما يعرض عليه من سلع أو خدمات مع السلع والخدمات المشابهة في السوق المحلي. كما أنه قد يكون عرضة للغش والخداع والتضليل من جانب البائع، بالإضافة إلى عدم وجود فرصة للمستهلك لاتخاذ قرار الشراء الصحيح نتيجة عدم استعداده المسبق لذلك.

وبالرجوع إلى قواعد مجلة الأحكام العدلية والقوانين المدنية، نجد أن الوسائل الفنية التي تقدمها هذه التشريعات تعجز عن بسط حمايتها على ضحايا هذا النوع من البيوع. فنظرية عيوب الإرادة لا تجد لها تطبيقاً خاصاً في عقد البيع بالمنزل سواء من حيث الإكراه أو التغيرير (التدليس) أو الغلط. كما أن القول بأن المستهلك يستطيع رفض شراء ما يعرض عليه من سلع أو خدمات لا يتفق مع الواقع، إذ أثبتت الدراسات الميدانية أن البائع يعد نفسه بكافة الوسائل والخبرات لانتزاع موافقة المستهلك<sup>(٢)</sup>.

(١) السيد محمد عمران، مرجع سابق، ص ٨٨.

(٢) نائل عبد الرحمن، مرجع سابق، ص ١٧.

لكل ذلك تدخل المشرع الفرنسي بإصدار قانون ينظم هذا النوع من البيع وهو القانون رقم ٢١١٣/٧٢ الصادر في ١٩٧٢/١٢/٢٢، الذي يطبق وفقاً للمادة الأولى منه على كل من يمارس أو يجعل غيره يمارس نيابة عنه البيع بالمنزل لشخص طبيعي في محل إقامته أو مكان عمله لسلع أو خدمات. لقد استهدف هذا القانون في المقام الأول حماية مصالح المستهلك من اعتداءات المهني على حقوقه ومصالحه، وذلك بإخضاع عقد البيع المنزلي لشروط محددة هي:-

١. يجب أن يكون العقد مكتوباً ويسلم المستهلك نسخة منه.
٢. يجب أن تتضمن النسخة المسلمة للمستهلك اسم المورد للسلعة أو الخدمة وعنوانه واسم البائع الجوال ومكان إبرام العقد.
٣. يجب أن يتضمن العقد وصفاً واضحاً للسلعة أو الخدمة موضوع العقد.
٤. يجب أن تحدد شروط تنفيذ العقد من حيث ميعاد التسليم والثلث وطريقة دفعه.
٥. لا يجوز تحصيل دفعات تحت الحساب.
٦. يجب أن يتضمن العقد شرطاً يعطي المستهلك الحق بالرجوع عن العقد وحق البائع بالحصول على تعويض مقابل الاستهلاك أو الاستعمال.

وقد رتب المشرع الفرنسي جزاءً جنائياً على مخالفة قواعد البيع بالمنزل، وهو السجن والغرامة أو إحدى هاتين العقوبتين. وبنفس التوجه أخذ المشرع المصري عندما نظم عمليات البيع التي يجريها البائع الجوال في الطريق أو المكان العام أو عن طريق الذهاب للمنازل، حيث أخضعها للترخيص المسبق، بالإضافة إلى النص على العديد من الضمانات التي تستهدف حماية جمهور المستهلكين<sup>(١)</sup>.

---

(١) القانون المصري رقم ٣٣ لسنة ١٩٥٧ المعدل بالقانون رقم ١٧٤ لسنة ١٩٨١ بشأن الباعة المتجولين.



وبالرجوع إلى قانون الصحة العامة رقم ٤٣ لسنة ١٩٦٦ المطبق في الضفة الغربية نجد أن المشرع الأردني قد نظم في الفصل الحادي عشر منه عمل الباعة المتجولين، فاشتراط حصولهم على ترخيص مسبق.

## ثانياً: البيع الاغرائى

تستهدف طرق البيع الاغرائية إيقاظ عواطف المستهلك بهدف تحريضه على الشراء، الأمر الذي يؤدي إلى إقدامه أحياناً على شراء ما لا ينفعه أو ما هو في غير حاجة إليه. من الطرق الإغرائية التي يتبعها المهنيون عمليات تنظيم يانصيب وتحديد مسابقات وجوائز وهدايا للإغراء على الشراء، وكذلك التخفيضات الوهمية للأسعار في بيع البواقي والتصفيات. لذا تدخل المشرع في بعض الدول بإصدار قوانين وقرارات لحماية المستهلك من هذه الشباك التي ينصبها المهنيون. ففيما يتعلق بالبيع باليانصيب، نجد أن المشرع الفرنسي جرم في الأمر الصادر في أول ديسمبر ١٩٨٦ البيع المرتبط أو المشروط باليانصيب. مثال ذلك، إيهام البائع للمستهلك بأنه سيجد في إحدى عبوات السلعة المباعة عملة ذهبية، فيعتمد لشراء أكبر عدد من السلعة على أمل العثور على العملة الموعودة. أما التشريعات العربية فقد اقتصرت بتنظيم البيع بالمكافأة أو الجائزة في التشريعات المدنية دون تجريم ذلك من الناحية الجزائية<sup>(١)</sup>.

أما فيما يتعلق ببيع البواقي والتصفيات، فقد أصدر المشرع المصري القانون رقم ١٠٠ لسنة ١٩٥٧ ، نظم بموجبه البيع بالاوказيونات.

(١)نظم المشرع الأردني أحكام الوعد بالجائزة في المواد ( ٢٥٠ - ٢٥٥ ) من القانون المدني.

أي البيع عن طريق التصفية، حيث حظر على المحال التجارية أن تعلن عن بيع بضائعها عن طريق التصفية إلا في الحالات والشروط والمواعيد التي حددها القانون، والتي تكفل حماية المستهلك والمنافسة المشروعة.

التخفيضات أو التنزيلات الوهمية كثيرة الشيوع في الوقت الحاضر إذ يقوم البائع في محاولة منه لترغيب المستهلك وإغرائه على الشراء بوضع سعر أعلى من السعر الحقيقي على السلعة المعروضة ثم يجري عليها خصماً بحيث تعود لثمنها الحقيقي. أي أنه يتظاهر بإجراء خصم على ثمن السلعة، في حين يشتريها المستهلك بثمنها الحقيقي أو بثمن أعلى معتقداً أنه استفاد من الخصم. لذا عالجت التشريعات الحديثة حالات إنقاص الثمن المزيف، من ذلك اشتراط المشرع الإنجليزي أن يماثل السعر الذي وضعه البائع ثمناً للسلعة المعروضة السعر الذي اقترحه منتج أو موزع السلعة، وسعر أمثالها من السلع المعروضة في نفس المنطقة.

وفي هذا الصدد، جاء في مشروع قانون حماية المستهلك الأردني أنه "لا يجوز الإعلان عن أي تخفيضات أو تنزيلات أو إقامة معارض ما لم يقدم دليل للوزارة أو الدائرة ذات العلاقة على صحتها وبعد الحصول على الموافقة المسبقة منها وذلك بالتنسيق مع الجمعية (جمعية حماية المستهلك) ....."<sup>(١)</sup>.

(١) السيد خليل هيكل، مرجع سابق، ص ٢٨.

## المبحث الثالث: الحق في الأمان والحق في التعويض

إن توفير الحماية الصحية والاقتصادية للمستهلك تتحقق من خلال ضمان الجودة والأمان في السلع الاستهلاكية. لذا تدخل المشرع بإجراءات وقائية لضمان جودة المنتجات، ووضع القوانين واللوائح لتنظيم تداول المنتجات الخطرة على حياة الإنسان وسلامة جسمه، تهدف بمجملها إلى منع ظهور منتجات ضارة أو خطيرة في السوق، بالإضافة إلى تحميل المهنيين مسؤولية تعويض المستهلك عما يصيبه من ضرر.

### المطلب الأول

#### الحق في الأمان

إن إهمال واستهتار وجشع بعض المنتجين يجعلهم لا يهتمون بجودة السلع والخدمات ومطابقتها للمواصفات القياسية. وأصبحت المنتجات الخطرة من أهم المشاكل التي يواجهها المستهلك، ذلك أن ضحايا السلع الخطرة في تزايد مستمر. ولما كانت حماية أمن وسلامة المستهلك تتحقق من خلال ضمان جودة السلع من جهة، وخلوها من الخطر من جهة ثانية، فقد اهتمت تشريعات الدول المختلفة بوضع المقاييس التي يجب أن تخضع لها السلع عند إنتاجها.

#### الحماية في نطاق الجودة

يقصد بالجودة مطابقة السلعة للمواصفات القياسية. تعني هذه المطابقة أن السلعة أنتجت في ظروف مناسبة من حيث المكونات والعناصر النافعة التي تتكون منها عند التصنيع أو التعبئة بالقدر الذي يحقق لها الصفات التي يستهدفها المستهلك ويسعى إليها<sup>(١)</sup>.

(١) حسن جمعي، حماية المستهلك، مرجع سابق، ص ١٠٠.

وقد اهتمت الدول المختلفة بوضع المواصفات القياسية ونظمت أحكامها وأوضحت المخالفات المتعلقة بها والعقوبات المقررة لذلك.

ومراعاة لأهمية المواصفات القياسية على المستويين الدولي والمحلي، أنشئت منظمات دولية كثيرة لوضع وتطوير المواصفات العالمية وتنسيقها<sup>(١)</sup>، وأنشئت في الوقت ذاته بعض المنظمات الإقليمية لتنسيق وتطوير المواصفات على المستوى الإقليمي أو الأسواق المحلية المشتركة<sup>(٢)</sup>. وبادرت بعض الدول العربية منذ وقت بعيد بإنشاء هيئات مختصة بأعمال المواصفات والمقاييس<sup>(٣)</sup>.

عرفت المنظمة الدولية للتقييس (ISO) المواصفة القياسية بأنها " وثيقة معتمدة من سلطة معترف بها تم إعدادها بإتباع أساليب التقييس في مجال ما لتشمل مجموعة الاشتراطات التي ينبغي توافرها"<sup>(٤)</sup>.

---

(١) من بينها: المنظمة الدولية للتوحيد القياسي، المنظمة الدولية للمعايير القانونية، والمنظمة الدولية للإدارة والمقاييس.

(٢) مثل: المنظمة الأوروبية للتوصيف، المنظمة الأوروبية لضبط الجودة، معهد المواصفات الإسلامي التابع لمنظمة الدول الإسلامية، والمنظمة الأفريقية للتوحيد القياسي.

(٣) الهيئة المصرية للتوحيد القياسي وجودة الإنتاج المنشأة بموجب القرار الجمهوري رقم ٢٩ لسنة ١٩٥٧، الهيئة العربية السعودية للمواصفات والمقاييس المنشأة بالمرسوم الملكي رقم ١٠ لسنة ١٩٧٢، والمؤسسة الأردنية للمواصفات والمقاييس، التي تمارس نشاطها وفقاً لقانون المواصفات والمقاييس رقم ١٦ لسنة ١٩٨٩

(٤) عرفت المادة الأولى من قانون المواصفات والمقاييس الفلسطيني المواصفة الفلسطينية بأنها " صفات السلعة أو المادة أو الخدمة أو خصائصها أو مستوى جودتها أو مقدار أبعادها أو متطلبات السلامة فيها وتشمل المصطلحات والرموز وطرق الاختبار وطرق أخذ العينات والتغليف ووضع السمات أو بطاقات البيان المعتمدة".

يتضح من هذا التعريف أن المواصفة القياسية تحدد معايير الجودة والدقة والصلاحية اللازمة للمنتجات والمواد لكي تحقق رغبات واحتياجات المستهلك. وتهتم المواصفات القياسية الصادرة عن الجهات المختصة بالنص على الحد الأدنى الواجب توافره من خصائص واشتراطات الجودة في المواد لتؤدي الغرض منها في ظروف الاستخدام أو الاستهلاك العادية، بحيث يتم عرضها في الأسواق بتكلفة أو أسعار مناسبة ومعقولة من ناحية، مع ضمان صلاحية المواد للاستعمال أو الاستهلاك بأمان ودون أي خطر على الصحة أو السلامة من ناحية أخرى. وبجانب هذا الحد الأدنى، فقد تنص المواصفات على مستويات أعلى من حيث الجودة لإنتاج بعض الأصناف من المواد والسلع، بحيث تعرض في الأسواق بأسعار أعلى لمواجهة طلبات وأذواق الفئات الخاصة من المستهلكين<sup>(١)</sup>.

### جودة السلع والخدمات ومطابقتها للمواصفات القياسية على المستوى الدولي

حثت التوجيهات الصادرة عن الجمعية العامة للأمم المتحدة بشأن ضمان حماية المستهلك الحكومات على اتخاذ السبل اللازمة لضمان جودة السلع والخدمات، مع الإعلان بشكل مناسب عن معايير الجودة. وينبغي من وقت لآخر إعادة النظر في المعايير والقواعد الوطنية الموضوعة لسلامة وجودة المنتجات من أجل ضمان مطابقتها، كلما أمكن ذلك، للمعايير الدولية. وحينما يجري تطبيق معيار أدنى من المعيار الدولي بسبب ظروف اقتصادية محلية، ينبغي بذل كل الجهود لرفع مستوى هذا المعيار بأسرع ما يمكن. وكذلك ينبغي أن تشجع الحكومات وتضمن توافر المرافق اللازمة لاختبار واعتماد سلامة وجودة المنتجات وأداء السلع والخدمات الاستهلاكية الأساسية<sup>(٢)</sup>.

(١) موسى، أحمد كمال الدين، مرجع سابق، ص ٢٠٤.

(٢) جميعي، حسن، مرجع سابق، ص ١٥٠.



تم إنشاء "أيزو" (المنظمة الدولية للمواصفات القياسية) في عام ١٩٤٦ بهدف وضع المواصفات القياسية العالمية لجودة المنتجات وإجراءات الاختبار والتفتيش وتحديد الخصائص العملية لهذه المنتجات وأسلوب إصدار التراخيص وتقييم نظم الجودة، بهدف تسهيل تداول السلع والخدمات عالمياً. وفي عام ١٩٨٧ أصدرت المنظمة المذكورة سلسلة من المعايير القياسية أطلق عليها اسم (سلسلة أيزو ٩٠٠٠) استندت في إعدادها إلى المعايير القياسية السائدة في كل من أمريكا وكندا وبريطانيا، ولتأتي مكملة لإصدار المنظمة المعنون أيزو ٨٤٠٢ ، الذي تضمن

المصطلحات والتعاريف الخاصة بنظم الجودة والمواصفات القياسية. لقد وضعت هاتان

الوثيقتان الخطوط الإرشادية العالمية لاختيار البرنامج المناسب لنظم الجودة<sup>(١)</sup>.

### ضمان حق الأمان في المبادئ التوجيهية لحماية المستهلك

نصت المبادئ التوجيهية لحماية المستهلك الصادرة عن الجمعية العامة للأمم المتحدة عام

١٩٨٥ على الإجراءات اللازمة لضمان حق المستهلك في الأمان تحت عنوان "السلامة المادية".

ومن أهم هذه التوجيهات ما يلي: <sup>(٢)</sup>

١. ينبغي أن تعتمد الحكومات أو تشجع اعتماد تدابير مناسبة، وأنظمة سلامة، ومعايير وطنية أو

دولية، وذلك لضمان أن تكون المنتجات مأمونة، سواء بالنسبة للاستعمال في الغرض الذي

صنعت من أجله أو في غرض آخر يتوقع عادة استخدامها فيه.

٢. ينبغي أن يكفل المسؤولون عن جلب السلع إلى السوق أن هذه السلع لم تصبح أثناء وجودها

لديهم غير مأمونة بسبب المناولة أو التخزين على نحو غير سليم.

٣. ينبغي أن تكفل السياسات المناسبة قيام الصانعين والموزعين، إذا تنبهوا إلى وجود مخاطر

في المنتجات، بإخطار السلطات ذات العلاقة والجمهور دونما إبطاء.

٤. ينبغي أن تعتمد الحكومات سياسات تقضي في حالة اتضح عيب خطير بأحد المنتجات، إلزام

المهنيين بأن يسحبوا هذا المنتج<sup>(٣)</sup>.

إلا أن هذه النصوص لوحدها لا تكفي لمنع تسرب منتجات غير سليمة إلى السوق. هناك

حاجة لتكملة النظام الوقائي بنظام فعال لتعويض المستهلك عن الضرر.

<sup>(١)</sup> صادق، مرفت، مرجع سابق، ص ٣٤٣

<sup>(٢)</sup> جميعي، حسن، مرجع سابق، ص ١٤٧

<sup>(٣)</sup> أصدر المشرع الفدرالي الأمريكي قانون سلامة المنتجات للمستهلك عام ١٩٧٢، وأعطى بموجبه للجنة

سلامة المنتجات صلاحية السحب الفوري للمنتجات الخطرة أو التي سببت ضرراً للمستهلك.



## المطلب الثاني

### الحق في التعويض والحماية الإجرائية

إن غياب النصوص المنظمة لحماية المستهلك بشأن الأضرار التي تسببها المنتجات المعيبة جعل القضاء يركز بداية إلى قواعد ضمان العيوب الخفية التي تستهدف بالدرجة الأولى ضمان الجدوى الاقتصادية للمبيع. إلا أن دعوى المسؤولية المبنية على قواعد الضمان ظلت عاجزة عن توفير الحماية المبتغاة للمستهلكين، ذلك أن هذه القواعد تتطلب وجود العيب بالمبيع وأن يكون هذا العيب مستجمعاً شروط الخفاء والتأثير والقدم، ومن حيث إقامة الدعوى خلال مدة قصيرة وإلا كانت غير مقبولة<sup>(١)</sup>. لذلك اتجه القضاء الفرنسي، مثلاً، إلى تخلص المستهلك من هذه العقوبات، وذلك باستبدال دعوى الضمان بدعوى المسؤولية العقدية التي أسندها بداية إلى مخالفة المهني للالتزام بالتسليم المطابق، وبعد ذلك إلى مخالفة الالتزام بضمان السلامة<sup>(٢)</sup>.

---

(١) انظر في تفصيل ذلك: جابر محجوب علي، مرجع سابق، ص ١٢ - ٤٥؛ سعيد جبر، الضمان الاتفاقيه للعيوب الخفية في عقد البيع، ص ١١ - ١٠٠.

(٢) القيسي، عامر، مرجع سابق، ص ٤٣ - ٨٧.

## المطلب الثالث

### التوجيه الأوروبي الخاص بضمان السلامة

أقر مجلس وزراء السوق الأوروبية المشتركة في ٢٥ تموز ١٩٨٥ توجيهها غايته التقريب بين النظم التشريعية التي تحكم المسؤولية عن فعل المنتجات في الدول الأعضاء. ويقوم هذا التوجيه على عدة مبادئ أساسية. يقول أول هذه المبادئ بأن المسؤولية غير الخطيئة للمهني هي وحدها الكفيلة بأن تحل بصورة قاطعة المشكلة الخاصة بتوزيع مخاطر الإنتاج الفني المعاصر<sup>(١)</sup>. والمبدأ الثاني مفاده أن المسؤولية تخضع لنظام واحد يفيد منه جميع المضرورين بصرف النظر عن طبيعة العلاقة التي تربط بينهم وبين المسؤول. أما المبدأ الثالث فيتمثل في إلقاء عبء المسؤولية أساساً على منتج السلعة التي أحدثت الضرر أو على الشخص الذي قام باستيرادها، وهذا يعني تخفيف المسؤولية عن البائعين والموزعين، الذين لا يلتزمون بالتعويض إلا إذا تعذر تحديد المنتج والمستورد.

الجدير بالذكر أن التوجيه المشار إليه يجعل التعويض مقصوراً على الضرر الذي يصيب الأشخاص أو الأموال دون الضرر الذي يلحق السلعة ذاتها. الأضرار من النوع الثاني تخضع للقواعد الخاصة بعقد البيع، أي قواعد ضمان العيوب الخفية. أضف على ذلك، أن التوجيه ينطلق من تعريف للعيوب المرتب للمسؤولية مختلف تماماً عن التعريفات التي يقوم عليها الضمان في عقد البيع. فالمنتج يكون معيباً وفقاً للمادة السادسة من التوجيه، إذا كان لا يتضمن الأمان الذي يحق للجمهور أن ينتظره.

(١) مرجع سابق، ص ١٩٥.

باختصار، أن حماية حق المستهلك في التعويض تكون عن طريق الالتزام بضمان السلامة في عقد البيع الذي يتم بين المهني والمستهلك، يلتزم بمقتضاه الأول بأن يسلم الثاني سلعة خالية من أي عيب أو خلل في تصنيعها يمكن أن يكون مصدر أضرار تلحق بالمستهلك في نفسه أو أمواله. ويمكن تأسيس هذا الالتزام من ناحية على ما يتوافر لدى المهني المحترف من خبرات فنية تمّ كنه من كشف عيوب الأشياء التي ينتجها أو يبيعها، وكذلك على الثقة التي يوليها المستهلكون للمهني، والتي تدفعهم لشراء ما ينتج أو يبيع.

## المطلب الرابع

### الحماية الإجرائية

تحقيقاً لهدف القانون في الحفاظ على النظام في المجتمع وتحقيق العدل بين الناس، كفل المشرع للمستهلك الذي كان ضحية مخالفة القواعد القانونية، حق رفع الدعوى للمطالبة بحماية حقوقه. إلا أن هناك الكثير من الصعاب التي يواجهها المستهلك عند الالتجاء إلى القضاء. لذا دعا القرار الصادر عن الجمعية العامة للأمم المتحدة، والمتضمن المبادئ التوجيهية لحماية المستهلك، الحكومات إلى ضرورة وضع التدابير القانونية أو الإدارية لتمكين المستهلك أو المنظمات ذات العلاقة للحصول على تعويض عن طريق إجراءات رسمية أو غير رسمية تكون سريعة ورخيصة التكاليف وميسرة<sup>(١)</sup>.

### الصعاب التي تواجه المستهلك عند الالتجاء إلى القضاء

أي مستهلك يصاب بضرر يمكنه اللجوء إلى القضاء، فهذا حق تكفله الدساتير. لكن المستهلك الذي يعتدى على حقه من قبل المهني نادراً ما يقيم دعوى بمفرده في مواجهة الأخير،<sup>(٢)</sup> وذلك لعدة أسباب منها:-

(١) جميعي، حسن، مرجع سابق، ص ١٥١.

(٢) هيكل، السيد خليل، مرجع سابق، ص ٧٤.

## ١. سبب نفسي:

عدم معرفة المستهلك بالمحكمة المختصة التي يجب أن يلجأ إليها، وكذلك جهله بالإجراءات القانونية التي يجب إتباعها. فالمستهلك يرى في عالم القضاء والمحاكم والقوانين عالماً غريباً يحيط به الجلال والهيبة والسلطان، بالإضافة إلى شعوره بأنه وحيد أعزل في مواجهة مهنيين على جانب كبير من الأهمية. كل ذلك يعطيه انطباعاً بأن طريق القضاء صعب والأفضل له ألا يخوض مثل هذه المغامرة<sup>(١)</sup>.

## ٢. تكاليف الدعوى:

مشكلة أخرى يواجهها المستهلك هي دفع رسوم الدعوى وأجور الكشف والخبرة وأتعاب المحاماة. وقد يصل الحد إلى أن يدفع المستهلك من الأجور أكثر من القيمة التي ينتظر أن يحصل عليها نتيجة الدعوى.

## ٣. بطء الإجراءات:

بطء الإجراءات القضائية تتطلب الصبر والانتظار حتى يصدر الحكم بالإدانة والتعويض. هذا يجعل الناس يعرضون عن رفع الدعوى ويرتضون بأي حل يعرض عليهم.<sup>(٢)</sup>

## الحلول الودية

أمام الصعوبات التي يواجهها المستهلك عند اللجوء إلى القضاء للحصول على التعويض عند تعرضه للضرر، فإن أول ما يمكن التفكير فيه هو محاولة التوصل إلى حل ودي يتم التفاوض عليه مباشرة بين المنتج والمستهلك. إلا أن هذه المفاوضات المباشرة لا تكفي لحل الخصومات المتعلقة بالاستهلاك، إذ قد تنتهي إلى الفشل، بل قد تؤدي إلى المساس بحقوق

(١) صادق، مرفت، مرجع سابق، ص ٣٩٩.

(٢) القيسي، عامر، مرجع سابق، ص ٢١٦.



المستهلك، وذلك لعدم التوازن الاقتصادي بين المستهلك والمهني. ولذلك فإن للمستهلك مصلحة في أن يتوجه إلى وسيط بينه وبين المهني. ومن هنا، برزت الحاجة إلى إجراءات الوساطة والمصالحة، أي اللجوء إلى الحلول الودية. (١)

---

(١) صادق، مرفت، مرجع سابق، ص ٣٩٩.

## الفصل الثالث: القواعد التي تحكم إبرام العقود الإلكترونية

## مقدمة

العقود الإلكترونية تبرم بوسائل الكترونية أي أن الإيجاب والقبول ، فيها يتم تطابقهما من خلال الشبكة الدولية للاتصالات المعروفة بالإنترنت (internet)، وقد عرف المشرع الأردني العقد الإلكتروني في المادة الثانية من قانون المعاملات الإلكترونية رقم (٨٥) لسنة ٢٠٠١م، بأن الاتفاق الذي يتم انعقاده بوسائل الكترونية كلياً أو جزئياً.

وقد عرف جانب من الفقه العقد الإلكتروني بأنه العقد الذي يتم بتبادل الرسائل الإلكترونية بين المتعاقدين، وينشئ التزامات تعاقدية<sup>(١)</sup>.

واضح من التعريف السابق أن العقد يعد إلكترونيًا بمجرد أن يستخدم في إبرامه وسائل الكترونية يتم بواسطتها تبادل رسائل الكترونية بين المتعاقدين بغض النظر عن موضوع هذا العقد أو محله، سواء كانت بضائع، أو منتجات، أو سلع، أو خدمات، أو غيرها.

ولما كان العقد الإلكتروني يتم في نطاق الانترنت، وهي شبكة اتصالات عالمية، فإنه يتميز بالصفة الدولية مما جعله في نظر البعض عقداً تتلاقى فيه عروض السلع والخدمات بقبول يتم في دول أخرى، من خلال وسائل تكنولوجية متعددة بهدف إتمام العقد<sup>(٢)</sup>.

والعقود الإلكترونية، وفقاً للمفهوم السابق الذكر، تختلف اختلافاً كلياً عما يسمى بعقود المعلوماتية، فالأخيرة تستمد اسمها من موضوعها أو محلها، فمحل هذه العقود المعلوماتية أي البرامج والبيانات وبشكل عام المكونات المنطقية للحاسب الآلي<sup>(٣)</sup>.

(١) ppt://www.tashreaat.com/view\_studies2.asp?.asp?id=429&std\_i66.

(٢) hppt://www.tashreaat.com/view\_studies2.asp?.asp?id=429&std\_id=66

(٣) انطوان بطرس ونقولا صبيح، معجم العلوم الكمبيوترية، مكتبة لبنان ١٩٨٩، ص ١٦٥.

بينما العقود الإلكترونية تستمد اسمها من وسيلة انعقادها، غير أن محلها يختلف من عقد لآخر، وقد يكون محلها تقليدياً، كالبضائع والمنتجات وغيرها، كما قد يكون محلها معلوماتياً طالما أنها انعقدت بوسائل الكترونية.

ومن البديهي أن العقود الإلكترونية تعد حديثة الظهور؛ لأنها واكبت ميلاد شبكة الاتصالات العالمية (الانترنت)، وما تضمنته من تطور هائل على صعيد الاقتصاد والتجارة العالمية، والتقارب والانفتاح الدولي فيما بين الأفراد والجماعات في دول العالم المختلفة. ولما كانت العقود الإلكترونية تبرم بواسطة الإنترنت فإن احتمالية وجود العنصر الأجنبي تعد كبيرة جداً، طالما أن استخدام الانترنت متاح لمختلف الأفراد في أماكن تواجدهم المختلفة في العالم .

وسواء كان التعاقد بواسطة البريد الإلكتروني، أو بواسطة الموقع الإلكتروني فإن العقد المبرم يكون إلكترونيًا<sup>(١)</sup>.

ولما كان العقد الإلكتروني من العقود التي تفترض انعدام الاتصال المادي بين المتعاقدين المتواجدين في مكانين مختلفين من العالم، وحيث إن دخول العلاقة أو الرابطة القانونية في نطاق القانون الدولي الخاص أمر مرهون باتصاف تلك الرابطة بوجود عنصر أجنبي، سواء تعلق بجنسية الأطراف، أو اختلاف الموطن، أو مكان الإبرام، أو التنفيذ، فإن من المنطق القول إن معظم العقود الإلكترونية تكون ذات طابع دولي لوجود عنصر أجنبي فيه<sup>(٢)</sup>.

---

(1)Gardiner and sstockes and T Lyons. Internet security, current technical and legal issues (2000).page 65

(٢) أشرف وفاء، (٢٠٠١)، عقود التجارة الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، بحث منشور في المجلة المصرية للقانون الدولي، المجلد السابع والخمسون.

ولا تثار مشكلة تحديد الاختصاص القضائي والاختصاص التشريعي في العقود الإلكترونية إلا إذا حدث نزاع بين طرفي العقد الإلكتروني، أما إذا أبرم ونفذ دون مشاكل بينهما فلا أهمية لبحث وتحديد مسائل تنازع القوانين، وتنازع الاختصاص القضائي.

ومن الجدير بالذكر أن الاختصاص القضائي يؤثر في الاختصاص التشريعي ولا يتأثر به، ذلك أن المحكمة التي ينعقد لها الاختصاص بنظر نزاع شوب بعنصر أجنبي إنما يعتمد على تكييف العلاقة القانونية وفقا لقانونها من ناحية، وتقوم بأعمال قواعد الإسناد الواردة في قانونها من ناحية أخرى، مما يترتب عليه أثر واضح في الاختصاص التشريعي، أي في القانون الواجب التطبيق على النزاع<sup>(١)</sup>.

وقد قسم الباحث الفصل الثالث (القواعد التي تحكم إبرام العقود الإلكترونية) إلى أربعة مباحث، حيث تناول في المبحث الأول (العقد الإلكتروني) نوعية الممارسة التعاقدية عبر شبكة المعلومات، وتكييف العقد الإلكتروني، والفرقة بين الوصف والتفسير، والعقد المسمى غير المسمى من نوع خاص. أما في المبحث الثاني (مضمون الإرادة والعقد الإلكتروني) فقد تناول الباحث التعبير عن الإرادة، وطرق التعبير عنها عبر الحاسب الآلي وعن طريق البريد الإلكتروني، وعن طريق الدهول للموقع مباشرة، وبواسطة عقد الإطار. وفي المبحث الثالث (إبرام العقد) فقد تناول الباحث إبرام العقد، ولحظة إبرام العقد، والدعوة إلى التفاوض عبر الإنترنت، ومدى التشابه بين الموقع التجاري الموضع على (الويب) ونافذة الموقع الحقيقية. أما في المبحث الرابع (عناصر العقد الإلكتروني).

(١) زوكاغي، أحمد، (١٩٩٢)، أحكام القانون الدولي الخاص في التشريع المغربي، ط١، تنازع القوانين، الدار البيضاء، توفال للنشر، ص٢٨.

فقد تطرق الباحث إلى الإيجاب والقبول للعقد وأشكال التعاقد (البريدي الإلكتروني وعقود الويب وزمان ومكان العقد، ووضع جهاز الحاسب الآلي في التعاقد والتعريف بنظرية النيابة ونظرية الظاهر، وفي الأخير اعتبار النظام المعلوماتي بالشخص الافتراضي).

## المبحث الأول: العقد الإلكتروني

إن النظام الإلكتروني هو عبارة عن شبكات الكمبيوتر المتصلة ببعضها البعض، الممتدة بكل أنحاء العالم، وقد أتاح هذا النظام للمشروعات التجارية الاتصال الواحدة بالأخرى وبالعملاء، وتوفر المعلومات للمنتجات والخدمات وتسويقها وهناك ما يسمى (بشبكة ويب العالمية) وهي مجموعة فرعية من أجهزة الكمبيوتر على الإنترنت موصلة ببعضها البعض بطريقة معينة تجعل أجهزة الكمبيوتر فقط ومحتوياتها سهلة الدخول عليها كل منها على الأخرى.

ومن هنا نشأت التجارة الإلكترونية لممارسة الأعمال التجارية بوسيلة إلكترونية وهي لا تختلف كثيرا عن التجارة بصفة عامة من حيث مضمونها ومحترفيها ولكنها تفتقر عنها في كونها وسيلة مباشرة، وبصفة خاصة الطريقة التي تتعقد بها العقود وطريقة تنفيذها<sup>(١)</sup>.

### مجالات التجارة الإلكترونية

١. **التعريف على العملاء:** وهي الأنشطة التي تساعد المنشأة على وجود عملاء جدد وطرق جديدة لخدمة قدامى العملاء بما فيها بحوث السوق.
٢. **التصميم:** وهي الأنشطة التي تأخذ المنتج من فكرة إلى تصنيع شامل مفهوم البحوث والناحية الهندسية واختيار السوق.

(١) حمادة، طارق عبد العال، (٢٠٠٣)، التجارة الإلكترونية، الدار الجامعية، الإسكندرية، ص ٣٢-٣٣.

٣. شراء المواد والتوريدات: هي تتعلق بالمشتريات واختيار البائعين والتفاوض على عقود التوريد طويلة الأجل ورقابة الجودة وتوقيعات التسليم.

٤. التصنيع: وهي أنشطة تتعلق بتحويل المواد إلى منتجات تامة الصنع شاملة التجميع والتشطيب والاختبار والتعبئة.

٥. التسويق والبيع: وهي تلك التي تعطي المشتريين طريقا للشراء وإيجاد محفزات لهم لذلك ، شاملا الإعلان والتوزيع ورقابتها.

٦. التسليم: وكل ما يتعلق بتخزين وتوزيع وشحن المنتجات النهائية شاملة المستودعات ومناولة المواد واختيار الشاحنين ومتابعة توقيع التسليم.

٧. خدمة ما بعد البيع: وهي تلك التي لها علاقة مع العملاء وشاملة التركيب والاختبار والصيانة والإصلاح والوفاء بالضمانات وإحلال قطع الغيار وتنظيم الشبكة العالمية صفحات مترابطة للمعلومات القائمة على عناوين وأسماء المواقع حول العالم.<sup>(١)</sup>

ولعل أحدث الحاسبات الإلكترونية هي تلك التي تتعامل مع المعرفة والخبرة والذكاء فهي تحلل وتفكر وتحل المشكلات، وقد نتج عن التطور التقني للحاسبات أن ظهرت أجهزة حاسب آلي تدينو تتميز بأنها فائقة السرعة ومزودة بذكاء اصطناعي، للتعامل مع الكثير من البرامج.

---

(١) مجاهد، أسامة أبو الحسن، (٢٠٠٠)، خصوصية التعاقد عبر الإنترنت ، دار النهضة ، القاهرة ، ص ٣٥.

وهذا النوعيات من الأجهزة تتفق تماماً مع الاستخدام على شبكة (الإنترنت) لأنها تتطلب سرعة كبيرة للحاسب الذي تتعامل معه من حيث تلقي المعلومة أو محاولة تخزينها من هذه الشبكات العملاقة، ومن هنا يظهر مدى الارتباط الوثيقة بين الحاسبات الإلكترونية وبين شبكات المعلومات وأهمها (الإنترنت).



## المطلب الأول

### نوعية الممارسة التعاقدية عبر شبكة المعلومات

تعتبر الممارسة التعاقدية من المصادر الهامة لإرساء القواعد النظامية التي يقوم عليها القانون الموضوعي الإلكتروني الدولي للمعاملات التي تتم عبر شبكة المعلومات الدولية (الإنترنت) والمقصود العقود التي تبرم على تقديم خدمات تلك الشبكة، وهي على نوعين:-

#### • النوع الأول:

وهي مجموعة العقود الخاصة بالاشتراك مع شبكة الإنترنت وهي التي تبرم بين الراغبين في استعمال الشبكة لترويج بضاعة أو للحصول على بيانات عملية أو ترفيهية، بين الشركات التي تقدم خدمة الاشتراك.

وفي تلك النوعية يستطيع مقدم خدمة الاشتراك أن يتعهد بعدم السماح بالدخول. على موقع خدمات تقدم مواد غير مشروعة، أو تحض على الإجرام، أو السلوكيات غير القومية أو التي تخالف النظام العام والآداب، حتى يسود في هذا المجتمع الافتراضي لشبكة الإنترنت، المحافظة على القيم والتقاليد واحترام القانون.

#### • النوع الثاني:

وهو مجموعة العقود التي تبرم بين مقدم المادة المراد إدخالها وتحميلها على شبكة الإنترنت، وبين مقدم خدمة الموقع الذي ستبث تلك المادة عليه وهذه النوعية تلقى بعض الالتزامات على عاتق مستخدمي الشبكة والمستخدمين من إمكاناتها، من ذلك احترام قواعد السلوك المستقرة في مجال التعامل عبر الشبكة، والقواعد الحاكمة لسياسة استعمال الشبكة، وكذلك

احترام القانون وعدم إلحاق الأذى بالحياة الخاصة وسرية الأشخاص وحرية التعبير وحقوق الملكية الفكرية<sup>(١)</sup>.

### عقود التجارة الدولية الإلكترونية

والتجارة الدولية عموماً هي عملية ترويج وتبادل السلع والخدمات وإتمام صفقاتها باستخدام وسائل الاتصال وتكنولوجيا تبادل المعلومات الحديثة عن بعد لاسيما شبكة المعلومات الدولية (الإنترنت) دون حاجة لانقزال الأطراف والتقاءهم في مكان معين، سواء أمكن تنفيذ الالتزامات المتبادلة إلكترونياً، أم استلزم الأمر تنفيذها بشكل مادي ملموس.

وهناك عدة عمليات متشابهة في إطار هذه العقود فبالإضافة إلى تبادل السلع والخدمات تطرح عقود وخدمات الإنترنت ذاتها، كعقود الحصول على موقع على الشبكة الدولية للاتصالات، وعقود تحميل المواد الإعلانية والترويجية والبيانات الشخصية وغيرها، وعقود الاشتراك والدخول على الشبكة وغيرها<sup>(٢)</sup>.

وكما عرفت إحدى الدراسات المصرية بأنها: تنفيذ بعض أو كل المعاملات التجارية في السلع والخدمات التي تتم بين مشروع تجاري وآخر، أو بين مشروع تجاري ومستهلك وذلك باستخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

---

(١) سلامة، أحمد عبد الكريم، (٢٠٠٠)، الإنترنت والقانون الدولي الخاص، بحث في مؤتمر القانون والكمبيوتر والإنترنت، ص ١٦-١٧.

(٢) سلامة، أحمد عبد الكريم، المرجع السابق، ص ٢٨.

والعقد الإلكتروني ليس عقداً نمطياً لما يستخدم فيه من الطريقة أو الوسيلة التي ينعقد بها حيث يتعين على المشترك من أجل إبرام العقد - عبر الشبكة الإنترنت - أن يكون متصلاً بهذه الشبكة دولياً اتصالاً عن بُعد. علاوة على ذلك فإنها شبكة مفتوحة بمعنى أنه يسمح لأي شخص من الجمهور بالدخول إليها دون شروط سوى أن يكون متصلاً بها.

وهذه الشبكة هي وسيلة اتصال سمعية بصرية (أي مرئية) وما على العميل إلا أن يتصل بموقع التاجر ويطلب المعلومات التي يرغبها، بل ويمكنه التجربة في بعض الأحيان، فتعرض بعض المواقع على سبيل المثال ملابس للبيع بتجربتها على مانيكانات افتراضية، أي يوجد تفاعل بين التاجر والعميل<sup>(١)</sup>.

**وهناك تعريفاً آخر للعقد الإلكتروني أو عقد التجارة الإلكترونية بأنه:**

"إنفاق يتلاقى فيه الإيجاب بالقبول على شبكة دولية مفتوحة للاتصال عن بعد وذلك بوسيلة مسموعة مرئية بفضل التفاعل بين الموجب والقابل فلا يختلف عقد التجارة الإلكترونية أو العقد الإلكتروني عن أي عقد فيجوز أن يرد على كل الأشياء والخدمات طالما أنها ليست خارجة عن التعامل، وأن أطراف لا يفترقون عن أطراف أي علاقة تجارية بين بائعين أو مقدمي خدمات وبين مشتريين أو مستهلكين للسلع، وكما قد تتم العقود بين المشروعات الخاصة أو العامة، تكون عقود بين أفراد عاديين وقبل أن نتطرق للقواعد التي تحكم هذا العقد ينبغي لنا توصيفه أو تكييفه<sup>(٢)</sup>.

(١) سلامة، أحمد عبد الكريم، المرجع السابق، ص ٢٩.

(٢) تقرير لجنة التجارة الإلكترونية، مركز المعلومات ودعم اتخاذ القرار، رئاسة مجلس الوزراء المصري، ١٩٩٩.

## المطلب الثاني

### تكييف العقد الإلكتروني

ترتكز ماهية أي عقد من العقود على تحديد الفئة القانونية المطبقة على حالة محسوسة، أو بالبحث عن طبيعته وتحديد ماهيته لإدخاله في فئة سبق تطبيق قواعدها على العلاقة العقدية المعنية، وهو في الوقت نفسه ربط تلك العلاقة وإدماجها في فئة وضع لها نظام قانوني. والوصيف يشترك في التصنيف اشتراكاً وثيقاً على أنه لا يمكن أن يختلط الوصف بالتصنيف سابق للوصف الذي يتعذر فهمه بدونه.

## المطلب الثالث

### التفرقة بين الوصف والتفسير

الوصف يفترض وصف ما لوقائع معينة، أما تفسير هذه الوقائع فيعود إلى منهجية أخرى. ووصف العقد يحوى مراحل متتابعة عديدة، فعندما ننظر إلى العقد الذي نحن بصدد نواجه بتوافق إرادتين، ثم نتساءل هل هاتين الإرادتين تؤدي إلى آثار قانونية؟ فإذا كان الجواب بالإيجاب، فنطرح السؤال التالي:-

في أي فئة قانونية عامة نجد في هذا الإتفاق عناصر ارتباط لنظام قانوني مناظر لها. وهذه المرحلة تحدد الفئة القانونية الخاصة التي بها العقد، ومن هنا جاءت التفرقة بين العقود المسماة والغير مسماة، وقد يكون العقد متضمناً نموذجاً في ذاته لعناصر مختلفة يخضع كل منها لنظام قانوني خاص<sup>(١)</sup>.

(١) السنهوري، عبد الرزاق، مصادر الالتزام، ص ٦٢٤، ٦٢٥، ٦٢٦، ٦٢٧.

- **تفسير العقد:** يتحدد تفسير العقد على طبيعة إرادة الطرفين، والبحث عن الإرادة الحقيقية دون التوقف على المعنى الحرفي للتعبير، إلى جانب الاستناد إلى معايير أخرى كحسن النية في المعاملات والعادات التجارية.

- **حسن النية في التعاقد:** فالعقد يقوم مقام القانون في تنظيم العلاقة التعاقدية انطلاقاً من مبدأ أن العقد شريعة المتعاقدين. ويترتب على ذلك أنه لا يجوز نقضه أو تعديله من جهة القاضي بدعوى تحقيق العدالة التي تكمل إرادة المتعاقدين ولكن لا تنسخها.

ومؤدى ذلك أنه لا يجوز لأحد طرفي التعاقد أن يستقل بمفرده بنقض العقد أو تعديله والالتزام بعبارات العقد الواضحة باعتبارها تعبيراً صارماً عن الإرادة المشتركة للمتعاقدين فلا يجوز الانحراف عنها بدعوى تفسيرها.

ويجب تنفيذ العقد بطريقة تتفق مع ما يرفضه حسن النية وما يقضيه شرف التعامل، فإذا ما تعين مضمون العقد وجب تنفيذه على وجه يتفق مع ما يرفضه حسن النية وما يقتضيه العرف في شرف التعامل.

في حُسن النية تظل العقود جميعاً سواء فيما يتعلق بتعيين مضمونها، أم فيما يتعلق بكيفية تنفيذها<sup>(١)</sup>.

---

(١) الفكهاني، حسن، الموسوعة الذهبية، طعن مدني رقم ١١٤٩٦ لسنة ٢٦٦ق، جلسة ١٦/٦/١٩٩٨، وطعن رقم ٢٠٥٧ لسنة ٦٨ ق، جلسة ١٦/٦/١٩٩٩ - (٥)، ص ٣٩٩، ٤٠١.

## العادات التجارية والنظام العام

- فهناك قواعد رسمها القانون، وأراد بها حماية كل طرف بما تم الإتفاق عليه وهي:-
- **التزام من قبل المانح:** في تنفيذ العقد في المدة المحدودة، وبالطريقة التي يقتضيها العرف التجاري، وضمان أي عيب في المبيع إلى غير ذلك من الإتفاقات.
- **التزام من قبل المتلقي:** في عدم الرجوع خلال المدة المتعارف عليها، وإعطاء الثمن بالوسائل المتعارف عليها.

فضلا عن ذلك هناك بعض قواعد لا يجوز الإتفاق على ما يخالفها من ذلك:

- لا يجوز التنازل مقدماً عن الطعن بالغبن في الأحوال التي يصح فيها ذلك.
- كذلك لا يجوز التنازل أيضاً مقدماً عن التمسك بوجه آخر من البطلان أو الفسخ في عقد لم يكن قد تم وقت صدور التنازل.

ولكن إذا ما وقع العقد باطلاً أو للفسخ فإنه يجوز للمتعاقد أن يجيز البطلان أو أن يتنازل عن المطالبة بالفسخ<sup>(١)</sup>.

كذلك من القواعد ما يتعلق بالآداب: وهي قواعد متغيرة، فالآداب في أمة معينة، وفي جيل معين، هي مجموعة من القواعد وجد الناس أنفسهم ملزمين باتباعها وللدين أثر كبير فيها.

وينبغي من حيث المبدأ تقدير نية الطرفين المشتركين عند إبرام العقد، كذلك الأخذ في الاعتبار بالعناصر اللاحقة لتكوين العقد، هذا بالإضافة على ما يجرى عليه العمل التجاري والعرف في المعاملات.

(١) السنهوري، عبد الرزاق، نظرية العقد، ص ٥٢٦، ٥٢٧.



## المطلب الرابع

### العقد المسمى وغير المسمى والذي من نوع خاص

فالعقد الغير مسمى هو العقد المجرد من الاسم، ولم ينص عليه القانون أو بالأحرى لم ينظمه والعقد من نوع خاص ليس بالضرورة عقد غير مسمى فلا حد للصور التي يمكن أن تتخذها العقود، إذ هي تختلف باختلاف الأمور الذي يرد عليها توافق الإرادتين، ما دام لا يحل بالنظام العام فلأفراد الحرية كاملة في أن ينظرا شئونهم بالشكل الذي يريدون، ومن هنا كانت العقود من حيث موضوعها لا تنتهى ولا تقع تحت حصر.

من هنا فإن النظم القانونية وجميع الصور التي تتخذها العقود لم يستوعبها كلها، وإن أقتصر على بيان الأحكام الخاصة للعقود التي يلمس أهميتها الناس بحسب حاجتهم. ولا يفهم من ذلك أن العقود الغير مسماة لا تخضع لتنظيم القانون، إلا أن هناك أحكاماً أساسية تسيّر على العقود جميعاً ما لم يرد بشأن بعضها حكم خاص أو كانت طبيعتها تتجافى معها.

فالعقد غير المسمى للأحكام العامة للقانون، وللأحكام التي تستنتج عن طريق القياس بمقارنته قد يشابه العقود المسماة.

وإذا عرض عقد من نوع خاص وبرزت أهميته وتكاثرت المنازعات في شأنه يتدخل التنظيم التشريعي لوضع الأسس الخاصة به.

العقد غير المسمى: يمكن أيضاً أن يكون من نوع خاص بمعنى أنه قاصر على بعض الأوصاف، وقد يكون هناك تشابه أو تنافر بينهما، بمعنى أنه غير داخل في التصنيفات الموضوعية سابقاً.



إما لأن نظامه القانوني مأخوذ عن عقد مسمى أو عقود مسماة، وإما لأنه غير خاضع لنظام عقد مسمى آخر، وقد يكون عقد غير مسمى من نوع خاص، وهذا النموذج لا نلتقيه عندما يكون طرفاه قد حددا بدقة النظام القانوني لاتفاقيتها، فالعقد يجب أن يرجع إلى ما هو معروف سواء تعلق الأمر بالوصف أو بالنظام القانوني<sup>(١)</sup>.

لكن الرجوع إلى توصيف العقود غير المسماة يكون بطريقة احتياطية، ذلك لأن العقود جميعها لها نوع من الأصالة بالنسبة للتصنيفات المعروفة، ويقتضى عدم تجاهل ذلك، وأن اللجوء إلى الوصف غير المسمى يكون في أضيق الحدود ذلك أنه تكون هناك مقومات قانونية تضع تصنيفاً معيناً للعقد، كذلك فإن قواعد النظام العام تنأى بها للدخول في إطار التصنيف غير المسمى إلا بتبصر، تحايلاً على القواعد الآمرة. واكتشف موضوع جديد للعقد قد يقود أحياناً إلى توسع التصنيف للدفع في إطار العقد غير المسمى، وإن كان في الحقيقة داخل في إطار القواعد المعروفة ذلك أن الممارسة العلمية لموضوعات العقود تتمثل في أنها داخلية في إطار عقد معين من العقود المسماة.

وإذا نظرنا إلى عقد التجارة الإلكترونية نجد أن المتعاقدين يحددان نظاماً معيناً للتعاقد قد لا يخضعان فيه لنظام قانوني محدد، ولكن الممارسة الفعلية تسوس الطرفين إلى تطبيق القواعد الخاصة التي تسود العقود بوجه عام.

---

(١) زوكاغي، أحمد، (١٩٩٢)، أحكام القانون الدولي الخاص في التشريع المغربي، ط١، تنازع القوانين، الدار البيضاء، توفال للنشر، ص٢٨.

فنحن بين أمرين هما: التطبيق الدقيق لقواعد التنظيم القانوني للعقود والحفاظ على الذات الخاصة المراد إبرامه.

لذا فإننا من الممكن أن نضع معياراً لصفة العقد وطبيعته من خلال تعاملات طرفي العقد - الذي نحن بصدده.

أولاً: اعتبار التعاقد عن طريق التجارة الإلكترونية داخلاً ضمن الأعمال التجارية. ذلك أن لصفة المتعاقدين تأثير مباشر أو غير مباشر في العقد، فالشركات التجارية تقوم بالأعمال التجارية، وينتج عن ذلك أن العقود التي تبرمها هي دائماً عقود تجارية تخضع بالضرورة للقانون التجاري.

ثانياً: يضاف إلى ذلك شكل العقد فإن كان التنظيم القانوني يجعل من هذا الشكل أحياناً شرطاً لصحته أو أحد عناصر الوصف القانوني له ذلك قد يدل على أنه يخضع للعقود التجارية. والشكل دائماً يتمثل في تحرير مستند كتابي أو كتابة العقد ، ولكن يطرأ على ذلك ما يسمى بالحاسب الآلي ليضع شكلاً جديداً من أشكال التعبير عن الإرادة ليجعل للعقد الذي نحن بصدده شكلاً مميزاً<sup>(١)</sup>.

ثالثاً: طبيعة العقد، حيث نص القانون رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ في مادته الخامسة على أنه يعد عملاً تجارياً: (ط) الاستغلال التجاري لبرنامج الحاسب الآلي والبت الفضائي عبر الأقمار الصناعية.

(١) زوكاغي، أحمد، أحكام القانون الدولي الخاص في التشريع المغربي، المرجع السابق ، ص ٢٩.

فالعقد الذي نحن بصدده ينشئ عدة إلتزامات على وجه المساواة وذلك لما ينشئه هذا العقد من إلتزامات عامة، وإلتزامات فرعية.

أ. الإلتزامات الأولى: موجود في كافة العقود باعتبارها جوهرية للإتفاق في أي عقد من العقود المسماة (من الإلتزامات المتبادلة بين البائع والمشتري في تسليم البع ودفع الثمن). وهذا الإطار العام للإلتزام هو ما يضعه المشرع من قواعد أمره<sup>(١)</sup>.

ب. أما ما يترك لإرادة الأفراد (أطراف التعاقد) من إلتزامات فرعية ما يوجب العقد من قواعد مكملة، مما ينتج وصف الإلتزامات الأصلية الملقاة على عاتق كل من المتعاقدين تحديد طبيعة العقد الثانوية وتلك التي تحدد نطاق العقد (مثل شرط ضمان المبيع مثلاً). وإذا كنا إزاء هذا النوع من العقود، نجد لدور الإرادة الاتفاقية أكثر رحابة وسعة عن الإطار التنظيمي، وخصوصاً إذا كان هذا الإبرام يتم بين جهتين تنتميان إلى جنسيات مختلفة.

فخاصية العقد (عقد التجارة الإلكترونية) هي إنشاء آثار قانونية لالتقاء إرادتين بتحليل الإلتزامات التي يولدها، وأنه بذلك يعتبر أداة لإرضاء حاجات الأفراد والأشخاص المعنوية، ولكن ذلك لا يتم إلا في إطار النظام العام والآداب (فإن في الإتفاق بين الطرفين على توريد أحدهما للأخر أفلاماً مخلة بالآداب) يجعل هذا الإتفاق باطلاً من أساسه وغير مشروع<sup>(٢)</sup>.

(١) جستان: آثار العقد - ترجمة منصور القاضي، ٢٠٠٠، ص ١٣٤-١٣٦ - ١٤٠ - ص ١٤٢، ١٤٣-١٤٩

(٢) د. عبد الباقي، (١٩٨٤)، نظرية العقد، ص ٥٥-٥٨.

- وإذا كانت المعاملات التجارية قد تطورت بتطوير الحاسب الآلي لتتشيء هذا النوع من العقود خارجاً عن المتعارف عليه، وقد يخرج عن مظلة الحماية القانونية (لما يسيء أحد طرفي التعاقد استعمال ما هو ملتزم به) وكما قلنا فقد يكون موضوع العقد غير مفهوم<sup>(١)</sup>لما هو متعارف عليه من العقود لذا كان من المنطقي وضع نظام تشريعي لحماية طرفي التعاقد من إساءة استعمال الحرية التعاقدية.

---

(١)أ.د. دويدرا، هاني، أ.د، العريني، فريد، الأعمال التجارية.

## المبحث الثاني: مضمون الإرادة والعقد الإلكتروني

### المطلب الأول

#### التعبير عن الإرادة

إذا كان العقد كمصدر للالتزام يكفي حتى يتم النقاء طرفيه وتلاقى الإيجاب والقبول، من أجل ذلك نجد المادة ٨٩ تقضى بأنه: (يتم العقد بمجرد أن يتبادل طرفاه التعبير عن إرادتين متطابقتين، مع مراعاة ما يقرره القانون فوق ذلك من أوضاع معينة لانعقاد العقد).

ويحصل التعبير عن الإرادة دون تقييد بطريقة معينة أو بشكل خاص فيصح أن يحصل التعبير عن الإرادة باللفظ، كما هو الغالب عملاً، أو يقع بالكتابة (سواء أكانت مخطوطة أو مطبوعة أو مكتوبة على الآلة الكتابية، وسواء أ جاءت في سند أو رسالة)، ولا يوجد ما يمنع من أن يحصل التعبير عن الإرادة بالإشارة ما دامت متداولة عرفاً، تداولا لا يثير شكاً في حقيقة مدلولها، كذلك يتم التعبير عن الإرادة بالمبادلة الفعلية الدالة على التراضي ولو لم يصحبها كلام.

كما أن التعبير عن الإرادة قد يحصل في النهاية باتخاذ موقف معين لا تدع ظروف الحال شكاً في دلالاته على حقيقة المقصور (المادة ١/٩٠ من التقنين المدني).

ووسيلة التعبير عن الإرادة (من خلال الحاسب الآلي) تتم عن طريق رسائل من خلال شبكات الاتصال الخارجي وتتضمن<sup>(١)</sup> إما عرضاً للتعاقد، أو إيجاباً أو قبولاً.

وتتميز رسائل هذه الشبكات بأنها داخل أنظمة المعلوماتية، ويقوم المنتج باستخدام الذكاء الاصطناعي للإشراف على تنظيم وتوفير عملية التخزين لدية فيما يختص مثلاً بمكونات الإنتاج حيث يعطى للنظام المعلوماتي مؤشرات بخصوص مراعاة توفير حد أدنى من كمية الإنتاج، وعلى هذا النظام أن يقوم عند وصول كمية المخزون هذا الحد الأدنى بالبحث عن مورد لسد النقص بناء على مواصفات معينة للسلعة، وعلى السعر الأفضل، ويتم إبرام العقد دون أن يعلم المنتج بوقت هذا الإبرام، أو بمضمون العقد على وجه الدقة، أو بالطرف الآخر المتعاقد.

كل هذه الأمور لا تطابق مع المتعارف عليه في العقد على الوجه المعروف، وأساليب إبرامه التقليدية التي تنطلق من تطابق إرادتين: الإيجاب والقبول، وعلم مصدرهما بهما.

ولم يقتصر إبرام العقود بوسيلة استخدام النظم المعلوماتية على قلب المتعارف عليه ودون إرادة، بل تعدى ذلك إثبات العقد وكتابته كدليل لإثباته ذلك أن الرسالة الصادرة من النظام التقني الحديث، والتي تمثل إيجابياً أو قبولاً يثير مشكلات بشأن ماهية الطبيعة القانونية لعرض السلع والخدمات عن طريق هذه الرسائل، وهل نحن بصدد دعوة إلى التعاقد أو إيجاب كما يطرح مسألة حماية المستهلك، وضرورة تدخل المشروع في هذا المجال.

(١) عبد الباقي، عبد الفتاح، المرجع السابق، ص ٩٥.

من الواضح إذن أن العقد الإلكتروني ليس عقد بيع تقليدي، إذ يتسم ذلك العقد ببعد الطرفين وانفصالهما عن بعضهما البعض<sup>(١)</sup> حيث يتعلق بتقديم منتج أو خدمة ينعقد بمبادرة من المورد، دون حضور مادي متعاصر منه أو من المستهلك، باستخدام تقنية للاتصال عن بعد من أجل نقل عرضي المورد وأمر الشراء من المستهلك.

## المطلب الثاني

### طرق التعبير عن الإرادة عبر الحاسب الإلي<sup>(٢)</sup>

هناك عدة طرق بذلك التعبير، تبدأ بالتعرف على السلع والخدمات المعروضة ثم طلب الشراء والإتفاق على اتمام المعاملة ببيان كيفية الوفاء والتسليم سواء تم ذلك عن طريق:-

- البريد الإلكتروني.
- أو الدخول مباشرة إلى الموقع.

## المطلب الثالث

### التعبير عن الإرادة عن طريق البريد الإلكتروني

حيث يمثل البريد الإلكتروني جانب هام في ارسال الرسائل المتبادلة على الإنترنت، فهو غالبا ما يستخدم لنقل الملفات<sup>(٣)</sup>، وامتداد ذلك على الإنترنت متعدد الأغراض حيث يوسع هذا النظام من قدرات الرسائل لتشمل (كليب الصوت والفيديو، والرسومات)

---

(١) رشدي، محمد السعيد، (١٩٩٨)، التعاقد بوسائل الاتصال الحديث، الكوريت.

(٢) مجاهد، أسامة عبد الحسن، المرجع السابق، ص ٤٨.

(٣) أحمد، بشار طلال، (٢٠٠٣)، مشكلات التعاقد عبر الإنترنت، ص ٣٣.

كما أنها تسهل النقل الآمن لمختلف أنواع العمليات على الإنترنت.

وتستخدم الشبكات الخاصة غالباً البريد الإلكتروني لنقل معلومات التبادل الإلكتروني للبيانات بين الشركات المشاركة<sup>(١)</sup>، ويمكن إرسال المستندات عبر ذلك البريد طالما أنها أساساً ملفات نصوص ويمكن رؤيتها على (ويب براوزر) مبسط أو من على برنامج بريد إلكتروني ذي تطبيقات مساعدة ويتم إجراء العمل للتعريف بتسليم الرسائل عن استخدام البريد الإلكتروني على الإنترنت وبروتوكول تحقيق ذلك يتم تحليله، والتوقيع الإلكتروني ونظام الحاسب الإلي يجعلان البريد الإلكتروني أكثر ملائمة لنقل المعلومات على الإنترنت.

وطبيعة البريد الإلكتروني في تغير مستمر، ولكن ينقصه خدمة الدليل، والأمن ليس مضموناً، ومع هذا فإن الأمن والدليل في تحسن مع البروتوكولات الجديدة. وبذلك يكون للبريد الإلكتروني الدور الإيجابي كوسيلة من وسائل التعاقد التي تتم بسرعة في الإرسال والاستقبال<sup>(٢)</sup>. وقد أبدى مستخدموا الإنترنت ثقة نسبية بالمواقع التجارية الإلكترونية الآمنة حيث بدت النسبة في أحد البيانات ١٥% عن البريد الإلكتروني<sup>(٣)</sup>.

(١) عبد العال، طارق، المرجع السابق، ص ٧٦٣، ص ٣٣.

(٢) الخيال، محمود عبد المعطي، (١٩٩٨)، الإنترنت وبعض الجوانب القانونية، ص ١٤٣.

(٣) أبو القاسم، محمد أحمد، (٢٠٠٠)، التسويق عبر الإنترنت، ص ٦٧.



## المطلب الرابع

### التعبير عن الإرادة عن طريق الدخول للموقع مباشرة

بموجب هذه الطريقة يتم عرض المنتجات أو الخدمات لمستعملي الشبكة العالمية من خلال كتالوجات تحدد المزايا المتعلقة بها، وقوائم الأسعار بحيث يستطيع المستهلك التعبير عن إرادته بعد ذلك إدخال المعلومات الضرورية: (كاسمه، وعنوانه، وبريده الإلكتروني) ويعد ذلك إيجابيا فيه، يتطلب تعبير البائع عن إرادته بالقبول لانعقاد العقد.

وقد استخدمت هذه الوسيلة (كأداة تكنولوجية) يتطور استخدامها على موقع نقل المعلومات (موقع ويب Web site)، ولكي تتيح للعملاء الدخول للشبكة لتتبع البضائع وعرضها، مع عرض الاسعار الخاصة بها<sup>(١)</sup>.

وقد نجد بعض المخاطر بالنسبة للمعلومات (لمورد ما) مثل عنوان البريد الإلكتروني، وبطاقة الإئتمان وكيفية تنفيذ العقود الإلكترونية إذا ما وجد عدم لانتفاع بالسلع والخدمات.

## المطلب الخامس

### التعبير عن الإرادة بواسطة عقد الإطار

والواقع أن الهدف الذي يسعى إليه اتفاق الإطار هو مجرد تيسير إبرام وتنفيذ العقود المطبقة أو المنفذة له، عند الحاجة إلى إبرامها بوضع منوال لإبرام كل منها، يعين كيفية طلب السلعة أو الخدمة، وكيفية الرد على هذا الطلب وما قد يحتاج كل منها من نماذج نمطية أو غير نمطية (أي عن طريق المعاملة الإلكترونية)

(١) الخيال، محمد عبد المعطي، المرجع السابق، ص ١٣٥.

ووضع الشروط التنفيذية ( كموعد التسليم ومكانه، وكيفية الوفاء بالثمن، والشروط المتعلقة بالمسؤولية عن العيوب في المبيع ونحوها). وهذا الإتفاق (أو الإطار) لا يتضمن تحديدا لكافة العناصر الجوهرية للعقد التطبيقي الوارد مباشرة على السلعة أو الخدمة، ومن ثم فليس وعا بالتعقيد، وإنما هو إتفاق متميز عنه في أهداف محتواه<sup>(١)</sup>.

### مجال إتفاق الإطار:

ونظراً لما لهذا النوع من الاتفاقيات من أهمية، فإنه يصادف في كافة أنواع النشاط الاقتصادي، إذا يكفي لقيامه مجرد وجود تداول للسلع والخدمات يراد لها الاستمرار الاقتصادي، (وهو ما توفره شبكات الأعمال على اختلاف مجالاتها). فالمستورد في حاجة إلى تنظيم علاقته بمراكز إنتاج وتوزيع السلع، وكل منها في حاجة إلى تنظيم علاقتها بالبنوك التي تحول عملياتها المتلاحقة، وبشركات التأمين التي تؤمن على البضائع المستوردة والصادرة، وبشركات النقل التي تتولى نقلها<sup>(٢)</sup>.

كل هذه تبين طرق التعبير عن الإرادة ولكن كيف يتم التحقيق من البيانات عن سؤال الطرفين عبر الحاسب الإلي ( الإنترنت )، وبالتالي نسبة صدور الإرادة عن صاحبها خاصة إذا عملنا أن الشبكة معرضة للاختراق والتدخل من الغير مع احتمال الخطأ العمدي وغير العمدي.

(١) عبد العال، طارق، المرجع السابق، ص ٤٤٣

(٢) الجمال، مصطفى، (٢٠٠١)، السعي إلى التعاقد القانوني المقارن - منشورات الحلبي الحقوقية - بيروت - لبنان، ص ٢٨٠-٢٨٦.

فإذا كان اشتراط أهلية التعاقد من السهل التأكد من تحققها بين حاضرين في مجلس واحد ، إلا أن هذا الأمر لا يمكن تطبيقه في التعاقد عن بعد<sup>(١)</sup>، فهو اتفاق بالمراسلة الإلكترونية بين غائبين لا يجمعهما مجلس واحد.

### تحرى سلامة الإرادة

لذا كان لابد من التعرض لنقطتين هامتين وهما: الوثوق من مواقع الإنترنت، ثم تحديد أهلية الشخص المتعاقد.

### التأكد من مواقع الإنترنت:

تتم عملية التجارة الإلكترونية عن طريق (الويب) بالدخول إلى الموقع مباشرة، لذا كان لابد من تفادي المواقع الوهمية (التي تقدم صفقات مشبوهة وتحتال على الزبائن وترتكب جرائم تسمى بجرائم الإنترنت)<sup>(٢)</sup>.

لذلك وجدت جهات تقوم بعملية التوثيق والتي تختص بمهمة تعقب المواقع الوهمية والكشف عنها عن طريق استعمال الشهادات الرقمية التي تضمن استخداماً آمناً للمواقع التجارية. وإذا ثبت لهذه الجهات أن الموقع المنشود والتعاقد معه ليس آمناً تقوم بإرسال رسالة تحذيرية للزبون الذي يريد التعاقد بأى علاقة أن الموقع غير آمن،<sup>(٣)</sup> ويترك له الخيار بالمضي إما بإبرام الصفقة التي يبتغيها ، أو الإحجام عن ذلك والالتجاء إلى موقع آخر أكثر أمناً.

(١) طلال، بشار- المرجع السابق، ص ٣٧

(٢) جهات التوثيق (Authentication Huthority) - الشهورات الرقمية (Digital).

(٣) علوان، رامي محمد، التعبير عن الإرادة عن طريق الإنترنت وإثبات التعاقد الإلكتروني - مقالة منشورة بجملة الحقوق - الكويت العدد الرابع - السنة ٢٦ - ديسمبر ٢٠٠٢

ويقصد بالأهلية - بوجه عام - صلاحية الشخص لكسب الحقوق والتحمل بالالتزامات ومباشرة التصرفات القانونية التي يكون من شأنها أن ترتب له هذا الأمر أو ذلك والعقد الذي يبرم عن طريق الإنترنت شأنه في ذلك شأن أي عقد لا ينعقد صحيحاً إلا إذا كان صادراً عن متعاقدين تتوافر فيهما الأهلية<sup>(١)</sup>.

(والاصل) أن كان كل شخص أهل للتعاقد ما لم تسلب أهليته أو يحد منها بحكم القانون ويتفرع على ذلك قيام قرينة على توافر الأهلية من شأنها إلقاء عبء الإثبات على عاتق من يتمسك بعدم الأهلية<sup>(٢)</sup>.

وقد يقوم أحد الأشخاص الذين لم يبلغوا سن الرشد أو أحد القاصرين، وهم الممنوعون حكماً من القيام بشراء الخدمات أو البضائع على الإنترنت - بالتعاقد عن طريق تلك الوسيلة<sup>(٣)</sup>.  
ما الأسلوب الذي يتبع مع هؤلاء وأمثالهم لمنعهم من التعاقد ؟

لعل العلم بتطورات الهائلة وتقنياته الحديثة لا يقف حائراً للإجابة عن ذلك، خصوصاً وقد طرح ما يسمى (بالتوقيع الإلكتروني - بصحة اليد - البطاقة الذكية ) لتجد حلاً لتلك المشكلة.  
ويوجد أيضاً ما يسمى بسلطات الإشهار التي هي عبارة عن أطراف ثلاثة محايدة، سواء هيئة عامة أو خاصة تنظم العلاقة بين الطرفين على الخط، فتقوم بتحديد هوية الطرفين أو أهليتهما القانونية عن طريق إصدار شهادات تثبت حقائق معينة عبر الإنترنت<sup>(٤)</sup>.

(١) عبد الفتاح عبد الباقي - المرجع السابق، ص ٢٤٤

(٢) المادة ١٠٩ من التقنين المدني.

(٣) المذكرة الايضاحية للمادة السابقة - مجموعة الزعماء التحضيرية للقانون المدني.

(٤) Certification Authority.

كذلك قد يضم الموقع على الإنترنت بشكل يلزم الطرف الذي يريد التعاقد بالكشف عن هويته، والإقصاد عن عمره، وفي حالة إغفال ذلك فلن يسمح له بالمضى في إبرام الصفقة التي يبتغيها.

ومن أهم الطرق الغير مباشرة التي يقوم عليها المنتجون أو المزودون نماذج العقود التي توضع على الإنترنت والتي يمكن أن تحول صياغتها بشكل ملائم وبلغة سلسة مبسطة مفهومة دون تعاقد الفئات غير المرغوب فيها على الخط<sup>(١)</sup>، حيث يعني صراحة في هذه النماذج على أنه لا يقبل إبرام هذا العقد ممن لا يبلغ سن الرشد ولكن يجب أن يلفت المزود أو المنتج إنتباه الزبون أو المستخدم إلى ضرورة قراءة هذه النماذج قبل إبداء رغبة في التعاقد.

---

(١)رامى علوان - المرجع السابق، ص ٢٤١ ، ٢٤٢.

## المبحث الثالث: إبرام العقد

تقتضي دراسة هذا المبحث الثالث أبرام العقد البحث في مواضيع ذات أهمية وهذا أدى إلى تقسيم المبحث إلى ثلاثة مطالب الأول منها لحظة إبرام العقد، والثاني الدعوة إلى التفاوض عبر الانترنت وأما الثالث التشابه بين الموقع التجاري الموضوع على (الويب) ونافذة الموقع الحقيقية.

### المطلب الأول

#### لحظة إبرام العقد

إن ما يثيره هذا الموضوع يجعلنا نتساءل عما إذا كانت الإرادة في مجالى المعلومات التي تتم عبر شبكات الإتصال في الالتزام دائماً حاضرة، أم أنه يتعين تعديل فكرة التعبير عن الإرادة. ثم نتساءل عن توقيت ومان إبرام العقد. وإذا كان الطرف المتعاقد هو الذي يحدد المؤشرات الجوهرية في الإعلان عن إرادته عبر وسيلة الإتصال الحديثة عن بعد، فإن الرضاء لا يطرأ عليه في الصورة التقليدية تعديل، حيث إن الإرادة البشرية هي التي تحدد وتقرر محتوى العقد<sup>(١)</sup>.

---

(١) د. خالد، ممدوح إبراهيم، إبرام العقد الإلكتروني، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، ط ١، بلا سنة طبع، ص ١٧١.

وانطلاقاً من هذا المنظور يجب التفرقة بين مستويات فنية مختلفة:

أولاً: قد يستخدم الشخص وسيلة حديثة للاتصال عن بعد لكي يعلن وينقل بيانات تمثل الإيجاب أو القبول قد قام بإنجازها مسبقاً، فالطرف الذي استخدم الجهاز قام بتحديد عناصر الرسالة بأكملها بالضغط على مفاتيح الجهاز المكونة للرسالة التي صاغها بنفسه وأرسلها عبر الشبكة في اللحظة التي يريد بها.

ثانياً: يحدد الطرف عناصر الإعلان عن الإرادة مسبقاً أيضاً - عن بعد - الذي يبرم وفقاً لنظام معين، يعتبر الجهاز قابلاً للإيجاب الصادر من أحد العملاء، وذلك عند شروط معينة موضوعة مسبقاً طرف البائع مثل توفير السلعة وموافقة المشتري.

ثالثاً: من خلال نظام الذكاء الاصطناعي الذي في قدرته أن يصوغ إيجاباً أو قبولاً، فجهاز الحساب الإلي هو الذي يحدد وقت ومحتوى العقد. وهناك عدة نظم للحساب الإلكتروني - مثل الوسطاء أو معاوني الأذكاء التي حددها الطرف الآخر، وعند العثور على السلعة المبتغاه يمكن للجهاز أن يقوم بطلبها.

أى أنه من الممكن تصور جهاز أو نظام إلكتروني يقارن الأسعار في الأسواق وفقاً لجودة وكمية السلعة المبتغاة ويقوم بقبول الإيجاب الأفضل آلياً ( هذا من ناحية المشتري).

ومن الممكن أيضاً تصور نظام عن بُعد يقارن ظروف السوق (الثلث - المنافسين) ويقدم

إيجاب يتضمن سعراً أقل من أسعار الآخرين (هذا من ناحية البائع).

المشكلة التي نحن بصددھا أننا إزاء هذه الأنظمة الحديثة للأجهزة الآلية قد وضعت الباحثين في مأزق إزاء حركة التعاقد أو عدم التعاقد، كذلك مدى تحديد محتوى العقد، وبحث دور الإرادة في حالة تبادل المعلوماتية عن طريق تلك الأجهزة فنحن أمام تقنية متقدمة تلعب دوراً في محتوى العقد وهي ظروفه من التزامه بالعقد<sup>(١)</sup>.

هناك توجد المشكلة في ضرورة التوفيق بين القواعد المستقرة للإلتزامات العقدية، وبين هذه الصور من المعاملات الإلكترونية.

فمن ناحية الإرادة الباطنة: على الإنسان أن يحدد مضمون العقد، أو على الأقل الإطار العام الذي يحدد العناصر الجوهرية للتعاقد؟

الأمر الأول: اللحظة الزمنية عند إصدار الرسالة بواسطة الجهاز الإلكتروني.

الأمر الثاني: عند تركيب أو تسيير أو برمجة النظام، أي التشغيل العقلي للجهاز الإلكتروني.

ووفقاً لهذا التقسيم يمكن أن يكون هناك مساران، واتباع أحدهما في معالجة المشكلة المطروحة.

فوفقاً للمسار الأول: نجد أن الإرادة نفسها موجودة متضمنة كل العناصر اللازمة وقت إصدار الرسالة.

ووفقاً للمسار الثاني: تعد آلة الحاسب الإلكتروني هي التي تظهر الإرادة البشرية المنشئة للحظة إصدار الإعلان، أي الإرادة بدت لحظة تشغيل الجهاز إلى.

(١) د. إبراهيم، خالد ممدوح، إبرام العقد الإلكتروني، المرجع السابق، ص ١٧٢.



ولكنها قبل مرحلة الابرام تمر مرحلة سابقة عليه هو ما يسمى بالتفاوض، أو الدعوة إلى

التعاقد<sup>(١)</sup>.

## المطلب الثاني

### الدعوة إلى التفاوض عبر الإنترنت

ويقصد بها العرض الذي يتقدم به أحد الأشخاص للتعاقد دون أن يحدد عناصر العقد وشروطه (كأن يضع إعلاناً للجمهور يعرض فيه السلعة من غير تحديد سعرها أو نوعها أو مواصفاتها)<sup>(٢)</sup>، وأهم ما يميز مرحلة التفاوض هو عنصر الاحتمال، بمعنى أنه من غير المؤكد بالنسبة لطرفي التعاقد أن يسفر عن اتفاق سواء بالبيع أو الشراء، فالمفاوضات التعاقدية تمر عادة بمرحلتين:-

#### ١. مرحلة أولية:

يسعى فيها كل راغب في التعاقد إلى التعرف على الشخص الآخر الذي يمكن أن يتعاقد معه.

#### ٢. مرحلة ثانية:

تتحدد فيها مقومات العقد المنشود بينهما بالإيجاب محدد ينعقد بقبوله من الطرف الآخر. فالدعوة

إلى التفاوض، والإيجاب هو التعبير عن الإرادة. والفارق بينهما هو فارق وظيفي.

---

(١) علوان، أمنية، (٢٠٠٠)، لمحات بشأن الجوانب القانونية للعقود المبرمة باستخدام وسائل الاتصال الحديث، كلية الحقوق، الإسكندرية.

(٢) السنهوري - الوسيط - ج١، ص ٢٦١.

أ- فوظيفة الدعوة إلى التفاوض هي مجرد الإعلان من صاحبها عن رغبة مجردة في التعاقد بقصد 'كتشاف من تكون لديه رغبة مقابلة، أو بقصد استدراج من وجه إليه الدعوة إلى تقديم عرض محدد أو إيجاب به<sup>(١)</sup>.

ب- أما الإيجاب فوظيفته صياغة مشروع محدد المعالم قابل للتحويل إلى إتفاق بمجرد إعلان من يوجه إليه عن قبوله له.

لذا فإن مرحلة المفاوضات عن طريق الجهاز الإلكتروني لها أهمية بما تتضمنه من تحديدها للتعاقد المنشود، وكيفية تنفيذه، وجزاء الإخلال اللاحق ببنود التفاوض السابق تحديدها وهل هناك مسؤولية على ذلك؟

وإن كان هناك وجه للتفرقة بين الدعوة إلى التفاوض، والدعوة إلى التعاقد، فالأولى تقضي إلى حدوث تفاوض على العقد، أما الثانية فلا تسمح للطرفين بفتح باب التفاوض بينهما، وإنما لمرحلة لاحقة ألا وهي مرحلة إبرام العقد، أي تبادل الإيجاب والقبول النهائيين الذي ينعقد به العقد.

ومن ثم فلن يكون هناك تفاوض على العقد إلا عندما توجه دعوة إلى التفاوض (أي إيجاب بالتفاوض) يتم قبولها من الطرف الآخر.

---

(١) الأهواني، حسام، المفاوضات في الفترة قبل التعاقدية ومراحل إعداد العقد الدولي، بحث نشر بمعهد قانون الأعمال الدولي - كلية الحقوق - جامعة القاهرة .

وتلعب المساومة دوراً رئيسياً وفعالاً في إطار التفاوض على العقد، وهي في الحقيقة سلسلة متواصلة ومتبادلة من التعبير عن الإرادة من قبل طرفيها يحاول كل منها من خلال<sup>(١)</sup> اقتراح صياغة لعناصر العرض المختلفة تكون ضامنة لمصالحه وتكون في الوقت نفسه مقبولة من الطرف الآخر.

وتتم الدعوة إلى التعاقد بأن يدعو صاحب المتجر الإقتراضي زبائنه إلى التعاقد معه على الخط ويحاول، قدر الإمكان أن يغريهم ويجذبهم إلى منتجاته وخدماته الرقمية وغير الرقمية بشتى الطرق والوسائل (فهو تارة يبعث برسائل عبر البريد الإلكتروني عارضاً فيها أسعار منافسة وعروضاً خاصة، وتارة أخرى يرسل إعلانات عن طريق المجموعات الإخبارية، والويب، أو قد يضمن موقعه كتالوجات على الخط يستطيع الزبون من خلالها مشاهدة البضائع وتحديد أوصافها فيدفعه كل ذلك إلى التعاقد).

### المطلب الثالث

#### مدى التشابه بين الموقع التجاري الموضوع على (الويب)

#### ونافذة الموقع الحقيقية<sup>(٢)</sup>.

ويمكن أن نطبق هنا المادة ٨٩ من التقنين المدني فإذا تضمن موقعه عرض السلع والخدمات عن طريق الحاسب الإلي (الإنترنت) ثمن المبيع يعد هنا العرض إيجابياً شأنه في ذلك الشأن، عرض البضائع على واجهات المحلات التجارية من بيان أثمانها .

(١) عبد الله، رجب كريم ، المرجع السابق ، ص ١١٥ .

(٢) الجمال، مصطفى، المرجع السابق، ص ٣٠ .

ففي الحالتين يتحقق للزبون رؤية الشيء المباع سواء أكانت رؤية حقيقية بالعين أم افتراضية داخل الموقع التجاري على الويب عن طريق شاشة الحاسب الإلكتروني فتتحقق التطابق بين الإرادة المكونة للقبول بعد ذلك. وهذه العناصر هي - بحسب الأصل - العناصر الموضوعية<sup>(١)</sup> التي تحدد ماهية العقد وتميزه عن غيره من العقود والتي لا يتصور وجود العقد بدونها (يعتبر العرض محددًا تحديداً كافياً عندما يحدد البضائع ويحدد صراحةً أو ضمناً الثمن أو يقدم إيضاحات تمكن من تحديده).

وكل تعبير عن الرغبة في التعاقد لا يتضمن تحديد هذه العناصر لا يعتبر إيجاباً، وإنما مجرد دعوة للتفاوض ويدخل في مرحلة المساومة الأولية التي تسبق الإيجاب. فعناصر عقد البيع الجوهرية مثلاً هي (المبيع والثمن) . ولذلك فالتعبير عن الإرادة الذي يتضمن تحديدهما هو الذي يكون إيجاباً بالبيع، وكل تعبير عن الرغبة في البيع لا يتضمن تحديداً لهما معاً لا يرقى إلى مرتبة الإيجاب بالبيع من أحد الطرفين<sup>(٢)</sup>.

وإذا ما تضمن التعبير عن الإرادة العناصر الموضوعية للعقد المراد إبرامه فلا يلزم أن يتضمن غيرها من العناصر غير الجوهرية التي يتصور أن يكون للعقد قواماً إيجابياً حتى ولو لم يتضمن كافة شروط وسائل العقد الزائدة عن عناصره الجوهرية المحددة لماهيته وموضوعه.

(١) علوان، رامي، البحث السابق، ص ٢٤٣، ٢٤٤.

(٢) الجمال، مصطفى، المرجع السابق، ص ٣٨، ٣٧، ٣٥، ٣٤.

فلا ريب في أن عدم تحديد سعر البضائع والخدمات واحتفاظ صاحب الموقع (البائع) لنفسه بتعديل البيع أو رفضه دون إبداء سبب ذلك يُعد دعوة إلى التعاقد وليس إيجاباً، لذا كان من الأفضل أن يظل الإعلان عن طريق (الويب) دعوة للتعاقد ليس إلا، وذلك حتى لا يكون للمنتج أو المزود (صاحب الموقع) الخيار بين أن يقبل أو يرفض دون أن يتحمل مسؤولية التراجع عن المفاوضات، وكذلك إذا ما وقع في التعاقد مع شخص قد يكون قاصراً أو فاقداً للأهلية، أو موجوداً في بلد لا يريد التعاقد معه ابتداءً.

لذا فإن تضمن التعبير عن الإرادة - صراحة أو ضمناً - ما يستفاد منه عدم كفاية القبول الصادر ممن وجه إليه التعبير لانعقاد العقد، والحاجة إلى موافقة أو تأكيد لاحق من صاحب التعبير، فإنه لا يُعد إيجاباً وإنما مجرد دعوة إلى التفاوض، فإذا ما تقدم شخص إلى آخر معرباً عن حاجته إلى توريد كمية معينة من سلعة معينة<sup>(١)</sup>، مستفسراً عن إمكانية توفيرها له، وعن المواعيد التي يمكن توريدها فيها، فإن ذلك يُعد منه تعبيراً عن إرادة، لكنه لا يُعد إيجاباً، حتى لو كان يعرف سعر السلعة المطلوبة على نحو تتوافر معه كافة العناصر الجوهرية بالعقد المراد إبرامه، لأنه لا يتعلق بإرادة باتة.

وبناء على ذلك فإن أهمية التمييز بين الإيجاب والدعوة إلى التعاقد تمكّن من الناحية العملية في أن الإيجاب متى إقترن بقبول العقد إنعقد، في حين لا يترتب على ذلك الأثر في الدعوة إلى التعاقد ويجوز العدول عنها دون ترتيب أي أثر قانوني إلا إذا أعتبر العدول خطأً تقصيرياً يستوجب التعويض.

(١) علوان، رامي، المرجع السابق، ص ٣٤٥.

ومن الصور الحديثة للإيجاب الموجه إلى الجمهور، الإيجاب الموجه عبر التلفزيون من خلال العروض المصورة المقرونة ببيان الثمن ونفقات الشحن مع رقم التليفون للتعبير عن القبول على نحو يتحقق معه البيع بمجرد الاتصال، فيقوم البائع بإرسال السلعة إلى المشتري. أما بعض العقود ذات الأهمية الاقتصادية الكبيرة فيسبق ذلك مراحل تمهيدية، كالدعوة لتقديم إيجاب، يتبعها دخول الطرفين في مفاوضات، حول شروط العقد، فيكون التمييز بين إيجاب الملزم<sup>(١)</sup>، والدعوة للتعاقد أو الدخول في مفاوضات، هو توافر النية القاطعة في الارتباط بالعرض أو إنفائها.

كل ذلك ينطبق على العرض عبر الحاسب الإلكتروني (الإنترنت) وذلك طبقاً لاتفاقية فيينا لبيع البضائع الدولية في المادة (١٤ / ٢) حيث نصت على أنه (ولا يعد العرض الذي يوجه إلى شخص أو أشخاص غير معينين إلا دعوة إلى الإيجاب ما لم يكن الشخص الذي صدر عنه الإيجاب قد أبدى بوضوح عن إتجاه قصده إلى خلاف ذلك).

وهنا ينبغي لنا أن نتساءل عن مدى إلتزام تلك الاتفاقية للدول الأعضاء فيها:-

١. يراعى في تفسير هذه الاتفاقية صفتها الدولية وضرورة تحقيق التوحيد في تطبيقها كما يراعى ضمان إحترام حسن النية في التجارة الدولية.

---

(١) الصغير، حسام الدين عبد الغني، (٢٠٠١) تفسير إتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع، دار النهضة العربية، ٢٠٠١، ص ١٢٢.

٢. المسائل التي تتعلق بالموضوعات التي تتناولها هذه الاتفاقية والتي لم تحسمها نصوصها، يتم تنظيمها وفقاً للمبادئ العامة<sup>(١)</sup> التي أخذت بها الاتفاقية وفي حالة عدم وجود هذه المبادئ، تسري أحكام القانون الواجب التطبيق وفقاً لقواعد القانون الدولي الخاص.

من خلال هذا النص يتضح أن تلك المادة وضعت مبادئ للتفسير لا تطبق فقط في حالة غموض أو عدم وضوح نص من نصوص الاتفاقية، بل لسد العجز في نصوصها.

ويرى - أحد الفقهاء - أن الفلسفة التي تقوم عليها الاتفاقية تركز على إقضاء القوانين الوطنية من التطبيق على عقود البيع إلى أقصى درجة ممكنة، ولكن ذلك يتم بقدر لأنها سمحت بتطبيق القانون الوطني الذي تحدده قواعد القانون الدولي الخاص.

وغالباً ما يحدث أن يقترن الإيجاب بتحفظات يمكن أن تكون مبينة على وجه الدقة، فبين التاجر مثلاً أن إيجابه محدود بكمية معينة من السلع، فلا تؤثر في القيمة القانونية للإيجاب الفعال كلياً في الحدود التي يرسمها فاعليه. ويمكن أن تكون هذه التحفظات عامة، فيتحفظ مقدم الإيجاب لجهة إمكانية تعديل عرضه أو رفض إبرام العقد بدون أن تكون له دوافع لذلك. فليس المقصود في هذه الحالة الأخيرة مجرد الدعوة إلى المفاوضة.

وفي إحدى القضايا رأت الغرفة التجارية في محكمة النقض أن كتاب شركة (فولكس واجن) إلى الشركة صاحبة الامتياز التي تعلمها فيه عن نيتها في أن تعرض عليها عقداً جديداً لسنة ١٩٧٦، مع التحفظ بالتعهد بالتوقيت إعتباراً من شهر يناير عن تثبيت (العلامة BMW) يشكل فقط إيجابياً مشروطاً، وهذا الشرط لم تتم الموافقة عليه.

(١) الصغير، حسام الدين عبد الغني، المرجع السابق، ص ١٢٣.

فهذا الكتاب أو تلك الرسالة لم يكن بالإمكان التذرع به من قبل المرسل إليه. كان هناك بالتأكيد إيجاب صحيح، غير أن هذا الإيجاب لم يقترن بالقبول.

وهناك بالتأكيد بعض الأعراف المهنية يكون فيها للتحفظ بالموافقة (سواء صراحة أو ضمناً) لبعض العقود، فهنا يكون للإيجاب فعاليته القانونية إذا كان تنفيذه متوقف على هذا الإجراء وهو التحفظ بالموافقة.

وقد جرى العرف في المبيعات التجارية الخاضعة لموافقة المختصين، بعد أن يقوم المشتري بالتوقيع بإمكانية عدم قبوله أو أن يخضع لتوقيع مدير المؤسسة لكي يكون البيع نهائياً وإيجابياً البائع، حينئذ وصفه إلى مجرد دعوة إلى الدخول في المفاوضة، ويكون للمشتري إمكانية الرجوع عن القبول أيضاً.

وهذا التحليل السابق قضت به الغرفة التجارية في محكمة النقض في حكمها في ١٩٩٠/٣/٦ حيث كان السيد (بوردي) قد طلب معدات من شركة (سويدا) التي بينت أن إيجابها ضمن الشروط العامة للبيع الواردة في قسائم الطلبات لم يكن قد أصبح نهائياً ولم يكن يشكل تعهداً، إلا بعد تصديقها عليه.

وقبل تلقي الشركة لقبول (بوردي) غير رأيه وعدل عنه، وقضت له المحكمة باسترداد المبلغ الذي دفعه بصفة دفعة على الحساب. وبررت ذلك بأن السيد المذكور بإذعانه للإقتراح الذي تقدمت به الشركة لم يكن سوى إيجاب شراء قابل للرجوع عنه بهذه الصفة، وأن البيع لا يصبح تاماً إلا بقبول البائع.



مما سبق يتضح أن وجود الشرط والتحفيظ المناقض من شأنه أن ينزل بالتعبير عن الإرادة من منزلة الإيجاب إلى منزلة الدعوة إلى التفاوض<sup>(١)</sup>.

وعلى هذا النحو فإن الإعلان الموجه من إحدى الشركات لا يعدو أن يكون دعوة للجمهور إلى التعاقد مع الموزعين على الشراء وليس إيجاباً منها بالبيع، مما يكون معه طلب الحجز مجرد إيجاب صادر من طالب الشراء وليس إيجاباً منها بالبيع، مما يكون معه طلب الحجز مجرد إيجاب صادر من طالب الشراء لا ينعقد أن يكون دعوة إلى التعاقد، وأن طلب الحجز المقدم لها هو الذي يعتبر إيجاباً.

وفي حكم لمحكمة النقض قضت فيه أن: "المقرر في قضاء هذه المحكمة أن الإيجاب هو العرض الذي يعبر عنه الشخص الصادر منه - على وجه جازم - عن إرادته في إبرام عقد معين بحيث إذا ما إقترن به قبول مطابق له إنعقد العقد، ولا يعتبر التعاقد تاماً وملزماً إلا بتوافر الدليل على تلاقي إرادة المتعاقدين على قيام هذا الالتزام ونفاذه، وأن التعاقد بشأن بيع أملاك الدولة الخاصة لا يتم - بين الجهة البائعة وبين طالبي الشراء - إلا بالتصديق عليه ممن يملكه".

ومفاد ذلك - أن الترخيص بالبيع واعتماده من صاحب الصفة فيه على هذا النحو يتم: ركن القبول بالبيع ولا يعتبر إعلان الجهة الإدارية عن رغبتها في البيع والإجراءات التي تقوم بها لهذا الغرض - من مفاوضات مع راغبي الشراء وممارسة على الثمن - إيجابياً من جانبها، ذلك أن الإيجاب في هذه الحالة إنما يكون من قبل راغب الشراء<sup>(٢)</sup> بتقدمه لذلك على أساس سعر معين، ولا يتم التعاقد إلا بالترخيص في البيع والتصديق عليه من صاحب الصفة فيه.

(١) نقض مدني - جلسة ١٢/٣/١٩٧٤ - الطعن رقم ٣٩٦، ٣٩٨ لسنة ٥٣ ق . س ٢٥ .

(٢) نقض مدني - جلسة ٢٢/٤/١٩٩٠ - الطعن رقم ٢١١١ لسنة ٥٥ ق - ٤١ .

ولذا فإن هذه المرحلة تعد من مراحل مفاوضات، ولا مسؤولية على من عدل، بل هو لا يكلف إثبات أنه قد عدل بسبب جدي، وليست المفاوضات إلا عملاً مادياً لا يلزم أحداً إلا إذا اقترن به خطأ تتحقق معه المسؤولية التقصيرية وإذا نتج عنه ضرر بالطرف الآخر المتفاوض، وعليه أن يثبت أن من قطع المفاوضات لم يكن جاداً عند الدخول فيها، أو كان لم يخطره بالعدل في الوقت المناسب، وأثبت على ذلك أن فاتته صفقة رابحة.

## المبحث الرابع

### عناصر وأشكال وزمان العقد الإلكتروني

ومن خلال البحث في هذا المبحث فإنه يتطلب التعرف على عناصر العقد الإلكتروني وأشكال التعاقد الإلكتروني وزمان العقد ومكانه ومحل العقد الإلكتروني ووضع الحاسب الآلي في التعاقد والالتزامات الناشئة عن العقد الإلكتروني وهذا يتطلب تقسيم هذا المبحث إلى عدة مطالبه.

يتطلب انعقاد العقد أن يتلاقى الإيجاب بقبول يطابقه فما المقصود بكل منها؟<sup>(١)</sup>

---

(١) السهوري، عبد الرازق- الوسيط - ج ١ تنقيح المراعي - سنة ٢٠٠٣، ص ١٠٤٢.

## المطلب الأول

### عناصر العقد الإلكتروني

#### أولاً: الإيجاب

هو التعبير البات المنجز الصادر من أحد المتعاقدين والموجه إلى الطرف الآخر بقصد إحداث أثر قانوني.

وأكثر الظن أن عرض البضائع والخدمات على (الويب) لا يوجه إلى شخص معين بالذات وإنما يوجه إلى الناس كافة، فشخصية القابل ليست محل إعتبار<sup>(١)</sup> والمنتج أو الموزع إنما يهدف إلى علاقة عقدية مع أي شخص بصرف النظر عن جنسيته ومكان وجوده.

وقد يتخذ الإيجاب صوراً عملية مألوفة، فتعتمد المتاجر إلى عرض سلعتها عن طريق النشرات والكتالوجات وغيرها من وسائل الدعاية<sup>(٢)</sup>. وتضع بياناً تفصيلياً لما تتجر فيه من السلع التي يبيعهها على الجمهور في واجهة المكان الذي يتجر فيه ويضع إلى جانب كل سلعة منها بياناً بالثمن الذي يبيعهها به، والإيجاب هنا موجه إلى غير شخص معين بالذات، إذا هو موجه إلى الجمهور دون تمييز بين شخص وآخر، ويعتبر إيجاباً صحيحاً، لأن الموجب لا يعنيه شخص يتقدم لشرائها بالثمن الذي حده لها. ومن ثم إذا تقدم شخص من الجمهور الناس إلى المتجر وقبل أن يشتري السلعة بالثمن المحدد لها كان هذا قبولاً صحيحاً لإيجاب قائم، ولا يستطيع صاحب المتجر أن يرفض بعد أن تم على هذا الوجه لتسليم السلعة للمشتري.

(١) علوان، رامي، المرجع السابق، ص ٢٤٦.

(٢) السنهوري، عقد البيع، ص ٦١، ٢٦.

لذا يجب أن يحتوى الإيجاب<sup>(١)</sup> على العناصر الجوهرية التي لا ينعقد العقد بتخلفها، هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى هو أن يلتزم الموجب بالبقاء على إيجابه استقراراً للمعاملات وتوفيراً للثقة في التعامل، ولو كان ذلك لمدة محدودة حتى يتمكن من يوجه إليه الإيجاب من ترتيب شؤونه للرد وقد نصت المادة ٩٣ من التقنين المدني على أنه:-

١. إذا عُين ميعاد للقبول التزم الموجب بالبقاء على إيجاب إلى أن ينقضى هذا الميعاد.

٢. وقد يستخلص الميعاد من ظروف الحال أو من طبيعة المعاملة.

وجاء بالمذكرة الإيضاحية لهذا النص بأنه: يظل الموجب مرتبطاً بإيجابه في خلال الميعاد المحدد للقبول، متى حدد له ميعاد، سواء في ذلك أن يصدر الإيجاب لغائب أو لحاضر، فإذا انقضى الميعاد ولم يصدر القبول، لا يصبح الإيجاب غير لازم فحسب، بعد أن فقد ما توافر له من قوة الإلزام بل هو يسقط سقوطاً تاماً<sup>(٢)</sup>. وهذا هو التفسير المعقول لنية الموجب فهو يقصد ألا يبقى إيجابه قائماً، بعد انقضاء الميعاد، ولو أنه يصبح غير لازم. ولكن مثل هذه النظرة يصعب تمسيها مع ما يغلب في حقيقة نية الموجب، ويراعى أن القول بسقوط الإيجاب، عن إنقضاء الميعاد، يستتبع إعتبار القبول المتأخر بمثابة إيجاب جديد.

(١) السنهوري، الوسيط، مصادر الالتزام، ص ٢٦٥ .

(٢) مجموعة الأعمال التحضيرية، ج ٢ ، ص ٣٦، ٣٧.

وغني عن البيان أن الإيجاب الملزم<sup>(١)</sup> يتميز في كتابه عن الوعد بالتعاقد، فالأول إرادة منفردة، والثاني النقاء إرادتين. ويكون تحديد الميعاد في غالب الأحيان صريحاً، ولكن قد يقع أحياناً أن يستفاد هذا التحديد ضمناً، من ظروف التعامل أو طبيعته. وعند النزاع في تحديد الميعاد يترك التقدير للقاضي.

وقد جرى القضاء في هذا الشأن على أن الإيجاب لا يسقط إلا إذا عدل عنه الموجب، أو لم يتم الإتفاق على ميعاد يسقط بانقضائه. أو ما لم يكن قد تبين بجلاء أن المتعاقدين قد اتفقا ضمناً على ميعاد. أما فيما يتعلق بتحديد الميعاد الذي يتفق عليه ضمناً، فللقاضي أن يقوم بتحديدده، إذا لم يحدده المتعاقدان بوجه من الوجوه، بالرجوع إلى نية الموجب وفقاً لظروف كل حالة بخصوصها.

وإذا لم يعين ميعاد للقبول فإن الإيجاب لا يسقط إلا إذا عدل عنه الموجب، فإن بقي الموجب على إيجابه حتى صدور القبول من المعروض عليه الإيجاب، فقد تم العقد بتلاقي الإرادتين، ومن ثم فلا يجوز بعد ذلك لأي من الطرفين بإرادته المنفردة التصل منه أو التحلل من آثاره.

#### وجاء في عدة أحكام ما يلي:-

الإيجاب هو العرض الذي يعبر به<sup>(٢)</sup> الشخص على وجه جازم عن إرادته في إبرام عقد معين بحيث إذا ما إقترن به قبول مطابق له إنعقد العقد.

(١) استئناف مختلط ٢٧ نوفمبر سنة ١٩١٧ بند ٣٠، ص ٦٢. (مشار إليه في المرجع السابق).

(٢) استئناف مختلط ١٨ يناير سنة ١٩١٢ بند ٢٤، ص ١٠٠. (مشار إليه في المرجع السابق).

واستخلاص ما إذا كان الإيجاب باتا مما يدخل في حدود السلطة التقديرية لمحكمة الموضوع<sup>(١)</sup>.

**الإيجاب المعلق:** من يصدر منه الإيجاب لا يستقر به الرأي في العادة على أن يصدر إيجاباً باتاً إلا بعد مفاوضات، وقد تنهى المفاوضات إلى إيجاب معلق<sup>(٢)</sup>، كأن يعرف شخص التعاقد بثمن معين مع الاحتفاظ بتعديل هذا الثمن طبقاً لتغير الأسعار، فيكون الإيجاب الذي صدر منه بالثمن الذي عينه معلقاً على شرط عدم تغير الأسعار، أو أن يعرض شخص على الجمهور شيئاً ذا كمية محدودة يعين ثمنه فيتم العقد مع من قبل أولاً<sup>(٣)</sup>، وتراعى الأسبقية، ولكنه إيجاب لا ينفذ إلا إذا تحقق الشرط الذي علق عليه.

فإذا خرج الإيجاب من دور المفاوضات، ومن دور التعليق أصبح إيجاباً باتاً، وكل ذلك يُعد من مسائل الواقع لا من مسائل القانون يفصل فيه قاضي الموضوع طبقاً لظروف كل قضية ولا معقب لحكمه.

ولأن أكثر العقود التي تجرى على الإنترنت هي عقود بيع فيجب أن يتضمن الموقع التجاري الشيء المباع من حيث مقداره ونوعه وكميته وثمانه والطريقة التي يتم أداء الثمن فيها<sup>(٤)</sup>. وغيرها من المسائل التي يعدها صاحب الموقع ضرورية.

(١) نقض مدنى جلسة ١٨/٤/١٩٨٣ - س١٤، ص٥٥، وجلسة ٢٤/٦/١٩٩٣، س٤٤ ص٧٥٩.

(٢) نقض مدنى جلسة ٤/١٢/١٩٨٥، وجلسة ١٦/١١/١٩٩٤ س٤٥، ص١٣٨٣، وجلسة ٢٣/٦/١٩٩٧ س٤٨، ص٩٥٢.

(٣) أ.د. السنهوري، عبد الرزاق، الوسيط في شرح القانون المدني - ج١ - تنقيح المستشار المراغى طبعة ٢٠٠٣، منشأة المعارف بالإسكندرية، ص١٧٣.

(٤) علوان، رامى، المرجع السابق، ص٢٤٧.

وتتضمن وسائل الدفع المستخدمة في التجارة الإلكترونية عدة طرق:

### ١. النقود البلاستيكية:

وهي تتمثل في البطاقات البلاستيكية والمغناطيسية (كالكارت الشخصي أو الفيزا كارت أو الماستر كارد .... الخ)، ويستطيع حاملها استخدامها في شراء معظم إحتياجاته، أو أداء مقابل ما يحصل عليه من خدمات دون الحاجة لحمل مبالغ كبيرة من من الاموال والتي قد تتعرض لمخاطر السرقة أو الضياع أو التلف، بالإضافة إلى إمكانية حصوله على النقد من خلال آلات الصرف الذاتي.

### ٢. بطاقات الدفع:

وتلك التي تعتمد على وجود أرصدة فعلية للعميل لدى البنك في صورة حسابات جارية لمقابلة المسحوبات المتوقعة للعميل حامل البطاقة<sup>(١)</sup>، وتتميز هذه البطاقات بأنها توفر الوقت والجهد للعملاء.

### ٣. بطاقات الدفع الإئتمانية:

وهي البطاقات التي تصدرها المصارف في حدود مبالغ معينة ويتم استخدامها كأداة ضمان، وتتميز بأنها توفر كلا من الوقت والجهد لحاملها، وما يحصل عليه البنك من رسوم مقابل الخدمات أو فوائد عن التأخر في السداد من أمثلة هذا النوع ( بطاقة الفيزا والماستر كارد، وأمريكانية الشراء الفوري والدفع الآجل، تصدر بالعملتين المحلية والأجنبية، تحمل صورة العميل درءاً للتزوير أو السرقة، وأخيراً إمكانية قيام حاملها بسداد المبالغ من هذه البطاقات بالعملة المحلية سواء كان المبلغ المنصرف محلياً أو خارج الدولة).

(١) أنظر في هذا المؤلف الجيد - لرأفت رضوان - عالم التجارة الإلكترونية.





#### ٤. بطاقات الصرف البنكي:

وتختلف هذه البطاقات عن البطاقات الائتمانية في أن السداد يجب أن يتم بالكامل من قبل العميل للبنك خلال الشهر الذي تم فيه السحب (أى فترة الائتمان).

مع اتساع استخدام شبكة (الإنترنت) فإن العملاء سوف تكون لهم القدرة على مقابلة موظفي المصرف من خلال عقد إجتماعات على شاشات الحاسب الآلي (الكمبيوتر) وسؤالهم واستقبال الردود والنصائح المالية من الخبراء.

#### ٥. النقود الإلكترونية:

وتعتمد على قيام العميل (المشتري) بشراء عملات إلكترونية من البنك الذي يقوم بإصدارها حيث يتم تحميل هذه العملات على الحساب الخاص بالمشتري وتكون في صورة وحدات عملات على الحساب الخاص بالمشتري وتكون في صورة وحدات عملات صغيرة القيمة ولكل عملة رقم خاص أو علامة خاصة من البنك المصدر وبالتالي تعمل هذه العملات الإلكترونية محل العملات العادية وتكون بنفس القيمة المحددة عليها وتسمى (TOKENS). فعند قيام المستخدم بالشراء من بائع يتعامل بالعملات الإلكترونية يقوم المشتري باختيار السلع المطلوبة ومعرفة أسعارها ثم يقوم بإصدار أمر عن طريق الكمبيوتر بدفع قيمة مشترياته باستخدام العملاء الإلكترونية المسجلة على الحساب الخاص به، ويتم نقل العملات الإلكترونية من خلال البنك المصدر الذي يقوم بالتأكد من صلاحية العملات وعدم تزيفها أو نسخها ويقوم بتحميلها على الحساب الخاص بالبائع، ويظهر لدى البائع زيادة في القيمة النقدية بالمبلغ الذي تم إضافته مقابل شراء الأصناف المحددة في طلب شراء المشتري<sup>(١)</sup>.

(١) رضوان، رأفت، المرجع السابق، ص ٦٢، ٦٥.



## ٦. الشبكات الإلكترونية:

يتم تحويل الشبكات الورقية إلى شبكات رقمية وتعتمد هذه الفكرة على وجود وسيط يقوم بإجراء عملية التخليص.

وتتضمن دورة إجراءات الشبكات الإلكترونية على الخطوات التالية: (١)

١. اشتراك المشتري لدى جهة التخليص (في الغالب تكون بنكا) حيث يتم فتح حساب جاري بالرصيد الخاص بالمشتري أو يتم الإتفاق على الصرف خصما من حساب جاري متفق عليه ويتم تحديد توقيع إلكتروني للمشتري وتسجيله في قاعدة بيانات جهة التخليص.
٢. اشتراك البائع لدى جهة التخليص نفسها حيث يتم أيضا فتح الحساب الجاري أو الربط مع أي حساب جاري للبائع ويتم تحديد التوقيع الإلكتروني للبائع وتسجيله في قاعدة بيانات جهة التخليص.
٣. يقوم المشتري باختيار السلع التي يرغب في شرائها من البائع المشترك مع شركة التخليص نفسها ويتم تحديد السعر الكلي والاتفاق على أسلوب الدفع.
٤. يقوم المشترك بتحرير شبكات إلكتروني ويقوم بتوقيعه بالتوقيع الإلكتروني المشفر، ثم يقوم بإرسال هذا الشبكات بالبريد الإلكتروني المؤمن إلى البائع.
٥. يقوم البائع باستلام الشبكات الإلكترونية الموقع من المشتري ويقوم بالتوقيع عليه كمستفيد بتوقيعه الإلكتروني المشفر ويقوم بإرساله إلى جهة التخليص.

(١)البقي، عائض سلطان، الشبكات الإلكترونية، بحث منشور في الموقع الإلكتروني لجريدة الرياض اليومية

٦. تقوم جهة التخليص (البنك) بمراجعة الشيك والتحقق من صحة الأرصدة والتوقعات، وبناء على ذلك تقوم بإخطار كل من المشتري والبائع بتمام إجراء المعاملة المالية (خصم الرصيد من المشتري وإضافته للبائع).

• من كل ما سبق يتضح لنا أن الإيجاب الإلكتروني لا يختلف عن الإيجاب التقليدي إلا من حيث وسيلة التعبير، وكذلك وسيلة الدفع الإلكتروني إذا ما تم القبول.

### ثانياً: القبول:

ويتم من المتعاقد الآخر تعبيراً عن إرادته، ومن ثم يجب أن يكون باتاً ومحددًا ومنصرفاً لإحداث آثار قانونية، وأن موافقة المشتري يجب أن تتضمن تحديدا لبعض العناصر وهي الشئ أو الخدمة المتعاقد عليه والتمن وطريقة الوفاء وطريقة التسليم والطريقة التي تتم بها خدمة ما بعد البيع، ومن الواضح أن<sup>(١)</sup> الإشارة لهذه العناصر تستهدف ضمان إتفاق القبول مع الإيجاب في العناصر الرئيسية للعقد والتي لا تنعقد دون الإتفاق عليها. وتحديد وقت إنعقاد وخصوصاً بالنسبة للعقود الإلكترونية عن طريق الإنترنت بين الموجب والقابل تكون له أهمية ، وذلك لأنه يتم عن بعد.

أما شروط القبول عبر الإنترنت فتكون كالتالي:

• مطابقة القبول للإيجاب:

لأن قيام العقد يتطلب المطابقة التامة سواء على العناصر الجوهرية أو الثانوية، وكذلك تكونت بدون زيادة أو نقصان طبقاً لنص المادة ٩٦ من القانون المدني

(١) رضوان، رأفت ، مرجع سابق ، ص ٧١، ٧٠، ٦٩

حيث تنص (إذا إقترن القبول بما يزيد في الإيجاب أو يقيد منه أو يعدل فيه، أعتبر رفضاً يتضمن إيجاباً جديداً).

فيجب أن يصل القبول مطابقاً تمام المطابقة للإيجاب فإذا إنطوى على ما يعدل في الإيجاب ، فلا يكون له حكم القبول الذي يتم به التعاقد<sup>(١)</sup>، بل يجوز أن يكون بمثابة إيجاب جديد قد يؤدي عند قبوله إلى قيام عقد يتم بمقتضى إرادة جديدة لا بمقتضى القبول المعدل، على أن لمثل هذا القبول أثراً قانونياً مباشراً فهو يُعد رفضاً للإيجاب الأول ويستتبع بذلك سقوط هذا الإيجاب، وهو من هذا الوجه لا يختلف عن مجرد الرفض البسيط أو الإيجاب العارض.

ويجب التفريق بين القبول الذي يرسل بعد إنقضاء الميعاد المحدود له، وبين القبول الذي يرسل في الوقت المناسب، ولكن يتأخر وصوله إلى الموجب، فالقبول الذي يرسل في الوقت المناسب، ولكن يتأخر وصوله إلى الموجب، فالقبول الثاني دون الأول هو الذي يرتب على عاتق الموجب إذا انصرفت نيته إلى عدم الارتباط به، الالتزام بأن يخطر الطرف الآخر فوراً بذلك، فإذا تهاون في الإخطار وأصبح التأخير بذلك منسوباً إلى خطئه فيعتبر أن القبول قد وصل في الوقت المناسب وقضت محكمة النقض بأنه:-

(إذا كانت محكمة الموضوع قد استخلصت في حدود سلطتها التقديرية وللأسباب التي أوردتها أن الخلاف بين الإيجاب والقبول يتناول مسألة جوهرية في التعاقد الذي كان يراد إبرامه وأنه ليس خطأ مادي وقع فيه الطرف المقابل ورتبت على عدم القبول للإيجاب أن العقد لم ينعقد أصلاً بين الطرفين فإنها لا تكون قد خالفت القانون).<sup>(٢)</sup>

(١) مجاهد، أسامة، المرجع السابق، ص ٨٠.

(٢) مجموعة الأعمال التحضيرية - مذكرة المشروع التمهيدي - ج ٢، ص ٥٠.

إذا كانت القواعد العامة لانعقاد العقد أن يتم الإتفاق على المسائل الجوهرية والاختناظ

بالمسائل التفصيلية للإتفاق عليها فيما بعد<sup>(١)</sup>. فهل يسرى ذلك على العقد عبر الإنترنت ؟

الواقع أنه يمكن أن يحدث ذلك خلال مشاورات البريد الإلكتروني، فقد يبعث المنتج

للمستهلك برسالة عبر البريد الإلكتروني عارض فيه إيجابه المتضمن للشروط الجوهرية كالمنتج

والكمية والتمن، ومن ثم يبعث المستهلك قبولاً موصفاً عبر البريد الإلكتروني يوافق فيه على

الوسائل الجوهرية ولكنه يخلف معه حول المسائل التفصيلية.

وقد يشترط الموجب بإيجابه المعروض على الموقع التجاري دفع الثمن عبر بطاقات

الائتمان، فيرد الموجب له برسالة عبر البريد الإلكتروني يعلم فيها الموجب بقبول الشراء ولكن

الدفع يتم بواسطة البنك خوفاً من الاختراق التصنتي، الذي يمكن عن طريقه الكشف عن بطاقات

الائتمان أو أرقام حسابات العميل<sup>(٢)</sup>.

من خلال هذين المثالين نجد أن هناك اختلافاً في المسائل التفصيلية لذا يجب تعيين محل

العقد تعييناً نافياً للجهالة وتعريفه تعريفاً واضحاً، فتطابق الإيجاب والقبول يستلزم بالضرورة حد

أدنى من التعيين يتحدد به، كأن يحدد بجنسه أو بنوعه مثلاً.

وهناك بعض صور التعامل كما في البيع بالعينة، والبيع بشرط التجربة، وفي البيع بالمذاق.

(١) نقض مدني - جلسة ١٩٦٣/٥/٢ س ١٤، ص ٦٥٤.

(٢) رامي علوان، المرجع السابق، ص ٢٥٣.

## أ- البيع بالعينة:

حيث يكون البيع وارد على مثاليات محددة بنوعها ومقدارها، لكن صفاتها لا تكون معروفة للمشتري وقت البيع على الرغم من أهميتها القصوى بالنسبة له، غير أنها قابلة للتعبير على أساس صفات العينة أو النموذج المقدم إليه والذي يتم البيع وفقاً له.

وبذلك فلا يكون هناك مانع من تمام البيع فور الإتفاق عليه دون إنتظار لرؤية المبيع وفحصه للتأكد من مطابقته للعينة أو النموذج<sup>(١)</sup>. فإن ثار الخلاف عند التسلم عند مطابقة المبيع للعينة كان هذا الخلاف خلافاً على تنفيذ العقد على إنعقاده.

## ب- البيع على شرط التجربة: (٢)

هنا لا يكون البيع نهائياً إلا بعد قيام المشتري بالتجربة وقبول لنتيجتها ، لكن قبول المشتري لنتيجة التجربة لا علاقة له بتعيين المبيع، إذ إن البيع على شرط التجربة يرد على شئ قيمي محدد بذاته والتجربة تجري على هذا الشئ بعد تمام تعيينه، ولذلك فالبيع ينقذ من لحظة الإتفاق عليه معلقاً على شرط قبول المشتري لنتيجة التجربة.

(١) الجمال، مصطفى، (١٩٩٨)، عقد البيع، ص ١٩.

(٢) الناصري، موسى بن صالح بن ناصر، البيع بشرط التجربة ، مدونة عمان القانونية ، ٢٠١١/٥/٢

## ج- البيع بالمذاق:

هنا تكون للمشتري حرية القبول أو الرفض لأن الأمر يتعلق بطيب المذاق الذي هو أمر شخصي بحث يختلف من شخص إلى آخر، وذلك مغاير لحالة البيع بشرط التجربة حيث يتعلق الأمر بالتأكد من مدى مناسبة المبيع للعرض الموضوعي الذي يعد له، وهو أمر يقبل الرقابة عن طريق الإرتكان إلى الخبرة بما يسمح باعتبار العقد منعقدا على شرط يوافق قبول المشتري للمبيع بعد التجربة أو ثبوت مناسبته بالفعل للغرض المعد له رغم من المشتري.<sup>(١)</sup>

وإن كان في حقيقة الأمر ليس هناك فارق بين كل من الصورتين السابقتين، فالتقدير في حالة بيع المذاق يكون أقرب إلى التقدير الموضوعي كلما كان المشتري يطلب المبيع لأغراض تجارية، إذا العبرة في هذه الحالة إنما تكون بأذواق عملائه لا بذوقه الخاص على نحو يمكن معه إجراء الرقابة على رفض قبول المبيع بعد مذاقه.

وعلى العكس من ذلك فالأمر في البيع بشرط التجربة يمكن أن يكون أمر قبول شخصي من المشتري لا يمكن إجراء الرقابة الموضوعية عليه، كما لو تعلق الأمر مثلا بشراء عمل فني (تسجيل موسيقي)، أو شراء لحيوان نادر مثلا.

من هنا كان اعتبار البيع بالمذاق غير منعقد حتى إعلان المشتري قبول نتيجة المذاق، أما في البيع بشرط التجربة فالأمر يتعلق بشئ قيمى يتحدد بذاته ولذلك يمكن القول بانعقاد البيع فورا دون انتظار لنتيجة التجربة، مع اعتبار قبول المشتري للمحل ترد عليه التجربة بعد تمامها بمثابة شرط وافق وإذا كانت تلك هي القواعد التي يتوقف عليها اتمام العقد. فماذا بالنسبة للتعاقد عن طريق (الإنترنت)؟

(١) السنهوري، عبد الرزاق، الوسيط في شرح القانون المدني، ١٣٧/٤-١٤٣





## المطلب الثاني

### أشكال التعاقد

#### أولاً: البريد الإلكتروني:

وتتم فيه إرسال الرسائل الإلكترونية واستقبالها بين الحواسيب باستخدام شبكة الإنترنت، وهو يعد من أكثر خدمات الإنترنت ذيوعا واستخداما بين المنتجين وعملائهم حيث تتيح لهم فرصة التواصل والتراسل بسرعة وكفاءة عاليتين<sup>(١)</sup>.

وهنا يثور التساؤل عن لحظة انعقاد العقد، أو متى يتم إنشاء العقد بواسطة هذه الوسيلة

الحديثة؟

هل يقع ذلك لحظة مغادرة الرسالة الإلكترونية جهاز القابل، أو عند وصولها إلى

الموجب أو عند تسليمها وفحص مضمونها؟

١. طبقاً لنظرية تصدير القبول فإن العقد ينعقد خلال البريد الإلكتروني عندما يوافق القابل على

الإيجاب الذي قدمه الموجب ويضغط على زر الإرسال فسرعان ما ترسل الرسالة عبر

الإنترنت فيفقد القابل السيطرة على رسالته والتحكم فيها وتظهر رسالة للقابل تعلمه فيها أن

رسالته قد بعثت فلا يعود في إمكانه منذ هذه اللحظة تحديداً أن يسترد قبوله، ولا يهم أن كانت

الرسالة وصلت إلى الموجب أم لا؟

---

(١) جان كرستيان سرن - رفض التعاقد - العدد ٣٥، ص ٢١٠، ٢٠٨، مشار إليه في مرجع أ.د. مصطفى الجمال

- السعى إلى التعاقد ص ١٥٤، ١٥٣، ١٥٢.

٢. أما نظرية تسليم القبول فإن العقد ينعقد من خلال البريد عند اللحظة التي تصل فيها الرسالة إلى عنوان الموجب، فيتسلم الموجب رسالة القابل التي تتضمن قبوله للإيجاب، ولا يهم بعد ذلك إذا قام القابل بفتح الرسالة وعلم بمضمونها أم لا<sup>(١)</sup>؟

وأخيراً فإن العقد يعد منشأً بحسب نظرية العلم بالقبول عندما يعلم الموجب علماً حقيقياً بالقبول، بأن يفتح بريده الإلكتروني ويقرأ ويطلع على محتويات رسالة القابل ويعلم أن القابل قد قبل فعلاً الإيجاب المعروف عليه وهذا هو الوضع المنطقي حيث أن الموجب لا يعلم بالقبول إلا في لحظة استلامه للرسالة.

### ثانياً: عقود الويب:

حيث يقوم المستهلك بالبحث عن شبكة الويب العالمية عن سلعته من خلال مفتشات البحث، وبعد أن يجد ضالته المنشودة يلجأ إلى استخدام الرمز الذي يوصله إلى الشركة العارضة فيختار الجناح الخاص بنوع السلعة التجارية المطلوبة<sup>(٢)</sup>، ومن ثم ينتقى الفئة المعينة داخل الجناح، وأخيراً يختار السلعة المنشودة تحديداً من اللائحة النهائية التي تظهر على شاشة الحاسوب، وبالضغط على زر الموافقة يجد المستهلك نفسه أمام العقد النموذجي الموضوع على الويب المتضمن للشروط والبنود العقدية.

---

(١) وهذا ما قضت به المادة ٢/١٨ من إتفاقية فيينا البضائع سنة ١٩٨٠ بأنه: (يحدث قبول الإيجاب أثره من اللحظة التي يصل فيها إلى الموجب ما يفيد الموافقة، ولا يحدث القبول أثره إذا لم يصل إلى الموجب خلال المدة التي إشتراطها أو خلال مدة معقولة في حالة عدم وجود مثل هذا الشرط على أن يؤخذ في الاعتبار ظروف الصفقة وسرعة وسائل الاتصال التي إستخداما الموجب، ويلزم قبول الإيجاب الشفوي في الحال ما لم يتبين من الظروف خلاف ذلك).

(٢) علوان، رامى، المرجع السابق، ص ٢٥٦ - ٢٦٣.

ويتم التعاقد عن طريق الويب إذا وافق الموجب له على الإيجاب الذي عرضه الموجب، ويقوم القابل بالضغط في الصندوق المخصص للقبول أو الزر المخصص لذلك أو يطبع كلمات تنفيذ القبول.

ويثور التساؤل حول وقت إنعقاد العقد من خلال تلك العقود ، هل هو لحظة قيام القابل بالضغط على الزر المخصص لذلك؟ أو طباعة العبارة التي تنفيذ القبول (type and click)؟ أو من لحظة وصول القبول إلى الموجب<sup>(١)</sup>؟

إن تحديد وقت انعقاد العقد من خلال شبكة (الويب العالمية) يعد أمراً سهلاً نوعاً ما لإذا ما قورن بالبريد الإلكتروني؛ لأن شبكة الويب العالمية تظهر تواملاً فوراً بين الموجب والقابل، ويحصل المرسل على معلومات فورية بخصوص رسالته وتظهر الأخطاء والنواقص بشكل ملحوظ على صفحة الويب.

ولذلك هناك رأى يقول بأن عقود الويب تعقد من اللحظة التي يوافق القابل على العقد النموذجي الموضوع على (الويب) وضغطه على زر الموافقة أو طباعته الكلمات التي تدل على القبول (أنا موافق ، أنا أقبل).

---

(١) مجاهد، أسامة، المرجع السابق ، ص ٩١.

ولا يمكن للقابل الادعاء بالوقع في الخطأ لأن إجراءات التعاقد عن طريق (الويب) عادة ما تكون بطيئة لجلب إنتباه المستهلك أو المستخدم لبنود العقد التي يجب أن تصاغ بلغة بسيطة مفهومة واضحة حتى يمثل المستهلك بما جاء فيها، بعد مراجعة بنود العقد وتأكيد قبوله أو موافقته ، ويمكن حفظ العقود التي تجرى على الخط عن طريق سجلات منظمة يمكن الرجوع إليها من جانب المنتج أو الموجب<sup>(١)</sup>.

والقاعدة العامة هي أن العقد ينعقد في اللحظة التي تتقابل بها إرادتي الطرفين، ومن الواضح أن هذا المبدأ قد يواجه بعض الصعوبات في تطبيقه في حالة التجارة الإلكترونية إذ لا يكون الطرفان حاضرين حضور ماديا في مكان واحد.

وليس الذي يميز العقد الذي يتم بين حاضرين أو يجتمعا في مجلس واحد هو مجلس العقد ، بل هو أن تفصل فترة من الزمن بين صدور القبول وعلم الموجب به، ففي التعاقد ما بين حاضرين تتمحى هذه الفترة من الزمن ويعلم الموجب بالقبول في الوقت الذي يصدر فيه.

وهذا ما يحدث بالنسبة للتعاقد عن طريق (الإنترنت) حيث يتم التعاقد بين غائبين لا يفصل زمن ما بين صدور القبول والعلم به، ونستطيع أن نتصور تعاقدًا بين حاضرين يفصل زمن ما بين صدور القبول والعلم بهه عندئذ تنطبق قواعد التعاقد ما بين غائبين.

فالعبرة ليست باتحاد مجلس العقد أو إختلافه بل يتخلل فترة من الزمن بين صدور القبول

والعلم به.

---

(١) السنهوري، عبد الرزاق، المرجع السابق، ص ١٩٨-١٩٩.

## المطلب الثالث

### زمان العقد ومكانه

فما دام أن هناك فترة من الزمن ما بين صدور القبول والعلم به، فإنه إذا تعين فيه العقد تعين أيضاً المكان الذي يتم فيه.

وقد يختلف مكانه عن زمانه في بعض الظروف أهمها التعاقد الحديث عن بعد (مثل التعاقد بالتليفون، أو الفاكس، أو الإنترنت) ففيه لا يفصل ومن ما بين صدور القبول والعلم به. ويترتب على إعطاء التعاقد بالتليفون حكم التعاقد ما بين حاضرين حيث أن الإيجاب إذا وحد دون تحديد ميعاد وقبله ولم يصدر القبول فور الوقت تحلل الموجب من إيجابه<sup>(١)</sup>.

### دور الجهاز الإلكتروني في إنتفاء الإرادتين

إذا كان المتعاقدان عن طريق الأجهزة الإلكترونية يعلمان أن نقل الإرادة يتم عن طريق آلية تقنية، في هذه الحالة ينعقد حتى ولو لم يفطن إلى ذلك أحد المتعاقدين، على أساس أنه لم يكن يعلمها إلا أنه كان في استطاعته أن يعملها.

وكلما كان الشخص لا يعرف بالضرورة محتوى ووقت الرسالة المصدرة إليه فإنه ليس من الممكن إنشاء الإرادة في اللحظة التي يصدر فيها جهاز<sup>(٢)</sup> الحاسب الإلكتروني للرسالة.

وتبدو المشكلة - جلية في ظل الذكاء الإصطناعي الذي يقوم به الجهاز الإلكتروني في البحث عن السلعة بالشروط المطلوبة والمواصفات المعينة وبالسعر المناسب، فلا تعتبر الإرادة البشرية في هذه الحالة حاضرة أو موجودة وإصدار الرسالة من الجهاز الإلكتروني دون تدخل

(١) ابو الهيجاء، محمد إبراهيم، (٢٠٠٢)، التعاقد في البيع بواسطة الانترنت، عمان، ط١، ص٥٣.

(٢) مجموعة الأعمال التحضيرية ج٢، ص٥٢-٥٣ بالهامش.

مباشر من الطرف البشري ولا يستطيع بالتالي معرفة العناصر الجوهرية للعقد، ولا أن ما صدر من الجهاز هو إيجاب أو قبول، ومن هو الطرف المتعاقد الآخر، بأي مضمون تحت الرسالة؟ ونتيجة لكل هذا لا نستطيع الالتجاء إلى نظرية الإرادة الباطنة لتأسيس عقد لا توجد له عناصر واضحة، وإنما مجموعة بيانات مبهمة تبدو من خلال الجهاز الإلكتروني.

فهذا الجهاز يقوم بدور الوسيط بين طرفي المستخدم له، حيث يقوم بنقل الرسالة، فيما أن نعتبر أن إرادة الطرفين قد تجددت واتخذت صورتها النهائية بواسطة ذلك الجهاز لحظة إرسال الرسالة، وإما أن الإرادة تتحقق عند تسيير النظام أي يتم الإعلان عنها عند تشغيل الجهاز، أي أنه في الحالة الأولى تكون الإرادة موجودة وسبق تحقيقها، وأن النظام المعلوماتي يقوم بإضافة العناصر الكاشفة واللازمة لتنشيطها<sup>(١)</sup>.

أما في الحالة الثانية فإن الإرادة لم تصل بعد إلى دور التعبير وقت إصدار الرسالة ومحتواها، وعندما يقوم الشخص المستخدم للنظام الإلكتروني يحقق التعبير عنها.

#### عمليات التجارة الإلكترونية تكتنفها بعض المخاطر:

تتعرض الشركات أو المؤسسات التي لها مقر معلومات على شبكة الإنترنت لأنواع متعددة من المخاطر تتناسب مع حجم مقر المعلومات وأسلوب بناءه ومكان بث معلومات المقر وارتباط مقر المعلومات بالنظم الداخلية للشركة أو المؤسسة من عدمه وذلك على النحو الآتي:-

(١) د. مصطفى الجمال - مصادر الالتزام ، ص ٥٧.

## ١. تغيير محتوى المقر<sup>(١)</sup>:

هو أحد المخاطر البسيطة التي تتعرض لها كافة المقار بغض النظر عن حجم مقر المعلومات أو مكان بث معلومات المقر أو ارتباط المقر بالنظم الداخلية - ويتم تغيير المحتوى هنا من خلال نوعين من الهجمات:-

أ. هجمات الهواة: ويتم فيها تغيير لبعض المحتوى الذي يؤثر على شكل المقر ويجعل منه مدعاة للسخرية والاستخفاف.

ب. هجمات المحترفين: ويقصد بها الهجمات التي تتم عن قصد من بعض الشركات المنافسة والتي تعتمد إلى تغيير بعض المعلومات التي تم تعديلها بمعرفة المهاجمين.

## ٢. إغلاق المقر أمام المتصفحين:

وهذا أيضاً أحد المخاطر العامة التي يمكن أن يتعرض لها أي مقر حيث يقوم المهاجم إلى حاسب المقر الرئيسي بسيل من<sup>(٢)</sup> الرسائل والاستفسارات التي تؤدي في النهاية إلى عدم قدرة المقر على تلبية استفسارات من مستخدمين فعليين أو عدم قدرة أي مستخدم عادي على الحصول على أي استفسارات، ويمثل هذا التهديد خطر على الشركات التي تعتمد على المقر في توفير خدمات أساسية لعملائها.

(١) أ.د. أمية علوان - المرجع السابق.

(٢) انظر في ذلك رأفت رضوان - التجارة الإلكترونية، ص ١٠٤ وما بعدها.



### ٣. استخدم مقر معلومات المؤسسة أو الشركة كقاعدة لتنفيذ أعمال خارجة:

حيث تتعرض المؤسسات والشركات المتوسطة أو الصغيرة لهذا النوع من الهجمات التي يمارسها هواة لسوء الاستخدام، أو المجرمين المحترفين، حيث يستخدم المقر كنقطة إنطلاق لتنفيذ أعمال هجومية على مقر أخرى بحيث لا تستطيع المقر الأخرى إكتشاف هوية المهاجم الحقيقية أو موقفة الأساسي.

وفى هذا الصدد فإن مقر معلومات الشركة أو المؤسسة على شبكة الإنترنت بدون حماية يشبه تماما المبنى غير المسكون بدون حماية أو حراسة والذي يمكن أن يستخدمه المجرمون لتنفيذ أعمال إجرامية. كما يمكن استخدام مقر المعلومات للشركات والذي لا يتضمن مستويات حماية مناسبة لإخفاء بعض الملفات وخصوصا في حالات التجسس<sup>(١)</sup>، وأخطرها التجسس الاقتصادي من خلال عناصر داخلية، فيستطيع الشخص أن يخفى ملفا ما غير مسموح بتداوله على المقر لحين خروجه ثم يقوم بالدخول إلى المقر من الخارج والحصول على الملف.

### ٤. تخريب مقر معلومات الشركة أو المؤسسة:

يتم تخريب مقر معلومات الشركة أو المؤسسة من خلال عدة أعمال منها كما أوردنا سلفا تغيير المحتوى أو وقف الخدمة من خلال التحميل الزائد بالاستفسارات.

---

(١) من أشهر الحوادث التي تعرضت لها المقار في هذا المجال ما تعرضت له شركة أمريكية ( أون لاین ) وهى من أكبر مقدمى خدمة الإنترنت في العالم ، حيث توقف نظام البريد الإلكتروني لمدة ١٩ ساعة في عام ١٩٩٦ ، وأثر ذلك على عملاء الشركة بصورة مباشرة اضطرت معها الشركة إلى إنتاج سياسة وجود احتياطي كامل لنظام البريد الإلكتروني لكل مستخدم بنسبة ١٠٠% بما يقلل من مخاطر التعرض لهذا النوع من الهجوم .(مشار إليه في المرجع السابق).

يمكن أيضاً أن يتم التخريب من خلال الدخول على البرامج الخاصة بإدارة المقر وتغيير بعض البار مترات مما يؤدي إلى التوقف الكامل للمقر أو حدوث أخطاء في التشغيل. كما تتعرض المؤسسات الحكومية على الأخص لهذا النوع من الهجوم نظراً لما تمثله المعلومات الخاصة بها من أهمية إستراتيجية تعكس صور الإدارة.

مازال هذا الأمر يمثل تحدياً للقوانين القائمة والتي يصعب من خلالها مقاضاة مرتكبي مثل هذه الجرائم أو إصدار أحكام عليهم.

#### ٥. الدخول على النظم الداخلية للمؤسسة أو الشركة:

يعد هذا المستوى من المخاطر أعلى درجة تهديد يقتصر على المؤسسات التي يحدث فيها إرتباط بين مقر المعلومات الخاص بها ونظمها الداخلية وهو بالتالي أكثر الأنواع تأثيراً على التجارة الإلكترونية.

حيث يمكن لهواة سوء الاستخدام الدخول على أنظمة الشركة أو المؤسسة الداخلية من خلال أي جهاز يرتبط بشبكة الانترنت ومرتبطة في الوقت نفسه بالنظم الداخلية، وهو يشبه فتح الباب على مصراعيه لدخول أي عنصر إلى النظم الداخلية.

**والخطورة في ذلك هو تهديد النظم الداخلية للشركة أو المؤسسة عن طريقين:**

- الحصول على معلومات داخلية عن الشركة أو المؤسسة وهو ما قد يؤدي إلى نتائج سلبية في أعمال الشركة أو قد يؤدي في بعض الأحيان إلى توقف الشركة عن العمل.

• محو بعض أو كل المعلومات الداخلية للمؤسسة أو الشركة وبالرغم من وجود إحتياطات من البيانات، إلا أن محو بعض البيانات قد يؤدي إلى فقد بعض المعلومات ذات الأهمية والتي تدخل في عمليات دون أن تظهر في نتائج وهو ما قد لا يمكن استعادته<sup>(١)</sup>.

إذا .. كانت تلك هي المخاطر التي تتعرض لها التجارة الإلكترونية<sup>(٢)</sup>، فما هي الوسيلة لدرئها؟  
أو ما هي الاحتياطات التي تتخذ إزاء ذلك ؟

إن محاولة إحراق النظم الأمنية لمقار ونظم المعلومات أصبحت اليوم واحدة من أكبر المشاكل التي تواجه مديري المعلومات في كافة المؤسسات والشركات.

وتتحدد مصادر التهديد بحيث أصبحت مشكلة التأمين من أكبر المشاكل لوضع خطط التأمين. ولذلك تغيرت مفاهيم وضع خطط التأمين من النموذج التقليدي والعادي والذي كان يعتمد على تحديد التهديدات وقياس درجة تأثير كل تهديد ثم تحديد الإجراءات الخاصة بمواجهتها، ثم تجميع كل هذه العناصر في خطة واحدة بعد بحث تكلفة هذه الموجهة.

فقد تغير هذا المفهوم إلى جديد يعتمد على بناء عدد من مستويات التأمين تتكامل مع بعضها البعض في إطار واحد يحقق درجة تأمين مناسبة ضد غالبية أنواع التهديدات.

هنا تتم حماية مواقع المعلومات على الإنترنت على عدة مستويات:-

- مستوى حوائط المنع.

(١) البحيطي، عبد الرحيم الشحات، (٢٠٠٧)، المخاطر المالية في نظم المدفوعات في التجارة الإلكترونية كأحد التحديات التي تواجه النظم المصرفية، مجلة جامعة الملك عبدالعزيز: الاقتصاد والإدارة، م ٢١ ع ٢، ص ٤٥-٧٩.

(٢) المهندس رأفت رضوان - المرجع السابق.

- مستوى شبكة الاتصال.
- مستوى التشغيل الخاص بالحاسب الموجود عليه مقر المعلومات.
- مستوى المعلومات وقواعد البيانات الموجودة بالمقر.
- مستوى الحاسب الموجود عليه مقر المعلومات.
- مستوى أدوات وبرامج مواجهة الفيروسات.
- مستوى الخطة العامة والسياسات الخاصة بتأمين سلامة المعلومات.
- مستوى الأفراد وتدريبهم.

وهذه تقنيات حديثة لا مجال للتوسع فيها وإتاحة ذلك لأهل التخصص.

والذى يمهدنا في مجالنا القانوني هو ما يتم فيه التعامل عن بُعد حيث تتعدّد البيوع بين حاضرين في الزمان وغائبين في المكان، وبالتالي فإن مدى التأثير على الطرف الضعيف (المشتري) يجعلنا نسعى لكافة طرق الحماية له خصوصاً أن بينها أجهزة ليست بمنأى عن الخطأ أو التقصير.

ولذا فإن حق أي من الطرفين في إعادة النظر أو التروي في الارتباط قبل أن يقدم على إبرام التعاقد من عدمه، وهذا يستحق الحماية لكلا الطرفين في أداء المقابل الذي يلزم به إزاء الطرف الآخر<sup>(١)</sup>، وهذا ما يتحقق في بعض المعاملات بل أكثرها في أداء الثمن مقدماً. لذا يجب الأخذ في الاعتبار إطمئنان كل طرف إزاء الطرف الآخر، بوضع العناصر الجوهرية وتحديد الأطر القانونية لمعاملتهم.

(١) انظر ذلك تفصيلاً في مرجع المهندس رأفت رضوان - السابق الإشارة إليه ص ١٠٨ إلى ص ١٢٣.

من هذا المنظور يجب أن يتضمن عقد التبادل شروطاً محددة تنظم الصفة الملزمة للرسالة ويلزم الأطراف بناءً على هذه الشروط بالرسائل التي تصدرها نظم المعلوماتية التي يستخدمونها ويضفون عليها صفة الإعلان عن الإرادة. لذا كان لابد لنا من تحديد المحل في العقود الإلكترونية.

## المطلب الرابع

### محل العقد الإلكتروني

إن محل العقد الإلكتروني أو ما يسمى بالتجارة الإلكترونية يتعلق بتبادل السلع والخدمات عبر حدود الدول دون التقيد بإقليم معين أو جنسية معينة. بل أن هذا المفهوم تم التوسع فيه من خلال التوجيه الصادر من المجلس الأوروبي ليشمل كافة الخدمات عن بُعد باستخدام وسائل الكترونية بتقديم الخدمات المهنية مثل: ( المحاماة، الإستشارات القانونية، الوساطة والسمسرة، والرعاية الصحية والتأمين، وخدمات التسلية مثل الفيديو والألعاب الإلكترونية، وزيارة المتاحف إلكترونياً، وخدمات التسويق من الشراء عن بعد). والغاية من العقد هو إنشاء الالتزام، فإن لم يتم الالتزام لسبب يمس محله، فإن العقد كله يقع باطلاً بدوره، فمحل الالتزام ذو تأثير في كيان العقد، وإذا كان محل الالتزام يعتبر في نفس الوقت محلاً للعقد الذي ينشئه، ترتب على ذلك أن محل العقد يتعدد الالتزامات التي تصدر عنه، فالبيع يولد إلتزامين أساسيين:-

١. على البائع ويتعلق بالبيع ويقوم على وجوب تسليمه والعمل على نقل ملكيته.

٢. على المشتري ويتعلق بالثمن ويقوم على وجوب دفعه<sup>(١)</sup>.

### الشروط الواجب توافرها في محل العقد

١. إمكانية التعامل فيه، بمعنى أن الشخص لا يتعامل إلا في ملكه حتى يستطيع أن يكون له حرية التصرف فيه.

٢. كذلك يجب ألا تكون هناك إستحالة تحول دون نشوء الالتزام فإن كان محل الالتزام ممكنا عند إبرام العقد ولكنه أصبح مستحيلا في تاريخ لاحق، فالبيع لا يعتبر هنا باطلا ولكنه يفسخ، أي أنه يعتبر قد قام صحيحا ثم إنحل. فيلزم عدم الخلط بين إستحالة محل الالتزام القائمة عند إبرام العقد حيث أنها تؤدي دائما إلى بطلانه، وتلك الطارئة بعد إبرام العقد، إذا أنها تؤدي إلى فسخه شريطة أن تكون واقعة بفعل يعزى إلى المدين.

٣. كذلك يشترط في محل العقد أن يكون معينا أو قابلا للتعين، وأن يكون مشروعاً فأما أن يكون معينا فإن ذلك لا يختلف إما بالوصف أو بالنوع أو بالمقدار وذلك حسب الأحوال، ويكفي أن يكون المحل معينا بنوعه فقط إذا تضمن العقد ما يستطاع به تعيين مقداره، فإذا لم يتضمن العقد من خلال شبكة الانترنت هذه المواصفات<sup>(٢)</sup>.

---

(١) تنص المادة ٢١ من القانون المدني على ما يلي: ( المكاني للعقود بين الأحياء التطبيق ) تخضع العقود ما بين الأحياء في شكلها لقانون البلد الذي تمت فيه ويجوز أيضا أن تخضع للقانون الذي يسري على أحكامها الموضوع كما يجوز أن تخضع لقانون موطن المتعاقدين أو قانونهما الوطني المشترك.

(٢) التوجيه رقم ٤٨ لسنة ١٩٩٨ الصادر من المجلس الأوروبي - الخاص بالتجارة الإلكترونية ، وملتقى دافوس لسنة ٢٠٠٢ مشار إليه في البحث المقدم للمؤتمر العلمي حول الجوانب القانونية والأمنية للعمليات الإلكترونية - دبي من ٢٦-٢٧ أبريل ٢٠٠٣.

وأمكن تحديد العمل المطلوب من الظروف الملازمة للعقد كان محل الالتزام صحيحا، وإلا كان هذا المحل غير محدد تحديدا كافيا نافيا للجهالة الفاحشة.

٤. التحديد بالنوع ضروري وإلا وقع العقد باطلا، كذلك التعيين بالمقدار لازم بدوره لقيام الالتزام حتى لا يقع لبس خصوصا وإنما نتعامل عن بعد. لذا يجب أن يكون وصف محل الالتزام كاملا، كأن يكون موضحا بصورة هذا الشيء في الموقع الذي يتم فيه عرض البضائع<sup>(١)</sup>.

٥. وقد يظهر بعض الاختلاف بين الوصف للمنتج أو صورة المنتج المعروضة وبين الواقع، ولكن ذلك لا يعفى البائع من المسؤولية إذا كان هناك غش أو تدليس أو وجد فرق جوهري أو جسيم بين الصورة والواقع.

٦. للمشتري الحق في ضمان المطابقة بين المنتج النهائي والعينة، إذ تعتبر الصورة بمثابة عينة تعبر عن وصف المبيع كما يجب أن يكون السبب موجودا ومشروعا بحيث لا يتعارض مع القانون والنظام العام والآداب<sup>(٢)</sup>.

وسوف نتعرض تفصيلا لالتزامات البائع في هذا الشأن.

---

(١) عبد الفتاح عبد الباقي، نظرية العقد، ص ٤٠٨، ٤٠٩، ٤١٩، ٤٢٠.

(٢) البحث المقدم إلى المؤتمر العلمي في دبي السابق الإشارة إليه.

## المطلب الرابع

### وضع جهاز الحاسب الإلي في التعاقد

في الشبكات المفتوحة (عبر الانترنت) والتي لا يُعرف فيها مستخدموها الواحد منهم الآخر فليس هناك إتفاق يلزم ويحدد معاملتهم في الإطار القانوني. وقد يتبادر إلى الذهن في<sup>(1)</sup> مجال البحث عن آلية تتيح للنظام المعلوماتي أن يدخل في إطار النظم المتعارف عليها قانوناً. فنتناول بالبحث عما إذا كانت (نظرية النيابة) قادرة على تبرير إضافة الأعمال الصادرة من النظام المعلوماتي إلى الطرف المستخدم له أو هي (نظرية الظاهر).

#### أولاً: نظرية النيابة:

والنيابة نظام قانوني مؤداه أن تحل إرادة شخص معين يسمى بالنائب محل إرادة شخص آخر هو الأصل في إنشاء تصرف قانوني إثارة الأصل لا إلى النائب. فهل يوجد شبه بين قدرة النظام المعلوماتي في تقرير وقت نقل الرسالة وفي تحديد محتواها من جهة وبين نظام النيابة عنه؟ خصوصاً وإن التجارة الإلكترونية من منظور الحرية التعاقدية، يدخل فيها الجهاز المعلوماتي كطرف وسيط، وبالقيام ببرمجة ذلك النظام يحدد الشخص الإطار الذي يصدر فيه الرسالة.

---

(1) جمال مرسى بدر، النيابة في التصرفات القانونية سنة ١٩٥٤، رسالة دكتوراه.



ولكننا بذلك نساوي بين إدارة بشرية وبين جهاز معلوماتي قد يعتبر محلاً لحق من الحقوق وليس صاحب إدارة. ولذا لا تصلح الإنابة للتبرير لإضافة أعمال النظام المعلوماتي إلى الطرف المستخدم له<sup>(١)</sup>.

## ثانياً: نظرية الظاهر:

والظاهر هو مصطلح قانوني يعني إتمام تصرف في ظروف من شأنها أن يعتقد أحد أطرافه - على عكس الحقيقة - اعتقاد مبرراً بقانونية مركز المتصرف ويترتب على ذلك نفاذ التصرف كما لو كان صادراً عن صاحب مركز قانوني صحيح.

والواقع أن استخدام وسيلة النظام المعلوماتي (متمثلاً في الجهاز الإلكتروني) لنسبة الأعمال التي يتولاها هذا الجهاز إلى الشخص الذي استخدمه حيث قد تستخدم هذه التقنية خارجة عن إرادة من يتعامل معه، لذلك يجب أن توضع طريقة لحماية الوضع الظاهر بتوافر عنصرين أحدهما موضعي والآخر شخصي<sup>(٢)</sup>.

- فأما **العنصر الموضعي**: فهو يتوافر عند وجود علاقات تجارة مستمرة يمكن من خلالها القول بوجود مركز واقعي يمثل هذا العنصر.

- أما **العنصر الشخصي**:<sup>(٣)</sup> فيقتضي أن يعتقد الغير على نحو شرعي بسلامة العمل الإلكتروني أي مطابقة ما يصدر من الجهاز إلى مصدره.

---

(١) ملكاوي، بشار، (٢٠٠٤)، لوجيز في شرح نصوص القانون المدني الأردني نظرية العقد، دار وائل للنشر والتوزيع الطبعة: الأولى، ص ١٨٣.

(٢) علوان، أمية، المرجع السابق.

(٣) صلاح، شوقي محمد، (٢٠٠٢)، نظرية الظاهر في القانون المدني، رسالة دكتوراه، ص ٢٩

- أي يكون ما تم من الرسالة منسوبة إلى شخص مصدرها، ذلك أنه من الممكن أن يستخدم هذا الجهاز بطريقة غير مشروعة بحيث يقوم أحد الأشخاص بإنتحال صفة ليست له.

### ثالثاً: اعتبار النظام المعلوماتي بالشخص الافتراضي:

أو ما يسمى بالمتجر الافتراضي (في نظام التجارة الإلكترونية). حيث يصبح المتجر أو البوتيك الافتراضي مشاركاً في المركز التجاري الافتراضي الذي يجمع العديد من التجار تحت عنوان واحد.

### ونظّم هذا العقد الالتزامين الرئيسيين فيه وهما:-

- **الالتزام الأول:** إلتزام المركز التجاري بفتح المتجر الخاص بالمشاركة على شبكة الانترنت، وما يتضمنه ذلك من الترخيص له باستخدام برنامج متخصص يسمح له بمباشرة التجارة عبر شبكة الانترنت. (١)

- **الالتزام الثاني:** فهذا إلتزام المشارك بالمقابل المالي لذلك واحترام المتجر الافتراضي للشروط العامة للمركز التجاري الافتراضي، وضمان احترام الطرفين للأعراف التجارية، وتنظيم إبرام العقود اللازمة مع الغير.

ويمكن إفتراض هذه الشخصية بمجموعة المعلومات التي تجوب الشبكة لكي تجعل الشخص حاضراً في صورة آلية، بحيث يتطابق تواجد هذا الشخص في صورة آلية مع الشخص الطبيعي عن طريق استخدام (رقم كودي) في الاتصال عن بُعد<sup>(٢)</sup>، وإن الالتزام يمكن إظهاره بواسطة التوقيع الرقمي.

(١) أمية علوان، مرجع سابق

(٢) مجاهد، أسامة، المرجع السابق، ص ص ٦٢ - ٦٣.

وقد انتقد البعض هذا التكيف لكونه افتراضاً غير معقول، ذلك أن النظام المعلوماتي ليس هو المشكلة، وإنما مصدر الإعلان عن الإرادة هو وجه المشكلة، فالبيانات الصادرة عن الجهاز لا ترقى إلى صفة الكائن القانوني، وإفترض شخص جديد على بساط الحياة القانونية، ثم كيف يتأتى أن يكون هناك تصور لطرف متعاقد مع شخص افتراضي وإعطائه التزامات خيالية، فهو افتراض لا يقوم على أساس لا قانوني ولا منطقي.

وعلى ذلك تعين إعتبار الرسائل التي يبثها جهاز الحاسب الآلي<sup>(١)</sup> أو (الإنترنت) صادرة عن شخص طبيعي، وما هذا الجهاز إلا وسيلة للتعبير تستخدم باسمه، ولذا يجب البحث عن آلية تتيح إضافة كل ما يتم من نظم معلوماتية إلى الإرادة البشرية، وتكون هناك مسئولية لهذا الشخص الطبيعي.

كل ذلك تحقيقاً للرجوع إلى قواعد المعاملات المستقر عليها والتي تتطلب الإعلان عن الإرادة، وأن يكون هناك إلتزام للعبارات والسلوك إنطلاقاً من التعبير عن إرادة أحد الأشخاص. فكل ما يتم في الجهاز المعلوماتي إنما يتم إضافته إلى الشخص الطبيعي الذي يستخدمه أي أن مستخرجات هذا الجهاز يتم نسبتها إلى أحد الأشخاص الطبيعيين أو المعنويين ويعتبر مسؤولاً عنها وعن الآثار القانونية المترتبة عليها.

---

(١) علوان، أمية، المرجع السابق.

## التزام طرفي التعاقد من خلال آلية المعلومات:

والتعامل عن طريق الجهاز الإلكتروني يحكمه عنصران<sup>(١)</sup>، عنصر موضوعي والآخر

نفسى أو ذاتي:-

### • العنصر الموضوعي:

حيث يعتبر العمل الذي صدر عنه الإعلان الذي يظهر الإرادة بالالتزام ضروريا، ويجب أن يخرج سلوك الشخص وفقا للأعراف والعادات التجارية، ومن هذا يبين للطرف الذي أصدر هذا التعبير قصد الالتزام عقدياً، ومن الممكن أيضا أن يظهر الإعلان دون تدخل من الشخص (وذلك من الجهاز الإلكتروني)، ومع ذلك يمكن القول بوجود عمل إرادي من جانب من أصدره، أي أننا نضفي على هذه الأعمال الوصف القانوني للعمل المصدر للإعلان، طالما أن الطرف الآخر يمكنه أن يتلقى هذا<sup>(٢)</sup> المفهوم.

من هنا فإن ذلك يؤدي بنا إلى وجود رابطة سببية بين الأعمال التحضيرية والقائم بها (المبرمج) وبين الآلية الصادرة من الجهاز المعلوماتي، وما يترتب عليها من أثر ألا وهي الرسالة الصادرة من ذلك الجهاز إلى المعلوماتي، وما يترتب عليها من أثر ألا وهي الرسالة الصادرة من ذلك الجهاز إلى كل يهمله الأمر.

---

(١) أنظر البحث القيم للأستاذ الدكتور أمية علوان الذي ألقاه على طلبة الدراسات العليا بكلية الحقوق جامعة الإسكندرية سنة ٢٠٠٠ - أوراق غير مطبوعة.

(٢) اليكس ويل، وفرانسو تيرى - الالتزامات سنة ١٩٨٦، ص ٤٩ - ٥٠، مشار إليه في مرجع أيمن إبراهيم العشماوى مفهوم العقد وتطوره سنة ٢٠٠٠، ص ٤٣.

• **العنصر الذاتي أو النفسى:** فهو ينقسم بدوره إلى:-

- إرادة القيام بعمل. - إرادة الإعلان لهذا العمل.

فلكى يرتب الإعلان آثاراً قانونية يجب أن تتوافر لدى الطرف إرادة إجراء العمل أي أن يكون ذو أهلية، إلا أنه وقت الإصدار الفعلي (للمرسالة الإلكترونية) تعتبر هذه الإرادة غير متوافرة لكون ذلك الجهاز المعلوماتي هو الذي ينشؤها ويصدرها آلياً. فهل تمتد إرادة إجراء العمل للإعلان إلى لحظة العمل الصادرة فيه.

الواقع كما قلنا في بيان العنصر الموضوعي أن هناك علاقة سببية بين الجهد البشري (المبرمج) الذي يقوم بتحضير الجهاز المعلوماتي وتهيئته للإرسال وبين الأثر المترتب على ذلك وقت إعلان الرسالة الإلكترونية.

من هذا المنطق فإن إرادة الإعلان عنصر أساسي حتى يمكن للعمل المعلوماتي أن يرتب آثاره القانونية.

وإذا كنا قد أدخلنا الجهاز<sup>(١)</sup> المعلوماتي (الحاسب الآلي) كوسيط بين طرفي التعاقد ، فهل إذا تحقق خطأ في برنامج الحاسب الآلي يشكل مسئولية على مرسل الرسالة أم ماذا ؟ وما مدى حماية الطرف الآخر في ذلك ؟

(١) فليب مالىو - الالتزامات سنة ١٩٩٠ ، ص١٦٥ ، مشار إليه في المرجع السابق، ص١٨٠.

## المطلب السادس

### الالتزامات الناشئة عن العقد الإلكتروني

في ظل التطور المتلاحق للمعلومات والتقنيات أصبح العقد هو المصدر الرئيسي للالتزامات، صحيح أن جميع الالتزامات لا تأتي عن طريق الإتفاق فهناك بعض الالتزامات التي يفرضها القانون مباشرة غير أن هذا التقييد غير الاتفاقي لحرية الأفراد يعد أمراً استثنائياً. فالعقد من الناحية العملية يكاد يكون الأداة الوحيدة لتداول الثروة، وأحد الآليات الرئيسية للنشاط الإقتصادي، كذلك فإنه يتميز بالمرونة في تفاعله مع الحاجات والضرورات المتغيرة في العالم والأعمال والتجارة والاقتصاد وغيرها<sup>(١)</sup>.

والعقد من الناحية التحليلية ينطوي على تنظيم العلاقات الاجتماعية من حيث قابلية الفرد طواعية وإختياراً على إحترامها وتنفيذها ولعل المثل الواضح في ذلك هو عقد البرامج - وعقد التصميم. والعقد - على الأرجح من الأقوال - هو إتفاق إرادتين جرى التعبير عنها من أجل إحداث آثار قانونية في إطار النظام العام والآداب.

والمبدأ الأساسي للعقد هو توافقه مع العدالة الذي يجب أن يكمله حسن النية. والعدالة التبادلية في الشأن التعاقدية هي التي تقوم بالدور الأكثر تميزاً، حيث يقوم العقد بإنشاء إلتزامات للطرفين، يكون متفقاً مع القانون الموضوعي. فالعقد بالنظر إليه في وظيفته الرئيسية كأداة لتبادل الأموال والخدمات هو مصدر من مصادر الإلتزام خاضع لمبدأ العدالة المتبادلة، بمعنى أنه يحقق التوازن بين الذمم المالية مما يستدعي أن يتلقي كلا الطرفين معادل ما أعطاه للطرف الآخر<sup>(٢)</sup>.

(١) جستان - المرجع السابق، ص ٢٤٤ - ٢٤٥.

(٢) مارتى - ورينو - الإلتزامات ط ٢ سنة ١٩٨٨ رقم (٤٣).



أى أنه عمل تبادلي يقيم إلتزامات متقابلة يجب أن تكون متساوية من الجانبين. ويتنافى مع عدالة العقد أو عدم الموازة في التعاقد وجود عقود الإذعان التي تتسم بشروط غير مألوفة، وتبدو مفروضة على المستهلكين عن طريق إساءة استعمال القوة الاقتصادية للطرف الضعيف على حساب طرف آخر<sup>(١)</sup>.

من هنا كان لابد منح القاضي سلطة إعادة العدالة العقدية، وكذلك يجب أن يتدخل المشرع بقانون لحماية المستهلكين. ثم يأتي مبدأ حُسن النية كمكمل لمبدأ العدالة، بمعنى الاستقامة في العقد.

**مبدأ حسن النية:**

وهذا المبدأ مرادف للصدق والاستقامة على وجه أوسع، أو بمعنى آخر هو التوافق بين الأعمال والأقوال من جهة والفكر والنية من جهة أخرى، وهو يتعارض بالتالي مع سوء النية أو الخداع أو المكر والغش.

ولعل المثل الذي نراه في مجال بحثنا هذا هو عدم قيام المبرمج أو المهيمن على الجهاز الإلكتروني باتخاذ ما من شأنه إستخدام أجهزة الأمان ضد الاحتراق والتدمير، وحماية البرامج والنظم الإلكترونية ضد مخاطر الفيروس.

---

(١) جورج ريبير - القاعدة الأخلاقية في الإلتزامات المدنية رقم (١٥٧).



وكما بيّن العميد (ريير) بأن حُسن النية هو أحد الوسائل التي يستخدمها كلا من المشرع والمحاكم لادخال القاعدة الأخلاقية في القانون الوضعي.

(يجب تنفيذ العقد طبقاً لما إشتهل عليه ، وبطريقة تتفق مع ما يوجبهُ حُسن النية)

لذا نجد وظيفة حُسن النية في مجال تنفيذ وتفسير العقود والالتزامات المتمثل في

الأمانة<sup>(١)</sup> والثقة، كما أن هذا المبدأ يتمثل في كفالة الحماية في كسب الحقوق والحد من أثر بطلان

التصرفات القانونية<sup>(٢)</sup>.

---

(١) المادة ١٤٨/١ من التقنين المدني .

(٢) شوقي محمد صلاح - المرجع السابق ، ص ١٠٠.

الفصل الرابع: الدراسة المقارنة في مدى كفاية قواعد الغش  
الواردة في القانون المدني الأردني لحماية المستهلك  
الإلكتروني

## مقدمة

يقصد بالتغريب في القانون المدني الأردني ومشروع القانون المدني الفلسطيني، أو التدليس كما يسميه القانون المدني المصري " خداع أحد العاقدين الآخر بوسائل احتيالية تحمله على الرضا بما لم يكن ليرضى به بغير تلك الوسائل " ٥، وهذا ما جاء في المادة ١٤٣ من القانون المدني الأردني ٦، والمادة ١٢٥ من القانون المدني المصري ٧، والمادة ١٢٤ من مشروع القانون المدني الفلسطيني.

ويلزم لكي يعتبر الإعلان المضلل تدليساً توافر ثلاثة شروط، الأول يتعلق باستعمال طرق احتيالية تحمل المستهلك على التعاقد، والشرط الثاني يتناول النية للوصول إلى غرض غير مشروع ، والشرط الثالث يتحدث عن أن يكون التدليس والغش هو الدافع.

ويستج مما سبق أن استعمال الطرق الاحتيالية التي تؤدي بالمستهلك إلى التعاقد الإلكتروني، تتيح له في حالة إصابته بضرر جراء الإعلام الإلكتروني المضلل أن يستفيد من الحماية المدنية المقررة في القواعد العامة حيث تتمثل هذه الحماية بدعوى التدليس التي يرفعها المستهلك بوصفه متعاقداً مطالباً بإبطال العقد وفقاً لقواعد المسؤولية التعاقدية أو التقصيرية، كما يجوز للمستهلك أن يرفع دعوى تنفيذ الالتزام التعاقدية مطالباً المعلن بتسليمه مبيعاً من ذات خصائص الشيء المعلن عنه، وأشار هنا إلى أن أغلب التشريعات الحديثة لوسائل وقائية تهدف إلى منع التضليل والخداع في الإعلان الإلكتروني، كحصول المستهلك على معلومات صحيحة عن المنتجات التي يشتريها، وتجريم الإعلان المضلل، ساعد في توفير حماية وقائية للمستهلك<sup>(١)</sup>.

---

(١) عبد الرحمن، أحمد شوقي محمد، (٢٠١٠)، جزء الإخلال بالعقد في القانون المدني، بدون طبعة، منشأة المعارف بالإسكندرية.

وقد أفاض الباحث في الفصل الرابع (الدراسة المقارنة في مدى كفاية قواعد الغش الواردة في القانون الأردني لحماية المستهلك الإلكتروني)، وقسم هذا الفصل إلى مبحثين، ففي المبحث الأول (التوقيع الإلكتروني) قام الباحث بشرح مفاهيم المعاملات الإلكترونية، والتوقيع الإلكتروني في بعض التشريعات العربية، والتوقيع الإلكتروني في قانون الإونسيترال النموذجي، وإصدارات الأمم المتحدة في هذا الشأن، وقام بشرح التوقيع الإلكتروني في القانون الأردني، والتفرقة بين التوقيع العادي والتوقيع الإلكتروني (الرقمي) ، وأوضح حجبة التوقيع الإلكتروني وحالات اعتماد شهادة التوثيق، وأوضح القبول في العقد الإلكتروني ونظرية العلم بالقبول. أما في المبحث الثاني (حجبة التوقيع الإلكتروني في قانون الأونسيترال النموذجي وقانون المعاملات الإلكترونية الأردني)، فأوضح مسؤولية أطراف التوثيق، والشهادة ورمز التعريف، وحجبة التوقيع الإلكتروني الموثق، وإنكار التوقيع الإلكتروني، والتعارض بين محرر إلكتروني بسيط غير موثق ومحرر عادي أو رسمي، والحالات المستبعدة من نطاق الإعراف بالمحررات والتوقيعات الإلكترونية، وصور التوقيع الإلكتروني.

## المبحث الأول: التوقيع الإلكتروني

### المطلب الأول

#### مفاهيم المعاملات الإلكترونية

ارتبطت المعاملات الإلكترونية بمفاهيم ثلاثة، هي:-

١- المحرر.

٢- الكتابة.

٣- التوقيع.

أولاً: المحرر:

لا يوجد في أصل هذه المشكلة ما يفسر معناه على ما هو مكتوب على نوع معين من الدعامات سواء كان ورقاً أو خشباً أو غير ذلك، ومن هنا يمكن القول أن كلمة محرر تشمل المحرر الكتابي والإلكتروني على حد سواء الأمر الذي يستدعي تقيداً مطلوباً في نظرنا ومفهوماً للمحرر فضلاً عن التقيد الواجب في القوانين المعمول به واستحداث تشريعات لازمة لذلك التغيير، فمن المعلوم أن المحرر لم يكن مقصوراً على ما هو مكتوب دعامة ورقية فقط<sup>(١)</sup>.

---

(١) د. لطفى، محمد حسام محمود، الاطار القانوني للتجارة الإلكترونية، دراسة في. قواعد الاثبات، بحث مسحوب

من الانترنت، ص ٨.

## ثانياً: الكتابة:

فالمشرع الأردني لم يشترط شكلاً معيناً للكتابة في المادة التي يكتب عليها أو يكتب بها  
ممكن الكتابة على الورق أو الجلد أو غير ذلك، وكل ما يطلبه المشرع هو نسبة المحرر إلى  
صاحبة<sup>(١)</sup>.

وهو ما أكدته المشرع الأردني في المادة (٣١) من قانون البيانات الفترة (٣) والتي تنص

على:-

١. الكتابة كعنصر في الدليل الكتابي لا يشترط فيها شكلاً معيناً لا بشأن المادة التي تكتب عليها  
أو تكتب بها فكما تدون الكتابة على الورق فإنها تثبت على أي دعامة حديثة، كالشرائط  
الغناطيسية والأقراص الضوئية كما في ذاكر الكمبيوتر. وهو ما أكدته المشرع الأردني في  
المادة (٢٣) من قانون البيانات الفقرة (٣) والتي نصت على:-

أ. أن تكون لرسائل الفاكس والتلكس والبريد الإلكتروني، قوة الإثبات العادية في الإثبات ما  
لم يثبت من نسب إليه بارسالها أنه لم يقم بذلك أو لم يكلف أحد بارسالها.  
ب. تكون وسائل التلكس بالرقم السري المتفق عليه بين المرسل والمرسل إليه حجة على كل  
منهما.

٢. تكون لمخرجات الحاسوب المدققة أو الموقعة قوة الإسناد العادية من حيث الإثبات ما لم يثبت  
من نسب إليه أنه لم يستخرجها أو لم يكلف أحد باستخراجها، وهو ما أكدته جملة من الإتفاقات  
الدولية ومنها على سبيل المثال:-

---

(١) سنور، مي العبدالله، (٢٠٠١)، الاتصال في عصر العولمة، دور وتحديث، بيروت، دار النهضة العربية،  
ط٢.

• إتفاقية روما (١٩٨٥) بشأن الإعراف بأحكام التحكيم الأجنبية وتنفيذها:

حيث نصت المادة (٢-١١) على أن شرط التحكيم يمكن أن يرد في عقد أو إتفاق موقع عليه أو في تبادل خطابات أو برقيات.

• إتفاقية نيويورك بشأن التقادم في البيوع الدولية للبضائع (١٩٧٢)

وتشير هذه الإتفاقية إلى أن مصطلح الكتابة ينصرف أيضاً إلى المراسلات الموجهة في شكل برقية أو تلكس في المادة (١).

• إتفاقية الامم المتحدة الموقعة في فيينا في شأن النقل الدولي للبضائع (١٩٨١)

فتنص المادة (١٣) من هذه الإتفاقية على أنه فيما يخص أغراض هذه الإتفاقية ينصرف مصطلح الكتابة أيضاً إلى المراسلات الموجهة في شكل برقية أو تلكس. الأمر الذي يعني توافر عناصر الدليل الكتابي في المحرر الإلكتروني ، ولكن المشكلة التي تواجهها تنحصر في مدى إتفاق هذه الوسائل الفنية الجديدة في إنجاز المعاملات مع المتطلبات القانونية لإثبات التصرفات القانونية من ناحية ومدى قبول الدعامات الجديدة كدليل مقنع في الإثبات من ناحية أخرى<sup>(١)</sup>.

### ثالثاً: التوقيع:

رأينا فيما تقدم أنه لا يوجد تعريف قانوني للتوقيع بشكل عام ولم يشترط فيه إلا أن يكون دالا على صاحبة خاصة إذ أنه يعد حجر الزاوية في نظام الإثبات أن يكون مطابقاً وأن يكون دائماً وقد يكون بالإمضاء اليدوي أو بالختم أو ببصمة الأصبع.

(١) المحررات الإلكترونية بين الأدلة والإثبات، جامعة عين شمس ، ص (٦٣) وكذلك أسامه أحمد شوقي (٢٠٠) استخدم مستخرجات التقنيات الحديثة وآراه على قواعد الإثبات المدني (دراسة مقارنة ٢) دار النهضة العربية، ص ٨٠-٨٩

وعلى الرغم من أن التوقيع باليد هو أفضل طرق التوقيع ولكن العلم الحديث أثبت وجود طرق حديثة تفوق التوقيع الخطى أماناً وأماناً خاصة في الدلالة على الشخص الموقع ذلك بالإعتماد على الصوت أو الشفاه أو قرنية العين أو غيرها أو بالإعتماد على وسائل أخرى باختلاف الطريقة أو الوسيلة المتبعة في التوقيع. فكل وسيلة تقوم بتحقيق الوظيفة المطلوبة من التوقيع تعيين صاحبها وإنصراف إرادته إلى الالتزام بمضمون ما دفع عليه تعد بمثابة توقيع.<sup>(١)</sup>

## المطلب الثاني

### التوقيع الإلكتروني في بعض التشريعات العربية

عالجت النهضة التشريعية العربية المعطيات الحديثة في الحياه الاقتصادية والاجتماعية

ومن أهم القوانين العربية:-

#### • دول الإمارات العربية المتحدة:

وقد أصدر هذا القانون الشيخ مكتوم بن راشد آل مكتوم بصفته حاكماً لإمارة دبي قانون

(٢) لسنة ٢٠٠٢، بشأن المعاملات والتجارة الإلكترونية، والمنشور في الجريدة الرسمية

عدد ٢٧٧ لسنة ٣٦، في ٢٦-٢-٢٠٠٢ دبي.

---

(١) جميعي، حسن عبد الباسط، (٢٠٠٠)، اثبات التصرفات القانونية التي يتم ابرامها عن طريق الانترنت-دار النهضة العربية، القاهرة، ص ٣٥



## ١. السجلات والتوقيعات الإلكترونية المحمية (المادة ١٩):

١- إذا تم بطريقة صحيحة تطبيق إجراءات توثيق محكمة، منصوص عليها في القانون أو معقولة تجارياً ومتفق عليها بين الطرفين ، على سجل إلكتروني للتحقق من أنه لم يتم تغييره منذ وقت معين من الزمن، فإن هذا السجل يعامل كسجل إلكتروني محمي منذ ذلك الوقت إلى الوقت الذي تم فيه التحقق.

٢- لإغراض هذه المادة والمادة (٢٠) من هذا القانون، ولتقرير ما إذا كانت إجراءات التوثيق المحكمة معقولة تجارياً، ينظر لتلك الإجراءات والظروف التجارية في وقت استخدامها بما في ذلك:

أ- طبيعة المعاملة.

ب- معرفة ومهارة الأطراف.

ج- حجم المعاملات المماثلة التي قام بها أي من الطرفين أو كلاهما.

د- وجود إجراءات بديلة.

هـ- تكلفة الإجراءات البديلة.

و- الإجراءات المستخدمة عموماً لأنواع مماثلة من المعاملات. (١)

## ٢. التوقيع الإلكتروني المحمي (المادة ٢٠):

١- يعامل التوقيع على أنه توقيع إلكتروني محمي إذا كان من الممكن التحقق من خلال تطبيق إجراءات توثيق محكمة، منصوص عليها في هذا القانون، أو معقولة تجارياً ومتفق عليها بين الطرفين، من أن التوقيع الإلكتروني كان في الوقت الذي تم فيه:

(١) المادة (٤) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١.



أ- ينفرد به الشخص الذي استخدمه.

ب- ومن الممكن أن يثبت هوية ذلك الشخص.

ج- وأن يكون تحت سيطرته التامة سواء بالنسبة لإنشائه أو وسيلة استعماله وقت التوقيع.

د- ويرتبط بالرسالة الإلكترونية ذات الصلة به بطريقة توفر تأكيداً يعول عليه حول

سلامة التوقيع ، بحيث إذا تم تغيير السجل الإلكتروني فإن التوقيع الإلكتروني يصبح

غير محمي.

٢- على الرغم من أحكام المادة (٢١) من هذا القانون وما لم يثبت العكس، يعتبر الاعتماد على

التوقيع الإلكتروني المحمي معقولاً. (١)

• التوقيع في القانون المدني المصري:

التصريف للتوقيع الإلكتروني في القانون المصري.

نصت المادة (٢/١) من القانون المصري بشأن تنظيم التوقيع الإلكتروني وإنشاء هيئة

تتمية صناعة تكنولوجيا المعلومات، على أن التوقيع الإلكتروني ما يوضع على محرر إلكتروني

ويتخذ شكل أرقام أو رموز أو حروف أو غيرها ، ويكون له طابع منفرد يسمح بتحديد شخص

الموقع ويميزه عن غيره.

---

(١) L'article 1316-4 " La signature nécessaire a la perfection d'un act juridique identifié celui qui l'appose, elle manifeste le consentement des parties aux obligations qui découlent de cet acte, Quand elle est opposés par un officier public, elle confère l'authenticité de l'acte.

وتتص المادة (١٨) من القانون نفسه على أنه يتمتع التوقيع الإلكتروني، والكتابة

الإلكترونية والمحركات الإلكترونية بالحجية في الإثبات إذا ما توافرت فيه الشروط الآتية:-

أ- إرتباط التوقيع الإلكتروني بالموقع وحده دون غيره.

ب-سيطرة الموقع وحده دون غيره على الوسيط الإلكتروني.

ج- إمكانية كشف أي تعديل أو تبديل في بيانات المحرر الإلكتروني أو التوقيع الإلكتروني.

د- وهكذا نستطيع القول أن المشرع المصرى أورد أن التوقيع قد يتخذ أشكال الحروف أو

الأرقام أو الرموز أو غيرها.

واشترط أن التوقيع مرتبط بشخص واحد مما يسمح بتعيينه وأن يتم التوقيع من خلال وسائل

تخضع للسيطرة المباشرة من صاحب التوقيع موضحا إرتباطه بمضمون الوثيقة الإلكترونية،

بحيث لا يكون هناك أي قيمة للتغيرات التي قد تحدث بعد ذلك. وقد ركز المشرع المصرى على

تحديد وظيفة التوقيع بتحقيق الشخصية وإمضاء الموقع عندما اشترط إرتباط التوقيع بالموقع وحده

دون غيره وسيطرته وحده على الوسيط الإلكتروني<sup>(١)</sup>.

**الفرع الأول: التوقيع الإلكتروني في قانون الاونسيترال النموذجي:**

تقدم المنظمات الدولية الحكومية وغير الحكومية ومنها منظمة الأمم المتحدة (٧٧) بمجهود

دولي لوضع نماذج لتشريعات موحدة لتنظيم التجارة الإلكترونية والعقود الإلكترونية فيتم وضع

مشروعات لقوانين تنظم تلك المجالات وتكون متاحة لدول مختلفة لتحذى بها في إصدار تشريعاتها

الداخلية .

(١)بوعيدة، عبد الرحيم و نعمان، ضياء علي أحمد، ، القانون المصري رقم ١٥ لسنة ٢٠٠٣ الخاص بتنظيم

التوقيع الإلكتروني وإنشاء هيئة تنمية الصناعة التكنولوجية الصادر بتاريخ ٢٢/٠٤/٢٠٠٤.

ومنها قانون الاونسيترال النموذجي بشأن التوقيعات الإلكترونية (٢٠٠٢) UNCTTR

(MODEL LAW ON ELECTRONIC SIGNATURES (200) الذي عرف التوقيع

الإلكتروني في المادة (٢) فقرة (١) القول بأنه يعني بيانات في شكل إلكتروني مدرجة في رسالة بيانات أو مضافة إليها مرتبطة بها منطقياً يجوز أن تستخدم لتعيين هوية الموقع بالنسبة إلى رسالة البيانات، ولبيان موافقة الموقع على المعلومات الواردة في رسالة البيانات وعرفت الفقرة (ج) من نفس المادة بالقول أنها معلومات يتم إنشاؤها أو إرسالها أو تخزينها بوسائل الكترونية أو ضوئية أو بوسائل مشابهة بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر التبادل الإلكتروني للبيانات ، أو البريد الإلكتروني أو البرق أو التلكس أو النسخ البرقي<sup>(١)</sup>.

والهدف الرئيسي الذي يسعى إليه قانون الاونسيترال هو تيسير استخدام التوقيعات

الإلكترونية ، ومعاملة الوسائط الإلكترونية على قدم المساواة مع الوسائل الإلكترونية.

وهكذا نلاحظ أن الفقرة (أ) من المادة الثانية من مشروع القانون النموذجي، قدمت تعريفاً

للتوقيع الإلكتروني مستمداً من الدور الذي ينهض به التوقيع التقليدي كاداة لتحديد هوية الموقع وإثبات موافقته على فحوى المحرر.

وقد أكدت الفقرة الأولى من المادة (٦) من القانون النموذجي صراحة على ذلك فنصت

على أنه حيثما يشترط القانون وجود توقيع من شخص يُعد ذلك الإشتراط مستوفياً بالنسبة إلى رسالة البيانات.

---

(١) UNCITRAL Secretariat, Vienna International Centre, P.O. Box 500, A-1400  
Vienna, Austria.. p. 88.

أمانة الأونسيترال

إذا استخدم توقيعاً إلكترونياً موثقاً به بالقدر المناسب للغرض الذي أنشئت أو أبلغت من أجله رسالة البيانات في ضوء كل الظروف بما في ذلك أي إتفاق ذي صلة.

وقد أقامت الفقرة الثالثة من المادة السادسة قرينة قانونية بسيطة مؤداها أن التوقيع الإلكتروني يصبح موثقاً به ومن ثم يصح التعويل عليه متى توافرت الشروط الآتية:-

١. إذا كانت الأداة المستخدمة في إنشائه تخص الموقع دون غيره.
٢. إذا كانت أداة التوقيع لحظة إجرائه تحت سيطرة الموقع دون غيره.
٣. إذا كان من الممكن إكتشاف أي تحريف يطرأ على التوقيع الإلكتروني بعد صدوره.
٤. في الحالات التي يتطلب فيها القانون سلامة الرسالة المرفقة يلزم أن يكون إكتشاف أي تعديل يطرأ على رسالة البيانات بعد توقيعها ، ويستعان كل ذلك بإستعمال أنماط رياضية وفنية.

وأقر القانون كافة أنواع التوقيعات الإلكترونية دون أي اعتبار لتقنية التوقيع الإلكتروني، وعدم التمييز في أي طريقة للتوقيع أي أن جميع التكنولوجيات ستعال نفس المعاملة، ونتيجة لذلك لا يكون هناك اختلاف في المعاملة بين الرسائل الموقعة إلكترونياً وتلك الموقعة تقليدياً. ولا يوجد في القانون ما يمنع من توسيع نطاق تطبيقه ليشتمل التوقيعات الإلكترونية خارج المجال التجاري<sup>(١)</sup>.

---

(١)أمانة الأونسيترال ، المرجع السابق ، ص ٨٩ - ٩٠.

الفرع الثاني: اصدارات الأمم المتحدة الجمعية العامة لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي

الدورة الثالثة والثلاثون نيويورك NCN91461 الاصدار ٢٠٠٠/٤/٥:

كما تنص (المادة ٧) منه أنه يتعين أن يكون أي تحديد يتم مسبقاً مع المعايير الدولية

المعترف بها، على أنه ليس في هذه المادة ما يخل بسريان مفعول قواعد القانون الدولي الخاص.

### المطلب الثالث

#### التوقيع الإلكتروني في القانون الأردني

نطاق تطبيق أحكام قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١:-

يهدف هذا القانون إلى تسهيل استعمال الوسائل الإلكترونية في إجراء المعاملات مع

مراعاة أحكام أي قوانين أخرى دون تعديل أو إلغاء لأي من هذه الأحكام، مع الأخذ بعين

الإعتبار لدى تطبيق هذه الأحكام قواعد العرف التجاري الدولي ذات العلاقة بالمعاملات

الإلكترونية ودرجة التقدم في تقنية تبادلها.

ويتم تطبيق أحكام هذا القانون على ما يلي<sup>(١)</sup>:-

١. المعاملات الإلكترونية والسجلات الإلكترونية والتوقيع الإلكتروني وأي رسالة معلومات

إلكترونية.

٢. المعاملات الإلكترونية التي تعتمدها أي دائرة حكومية أو مؤسسة رسمية بصورة محلية

أو جزئية.

(١) المادة (٤) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١.

الفرع الأول: (إجراءات وشهادة التوثيق) والسجل (السجل الإلكتروني) و (التوقيع الإلكتروني) في

قانون المعاملات الإلكترونية رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١ الأردني.

إن التعديلات التشريعية الواسعة التي إعتمدت مؤخراً إنصبت على إعطاء طرق الحفظ الإلكتروني للمستندات قيمة قانونية وصلاحيه سواء في الحفظ لأغراض التوثيق أو في الإثبات عندما يثور النزاع بشأنها، فقانون البنوك مثلاً، عالج مشكلة إحتفاظه بالسجلات والمعاملات، فنحن صراحة على صلاحيه صورة المستندات المحفوظة بنظام الميكروفيلم بأنواعه أو ملفات الكمبيوتر بحيث تقوم مقام الأصل الورقي، وذات الأمر مثلاً قرره قانون الأوراق المالية بشأن صلاحيه البيانات والسجلات الإلكترونية المخزنة في أنظمة هيئة الأوراق المالية الأردنية، ونفس الحكم تضمنته تشريعات الملكية الفكرية بشأن سجلات مصنفاة الملكية الفكرية وتحديدأ الصناعية المحفوظة في أنظمة التسجيل الإلكترونية في وزارة الصناعة والتجارة، إلا أن هناك تشريعات أخرى لم تتضمن مثل هذه القواعد، لذلك جاءت المادة (١١) من قانون المعاملات الأردني لتسد هذه الثغرة بإقرارها صلاحيه الحفظ الإلكتروني ليقوم مقام الحفظ الورقي لأغراض التوثيق والإثبات والتدقيق، إلا أن هذه المادة إحتاطت من إحتمال أن لا يتجه المشرع إلى قبول هذا المبدأ بشأن سجلات أو وثائق معينة، فقررت إستثناء من هذا المبدأ حالة ما إذا نص تشريع لاحق على خلاف المبدأ بمعنى أن يتطلب تشريع لاحق على خلاف المبدأ بمعنى أن يتطلب تشريع لاحق الحفظ الورقي للمستندات لأغراض التوثيق والإثبات والتدقيق<sup>(١)</sup>

(١) المرجع السابق ، المادة (٤) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١



## أولاً: تعريف إجراءات وشهادة التوثيق والسجل الإلكتروني:

### • إجراءات التوثيق:

هي وسائل أو آليات تتبع للتحقق من أن التوقيع الإلكتروني والسجل الإلكتروني قد تم تنفيذه من شخص معين، أو لغاية تتبع التغييرات والأخطاء التي حدثت في سجل الإلكتروني بعد إنشائه بما في ذلك استخدام وسائل التحليل للتعرف على الرموز والكلمات والأرقام وفك التشفير والإستعادة العكسية وأي وسيلة أو إجراءات أخرى تحقق الغرض المطلوب.

### • شهادة التوثيق:

هي الشهادة التي تصدر عن جهة مختصة مرخصة أو معتمدة لإثبات نسبة توقيع إلكتروني إلى شخص معين إستناداً إلى إجراءات توثيق معتمدة.

### • السجل الإلكتروني:

هو القيد أو العقد أو رسالة المعلومات التي يتم إنشاؤها أو إرسالها أو تسلمها أو تخزينها بوسائل إلكترونية.

## ثانياً: تعريف التوقيع الإلكتروني:

لقد عرف قانون المعاملات الإلكترونية في المادة (٢) منه التوقيع الإلكتروني بأنه "عبارة عن البيانات التي تتخذ هيئة حروف أو أرقام أو رموز أو إشارات أو غيرها ، وتكون مدرجة بشكل إلكتروني أو رقمي أو صوتي أو أي وسيلة أخرى مماثلة في رسالة معلومات أو مضافة عليها أو مرتبطة بها، ولها طابع يسمح بتحديد هوية الشخص الذي وقعها ويميزه عن غيره من أجل توقيعه وبغرض الموافقة على مضمونه.

وفي هذا المقام لابد من التفريق بين التوقيع الإلكتروني والتوقيع الرقمي إذ أن التوقيع الإلكتروني يكون بأية صورة بما فيها الرسم الضوئي، في حين أن التوقيع الرقمي والذي يصنعه برنامج خاص هو مجموعة مزايا رقمية مأخوذة من حجم الرسالة المرسله تنقل بشكل مشفر ويتبين من فك تشفيرها مدى صحة أو عدم صحة التوقيع<sup>(١)</sup>.

أيضاً عرف بأنه التوقيع المكون من حروف أو أرقام أو رموز أو صوت أو نظام معالجة ذي شكل إلكتروني وملحق أو مرتبط منطقياً برسالة إلكترونية وممهور بنية توثيق أو اعتماد تلك الرسالة<sup>(٢)</sup>، بحيث يتم التوقيع الإلكتروني (الرقمي) بواسطة برنامج كمبيوتر خاص لهذه الغاية وبإستعماله فإن الشخص يكون قد وقع على رسالته تماماً كما يوقع مادياً (في عالم الأوراق والوثائق الورقية) ويستخدم التوقيع الرقمي على كافة الرسائل الإلكترونية والعقود الإلكترونية.

**وظيفة التوقيع الرقمي:**

يمكن من الوجهة القانونية إعتبار أن الوظائف الرئيسية للتوقيع الرقمي هي:-

١. التوقيع الرقمي يثبت الشخص الذي وقع الوثيقة.

٢. يحدد التوقيع الرقمي الشيء (الوثيقة) التي تم توقيعها بشكل لا يحتمل التغيير.

**التفرقة بين التوقيع العادي والتوقيع الإلكتروني (الرقمي)**

التوقيع الإلكتروني (الرقمي): عبارة عن جزء صغير مشفر من بيانات يضاف إلى رسالة

إلكترونية كالبريد الإلكتروني أو العقد الإلكتروني.

(١) المادة (٢) من قانون أمانة دبي الخاص بالمعاملات والتجارة الإلكترونية رقم (٢) لسنة ٢٠٠٢.

(٢) محاضرة بعنوان "تقنية المعلومات والتجارة الإلكترونية منشورة على العنوان الإلكتروني:

وثمة خطر كبير في مفهوم التوقيع الرقمي حيث يظن البعض أنه أرقام أو رموز أو صورة للتوقيع العادي وهو ليس كذلك، إذ لا تعد صورة التوقيع العادي بواسطة السكانر (الماسحة الضوئية) توقيعاً إلكترونياً.

فالتوقيع الإلكتروني الرقمي على رسالة ما عبارة عن بيانات مجتزأة من الرسالة ذاتها (جزء صغير من البيانات) يجري تشفيره وإرساله مع الرسالة، بحيث يتم التوثق من صحة الرسالة من الشخص عند فك التشفير وإنطباق محتوى التوقيع على الرسالة.

الفرع الثاني: حجية التوقيع الإلكتروني وتأثير تقنية المعلومات على بعض العلاقات التعاقدية والإثبات:

في بعض الأحوال يستلزم التشريع تقديم المعاملة إلى جهة معينة كوثيقة خطية محرر كما هو الحال ببوالص الشحن مثلاً في حين تكون هذه الوثيقة أجريت بطريقة إلكترونية ومخزنة في نظم الكمبيوتر، أو كالكشوف المحاسبية التي تجري داخل النظام لكن يتعين تقديمها للقضاء كمستخرج ورقي.

ولقد قررت المادة (٦) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني أن طباعة المعاملة المجزأة بواسطة وسائل إلكترونية من قبل المرسل إليه وتقديمها كمستخرج خطي يفى بالالتزام الذي تقرره التشريعات الخاصة حين تتطلب تقديم المستند أو المعاملة بصورة خطية، لكن هذه السجلات تعتبر غير ملزمة للمرسل إليه إن عجز عن طباعتها أو تخزينها والإحتفاظ بها بسلوك صادر عن المرسل ذاته.

ولتوضيح هذه الفكرة فإن المرسل قد يرسل رسالة معلومات إلى المرسل إليه بالبريد الإلكتروني، فإن إفتراضنا أن تقنية الإرسال تمنع المرسل إليه من الإحتفاظ بالرسالة وتخزينها وإسترجاعها ورقياً فإن هذه الرسالة لا تكون ملزمة للمرسل إليه<sup>(١)</sup>.

### أولاً: حجية التوقيع الإلكتروني:

لقد أكدت المادة (١٠) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني على أن التوقيع الإلكتروني على السجل الإلكتروني يفي بمتطلبات التشريع الذي يستوجب توقيعاً على المستند أو نص على ترتيب أثر على خلوة من التوقيع، وهذا تكريس لمبدأ أن التوضيح الإلكتروني حقق المقصود من التوقيع الخطي، لكن إيفاء التوقيع الإلكتروني بهذه الوظيفة التي يحققها التوقيع العادي رهن بالثقة بصحة هذا التوقيع، فكيف ستحقق هذه الثقة؟

إن الفقرة (ب) من ذات المادة أجابت على هذا التساؤل حين قررت أنه يتم إثبات صحة التوقيع الإلكتروني ونسبته إلى صاحبه إذا توافرت طريقة لتحديد هويته والدلالة على موافقته على المعلومات الواردة في السجل الإلكتروني الذي يحمل توقيعته إذا كانت تلك الطريقة، مما يعول عليها لهذه الغاية في ضوء الظروف المتعلقة بالمعاملة بما في ذلك إتفاق الأطراف على إستخدام تلك الطريقة ومن الطرق الشائعة في البيئة الرقمية.

---

(١) زهرة، محمد المرسي، (١٩٨٩)، مدى حجية التوقيع الإلكتروني في الإثبات في المواد المدنية والتجارية، مؤتمر الحاسب والقانون، جامعة الكويت، ص ٩-١٠

(إنضمام الشخص إلى نظامه الإلكتروني) ويقصد بها الإنضمام إلى شبكة يديرها الغير تمنحه مصادقة على أن التوقيع الإلكتروني المستخدم فيه معتمد من قبلها لشخصه ونظامه وأنه يستخدمه في تعاملاته الإلكترونية، ومن الطرق أيضاً إثبات إشتراك نظام الكمبيوتر المستخدم في الإرسال على برمجيات التوقيع الإلكتروني مزودة من منتجها بحيث يسهل اللجوء إلى منتج البرنامج لتأكيد سلامة أو عدم سلامة التوقيع الإلكتروني محل الإستخدام.

ولقد بحثت العديد من المحاكم في النظم القانونية المقارنة حجية التوقيع الإلكتروني، وتباينت الإتجاهات بشأنها قبل أن يتم تطبيق حجيتها قانوناً في عدد من الدول أو الإستعداد التشريعي في عدد آخر تمهيداً لقبوله أو إقرار حجيته، ضمن شروط ومعايير معينة.

وقد إعتبر قانون المعاملات الإلكتروني الأردني أن السجل الإلكتروني أو العقد الإلكتروني أو الرسالة الإلكترونية ، أو التوقيع الإلكتروني منتجاً للأثر القانوني ذاته المترتب على الوثائق والمستندات الخطية والتوقيع الخطي بموجب أحكام التشريعات النافذة من حيث إلزامها لأطرافها ، أو صلاحيتها في الإثبات ولا يجوز إغفال هذا الأثر، شريطة عدم تعارضها مع مواد القانون المعمول به وذلك حسب نص المادة (٧) من القانون نفسه.

وفي هذا المقام لا يمكن أن نتجاهل التعديل التشريعي في قانون البيانات الأردني مؤخراً، فقد تناول القانون المعدل لقانون البيانات الأردني لسنة ٢٠٠١ ، حجية رسائل الفاكس والتلكس والبريد الإلكتروني وقوتها في الإثبات.

وأعتبر أن لها قوة الإسناد العادية في الإثبات ما لم يثبت من نسب إليه إرسالها انه لم يتم بذلك أو لم يكلف أحد بإرسالها، كما أن لرسائل التلكس بالرقم السري المتفق عليه بين المرسل والمرسل إليه حجة على كل منهما وتكون لمخرجات الحاسوب المصدقة أو الموثقة قوة الإسناد العادية من حيث الإثبات ما لم يثبت من نسبته إليه أنه لم يستخرجها أو لم يكلف أحد باستخراجها<sup>(١)</sup>. وبذلك يكون المشرع الأردني قد قطع شوطاً كبيراً في مجال التطور التشريعي بما يتناسب مع التطور العالمي وتطور التشريعات على المستوى العالمي بما سينعكس إيجاباً على تشجيع الإستثمار ويكون نقطة جذب للمستثمرين الذين سيتمكنوا من إثبات أعمالهم في ظل قانون عصري يتواءم مع التطور.

ويتم إثبات صحة التوقيع الإلكتروني<sup>(٢)</sup>، ونسبته إلى صاحبه إذا توافرت طريقة لتحديد هويته والدلالة على موافقته على المعلومات الواردة في السجل الإلكتروني الذي يحمل توقيعه إذا كانت تلك الطريقة مما يعول عليها لهذه الغاية في ضوء الظروف المتعلقة بالمعاملة بما في ذلك إتفاق الأطراف على استخدام تلك الطريقة.

وقد إعتبرت المادة (٣٢/أ) من الفصل السادس من قانون المعاملات المذكور والخاص

بتوثيق السجل والتوقيع الإلكتروني، أن التوقيع الإلكتروني يعتبر موثقاً إذا إتصف بما يلي:-

١. إرتباطه بالشخص صاحب العلاقة وتمييزه بشكل فريد.

٢. كان كافياً للتعريف بالشخص صاحبه.

(١) المادة (٣/١٣) من قانون البيانات المعدل لسنة ٢٠٠١.

(٢) المادة (١٠) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني، مرجع سابق.

٣. تم إنشاؤه بوسائل خاصة بالشخص وتحت سيطرته.

٤. إرتبط بالسجل الذي يتعلق به بصورة لا تسمح بإجراء تعديل على القيد بعد توقيعه دون إحداث

تغيير في التوقيع.

لذلك فإن القانون الأردني يفترض أن التوقيع الإلكتروني والسجل الإلكتروني الموثق لم

يتم تغييره أو تعديله منذ تاريخ إجراءات توثيقه، وأنه صادر عن الشخص المنسوب إليه وأنه قد

وضع من قبله للتدليل على موافقته على مضمون السند ما لم يثبت العكس.

وفي حالة عدم توثيق السجل الإلكتروني أو التوقيع الإلكتروني، فلا يعتد بهما ولا يرتب

أياً منهما أي حجية في القانون، ويعتبر السجل الإلكتروني أو أي جزء منه إذا كان يحمل توقيعاً

إلكترونياً موثقاً، سجلاً موثقاً بكامله أو فيما يتعلق بذلك بذلك الجزء حسب واقع الحال، إذا تم

التوقيع خلال مدة سريان شهادة توثيق معتمدة وتمت مطابقتها مع رمز التعريف المبين في تلك

الشهادة.

## ثانياً: حالات إعتداد شهادة التوثيق التي تبين رمز التعريف للتوقيع الإلكتروني:

لقد عرف قانون المعاملات الإلكترونية الأردني في المادة (٢) منه شهادة التوثيق بأنها "الشهادة التي تصدر عن جهة مرخصة أو معتمدة، لإثبات نسبة توقيع إلكتروني إلى شخص معين إستناداً إلى إجراءات توثيق معتمدة".

### وتأسيساً على هذا التعريف:

يمكن إعتداد هذه الشهادة والتي تسمى في بعض الدول بشهادة المصادقة الإلكترونية بإعتبارها تصدر من مزود خدمات التصديق الإلكترونية، بإعتبارها تصدر من مزود خدمات التصديق بعد التأكد من هوية الشخص، أو الجهة الحائزة على أداة توقيع معينة، وذلك ضمن الحالات التالية<sup>(١)</sup>:

١. إذا كانت صادرة عن جهة مرخصة أو معتمدة من نفس الدولة أو دولة أخرى.

٢. إذا صدرت عن دائرة حكومية أو مؤسسة أو هيئة مفوضة قانوناً بذلك.

٣. إذا صدرت عن جهة وافق أطراف المعاملة على إعتدادها.

وقد عرف المشرع الأردني رسالة المعلومات، أو المحرر الإلكتروني بنفس المادة بانها المعلومات التي يتم انشاؤها أو إرسالها أو تسلمها أو تخزينها بوسائل إلكترونية، أو بوسائل مشابهة بما في ذلك تبادل البيانات الإلكترونية، أو البريد الإلكتروني أو البرق أو التلكس أو النسخ البرقي.

(١) إنظر المواد من (١٩-٢٢ و ٢٣-٢٥) من قانون إمارة دبي رقم (٢) لسنة ٢٠٠٢ الخاص بالمعاملات والتجارة الإلكترونية



وهو ما ذهب إليه المشرع المصري والأردني في تعريف المحرر الإلكتروني فاستخدم المشرع المصري وخصص دعائم المحرر الإلكتروني بأنها وسيط إلكتروني بينما عمد مشرع القانون الأردني إلى استخدام اصطلاح الوسائل المشابهة حتى يسرى النص على جميع الوسائل التي تؤدي نفس الغرض في الوسائط الإلكترونية المذكورة في النص.

وهكذا يكون المشرع الأردني والمشرع المصري قد حسما الخلاف حول مفهوم الكتابة فكل منهم استحدث فكرة الكتابة الإلكترونية والتي لم ينص عليها سابقا وأغلب النصوص كانت تدور في فلك المستند أو المحرر الورقي.

ومن تعريف المشرع الأردني يتضح أن التوقيع الإلكتروني وسيله حديثة لتحديد هوية صاحب التوقيع ورضائه بالتعرف القانوني الموقع عليه، وهو يقوم بذات وظائف التوقيع التقليدي المعهود كل ما هنالك أنه ينشأ عبر وسيط إلكتروني، وذلك استجابة لنوعية المعاملات التي تتم إلكترونيا.

وحيث أن العقد ينعقد بالتقاء القبول بالإيجاب عن الصادر من الموجب، وذلك بإرسال القابل الرسالة الإلكترونية للموجب لتنفيذ بقبول الإيجاب<sup>(١)</sup>.

---

(١) مادة ٩/أ من قانون المعاملات الإلكترونية التي نص على أن: " إذا اتفقت الأطراف على إجراء معاملة بوسائل إلكترونية يقتضي التشريع الخاص بهذه المعاملة تقديم المعلومات المتعلقة بها أو إرسالها أو تسليمها إلى الغير بوسائل خطية فيجوز لهذه الغاية اعتبار إجراءاتها بوسائل إلكترونية متفقاً مع متطلبات تلك التشريعات إذا كان المرسل قادراً على طباعة تلك المعلومات وتخزينها والرجوع إليها في وقت لاحق بالوسائل المتوفرة لديه ".

وقد نصت المادة (١٣) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني المؤقت، على أنه تعتبر وسيلة إرسال المعلومات وسيلة تعبير عن الإرادة المقبولة قانوناً لا بد الإيجاب أو القبول، بإنشاء التزام تعاقدي وتنص المادة الثانية من القانون نفسه على أن العقد الإلكتروني الإتفاقي هو الذي يتم إنعقاده بوسائل الإلكترونية.

وتنص المادة (٩٤) من القانون المدني الأردني رقم (٤٣) لسنة ١٩٧٦٧، على أنه:-

١. يعتبر عرض البضائع مع بيان ثمنها اجاباً.
٢. أما النشر والإعلان وبيان الأسعار الجاري التعامل بها وكل بيان آخر متعلق بعرض، أو بطلبات موجهة للجمهور، أو للأفراد فلا يعتبر عند الشك إيجاب وإنما يكون دعوته إلى التفاوض.

فمن النص إذا كان عرض الشركة العارضة للسلع أو الخدمات على شبكة الإنترنت مفصلاً فيه تفاصيل العرض بشكل دقيق واضح فهذا العرض يعنى إيجاباً. أم مجرد الإعلان وردت تفاصيل من قبل الشركة العارضة فلا يعد إيجاباً بل هو دعوة للتفاوض لذا ينصح عارضو هذه الخدمات إلى إستعمال عبارات تشير إلى أن العرض هو دعوة للتفاوض ، وقد يرتبط بتحديد نطاق جغرافي للإيجاب كأن يكون نطاق الخدمة أو الإيجاب الأردن مثلاً أو البلاد العربية ، إذ قد يقترن الإيجاب بقبول من دولة خارج نطاق قدراته التعاقدية ويحمله مسؤولية قانونية.

وقد نصت المادة (١٣) بأن قانون المعاملات الإلكترونية المؤقت (٨٥) لسنة (٢٠٠١)، على أنه: " يعتبر رسالة المعلومات وسيلة من وسائل التعبير عن الإرادة المقبولة قانوناً لإبداء الإيجاب أو القبول بقصد إنشاء التزام تعاقدي ".

## المطلب الرابع

### القبول في العقد الإلكتروني<sup>(١)</sup>

تنص المادة (٩٩) من القانون المدني الأردني على:-

١. يجب أن يكون القبول مطابقاً للإيجاب.
٢. وإذا اقترن القبول بما يزيد عن الإيجاب أو يقيد به أو يعدل فيه أعتبر رفضاً يتطلب إيجاباً جديداً.

وفي العقد الإلكتروني ينعقد العقد بمجرد التعاقد القبول بالإيجاب الصادر عن الموجب. ورأينا: أن القبول يكون من خلال موقع العرض بنفسه. أن يقوم القابل (المستهلك)، بإدخال البيانات الخاصة بالعقد المعروض على الشاشة ودفع ثمن المبيع والضغط على المفتاح الخاص بالقبول، أو أن يتم التعبير بواسطة البريد الإلكتروني EMAIL بألا يقوم القابل بتضمين الرسالة الإلكترونية قبوله.

بالنسبة للقبول الإلكتروني فإن سكوت من وجه إليه لا يُعد قبولاً وإن طرق التعبير عن القبول بواسطة شبكة الإنترنت تتباين حين تطبيقها في المادة (٩٣) من القانون المدني الأردني التي تنص على:-

" التعبير عن الإرادة يكون باللفظ أو الكتابة أو الإشارة المعهودة عرفاً ولو من غير الأخرس وبالمبادلة الفعلية الدالة على التراضي أو إتخاذ أي مسلك آخر لا تدع ظروف الحال شكاً في دلالاته على التراضي ".

(١) السرحان، عدنان إبراهيم و د. خاطر، نوري حمد، (١٩٩٧)، شرح القانون المدني الأردني، مصادر الحقوق الشخصية (الالتزامات) - دراسة مقارنة، اربد، الاردن، ص٧٩.



فالعقد لا ينعقد على شبكة الانترنت بمجرد اتخاذ القابل موقفاً معيناً أو باللفظ أو الإشارة، إذ لابد من صدور تعبير صريح بالقبول.

ومن الحالات التي لم تعترف بها التجارة الإلكترونية في التعبير عن القبول السكون والعرف والإيجاب الموصوف والتي جاءت في المادة (٩٨) من القانون المدني المصري التي عقيبت على أنه:

١. إذا كانت طبيعة المعاملة أو العرف أو غير ذلك من الظروف التي تدل على أن الموجب لم يكن لينتظر تصريحاً بالقبول فإن العقد يعتبر قد تم إذا لم يرفض الإيجاب لمنفعة من وجه إليه.

٢. يعتبر السكوت عن الرد قبولاً إذا كان هناك تعامل سابق بين المتعاقدين أو اتصل الإيجاب بهذا التعامل أو إذا تمخض الإيجاب لمنفعة من وجه إليه<sup>(١)</sup>.

فطبيعة شبكة الانترنت وطرق التعبير عن الإرادة من خلاله ترفض الاعتداد بمعظم الطرق السابقة في التعبير عن الإرادة وهو ما نصت عليه المادة (٩٥) من القانون المدني الأردني والتي جاء فيها:-

١. لا ينسب إلى ساكت قول ولكن السكوت في معرض الحاجة بيان ويغير قبولاً.  
٢. ويعتبر السكوت قبولاً بوجه خاص إذا كان هناك تعامل سابق بين المتعاقدين واتصل الإيجاب بهذا التعامل أو إذا تمخض الإيجاب لمنفعة من وجه إليه.

---

(١) الجمال، سمير حامد، (٢٠٠٦)، التعاقد عبر تقنيات الاتصال الحديثة دراسة مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ص ١٢٨.

فالمشرعان المصري والأردني في المادتين السابقتين إعتدًا بالسكوت واعتبراه قبولًا إذا كان هناك تعامل سابق بين المتعاقدين أو إذا تمخض الإيجاب لمنفعه من وجه إليه.

## المطلب الخامس

### نظرية العلم بالقبول

وهي نظرية تقوم على أن الإرادة لا تنتج أثرها إلا إذا علم بها من وجهت إليه والتعامل بين غائبين لا تتصل حلقاتها إلا بتبادل التعبير عن إرادتين متطابقتين وقد أخذ بها المشرع المصري فقرر في المادة (٩٧) مدني على أنه:

١. يعتبر التعاقد بين الغائبين قد تم في المكان والزمان اللذين يعلم فيها الموجب بالقبول ما لم يوجد إتفاق أو نص قانوني يقضي بغير ذلك.

٢. ويفترض أن الموجب قد علم بالقبول في المكان والزمان اللذين وصل إليه فيها هذا القبول وهي نظرية ترعى مصلحة الموجب إذ أنه هو الذي يعرض التعاقد وهو الذي يحدد مضمونه وشروطه ومنها وقت ومكان إنعقاد العقد، فمن العدل أن لم يفصل أن تكون الإرادة المعروضة مطابقة لمصلحته عند الإتفاق على ما يخالف ذلك<sup>(١)</sup>.

### أما المشرع الأردني فأخذ الحق في إعلان القبول

إذ نصت المادة (١٠١) من القانون المدني الأردني على أنه: " إذا كان المتعاقدان لا يضمهما التعاقد بمجلس واحد يعتبر التعاقد قد تم في المكان والزمان اللذين صدر فيهما القبول ما لم يوجد إتفاق أو نص قانوني يقضي بغير ذلك .

(١) الجمال، سمير حامد، التعاقد عبر تقنيات الاتصال الحديثة دراسة مقارنة ، المرجع السابق ، ص ١٢٩ .

فإذا كان المتعاقدان لا يضمهما عند التعاقد مكان واحد أي مجلس واحد يعتبر التعاقد قد تم في المكان والزمان اللذين صدر فيهما القبول وهي اللحظة التي يتصل فيها القبول عن القابل، بحيث يفقد قدرته في الرجوع فيه ."

وأرى أن قانون المعاملات الإلكترونية الأردني المؤقت لم يعالج زمان ومكان انعقاد العقد الإلكتروني، الأمر الذي يستلزم العودة إلى القواعد العامة في القانون المدني الأردني فهل تنطبق نظرية إعلان القبول التي أخذ بها القانون المدني الأردني على العقد الإلكتروني.

تنص المادة (١٧) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني المؤقت رقم (٨٥) لسنة (٢٠٠١) على:

أ- تعتبر رسالة المعلومات قد أرسلت من وقت دخولها إلى نظام معالجة معلومات لا يخضع لسيطرة المنشئ أو الشخص الذي أرسل الرسالة نيابة عنه ما لم يتفق المنشئ والمرسل إليه على غير ذلك.

ب- إذا كان المرسل إليه قد حدد نظام معالجة معلومات لتسلم رسائل المعلومات، فتعتبر الرسالة قد تم تسليمها عند دخولها إلى ذلك النظام فإذا أرسلت الرسالة إلى نظام غير الذي تم تحديده فيعتبر إرسالها قد تم منذ قيام المرسل إليه بالإطلاع عليها لأول مره.

ج- إذا لم يحدد المرسل إليه نظام معالجة معلومات لتسلم رسالة المعلومات، فيعتبر وقت تسليم الرسالة عند دخولها إلى نظام معالجة معلومات تابع للمرسل إليه.

فهل خرج المشرع الأردني عن نظرية إعلان القبول هنا في قانون المعاملات الإلكترونية

المؤقت وأخذ بوقت استلام القبول.

وللإجابة على هذا السؤال فإننا نرى الآتي:

إن النص القانوني الوارد في المادة (١٧) من قانون المعاملات المؤقت منقول حرفياً من

نص المادة (١٥) من قانون الاونسيترال النموذجي، بشأن التجارة الإلكترونية والتي تنص في

المادة (١٥) على زمان ومكان إرسال وإستلام وسائل البيانات.

١. ما لم يتفق المنشئ والمرسل إليه على خلاف ذلك يقع إرسال رسالة البيانات عندما تدخل

الرسالة إلى نظام معلومات لا يخضع لسيطرة المنشئ، أو سيطرة الشخص الذي أرسل رسالة

البيانات نيابة عن المنشئ.

٢. ما لم يتفق المنشئ والمرسل إليه على غير ذلك يتحدد وقت إستلام رسالة البيانات على النحو

التالي:-

أ- إذا كان المرسل إليه قد عين نظام معلومات لفرض إستلام رسائل البيانات يقع الإستلام.

ب- وقت دخول رسالة البيانات نظام المعلومات المعين، أو وقت استرجاع المرسل إليه

لرسالة البيانات إذا أرسلت رسالة البيانات إلى نظام معلومات تابع للمرسل إليه ولكن

ليس هو النظام الذي تم تعيينه.

ج- إذا لم يتم تعيين المرسل إليه نظام معلومات يقع الإستلام عندما تدخل رسالة البيانات نظام

معلومات تابع للمرسل إليه.



## حجية التوقيع الإلكتروني في ظل النصوص التقليدية

نظراً للأهمية الكبيرة للتجارة الإلكترونية ولإعتادها بصورة أساسية على المستندات الإلكترونية ولتكيفها مع قواعد البيانات والإثبات النافذة كأول الإسترشاد بالإستثناءات الواردة على مبدأ الإثبات الخطي المنصوص عليه في قانون البيانات، وذلك بوضع المستندات الإلكترونية ضمن هذه الاستثناءات وذلك بالتوسع فيها تشريعياً، وبذلك يمكن للدليل الكتابي والتوقيع ويمكن قبول فكرة المحرر الإلكتروني والتوقيع الإلكتروني ضمن الأدلة الكتابية الكاملة، فالكتابة لا يلزم أن تكون ملموسة وإنما يكفي أن ترى بالعين على شاشة الحاسب الآلي ويمكن أن توجد على أي دعامة دون التقييد بأن تكون الدعامة ورقية.

ذلك أن قانون البيانات الأردني (٣٠) لسنة (١٩٥٢)، لم يتطلب في المحررات الرسمية سوى ثلاث شروط ولم يرد من بين هذه الشروط أن تكون الدعامة المستخدمة في الكتابة ذات مواصفات معينة<sup>(١)</sup>.

---

(١) ثروت، عبد الحميد، (٢٠٠٧)، التوقيع الإلكتروني : ماهيته، مخاطره، وكيفية مواجهتها ومدى حجته في الإثبات، دار الجامعة الجديدة، ص ١٩ ، هامش رقم ٢٥.

# المبحث الثاني: حجية التوقيع الإلكتروني في قانوني الاونسيترال النموذجي قانون المعاملات الإلكترونية الأردني

## المطلب الأول

### حجية التوقيع الإلكتروني في قانون الاونسيترال النموذجي

قررت لجنة الأمم المتحدة للقانون الدولي في دورتها التاسعة والعشرون له (١٩٩٦)، أن تدرج في جدول أعمالها مسألة التوقيع الإلكتروني وقد أدركت أهمية وضرورة العمل من أجل القانون في هذا المجال وأنه من المجدي إعداد مشروع قانون موحد بشأن مسألة التوقيع الإلكتروني يكون عوناً للدول عند وضع التشريعات الخاصة بها. وذلك للعمل على توحيد مصدر تلك التشريعات التي تعالج نفس الموضوع فأقرت اللجنة تلك النتائج وعهدت إلى إعداد مشروع قانون موحد بشأن التوقيع الإلكتروني وتضمن هذا القانون ١٢ مادة.

وتحدد المادة الأولى من القانون نطاق تطبيقه حيث نصت على:

ينطبق هذا القانون حيثما تستخدم توقيعات إلكترونية في سياق أنشطة تجارية وهو لا يلغي أي قاعدة قانونية يكون القصد منها حماية المستهلك.

ويقوم هذا القانون على أسس عدة:

١. الحياد التقني بشأن التوقيع الإلكتروني.
٢. المساواة بين التوقيع الإلكتروني والتوقيع اليدوي.
٣. دور شهادة التصديق والعلامات التجارية المرتبطة بها<sup>(١)</sup>.

(١) قاسم، علي سيد، (٢٠٠٢)، بعض الجوانب القانونية للتوقيع الإلكتروني، بحث منشور في مجلة القانون والاقتصاد، جامعة القاهرة، عدد ٧٢، ص ٣٢.

## قانون الأونسيترال النموذجي وبشأن التجارة الإلكترونية لسنة ١٩٩٦

فقد تضمن هذا القانون النموذجي ثلاث قواعد استهدفت تحقيق المساواة بين رسالة المعلومات والوثيقة الورقية ، فبالنسبة للإعتراف القانوني بشكل رسالة المعلومات فقد ساوت المادة السادسة من قانون التجارة الإلكترونية النموذجي بين رسالة البيانات والمستند الورقي، من تيسر الإطلاع عليها وإمكان الرجوع إليها بعد ذلك لتقديمها دليل في الإثبات عن طريق الحواس البشرية، أو بواسطة أجهزة الحاسبات الآلية.

فقد نصت المادة (٨) من القانون النموذجي للتجارة الإلكترونية أنه: " عندما يشترط القانون

تقديم المعلومات أو الاحتفاظ بها في شكلها الأصلي تستوفي رسالة البيانات هنا الشرط إذا:

أ. وجد ما يعول عليه لتأكيد سلامة المعلومات منذ الوقت الذي أنشئت فيه للمرء الأولى

في شكلها النهائي بوصفها شهادة بيانات، أو غير ذلك.

ب. إذا كانت تلك المعلومات مما يمكن عرضها على الشخص المقرر أن تقدم إليه، وذلك

عندما يشترط تقديم تلك المعلومات.

فعلى الرغم من أن رسالة البيانات المبلغة إلى المرسل إليه ليس أصلاً (ORIGINAL)

وإنما مجرد صورة (COPY)، مما يعد عقبة في طريق التجارة الإلكترونية إلا أنه عند المنازعة

يثار التساؤل حول الوثيقة ونوعها وطبيعتها.

وللخروج من هذا العائق اعتبرت المادة (٨) من قانون التجارة الإلكترونية النموذجي رسالة البيانات بمثابة الاصل متى وجد ما يؤكد على ضرورة الفرض الذي أنشئت من أجله، والظروف التي أحاطت بها سلامة المعلومات التي تضمنتها، وعدم تغييرها منذ لحظة إنشاؤها لأول مر وإمكان مواجهة من تشهد عليه بمحتواها<sup>(١)</sup>.

### الإعتراف بالحجية لرسالة المعلومات وقبولها في الإثبات:

تنص المادة (٩) من نفس القانون قبول رسائل البيانات وحجيتها في الإثبات:

- أ- في أية إجراءات قانونية لا يطبق أي حكم من أحكام قواعد الإثبات من أجل الحيلولة دون قبول رسالة بيانات كدليل إثبات. لمجرد إنها رسالة بيانات.
- ب- بدعوى أنها ليست في شكلها الأصلي إذا كانت هي أفضل دليل يتوقع به وجه معقولة من الشخص الذي يستشهد بها أن يتحصل عليه.
- ج- يعطى للمعلومات التي تكون على شكل رسالة بيانات ما يستحقه من حجية في الإثبات وفي تقدير حجية رسالة البيانات في الإثبات يولى الاعتبار بجدارة الطريقة التي أنشئت، أو استخدمت أو إبلاغ رسالة البيانات بالتعديل عليها والطريقة التي استخدمت في المحافظة على سلامة المعلومات بالتعويل عليها، والطريق التي حددت بها هوية منشئها ولأى عامل آخر يتصل بالأمر.

(١) قاسم، علي سيد، بعض الجوانب القانونية للتوقيع الإلكتروني، المرجع السابق، ص ٣٣.

إذ اعترفت المادة التاسعة بحجية رسالة البيانات في الإثبات، إذ لا يجوز إنكار هذه الحجية لأنها مجرد رسالة بيانات أو لأنها ليست في شكلها الاصيلي (ORIGINAL) ، طالما كانت هي أفضل دليل يتوقع بدرجة معقولة من الشخص الذي يتمسك بها أن يحصل عليه ويؤخذ في الاعتبار عند تقدير هذه الحجية الطريقة التي أنشئت، أو أبلغت، أو خزنت أو استخدمت في المحافظة على رسالة البيانات، وعلى سلامة المعلومات الواردة فيها<sup>(١)</sup>.

## المطلب الثاني

### حجية التوقيع الإلكتروني في قانون المعاملات الإلكترونية الأردني

#### • الشروط اللازمة للاحتجاج بالتوقيع الإلكتروني:

تتفق جميع التشريعات التي أضفت الحجية القانونية على التوقيع الإلكتروني بضرورة توافر شروط معينة تعزز من هذا التوقيع، وتوفر فيه الثقة حتى يتمتع بالحجية وتدور هذه الشروط حول كون التوقيع مقصوراً على صاحبه وخاضعة لسيطرته المطلقة وقابليته للتحقيق من صحته، هذا بالإضافة إلى إرباطه بالبيانات التي يثبتها.

وقد ورد ذكر هذه الشروط في المادة (٣١) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني، التي نصت على أنه إذا تبين نتيجة تطبيق إجراءات التوثيق المستخدمة أنها معتمدة أو مقبولة تجارياً أو متفق عليها بين الأطراف فيغير التوقيع الإلكتروني موثقاً إذا إتصفت بما يلي:-

- تميز بشكل فريد بإرتباطه بالشخص صاحب العلامة.

- كان كافياً للتصريف بشخص صاحبه.

(١) د. خاطر، نوري حمد، وظائف التوقيع في القانون الخاص، بحث منشور في مجلة المنارة، جامعة آل البيت، الأردن، عدد ٢، ص ٦٨.

- تم انشائه بوسائل خاصة بالشخص وتمت سيطرته.
  - إرتبط بالسجل الذي يتعلق به بصورة لا تسمح بإجراء تعديل على القيد بعد توقيعه دون إحداث تغيير في التوقيع.
- والتي تتشابه مع الفقرة (٣) من المادة (٦) من قانون الاونسيترال النموذجي، بشأن التوقيعات الإلكترونية والتي نصت على أن يعتبر التوقيع الإلكتروني موثقاً به، لغرض الوفاء بالإشتراط المشار إليه في الفقرة.

١. إذا كانت بيانات التوقيع مرتبطة في السياق الذي تستخدم فيه بالموقع دون أي شخص آخر.

٢. إذا كانت بيانات إنشاء التوقيع خاضعة وقت التوقيع لسيطرة الموقع دون أي شخص آخر.

٣. كان الغرض من اشتراط التوقيع قانوناً هو تأكيد سلامة المعلومات التي يتعلق بها التوقيع، وكان أي تغيير يجري في تلك المعلومات بعد وقت التوقيع قابلاً للاكتشاف<sup>(١)</sup>.

#### • ارتباط التوقيع بالسجل الذي يتعلق به:

ويقتصر هذا الشرط أن الإختلاف في العقد بعد توقيعه يستلزم إحداث تغيير في التوقيع بعد القيد ويستلزم تمييز في إجراءات القيد ، والغاية من ذلك الحفاظ على الأمان اللازم للتقيد الإلكتروني، فأى تغيير يحدث في البيانات يكون قابلاً للكشف عنه ومعرفة الخلل في ذلك.

وقد عبر المشرع بذلك عن طريق ما أسماه شهادة التوثيق التي نص عليها في المادة (٢) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني والتي جاء فيها:-

(١) المادة (٤) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم ٨٥ لسنة ٢٠٠١.

" ان (شهادة التوثيق) الشهادة التي تصدر عن جهة مختصه، ومرخص لها لإثبات نسبة توقيع إلكتروني إلى شخص معين إستنادا إلى إجراءات توثيق معتمده ".  
وقد بينت المادة (٣٤) من نفس القانون الحالات التي تكون فيها شهادة التوثيق التي تبين

رمز التعريف معتمدة وهذه الحالات هي عندما تكون الشهادة:-

أ- صادرة من جهة مرخصة أو معتمدة.

ب- صادرة من جهة مرخصة من سلطة معتمدة في دلة أخرى معترف بها.

ج- صادرة عن دائرة حكومية أو مؤسسه اهلية مفوضه قانوناً بذلك.

د- صادرة عن جهه وافق اطراف المعاملة على اعتمادها<sup>(١)</sup>.

يتضح لنا مما سبق أن المشرّع الأردني قد ميز بين التوقيع الإلكتروني الموثق والتوقيع

الإلكتروني غير الموثق.

- التوقيع الإلكتروني الموثق: هو الذي له حجية في الإثبات.

- التوقيع الإلكتروني غير الموثق فلا حجية له.

حيث اشترطت المادة (٣٢- ب) من قانون المعاملات الإلكترونية المؤقت لإضفاء الحجية

على السجل الإلكتروني والتوقيع الإلكتروني أن يكون موثقاً فما هو المقصود بالتوثيق؟ وما هي

شهادة التوثيق؟

---

(١)زهرة،محمد المرسي، (١٩٩٥)،مدى حجية التوقيع الإلكتروني في الإثبات،مجلة ٣، الشؤون الإجتماعية،  
السنة الثانية عشر، العدد الثامن والأربعون.

عرفت المادة (٢) من قانون المعاملات الإلكترونية إجراءات التوثيق بأنها، الإجراءات المتبعة للتحقق من أن التوقيع الإلكتروني أو السجل الإلكتروني، قد تم تنفيذه من شخص معين أو لتتبع التغييرات أو الأخطاء التي حدثت في سجل إلكتروني بعد إنشائه، بما في ذلك وسائل التحليل للتعرف على الرموز والكلمات والأرقام وفك التشفير والاستفادة العكسية.

ويتضح من هذا النص أن التوثيق يقدم على التحقق من القيد الإلكتروني، وإرتباطه بالموقع دون غيره والكشف عن أي تلاعب قد يحدث في هذا السجل بعد إنشائه.

وفي مجال الحديث عن السجل الإلكتروني فقد فسر قانون المعاملات الإلكترونية له أثره القانوني وأعطاه صفة النسخة الأصلية والحجية الكاملة في الإثبات، أي أنه ساوى بينه وبين السجل الخطي ولكنه يشترط شروطاً أوردها في المادة (٨) فقره (أ)، وهي:-

- أن تكون المعلومات الواردة في ذلك السجل قابلة للاحتفاظ وتجزيتها بحث يمكن في أي وقت الرجوع إليها.
- إمكانية الاحتفاظ بالسجل الإلكتروني بالشكل الذي به إنشائه، أو ارسالة أو تسلّم أو باى شكل يسهل به إثبات دقة المعلومات التي وردت فيه عند إنشائه، أو ارساله أو تسلّمه.
- دلالة المعلومات الواردة في السجل على من ينشؤه أو يتسلمه وتاريخ وقت ارساله أو تسلّمه.

فإذا ما توافرت في السجل الإلكتروني هذه الشروط مجتمعه تثبت له الآثار القانونية ذاتها المترتبة على المستندات الخطية والسجل الإلكتروني، هو القيد أو العقد أو رسالة المعلومات التي يتم إنشائها أو إرسالها أو تسلّمها، أو جزئيتها بوسائل الكترونية.



وقد تضمنت الفقرة (٧) من المادة الثامنة، على أنه لا تنطبق الشروط الواردة في الفقرة (أ) من هذه المادة، على المعلومات المرافقة للسجل التي يكون القصد منها تسهيل إرساله وتسلمه. وهي فقره مشوبة بشئ من اللبس والغموض فهل يرمى المشرع بهذا الحكم أن لا تنطبق الشروط الواردة في الفقرة (أ) من المادة الثامنة، على المعلومات المرافقة للسجل الإلكتروني بحيث تثبت هذه المعلومات أثارها القانونية ويمكن اعتبارها جائرة على صفة النسخة الأصلية دون إعمال تلك الشروط، أم أن الآثار القانونية وصفة النسخة الأصلية لن تترتب على المعلومات المرافقة للسجل الإلكتروني وحتى وإن توافرت فيها الشروط السالفة الذكر مجتمعة<sup>(١)</sup>.  
والأمر بتقديرى ليس واضحا وإن كنت أميل إلى الإفتراض الأخير حيث أعتقد أن الحكم الذي أرادة المشرع غير دقيق..

لذا نصت المادة (٣٤) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني على أن شهادة التوثيقه

التي تبين التعريف معتمده في الحالات التالية:-

- أ- صادرة من جهة مرخصة أو معتمدة.
- ب- صادرة من جهة مرخصة من سلطة معتمدة في دولة أخرى معترف بها.
- ج- صادرة عن دائرة حكومية أو مؤسسة أهلية مفوضة قانوناً بذلك.
- د- صادرة عن جهه وافق أطراف المعاملة على اعتمادها.

---

(١) زهرة، محمد مرسي، مدى حجية التوقيع الإلكتروني في الإثبات ، المرجع السابق.

ولم ينص قانون المعاملات الإلكترونية الأردني على بطلان أثر التوقيع إذا لم يكن موثقاً من جهة توثيق مرخصة ولم يتفق الأطراف على اعتمادها ولكنه لم يعطى أثراً قانونياً لشهادة التوثيق في هذه الحالة، فالقانون لا يعطى فرصة للاعتماد على شهادة التوثيق في هذه الحالة لإثبات صحة التوقيع الإلكتروني. لذا يكون على المرسل إليه المرتكن أن يثبت نسبة التوقيع الإلكتروني إلى المرسل دون الاعتماد على شهادة التوثيق وهذا يجعل الإثبات في غاية الصعوبة. وبهذا فإن المشرع الأردني يختلف عن قانون الأوبسيترال النموذجي، بشأن اعتماد جهات التوثيق، حيث أن قانون الأوبسيترال لم يشترط ترخيص، أو اعتماد جهات التوثيق بل ذكر صفات هذه الجهات التي يمكن الثقة بها.

وقد جاء في نص المادة ( ٤٠ب) من قانون المعاملات الإلكترونية المؤقت، ما يلي:-  
يصدر مجلس الوزراء الأنظمة اللازمة لتنفيذ أحكام هذا القانون بما في ذلك الإجراءات المتعلقة بإصدار شهادة التوثيق والجهة المختصة بذلك والرسوم التي يتم احتسابها لهذه الغاية، وبالتالي فإن على مجلس الوزراء إصدار الأنظمة اللازمة لتحديد الأطراف اللازمة لإصدار شهادات التوثيق ومن هذا النص نلاحظ أن المشرع الأردني قد أعطى القطاع الخاص الحق في إنشاء جهة التوثيق كما منح للأطراف الحق في الإتفاق على جهة توثق معتمدة فيما بينهم في مراسلاتهم التجارية، إذا أعطى النص للإدارة العامة أو مؤسسة عامة أو شركة خاصة معتمدة من أوجه مرخصة من سلطة مختصة في دولة أخرى معترف بها.

ولكن ما هو مدى الرقابة على سلطات المصادقة أو التوثيق؟ وما هي القيمة الثبوتية للتوقيع الإلكتروني والمصادقة عليه من سلطة غير معتمدة رسمياً.

بموجب الفقرة الثالثة من المادة السادسة من التوجيهات الاوربية المتعلقة بالتوقيع الإلكتروني يكون للدولة أن تراقب مقدمي خدمات التصديق التي إنشئت على إقليم هذه الدولة والتي تقوم بمهمة تسليم الشهادات والمصادقة عليها، فيعود للدول أن تفرض نظاماً للاعتراف المهني بسلطات المصادقة إلا أن هذا النظام يبقى إختيارياً ولا يكون له طابع زمني وأياً كان الأمر فموضوع الرقابة وكيفية تفصيله يترك لكل دولة في ضوء ما يتراءى لها وما تصدره من قرارات في هذا المجال. وأرى أن على مشرعنا أن يعيّن سلطة خاصة من قبل رئاسة مجلس الوزراء وبموجب نظام خاص تكون صالحة للترخيص وإلغاء الرخص للجهات المخولة بإصدار شهادات التوثيق مما يمكن للدولة من معرفة وحصر الأشخاص الممارسين لمهنة التصديق الإلكتروني الموجودين على إقليمها وتحديد الالتزام الملقى على عاتق هؤلاء الأشخاص بتقديم الإقرارات الضريبية الخاصة بهذا النشاط لجهات للدولة الرقابية على مدى إتباع هؤلاء للضوابط الموضوعية بموجب التشريعات الداخلية<sup>(١)</sup>.

وقد تختلف شهادات التوثيق في وظيفة كل منها إذ أن هناك شهادات تعرف فقط بشخصية المشترك وقد تكون بعض الشهادات لتعامل واحد فقط وبالتالي فلا بد أن تحوي هذه الشهادات المعلومات الأساسية التالية:-

١. الاسم والشهرة وأية معلومات أخرى تسمح بتعريف صاحب الشهادة أو الاسم المستعار.
٢. تاريخ إصدار وإنهاء الشهادة.
٣. هوية سلطة التصديق.

---

(١) السعداني، ماء العينين، (٢٠١١)، الإطار القانوني للمصادقة على التعاملات الإلكترونية، مقال منشور بمجلة قانون وأعمال، العدد الثاني، دجنبر، ص ١١٣.

٤. المفتاح العام لحامل الشهادة.

٥. التوقيع الإلكتروني لسلطة التوثيق وشهادة تصديق لسلطة التوثيق.

وهنا يبدر التساؤل: هل يجب على سلطة التوثيق أن تحصل على ترخيص لمزاولة المهنة

قبل الشروع في اصدار شهادة التوثيق؟

يتضح من نص المادة (٣٤) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني المؤقت أنه لا

يشترط أن تكون هذه الجهة مرخصة أو معتمدة إذا وافق أطراف المعاملة القانونية على اعتمادها

أما إذا لم يتفق الأطراف فلا بد أن تكون معتمدة أو مرخصة ولكن ما هي قيمة التوقيع الإلكتروني

إذا صدر عن جهة غير معتمدة؟ ولم يتفق أطراف المعاملة على اعتمادها.

لم يعطى القانون أثر لشهادة التوثيق هنا وعلى الأطراف إثبات نسبة التوقيع الرقمي لشخص الموقع

دون الاعتماد على شهادة التوثيق.

فإذا كان السجل الإلكتروني والتوقيع موثقين فإن القانون قد اعتبر السجل الإلكتروني لم

يتغير أو يتعدل منذ تاريخ إجراءات التوثيق، وكذلك الحال فإن التوقيع الإلكتروني إعتبره صادر

عن الشخص المنسوب إليه وإنه قد وضع من قبله للتدليل عن موافقته على مضمون السند وأعتبر

السجل والتوقيع الإلكتروني غير الموثق عدم الحجية. وقد جاء بمطلع النص ما لم يثبت خلاف

ذلك يفترض ما يلي: - (١)

وهذا يعني أن قانون المعاملات الإلكترونية الأردني قد حول عبء الإثبات بقرينة قانونية

بسيطة، بإعتبارها الرسالة الموقعة بتوقيع إلكتروني موثق منسوب إلى صاحب التوقيع ما لم يثبت

العكس فإذا كانت رسالة المعلومات المنسوبة إلى المرسل موقعة بتوقيعه الرقمي الموثق

(١) السعداني، ماء العينين، الإطار القانوني للمصادقة على المعاملات الإلكترونية، المرجع السابق، ص ١١٤.



فإنها تنسب إليه مع إن الأصل في قانون البيانات الأردني أن عبء الإثبات يقع على المرسل إليه في إثبات أن التوقيع يعود للمرسل إذا أنكر المرسل التوقيع المنسوب إليه، وذلك في غير المعاملات الإلكترونية.

وعلى العكس من قانون الاوبسيترال النموذجي للتوقيعات الإلكترونية، لم يشر المشرع الأردني بحجية التوقيع الإلكتروني المنشأ خارج المملكة الاردنية واكتفى بمنح شهادات التوثيق الأجنبية نفس مفعول شهادات التوثيق الوطنية.

### أولاً: مسؤولية أطراف التوثيق:

أن تدخل سلطة التوثيق كجهة مستقلة عن الأطراف سيساهم في تقوية فعاليات نظام الإثبات الإلكتروني، ولكن يتوجب على هذه السلطة عدة التزامات تتمثل في السرية الكاملة لمعلومات العملاء، وعدم مخالفة الأنظمة والتعليمات الصادرة بهذا الخصوص، وعدم تقديم معلومات غير صحيحة في طلب التسجيل حيث أقر قانون المعاملات الإلكترونية الأردني المؤقت عقوبة على ذلك في المادة (٣٧)، عندما نصت على أنه: " تعاقب أي جهة تمارس أعمال توثيق المستندات بغرامة لا تقل عن (٥٠٠٠٠٠) خمسين ألف دينار، إذا قامت بتقديم معلومات غير صحيحة في طلب التسجيل أو أفشت أسرار أحد عملائها أو خالفت الأنظمة والتعليمات التي تصدر استناداً إلى هذا القانون.

وبالمقابل فإن على من يتقدم بالحصول على شهادة التوثيق أن يتسم بالمصداقية سواء

لاصدار الشهادة أو وقفها أو إلغائها

ويتعرض للعقوبة المنصوص عليها في المادة (٣٦)، والتي جاء فيها يعاقب كل من يقدم إلى جهة تمارس أعمال توثيق المستندات معلومات غير صحيحة بقصد إصدار شهادة توثيق أو وقف سريانها أو إلغاؤها بالحبس مدة لا تقل عن شهر ولا تزيد عن ستة أشهر أو بغرامة لا تقل (١٠٠٠) دينار، ولا تزيد عن (٥٠٠٠) دينار، أو بكلتا هاتين العقوبتين<sup>(١)</sup>.

وشدد المشرع العقوبة بحق من يقوم بإنشاء أو تقديم شهادة توثيق لغرض احتيالي، أو لغرض غير مشروع بالحبس مدة لا تقل عن ثلاث أشهر، ولا تزيد عن سنتين أو بغرامة لا تقل عن (٣٠٠٠) دينار، ولا تزيد عن (١٠٠٠٠) دينار، أو بكلتا هاتين العقوبتين.

وهكذا يظهر حرص المشرع على شهادة التوثيق لأهميتها في الثقة في التعامل بين الأطراف، فأورد العقوبات في هذه النصوص رغم أنه أولى إجراءات التوثيق في المادة (٤٠/ب) إلى نظام يصدر عن مجلس الوزراء لهذه الغاية، ذلك أن شهادة التوثيق وأطرافها تستلزم السلامة والحماية للمفتاح الخاص وضمان المعلومات الواردة فيها وضمان إستمرارها وصلاحيتها.

ولأهميتها فقد ألزم قانون الأونسيترال النموذجي للتوقيع الإلكتروني المرسل بإخطار جهة التوثيق، طالباً فيها إلغاء شهادة التوثيق إذا كان هناك ما يثير الشك بأن شخصاً ما استعمل توقيعه، عن طريق الوصول إلى مفتاحه الخاص وتلتزم جهة التوثيق بالإعلان عن إلغائه الشهادة.

(١) إبراهيم الدسوقي أبو الليل، توثيق التعاملات الإلكترونية ومسئولية جهة التوثيق تجاه الغير المتضرر، مؤتمر الأعمال المصرفية الإلكترونية بين الشريعة والقانون، المنعقد خلال الفترة من ١٠ - ١٢ مايو ٢٠٠٤.

وقانون المعاملات الإلكترونية الأردني لم يعالج مسؤولية جهة التوثيق ، الأمر الذي يستدعي

منا الرجوع إلى نصوص القانون المدني إذ تنص المادة (٢٥٠) على الآتي:-

" كل إضرار بالغير يلزم فاعلة ولو غير مميز بضمان الضرر فإذا كانت بيانات شهادة

التوثيق غير صحيحة وألحقت ضرر بالمرسل إليه فله الحق بالرجوع على جهة التوثيق في الحق

من الضرر نتيجة عدم صحة البيانات، أو جهة التوثيق والحق بالرجوع على المرسل (الموقع

باعتباره ملتزماً بإعطاء بيانات سليمة عند تعاقد مع جهة التوثيق إذا كان قد أعطى بيانات غير

صحيحة).<sup>(١)</sup>

ورجوع المرسل إليه على جهة التوثيق يستلزم أن يراعى التقييد بخصوص الشهادة، فإذا

كانت شهادة التوثيق تشير إلى أن صاحب التوقيع غير مخول بإبرام التصرفات القانونية التي تزيد

قيمتها على حد معين، فإن جهة التوثيق غير مسؤولة عن التصرفات التي تزيد عن هذا الحد.

---

(١) أبو الليل، إبراهيم الدسوقي، توثيق المعاملات الإلكترونية ومسؤولية جهة التوثيق تجاه الغير المتضرر، المرجع السابق.



## ثانياً: الشهادة ورمز التعريف

عرفت المادة (٢) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني ما يلي:-

رمز التعريف الرمز الذي تخصصه الجهة المرخصه أو المعتمدة لتوثيق العقد الإلكتروني للشخص المعني لإستعماله من المرسل إليه، من أجل تمييز السجلات الصادرة عن ذلك الشخص من غيرها.

فرمز التعريف يُمنح من الجهة المصدرة لشهادة التوثيق كي يستخدم من الشخص المعني في توثيق العقود والسجلات الإلكترونية الصادرة عن صاحب التوقيع الإلكتروني، أى أن جهة التوثيق ترفع شهادة التوثيق رقمياً وتكون مسؤولة عن الناصر من هوية الشخص الذي تعود إليه ملكية المفتاح العام (رمز التعريف) ، الذي تحتويه الشهادة.

رأينا أن مشرعنا الأردني يشترط التوثيق لإضفاء الحجية على التوقيع والسند الإلكتروني، وأن التوقيع الرقمي وتوثيقه لا يتم إلا بالتشفير، والتوقيع الرقمي يسمح بالتأكد من هوية الموقع ومن صحة المعلومات، بينما يضمن التشفير سرية المعلومات والاتصالات بعد التوقيع على السند الإلكتروني، وذلك بتحويل السند الإلكتروني إلى شكل غير مفهوم إلا من المستقبل<sup>(١)</sup>.

وقد عرفه المشرع التونسي :

التشفير إما استعمال رموز أو إشارات غير متداولة تصبح بمقتضاها المعلومات المرغوب تمريرها أو إرسالها غير قابلة للفهم من قبل الغير، أو استعمال رموز أو إشارات لا يمكن الوصول الي المعلومات بدونها<sup>(٢)</sup>.

(١) القضاة، مفلح، (١٩٩٠)،قانون البينات فى المواد المدنية والتجارية ، عمان، ص٧٣.

(٢) كحلون، علي، (٢٠٠٠)،التجارة الإلكترونية ، مجلة القضاء والتشريع التونسية ، عدد ٢ .

## وعرفه المشرع المصري

التشفير تغير في شكل البيانات بتحويلها إلى رموز أو إشارات، لحماية هذه البيانات من إطلاع الغير عليها أو تعديلها أو تغييرها. ولم يشر المشرع الأردني في قانون المعاملات الإلكترونية المؤقت إلى تعريف التشفير، وأشار إلى نظام معالجة المعلومات، وعرفه بأنه النظام الإلكتروني المستخدم لإنشاء رسائل المعلومات أو إرسالها وتسلمها أو معالجتها أو تخزينها أو ... على وجه آخر<sup>(١)</sup>.

### المطلب الثالث

#### حجية التوقيع الإلكتروني الموثق

أقر المشرع الأردني صراحة بوجود الحجية المحرر الإلكتروني مزيلاً الشكوك حول قيمة الإثبات، ولم يعد المحرر الإلكتروني خاضعاً في هذا الشأن لتقدير القاضي؛ ليتخذ منه دليلاً ضد من صدر عنه. إذا أقر أن مضمونه كافياً إلى الحد الذي يسمح له بذلك أو يقيد مبدأ ثبوت الكتابة يمكن تكميله بالبينة على سبيل الاستئناس به فجرى بل أصبح له قيمة المحررات الورقية وحجيتها في الإثبات وبالتالي في أن النثر الرئيس الذي يترتب على الاعتراف بالمحرر الموقع إلكترونياً، هو أن يتمتع هذا المحرر بحجية في الإثبات تلزم القاضي، بأن يأخذ به في النزاع المعروض عليه دون أن تكون له سلطة تقدير وهذا ما يعني أن يكتسب المحرر الإلكتروني حجة كاملة في الإثبات<sup>(٢)</sup>.

(١) قانون التوقيع الإلكتروني المصري رقم (١٥) لسنة ٢٠٠٤ .

(٢) المادة (٣/١٣) من قانون البيانات الأردني المعدل لسنة ٢٠٠١.

على من يقع عبء إثبات صحة التوقيع الإلكتروني وموثوقه:

أعطى قانون البيانات الأردني للبريد الإلكتروني قوة الإسناد العادية في الإثبات ما لم يتبين من نسب إليه إرسالها أنه لم يرسلها أو لم يكلف أحد بإرسالها ويقر المشرع هنا أن المرسل لا ينكر نسبة الرسالة إليه أما إذا أنكر التوقيع الوارد في الرسالة فإنه طبقاً للمادة (١١/١) من قانون البيانات ، يعد منكرًا لنسبة الرسالة إليه، وبالتالي يقع هذا الإثبات على المرسل إليه في إثبات أن التوقيع يعود للمرسل<sup>(١)</sup>.

أما التوقيع الإلكتروني فقد منح قانون المعاملات الإلكترونية قرينه كما رأينا على اعتبار التوقيع الإلكتروني الموثق صادراً من شخص المنسوب إليه هذا التوقيع، وبالتالي يقع عبء الإثبات على هذا الشخص في إثبات عدم صحة هذا التوقيع ولا يكفي انكاره فقط للتوقيع إذا جاء في المادة (١/٣٢) من قانون المعاملات الإلكترونية.

ما لم يثبت خلاف ذلك يقر كما يلي:

إن التوقيع الإلكتروني الموثق صادر عن الشخص المنسوب إليه، وانه قد وضع من قبله للتدليل على موافقة مضمون السند.

فالبرغم أن المادة (١١/١) من قانون البيانات يبين أن في المحررات العادية يكفي إنكار التوقيع من تنسب إليه الرسالة الموقعة ليكف من يتمسك بالرسالة بإثبات صحة التوقيع، إلا أن قانون المعاملات الإلكترونية قد حول عبء الإثبات لقرينة بسيطة بإعتبار الرسالة الموقعة توقيعاً إلكترونياً موثقاً منسوباً إلى صاحب التوقيع ما لم يثبت العكس.

(١) العبودي، عباس، (١٩٩٧)، التعاقد عبر وسائل الاتصال الفوري وحجبتها في الإثبات المدني، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان.

وبالتالي إذا كانت رسالة المعلومات موقعة بالتوقيع الإلكتروني موثق تنسب حكماً إلى المرسل إلا إذا أثبت الآخر العكس ومن هنا فإن من يتمسك بالمحرر الإلكتروني الموقع توقيعاً موثقاً لا يتحمل عبء إثبات صدوره ممن يحمل توقيعته، فإذا تمسك شخص بالمحرر الإلكتروني ونازعه فيه آخر فلا يكلف من يتمسك بالمحرر بإثبات صحة التوقيع الإلكتروني ومصادقته، ولكنه يقع عبء الإثبات على الخصم الذي ينكره إذ أن المحرر الإلكتروني يصير حجة على من يحمل توقيعته دون حاجة إلى إقرار بذلك<sup>(١)</sup>.

#### إنكار التوقيع الإلكتروني المولفة والاعتراف بالطريقة المستخدمة في التوقيع:

من الرجوع لنص المادة (١٠-ب) من قانون المعاملات الإلكترونية، والتي تحدثت عن توافر طريقة لتحديد هوية الموقع والدلالة على موافقة قد يتم التوقيع دون علم صاحب التوقيع أو رضائه، وذلك في حالة ما أن يتمكن شخص ما من الوصول أو معرفة الإجراءات التي تستخدم في التوقيع فيصطنع محرراً إلكترونياً ويوقعه وكأنه قد تم من صاحب التوقيع الإلكتروني الأصلي. فهنا يعترف صاحب التوقيع الإلكتروني الأصلي بأن طريقة التوقيع وأدواته والمفاتيح المستخدمة عائدة له فما هي الحجة لهذا التوقيع الإلكتروني.

بالرجوع لنص المادة (١٥/ب) من قانون المعاملات الإلكترونية والتي تنص في أنه لا

تسرى أحكام الفقرة (أ) من هذه المادة، على من الحالتين التاليتين:-

(١)زهرة، محمد المرسي، مدى حجية التوقيع الإلكتروني في الإثبات، مرجع سابق.

أ- إذا استلم المرسل إليه إشعاراً من المنشئ يبلغه فيها أن الرسالة غير صادرة عنه فعليه أن يتصرف على أساس عدم صدورها من المنشئ، ويبقى المنشئ مسؤولاً عن أى نتائج قبل الإشعار.

ب- إذا علم المرسل إليه أو كان بوسعه أن يعلم أن الرسالة لم تصدر عن المنشئ. فقد يحدث أن يتوصل شخص إلى المعلومات. والإجراءات المستخدمة في طريقة التوقيع الإلكترونية الخاصة بها لشخص آخر ثم يقوم بتحرير محرر إلكتروني وتوقيعه دون علم صاحب هذه الطريقة أو رضائه. إذ قد يتمكن شخص بحكم علاقته بشخص آخر يطبق النظام المعلوماتي في معاملته من معرفة المفاتيح السرية الخاصة به فيصطنع محرراً إلكترونياً ويقعه بالعلامة أو الرمز الخاص بهذا الشخص الآخر دون أن يكون مأذوناً له بذلك وذلك بفرض إظهار أن المحرر الصادر عن هذا الشخص المنسوب إليه التوقيع وقد يكون ذلك بحكم أن المحررات الإلكترونية تنتقل عبر شبكات الأتصال المفتوحة فيمكن أن يتخذ له القرصنة ويقوم بالتلاعب في المحرر بحيث يظهره على غير حقيقته، فالأصل أنه طالما أن الطريقة التي استخدمت من الغير هي نفس الطريقة الخاصة بالمنشئ فإن المحرر الإلكتروني والتوقيع الإلكتروني يكون صادراً عن المنشئ ويكون حجه عليه<sup>(١)</sup>.

---

(١) المومني، عمر حسن، (٢٠٠٣)، التوقيع الإلكتروني وقانون التجارة الإلكترونية، دار وائل للنشر، عمان، طبعة أولى، ص ١١٤.

ومن هنا فإنه على المنشئ أن يبين كيف وصل توقيع الإلكتروني إلى المحرر وأنه تم  
بغير إهمال منه وأنه بذل العناية لتلافي هذا الإستخدام، وعليه أن يقيم الدليل على صحة ما يدعيه  
وهذا عليه القيام بدعوى تزوير.

أما إذا تمكن الغير من معرفة طريقة التوقيع ولم يكن ناتجاً عن إهمال بل كان نتيجة  
قرصنة أو سرقة أو غيرها، وكان المرسل إليه يعلم أو بإمكانه أن يعلم أن المحرر لم يصدر عن  
المنشئ أن يتحلل من حجة هذا المحرر الإلكتروني المنسوب إليه توقيع. وتشير هنا إلى أن  
التوقيع الإلكتروني الذي يكون على المحرر الإلكتروني يكون منفصلاً عن صاحب التوقيع كما  
هو الحال بالنسبة للسندات العادية في حالة الختم، إذ يكون الختم منفصلاً عن صاحبة ومن  
الممكن أن يتعرض للسرقة أو غيرها. فمن المعقول أن يكون التوقيع إلكترونياً ممثلاً بأدواته  
وأرقامه السرية عرضة للسرقة فإذا أراد الخصم أن يتصل مما يثبت عليه المحرر الإلكتروني  
الذي يحمل توقيع فعلية أن يبين أن هذا التوقيع قد تم إنشاؤه ووضعته على المحرر بواسطة  
شخص من الغير تمكن من التدخل إلى طريقة إنشاء هذا التوقيع بغير إهمال منه وإنه بذل العناية  
المعقولة لتلافي هذا الاستخدام، وكل هذا بشرط أن يقيم الدليل على صحة ما يدعيه من كل ذلك  
الامر الذي استلزم المشرع فيه على المرسل أن يبلغ المرسل إليه أن الرسالة غير صادرة عنه  
ويكون مسؤولاً عن أى نتائج قبل إشعار المرسل إليه بذلك، وبالنتيجة فإن المشرع الأردني قد  
اشتراط التوثيق في التوقيع الإلكتروني ليكسبه الحجة القانونية وبغير ذلك لم يعر المشرع الأردني  
له بالحجية<sup>(١)</sup>.

(١) المومني، عمر حسن، التوقيع الإلكتروني وقانون التجارة الإلكترونية، المرجع السابق، ص ١١٥.

التعارض بين المحرر الموقع إلكترونياً والمحرر العادي (الورقي)، قد يكون دليل الإثبات لدى احدي الخصوم هو المحرر الوقي العادي، ولدى الآخر هو المحرر الإلكتروني. وقد يكون المضمونية متعارضين وقد يحدث في الواقع العلمى أن يطلب المرسل إليه (المستهلك) من المنشئ (البائع) تزويده بمستند ورقى بالإضافة، إلى المستند الإلكتروني وقد يكون هناك تعارض بين المستنديين في ظل هذه الحالات تنور مسأله الترجيح بين المحررات الورقية والمحررات الإلكترونية وأي منهما يفضل تمهيداً لإعتماده كدليل إثبات يحسم النزاع.

وقد جاء في نص المادة (١١) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني أنه:

- يجوز عدم التقييد بأحكام المواد من (١-١١) من هذا القانون في أية من الحالات التالية:-  
أ- إذا كان تشريع نافذ يقتضى إرسال أو تقديم معلومات معينة الصورة خطية إلى شخص ذى علاقة أو آجاز هذا التشريع الإتفاق على غير ذلك.

ب- إذا اتفقا على إرسال أو توجيه معلومات معينة بالبريد المختار أو السريع أو بالبريد العادي. وبالنظر إلى هذا النص يمكن القول بأن المشرع الأردني قد خوّل القاضي سلطة الترجيح بين المستندات الإلكترونية، والمستندات الورقية تاركاً له الحرية في الاستعانة بكل الوسائل ويغض النظر عن دعامة المحرر، ومؤكداً عدم التمييز بين المحررات على أساس دعامتها.

أي أن المشرع الأردني بحسب النصوص (١-١١) من قانون المعاملات الإلكترونية وغيرها قد ساوى بين المحررات الإلكترونية والورقية والتوقيع العادي والإلكتروني فالقاضي لا يقيم وزناً للدعامة التي تثبت عليها الكتابة

ولا يقيم فرقا بين الورقي والإلكتروني إلا في الارشاد إلى الحقيقة. إذ أن له سلطة الترجيح بين المستندات الإلكترونية والورقية مع عدم التمييز بين المحررات على أساس دعائها وتفضيل الورقية على الإلكترونية لمجرد أن الأخيرة في شكل إلكتروني<sup>(١)</sup>.

على أن القاضي عند إعمال سلطته يجب أن يراعى بعض الضوابط التي أوردتها المادة

(١١) من قانون المعاملات الإلكترونية وهي:-

أولاً: وجود تشريع نافذ يقض إرسال أو تقديم معلومات معينة بصورة خطية إلى شخص ذي علاقة وأجاز هذا التشريع الإتفاق على غير ذلك معنى هذه الحالة يكون للمحرر والورقي أفضلية على المحرر الإلكتروني.

فإحياناً يتطلب المشرع نوعاً معيناً من الكتابة في إثبات تصرفات معينة أو يشترط الكتابة

بالمفهوم التقليدي لإنعقاد تصرفات معينة.

ثانياً: وجود إتفاق على إرسال أو توجية معلومات معينة بالبريد الممتاز أو السريع أو بالبريد العادي فالقاضي هنا يحسم النزاع وفقاً لأدلة الإثبات التي تم الإتفاق عليها بين الاطراف. ولكن يجب أن تكون هذه المحررات متساوية كأدلة إثبات كاملة فإذا كان المحرر الورقي لا يحمل توقيعاً ممن يحتج به عليه بينما كان المحرر الإلكتروني موثقاً مستوفياً لكافة شروطه، فعلى القاضي استبعاد المحرر الورقي والأخذ بالمحرر الإلكتروني.

---

(١) الناصري، نور الدين، (٢٠٠٧)، المعاملات والإثبات في مجال الاتصالات الحديثة، مطبعة النجاح، الدار البيضاء، ط١، ص٢١٣.



فإذا كان المحرر الورقي لا يحمل توقيع من يحتج به عليه. بينما كان المحرر الإلكتروني مستوفياً لشروط إعتبره دليلاً كاملاً ، فلا يوجد تنازع إذ يستبعد القاضي المحرر الورقي ويأخذ بالمحرر الإلكتروني<sup>(١)</sup>.

**وفى فروض التعارض بين المحررات الورقية والإلكترونية غير:**

- التعارض بين المحرر الإلكتروني موقفاً ومحرر عادى ورقي.
  - التعارض بين محرر إلكتروني موثق ومحرر رسمى ورقي.
  - التعارض بين محرر إلكتروني بسيط ومحرر ورقي عادى أو رسمى.
- التعارض بين المحرر الإلكتروني الموثق والمحرر العادى الرسمى ونحن هنا بصدد محرر رسمى حجة بذاته. ولا يطعن به إلا بالتزوير، وكذلك المحرر الإلكتروني الموثق يعتبر حجة من حيث صحة التوقيع والبيانات المدونة به فهو حجة دون حجة للإقرار به، وبهذا نكون بصدد محررين متساويان في مصدقية التوقيع ويظهر دور القاضي في الترجيح وإيهما الأفضلية.
- (٢)

## المطلب الرابع

**التعارض بين محرر إلكتروني بسيط غير موثق ومحرر عادى أو رسمى**

بيناً سابقاً أن المحرر الإلكتروني غير الموثق أقل قيمة في الحجية من المحرر الإلكتروني الموثق، وبالتالي فإن المحرر الإلكتروني غير الموثق لا يتساوى مع المحررات الورقية.

(١) الناصري، نور الدين، المعاملات والإثبات في مجال الاتصالات الحديثة، المرجع السابق، ص ٢١٤.

(٢) الناصري، نور الدين، المعاملات والإثبات في مجال الاتصالات الحديثة، المرجع السابق، ص ٢١٥.



الحالات المستبعدة من نطاق الاعتراف بالمحركات والتوقيعات الإلكترونية:

بالرغم من السعي إلى استخدام التقنيات الحديثة في إنشاء المعلومات والبيانات وتخزينها واسترجاعها عند الحاجة، إلا أن هناك حالات تحتاج إلى شكليات يشترطها القانون أو لتحقيق أغراض مختلفى.

وعلى ذلك جاء نص المادة (٦) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني، بأنه لا تسرى أحكام هذا القانون على ما يلى:-

أ. العقود والمستندات والوثائق التي تنظم وفقاً لتشريعات خاصة بشكل معين أو تتم بإجراءات محددة ومنها:-

١. إنشاء الوصية وتعديلها.
٢. إنشاء الوقف وتعديل شروطه.
٣. معاملات التصرف بالأموال غير المنقولة بما في ذلك الوكالات المتعلقة بها وسندات ملكيتها، وإنشاء الحقوق العينية عليها وإستثناء عقود الإيجار الخاصة بهذه الأموال.
٤. الوكالات والمعاملات المتعلقة بالأحوال الشخصية.
٥. الإشعارات المتعلقة بإلغاء أو فسخ عقود.
٦. لوائح الدعاوى والمرافعات وإشعارات التبليغ القضائية وقرارات المحاكم.<sup>(١)</sup>

ب. بالأوراق المالية إلا ما تنص عليه تعليمات خاصة تصدر عن الجهات المختصة استناداً لقانون الأوراق المالية النافذ المفعول.

(١) مومني، بشار طلال أحمد، "مشكلات التعاقد عبر الإنترنت" مرجع سابق، ص ١٣٥

وقد راعى المشرع الأردني هذه الخصوصية ذلك أن هناك نصوصاً قانونية تنظم إنشاء هذه الوثائق أو العقود أو المستندات، الأمر الذي يجعلها خارج نطاق تطبيق المعاملات الإلكترونية الأردني وعلى ذلك نصت المادة (٢٧/١١) من القانون المدني الأردني، رقم (٤٣) لسنة ١٩٧٦، على أنه لا تسمع عند الإنكار دعوى الوصية، أو الرجوع عنها بعد وفاة الموصي إلا إذا وجدت أوراق رسمية محررة بخط المتوفى أو عليها إمضاءه أو كانت ورقة الوصية أو الرجوع عنها مصدقاً على توقيع الموصي عليها.

وكذلك المادة (١١٣٠) من القانون نفسة التي نصت على أنه:-

١. لا يحتج بالوصية إلا إذا سجلت في دائرة التسجيل.
  ٢. ويرجع أصل التسجيل إلى تاريخ وفاة الموصي بالنسبة إلى الورثة وتاريخ التسجيل بالنسبة للغير.
  ٣. أما فيما يتعلق بنص المادة (١١٣٧) بفقرتها الثانية والثالثة على:-
    - أ. يتم الوقف التتغير في مصارفه وشروطه بإشهار رسمي لدى المحكمة المختصة وفقاً للأحكام الشرعية ويلزم تطبيقاً للقانون التسجيل في دائرة تسجيل الأراضي إذا كان الموقوف عقاراً.
- (١)

---

(١) مومني، بشار طلال أحمد، "مشكلات التعاقد عبر الإنترنت" مرجع سابق، ص ١٣٦-١٣٧.

## المطلب الخامس

### صور التوقيع الإلكتروني

يتخذ التوقيع الإلكتروني صور عدة فقد يأخذ شكل التوقيع البيومتري المعتمد على الخواص الفيزيائية أو الجسدية والسلوكية للشخص الموقع وقد يأتي في صورة رقم سري أو مجموعة أحرف وقد يكون بإستخدام القلم الإلكتروني وغيرها من الصور الأخرى.

وتنشأ بين هذه الصور فيما بينها من حيث درجة الثقة ومستوى ما تقدمه من ضمان بحسب الأخرى المنبثقة في إصدارها وتأمينها والتي تنتجها.

وإن هذه التقنيات في تطور مستمر بهدف الاستجابة للمتغيرات الناشئة عن التطور المؤهل في مجال نظم المعلومات، وتلافى أي قصور في أنظمة تأمين استخدامات شبكة الانترنت والملفات الشخصية والمعاملات المصرفية<sup>(١)</sup>.

#### ١. التوقيع بالقلم الإلكتروني pen-op:

وفى هذه الصورة من التوقيع يتم استخدام ما يعرف بالقلم الإلكتروني حيث يقوم الشخص المراد توثيق توقيعه بكتابة توقيعه الذي يحدده هو على شاشة الحاسب الإلي (الكمبيوتر)، وبعد أن يتأكد الشخص من توقيعه المعهود أو المحفوظ لديه تماما وذلك عن طريق استخدام برنامج معين يقوم هذا البرنامج بوظيفتين الأولى خدعة النقاط التوقيع والثانية خدمة التحقق من صحة التوقيع.

---

(١) ربضي، عيسى غسان، (٢٠٠٩)، القواعد الخاصة بالتوقيع الإلكتروني، دار الثقافة لنشر والتوزيع، الطبعة الأولى، ص ١٣١

ويحتاج التوقيع بالقلم الإلكتروني إلى جهاز حاسب ذو مواصفات خاصة تمكنه من أدائه مهمته التقاط التوقيع من شاشته والتحقق من مطابقته للتوقيع المحفوظ بذاكرته، كما أنه يحتاج إلى جهاز توثيق آخر فيه.

وتوفر هذه الطريقة من طرق التوقيع الإلكتروني مزايا لا يمكن إنكارها؛ لمرونتها وسهولة إستعمالها. حيث يتم من خلالها تحويل التوقيع التقليدي إلى الشكل الإلكتروني عبر أنظمة معالجة المعلومات.

ومع ذلك فإن هذه الصورة للتوقيع الإلكتروني تتسبب في عدة مشكلات ، وهي مسألة إثبات الصلة بين التوقيع ورسالة المعلومات أو المحرر .

وقد عرف المشرع الأردني في المادة (٢) من قانون المعاملات الإلكترونية المؤقت رسالة المعلومات أو المحرر بأنها، المعلومات التي يتم إنشاؤها أو إرسالها أو تسليمها أو تخزينها بوسائل إلكترونية أو البريد الإلكتروني أو النسخ أو التلكس.

وعرفت المادة نفسها الوسيط الإلكتروني بأنه، برنامج الحاسوب أو أي وسيلة إلكترونية أخرى تستعمل من أجل تنفيذ إجراء أو الإستجابة لإجراء بقصد إنشاء أو إرسال أو تسلم رسالة معلومات دون تدخل شخصي<sup>(١)</sup>.

فالبرغم من وجود الوسيط الإلكتروني ورسالة المعلومات والتوقيع الإلكتروني إلا أنه لا توجد تقنية تتيح الاستيثاق من قيام الرابطة بين التوقيع ورسالة المعلومات، إذا بإمكان المرسل إليه الاحتفاظ بنسخة من صورة التوقيع التي وصلت على أحد المحررات ثم يعيد وضعها على أية وثيقة محرره عبر وسيط إلكتروني .

(١) ربيضي، عيسى غسان، القواعد الخاصة بالتوقيع الإلكتروني، المرجع السابق، ص ١٣٣.



ويدعى أن واضعها هو صاحب التوقيع الفعلي. مما يخل بالاعتراف بالحجية للتوقيع الإلكتروني لاسيما أن (المادة التاسعة) من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني المؤقت فقرة (ب) تنص على أنه، إذا حال المرسل دون إمكانية قيام المرسل إليه بطباعة السجل الإلكتروني وتخزينه والاحتفاظ به يصبح هذا السجل غير ملزم للمرسل إليه.

## ٢. التوقيع البيومتري:

وهي طريقة من طرق التحقيق من الشخصية عن طريق الاعتماد على الخواص الفيزيائية والسلوكية للأفراد وتشتمل هذه الطريقة البيومترية على:-

البصمة الشخصية مسح العين البشرية التحقق من نبذة الصوت، أو خواص اليد البشرية، أو البصمة الشخصية. يتم أولاً أخذ صورة دقيقة للشكل وتخزينها بصورة مشفرة داخل الحاسب الإلي في نظام حفظ الذاكرة ؛ بهدف السماح بالإستخدام القانوني للأشخاص المصح لهم بذلك. ومنع أي استخدام غير قانوني أو عدائي غير مرخص به لأي معلومات أو بيانات سرية أو شخصية موجودة في نظم المعلومات الخاصة بإحدى الجهات. ويتم التحقق من شخصية المستخدم عن طريق أجهزة إدخال المعلومات إلى الحاسب الإلي التي تقوم بالنقاط صورة دقيقة لعين المستخدم أو صوته ويتم تخزينها بطريقة مشفرة في ذاكرة الحاسب، ليقوم بعد ذلك بمطابقة صفات المستخدم مع هذه الصفات المخزنة ولا يسمح له بالتعامل إلا في حالة المطابقة<sup>(١)</sup>.

---

(١) أيمن على حسين الحوئي، التوقيع الإلكتروني بين انظرية والتطبيق، رسالة ماجستير ، جامعة محمد الأول، المغرب، ٢٠٠٤، ص ١٧٦.



ولكن هذا النوع من التوقيع تواجهه عقبات منها:

١. رغم دقة هذا النظام في تحقيق الشخصية بنسب مرتفعة تتراوح ما بين (٩٩%) وحتى (٩٩.٩%) إلا أنه توجد حالات احتيال باستخدام البصمة الشخصية المبتكرة والبصمة البلاستيكية والمطاطية - وعدم تمكن بعض الأجهزة من كشفها
  ٢. الصورة أو التوقيع البيومتري يوضع على القرص الصلب للكمبيوتر وبالتالي يمكن له ضمها أو نسخها بواسطة الطرق المختلفة المستخدمة في القرصنة الإلكترونية أو نظم فك التشفير أو الترميز.
  ٣. التكلفة العالية التي يتطلبها وضع نظام آمن في شبكات المعلومات باستخدام الوسائل البيومترية، أدت إلى الحد من إنتشاره إلى درجة كبيرة، وجعلته قاصرا على بعض الاستخدامات المحدودة.
  ٤. عدم التمكن من استخدام هذه التقنية الحديثة في كل الحاسبات المتوفرة حالياً، نظراً لإختلاف نظم التشغيل وأساليب التخزين وخصوصيات حزم البرامج المتنوعه.
  ٥. فقدان السرية والكفاءة الضامنة لهذه التقنية، نظراً لمحاولات الشركات الصنعة للنظام البيومتري الإتفاق على طريقة موحدة لهذه الطريقة والتقنية.
  ٦. إمكانية تغيير بعض الحواس بفعل حالة، كحالة الفوتر وتأثيرها على التوقيع أو تطابق أشكال التوازم أو غيرها.
- لابد أن نشير هنا إلى أنه رغم قابلية هذه الوسائل للتزوير والتقليد فإن ذلك لا يجب أن ينال منها، لأن التزوير فيها مهما وصل فلن يصل إلى ما وصل إليه التقليد في مجال الكتابة التقليدية والتوقيع الكتابي التقليدي، إذا أن المطلوب من التوقيع أن يعلم نسبه لصاحبه فكل وسيله تقوم بوظيفة التوقيع بتعين صاحبها وإنصراف إرادته نهائياً إلى الإلمام بمضون ما وقع عليه تعد بمثابة توقيع<sup>(١)</sup>.

(١) الحوثي، أيمن على حسين، التوقيع الإلكتروني بين انظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص ١٧٧-١٧٨..

## الخاتمة

لقد حدثت خلال الفترة الأخيرة العديد من التطورات الهامة الكبيرة في تكنولوجيات المعلومات والاتصالات، أدت إلى تغيير طبيعة ونمط الحياة الاقتصادية لكافة المستهلكين، سواء في الدول المتقدمة أو النامية على حد سواء. فقد أصبح بإمكان المستهلك اليوم أن يتسوق ويتم كافة تعاملاته التجارية والمصرفية من المنزل، وأصبح بإمكانه أن يعمل ويدفع إلكترونيا عن طريق الحاسب بدون جهد، فقد كان للتقدم الإلكتروني الكبير والسريع الأثر على عملية ربط العالم بشبكات إلكترونية جعلت منه خلية مترابطة بشكل قوي. لكن هذه الشبكة فور ظهورها رافقتها موجات كبيرة من الخروقات والاعتداءات الغير متوقعة، الأمر الذي تسبب في بروز العديد من الأشكال الجديدة من الجريمة والاحتيال والغش، مما أدى إلى نشوء محاولات نشطة للبحث عن الوسائل والأساليب الكفيلة بالحد من تلك الخروقات والاعتداءات، ومن ثم مكافحة الغش والاحتيال المرافق لها. ورغم أن بعض المستهلكين قد يرفضون التعامل بالتكنولوجيات الحديثة لمخاوفهم من التعرض للغش والاحتيال، فإن اتساع حجم التجارة الإلكترونية أصبح ليس بالإمكان إيقافه، وبخاصة للأنشطة التجارية والحكومية.

بالتحديد، فقد كان للتقدم الإلكتروني الكبير والسريع الأثر على عملية ربط العالم بشبكات إلكترونية جعلت منه خلية مترابطة بشكل قوي. لكن هذه الشبكة فور ظهورها رافقتها موجات كبيرة من الخروقات والاعتداءات الغير متوقعة، الأمر الذي تسبب في بروز العديد من الأشكال الجديدة من الجريمة والاحتيال والغش، مما أدى إلى نشوء محاولات نشطة للبحث عن الوسائل والأساليب الكفيلة بالحد من تلك الخروقات والاعتداءات، ومن ثم مكافحة الغش والاحتيال المرافق لها.

ورغم أن بعض المستهلكين قد يرفضون التعامل بالتكنولوجيات الحديثة ، لمخاوفهم من التعرض للغش والاحتيال، فإن اتساع حجم التجارة الإلكترونية أصبح ليس بالإمكان إيقافه، وبخاصة للأنشطة التجارية والحكومية.

ذلك، فقد أصبح العديد من المستهلكين والمؤسسات التجارية والحكومية في العالم أكثر عرضة لصور الغش التجاري المعتاد، وأيضاً لأشكال جديدة من الغش التجاري الإلكتروني. وتشير الإحصاءات الحديثة خلال الفترة منذ عام ٢٠٠٠، إلى تزايد أعداد المتعرضين للغش في كافة أشكال الصناعات مثل: المؤسسات المالية، والصناعية، والجامعات والحكومية، مع تزايد حاد في قيمة الخسائر.

لذلك، فقد تسبب ظهور الإنترنت والتجارة الإلكترونية في تفاقم حالات وأشكال الهجوم على البنية التحتية، والتي تعرف بالهجوم الإلكتروني Attacks Cyber والتي تعرف في الأدب الدولي بحروب الكمبيوتر/ الإنترنت.

من هنا، فإنه من الأهمية بمكان السعي للوقوف على الأنواع والأشكال المحتملة للغش والاحتيال في التعاملات التجارية التي تتم في سياق التقنيات الحديثة للمعلومات والاتصالات، أو بالأدق ما يعرف بالغش التجاري الإلكتروني.

## النتائج والتوصيات:

### أولاً: النتائج:

من خلال سرد الباحث لفصول الدراسة تبين له الآتي:-

١. لم يتعرض المشرع الأردني للمحررات الرسمية، وحجبتها في الإثبات والظروف والبيئة الملائمة لقيام مثل هذه المحررات الرسمية الإلكترونية في قانون المعاملات الإلكترونية.
٢. نظم المشرع الأردني بعض احكام التوقيع الإلكتروني وترك بعضها، فلم تكن معالجته شاملة وعامة.
٣. اعطى المشرع الأردني مساحة واسعة لأطراف المعاملة الإلكترونية بإعتماد جهة التوثيق بينهم دون إحتكاره على جهة معينة، وهو فعل حسن خاصة. وأنه أورد عقوبات مقررّة في حال وجود احتيال أو غش من اطراف العلاقة التوثيقية ، ولكنه لم يحدد بنصوص قانونية واضحة مسؤولية التوثيق والمرسل أو المرسل إليه المرتكن
٤. حسنا في المشرع الأردني عندما لم يشر في تعريف التوقيع الإلكتروني إلى الدعامة التي يقوم عليها؛ لأن التطور التكنولوجي لا يضمن لنا الدعامة التي يتم عليها التوقيع الأمر الذي يجعل التركيز على الطريقة الآمنة في الحفظ والإيداع.
٥. هنالك اهتمام وقلق كبير من قبل المستهلكين اتجاه آلية وطرق الشركات في الحفاظ على خصوصيتهم الناتجة من التعامل عبر شبكة الإنترنت.
٦. هنالك قناعة وشعور متزايد من قبل المستهلكين، بأن القوانين المعمول بها حالياً وممارسات الشركات بما يخص خصوصية التعامل عبر الإنترنت، لا تفي بمتطلباتهم، وبالتالي مخاوفهم تتزايد وتحد من تعاملاتهم عبر الإنترنت.



٧. يوجد العديد من صور النصب الواقعة على المتعاملين في التجارة الإلكترونية.

٨. إن صور النصب والاحتيال في التجارة الإلكترونية لا يمكن حصرها، ولكن يمكن أن

نذكر عدد منها على سبيل المثال ومنها:-

أ- عدم الوفاء بالسلعة المتعاقد عليها بالرغم من سداد المستهلك لثمنها: وخير مثال على ذلك ما

قامت به وزارة العدل الأمريكية في شهر ديسمبر من عام ١٩٩٤ من إدانة شخصين بالخداع

والتحايل عبر الشبكة الدولية - الإنترنت - فقد وضعا إعلانات على الشبكة، ووعدوا بإرسال

السلع التي يتم طلبها إلكترونياً من العملاء فور دفع قيمة السلعة إلكترونياً، ولكن المشترين

الذين طلبوا السلعة ، وقاموا بالدفع لم يتسلموا السلعة . وكانت العقوبة هي السجن خمسة

أشهر ، وغرامة ٣٢ ألف دولار.

ب- انتحال اسم أحد مواقع التسويق الشهيرة: وتتم تلك العملية من الاحتيال بأن يقوم المجرم

باستغلال اسم أحد المواقع الشهيرة بالتسويق، أو أحد مواقع المنتجات المختلفة الشهيرة. ويقوم

بإنشاء موقع مماثل له سواء أكان ذلك في الاسم المتشابه معه إلى حد كبير، أو في واجهة

ونافذة ذلك الموقع حتى يخدع المتعامل معه. ويوهمه أنه ذات الموقع الشهير تمهيدا للاحتيال

عليه وسلبه أمواله بلا مقابل.

ج- الترويج لسلعة مقلدة شبيهة بمنتج أصلى عالى الثمن والجودة: وفى هذا الافتراض يقوم المجرم المعلوماتى بعرض منتجات مقلدة وتشبه الأصلية إلى حد كبير، مع إيهام المستهلك بأنها ذات السلعة بثمان أقل كعرض خاص من الموقع ، وتحمل تلك الجريمة بعدا آخر وهى جريمة التعدي على حقوق الملكية الفكرية لهذا المنتج.

د- الترويج لسلع غير معروفة باستخدام الإعلان الكاذب أو المضلل: وفى هذه الحالة يقوم المنتج لسلعة غير مشهورة بالإعلان لها بإعلان كاذب والكذب هو الإخبار عن شئ بخلاف ما هو عليه فى الواقع وهو يقوم على عنصرين:

● مضمون زائف.

● قصد تزيف الحقيقة.

أما الإعلان المضلل فهو الذى يكون من شأنه خداع المستهلك فهو لا يذكر بيانات كاذبة، بل يصاغ فى عبارات تؤدى إلى خداع المستهلك المتلقي.

٩. أن هناك عدة صور وأشكال للتوقيع الإلكتروني، وأن النصوص التقليدية قادرة على استيعاب التوقيع الإلكتروني فى حدود ضيقة. ولكنها غير قادرة على مواكبة كافة الجوانب القانونية المتعلقة به.

١٠. إن قانون المعاملات الإلكترونية الأردني قانون عصري ومتطور، إلا أن التنظيم التشريعي للتجارة الإلكترونية والتوقيعات الإلكترونية يحتاج إلى مجموعة من القوانين ، إذ أن النصوص القانونية المتعلقة بالتوقيعات الإلكترونية غير عاملة وغير منفذة.

١١. لم يعالج المشرع الأردني التوقيعات الإلكترونية بما يكفي فلم ينظم سلوك الموقع أو الشخص المرتكن، ولم يعالج إلزامية الإطلاع على شهادة التوقيع رغم اشتراطه التوثيق لإضفاء الحجية على التوقيع، وإن جهات التوثيق لا تزال غير موجودة ولم تصدر أنظمة تنظم عملها.

١٢. لم ينص في قانون المعاملات الإلكترونية إلى مكان وزمان إنفاذ العقد الإلكتروني رغم أهميته في تحديد الاختصاص القضائي والقانوني الواجب التطبيق.

١٣. لم يعالج المشرع الأردني المحررات الإلكترونية الرسمية والظروف والبيئة الملائمة لقيام هذه المحررات.

١٤. أعطى المشرع مساحة واسعة لأطراف المعاملات الإلكترونية باعتماد جهة التوثيق واشترط أن تكون شهادة صادرة عن جهة مرخصة ومتفق عليها بين الأطراف.

١٥. لم ينص قانون المعاملات الإلكترونية الأردني على بطلان أثر التوقيع إذا لم يكن موثقاً من جهة توثيق مرخصة ولم يتفق الأطراف على اعتمادها، ولكنه لم يعط أثر قانوني لشهادة التوثيق في هذه الحالة.

١٦. أن هناك عدة صور وأشكال للتوقيع الإلكتروني في المعاملات اليومية مع الشركات والبنوك وأن النصوص التقليدية قادرة على استيعاب التوقيع الإلكتروني في حدود معينة وضيقة، ولكنها غير قادرة على مواكبة جوانبه القانونية وإضفاء الحجية القانونية في الإثبات.

١٧. إن التوقيع الخطى على محرر مكتوب لا يناسب والأساليب المتبعة في التجارة الإلكترونية والمعاملات



١٨. لم ينظر في قانون المعاملات الإلكترونية الأردني إلى وقت انعقاد العقد الإلكتروني وزمانه بالرغم من أهميتها في تحديد الاختصاص القضائي والقانون الواجب التطبيق، وتحدث فقط عن وقت ارسال الرسالة الإلكترونية واستلامها.

١٩. قد يثار بشأن التعاقد عبر الانترنت الكثير من المشاكل، والتي لا بد من إيجاد الحلول لها والمتمثلة بما يلي:-

أ- تعارض القوانين بين دول أطراف العقد وخاصة كما ذكرنا إن التعاقد عن طريق الانترنت يتم في الغالب بين أطراف ينتمون إلى دول مختلفة.

ب- تحديد المحكمة المختصة في نظر النزاع قد ينشأ من جراء إبرام عقد الكتروني أو من جراء إبرام عقد، باعتباره يرتب آثار تتمثل بالحقوق والالتزامات المتبادلة والتي قد تصبح محل خلاف بين أطراف العقد.

٢٠. عقود التجارة الإلكترونية هي عقود اختيارية تحكمها القواعد القانونية في العقود بصورة عامة، ومصدر الالتزام فيها هو انصراف إرادة الأطراف للأخذ بها سواء كان العقد الأصلي، أو في أي اتفاق آخر استناداً في ذلك إلى القاعدة القانونية التي تشير إلى إن العقد شريعة المتعاقدين.

٢١. إن معظم أركان العقد الإلكتروني هي نفس أركان العقد التقليدي سواء بطريقة إبرامه أو آثاره، مع وجود اختلاف بسيط هو وسيلة انعقاده.

## ثانياً: التوصيات:

لقد سنت العديد من الدول تشريعات خاصة بالمعاملات الإلكترونية في قوانينها المدنية، وذلك من أجل الحد والقضاء على ممارسات الغش والخداع الإلكتروني، التي تنتج من طرف بعض الشركات والمؤسسات وأيضاً بعض الأفراد الذين يتبعون الكثير من أساليب خداع المستهلكين، ورغم ذلك ما زالت المشكلة قائمة حتى وقتنا هذا، وذلك نتيجة لقصور بعض تلك القوانين. ومن هذا المنطلق يقدم الباحث بعض المقترحات التي قد تؤدي إلى قطع شوطاً طويلاً في طريق سد تلك الثغرة في قوانين المعاملات الإلكترونية، وذلك على النحو التالي:-

### أ. التوصيات التي يجب على المستهلك إتباعها:-

١. الحذر من تنزيل برامج عبر الانترنت غير موثوقة المصدر، من المعروف أن مستخدم الانترنت وعبر تجوله بالشبكة ضمن مواقع متعددة يستطيع تنزيل برامج مجانية على جهازه، يتم استخدامها لأغراض كثيرة: مثل برامج العرض الصوتية والمرئية وأغراض كثيرة، يجب توخي الحذر الشديد عند تنزيل تلك البرامج وخصوصاً من المواقع المشكوك بأمرها، لأنها قد تكون مبرمجة بآلية معينة، تقوم على تجميع كل الأمور الخاصة بك والموجودة على جهازك وترحيلها للجهة المنشئة للبرنامج وذلك دون شعورك بذلك.
٢. الحذر من إعطاء الأرقام السرية، ويشمل هذا التحذير كل الأرقام السرية وبشتى أشكالها وأنواعها، وخصوصاً الأرقام الخاصة بدخولك للشبكة عبر مزود الخدمة، كما ينصح كذلك وعند إنشاء أرقامك السرية أن تتبعد عن الأمور التقليدية بإنشاء الرقم، كأن تستخدم اسمك أو رقم هاتفك، ويفضل أن تجعل رقمك السري معقدا نوعاً ما وتضمنه مجموعة من الأرقام والأحرف والرموز.

وكلما كان رقمك السري معقداً، كان اكتشافه صعباً. فمن المعروف أن قرصنة الإنترنت استطاعوا وبشكل مذهل إنشاء برامج تكنولوجية، والتي تعمل بنظام الاحتمالات، تستطيع حل شفرة الأرقام السرية وبسرعة خيالية، ولكنها قد تعجز عن ذلك، فكلما كان الرقم معقد التكوين ومتضمناً لرموز وأرقام وأحرف كانت مقدرة تلك البرامج على فك تشفيره ضئيلة جداً

٣. الاحتفاظ بنسخ من العمليات، وهذه تعد من الأمور المهمة والتي تساهم في اكتشاف السرقات وتفادي استمرارها. والمقصود بأن تحتفظ دوماً بنسخة من عملية الشراء التي قمت بها (كمستهلك) عبر شبكة الإنترنت، وكذلك بالاستمرار بعمل تسويات الشراء مع مصدر بطاقة الدفع، والمقصود هنا أمران مهمان جداً وهما:-

- الاحتفاظ بنسخة من طلب الشراء ورقم الطلبية، وهذا سيساعدك على الاتصال مع التاجر لحل إشكاليات عدة، كموعد التسليم ومطابقة الطلبية، وبالتالي تحييد الآخرين من الاستخدامات غير المرغوب فيها.
- الاستمرار بتسوية حسابات الدفع، ويفضل أن تكون مطابقتك لحسابات الدفع عبر الإنترنت تسوية ذات طابع زمني قصير، وذلك لاكتشاف الاختراقات بوقت سريع وإيقاف آلية الدفع عند الضرورة؛ لكي لا يستطيع المخترق الاستمرار باستخدام بطاقتك.

٤. توكي الحذر بإعطاء المعلومات الشخصية، وذلك بعدم إعطاء المعلومات الشخصية، إلا للجهات الموثوق بها، ومعرفة أسباب حاجة تلك الجهات لهذه المعلومات، وتتضمن المعلومات الشخصية بشكل أساسي كلا من العنوان البريدي وأرقام الهواتف والبريد الإلكتروني.

٥. استخدام برنامج آمن للدخول إلى شبكة الانترنت، من المعروف أن كل جهاز كمبيوتر يحتوي على برنامج خاص للدخول إلى شبكة الانترنت، وفي الغالب فإن هذه البرامج تحتوي على آليات معينة تحفظ في ذاكرة الجهاز جميع المعلومات التي تم تداولها في الشبكة من خلاله. ففي كثير من الأحيان يستطيع المخترق وعبر الانترنت الدخول لذاكرة هذا البرنامج والحصول على جميع المعلومات الخاصة بالمستخدم ودون أن يستشعر بذلك؛ ولهذا ينصح بشراء برنامج خاص يتمتع بحماية عالية لمنع المخترق من الدخول إلى ذاكرته.

٦. التأكد من موقع التاجر على الشبكة، يجب التأكد بأن الموقع الخاص بالتاجر هو الموقع المقصود، وذلك بالاطلاع على سياسات التاجر والتي تتضمن الموقع الأم والذي تم إنشاء موقع التاجر من خلاله، كما أنه يمكن معرفة موقع التاجر من خلال آلية التصفح الخاصة Uniform Resource Locator URL، من منطلق أن هذه الآلية تمكن من تتبع الموقع ومعرفة أسس إنشائه، وفي حالة عدم التمكن من تتبعه فيكون الموقع في الغالب موقعا مشكوكا به.

٧. استخدام بطاقات الدفع المضمونة، يفضل استخدام بطاقات دفع مضمونة أو محمية، والمقصود بذلك أن يتم التعامل مع مصدري بطاقات الدفع عبر الانترنت والذين يتمتعون بسياسات خاصة تحمي الشخص المتعامل من مسؤولية الاستخدام غير المرخص لبطاقته من قبل الغير.

٨. راقب استخدام الموقع للمحددات Cookies، والمحددات Cookies هي: عبارة عن رموز رقمية تساعدك بدخول الموقع دون إعادة كتابة رقمك السري، وعادة ما يتم إدخالها إلى جهازك من قبل الموقع دون طلب الإذن منك بذلك ، وآلية عمل هذه المحددات بأنه وعند دخول الموقع مرة أخرى، يقوم الموقع بالاتصال بتلك المحددات والموجودة على جهازك ومطابقتها برقمك السري ومن ثم السماح له بالدخول دون طلب الرقم السري. وفي الغالب يستطيع قراصنة الإنترنت تتبع هذه المحددات Cookies على جهازك عندما تكون على الشبكة، ولذلك يفضل برمجة جهازك على طلب الإذن منك قبل أن ينزل الموقع تلك المحددات عليه.

٩. عدم السماح للأطفال باستخدام الشبكة دون إشراف، تأكد بأنك تشرف على أطفالك عندما يستخدمون الإنترنت، خصوصاً أنهم يستطيعون إعطاء جميع المعلومات الشخصية عن حسن نية، والتي تكون كفيلاً بتمكين الغير من اختراق جهازك وبكل سهولة.

١٠. استخدام المواقع المرخصة، والمقصود بالمواقع المرخصة، تلك المواقع التي تم تقييمها وتأهيلها من قبل طرف ثالث مؤهل بأمور الحماية، حيث أن ذلك النوع من المواقع يكون مهموراً بتوقيع إلكتروني خاص من طرف ثالث مهني متخصص، كمعهد المحاسبين القانونيين الأمريكي.

## ب. التوصيات التي يجب على الدولة إتباعها:-

١. توفير السلامة المادية للمستهلك: من خلال اعتماد الحكومات والسياسات والنظم القانونية وأنظمة السلامة والمعايير الوطنية والدولية بما يضمن أن تكون المنتجات المصنعة مأمونة أينما وجدت (أثناء التداول والتخزين) وإيلاغ المستهلكين المعلومات الهامة المتعلقة بسلامة الاستعمال وأن يلتزموا بسحبها والتعويض على المتضرر بالتعويض المناسب في حال وقوع خطر من جراء استعمال هذه المواد.

٢. وضع برامج التثقيف والإعلام: أن تشجيع وضع برامج إعلامية هادفة لتوعية وإعلام المستهلكين تمكن المستهلك اختيار السلع بشكل واع لحقوقه ومسؤولياته، بما يؤمن توفير حاجات الفئات الحساسة من المستهلكين (الأطفال المسنين المهجرين المحرومين الفقراء الأميين... الخ). ويمكن إدخال مثل هذه البرامج في المناهج التعليمية بحيث تشمل مواضيع الصحة والتغذية والوقاية من الأمراض التي تنقلها الأغذية ووسائل غشها ومخاطرها ومنعكساتها على البيئة ومتطلبات بطاقة البيان والمقاييس القانونية المعتمدة، كما أن اطلاع قطاع الأعمال التجارية والصناعية على البرامج الملائمة لهم ومشاركتهم بها تعتبر من المتطلبات التي يجب التشجيع لها.

٣. تعزيز وحماية المصالح الاقتصادية للمستهلك: من خلال تنفيذ السياسات الحكومية التي تمكن المستهلك من الحصول على الفائدة المثلى من موارده الاقتصادية وتحقيق المعايير المقبولة للأداء وطرق التوزيع الملائمة والممارسات التجارية العادلة والتسويق.

أي اتخاذ السياسات التي تضمن قيام المنتجين والموزعين والبائعين بالتقيد بالموصفات والمعايير الإلزامية وتحد من الممارسات التجارية التي تلحق الضرر بالمستهلكين وتشجع على المنافسة النزيهة والفعالة والمعاملات العقدية المنصفة.

٤. ضمان السلامة وجودة السلع الاستهلاكية والخدمات: وسيتم ذلك بوضع المعايير والموصفات الإلزامية والطوعية وتشجيع تنفيذها، لضمان سلامة وجودة السلع والخدمات وإعادة النظر بها دوريا بما ينسجم مع القواعد الدولية الموضوعة لسلامة الغذاء (دستور الغذاء العالمي)، كما انه لا بد من بذل الجهود لتوفير البنية التحتية لاختبار واعتماد سلامة وجودة وأداء السلع والخدمات الاستهلاكية الأساسية وبذل الجهود الممكنة، لرفع مستوى المعايير الموضوعة بالسرعة الممكنة لتتوافق مع المواصفات والمعايير الدولية .

٥. تحقيق تسهيل التوزيع للسلع الاستهلاكية والخدمات الأساسية: يجب أن تقوم الحكومة باعتماد السياسات التي تضمن كفاءة توزيع السلع والخدمات للمستهلكين. ويمكن النظر باستخدام إجراءات محددة لضمان عدالة توزيع السلع والخدمات الأساسية عندما يكون التوزيع مهددا بالخطر مثلا في الأرياف، ويمكن أن تشمل هذه السياسات المساعدة في إنشاء المرافق المناسبة للتخزين والبيع بالتجزئة وتحسين مراقبة الشروط، التي تقدم بموجبها السلع والخدمات وخاصة في المناطق الرئيسية، وتشجيع الأنشطة التجارية والتعاونية المتعلقة بذلك.

٦. تشجيع التدابير التي تمكن المستهلكين من الحصول على تعويض: أن ضمان التدابير القانونية والتنظيمية التي تمكن المستهلك من الحصول على التعويض عند الاقتضاء.

٧. بحيث تكون منصفة وسريعة التنفيذ، وتلبي حاجات المستهلكين من ذوي الدخل المحدود  
تعتبر من المهام الرئيسية للدولة، التي يجب أن تشجعها لحل المنازعات بطريقة عادلة ،  
بصرف النظر سواء أكانت الإجراءات رسمية أو طوعية، وهذا يتطلب التعاون مع المستهلك  
لتعريفه بالإجراءات المتبعة لحل الخلافات التجارية وواجباته في هذه الحالة.



## المراجع

### أولاً: باللغة العربية:

#### الكتب:

١. إبراهيم، خالد ممدوح، (٢٠٠٨م)، أمن المستهلك الإلكتروني، الطبعة الأولى، مصر، الدار الجامعية، مصر.
٢. إبراهيم، خالد ممدوح، إبرام العقد الإلكتروني، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، ط١، بلا سنة طبع.
٣. أبو الهيجاء، محمد إبراهيم، (٢٠٠٢م)، التعاقد في البيع بواسطة الانترنت، عمان ، ط١.
٤. الأهواني، حسام الدين كامل، (١٩٩٥م)، النظرية العامة للتزام، الجزء الأول، ط٢، دار النشر (لا يوجد).
٥. برهان، سمير، (٢٠٠٧م)، إبرام العقد في التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى، المنظمة العربية للتنمية الإدارية.
٦. بطرس، انطوان وصبيح، نقولا، (١٩٨٩م)، معجم العلوم الكمبيوترية، مكتبة لبنان.
٧. بندق، وائل أنور، (٢٠٠٩م)، قانون التوقيع الإلكتروني (قواعد الاونسيترال ودليلها الإرشادي)، ط١، مكتبة الوفاء القانونية ، الإسكندرية.
٨. توكل، فادي محمد عماد الدين، (٢٠١٠م)، عقد التجارة الإلكترونية، ط١ ، منشورات الحلبي الحقوقية ، بيروت - .

٩. ثروت، عبد الحميد، (٢٠٠٧م)، التوقيع الإلكتروني: ماهيته - مخاطره، وكيفية مواجهتها ومدى حجيته في الإثبات، دار الجامعة الجديدة.
١٠. الجريدلي، جمال زكي، (٢٠٠٨م)، البيع الإلكتروني للسلع المقلدة عبر شبكة الإنترنت، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، مصر.
١١. الجمال، مصطفى، (٢٠٠١م)، السعى إلى التعاقد القانوني المقارن، منشورات الحلبي الحقوقية - بيروت - لبنان ٢٠٠١.
١٢. جميعي، حسن عبد الباسط، (٢٠٠٠م)، اثبات التصرفات القانونية التي يتم إبرامها عن طريق الانترنت، دار النهضة العربية، القاهرة.
١٣. حمادة، طارق عبد العال، (٢٠٠٣م)، التجارة الإلكترونية، الدار الجامعية، الإسكندرية.
١٤. دواس، أمين، (٢٠٠٤م)، المصادر الإرادية (العقد والإرادة المنفردة)، ط١، دار الشروق للنشر والتوزيع، رام الله.
١٥. الذنون، حسن علي والرحو، محمد سعيد (٢٠٠٢م)، الوجيز في النظرية العامة للالتزام، ط١، دار وائل للنشر، عمان.
١٦. ربضي، عيسى غسان، (٢٠٠٩م)، القواعد الخاصة بالتوقيع الإلكتروني، دار الثقافة لنشر والتوزيع، الطبعة الأولى.
١٧. الرفاعي، أحمد محمد، (١٩٩٤م)، الحماية المدنية للمستهلك، ط١، دار النهضة العربية، القاهرة.

١٨. زوكاغي، أحمد، (١٩٩٢م)، أحكام القانون الدولي الخاص في التشريع المغربي، ط١، تنازع القوانين، الدار البيضاء، توفال للنشر.
١٩. السرحان، عدنان إبراهيم وخاطر نوري محمد، (٢٠٠٥م)، شرح القانون المدني (مصادر الحقوق الشخصية)، ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان.
٢٠. سلطان، أنور، (١٩٨٧م)، مصادر الالتزام في القانون المدني الأردني، ط١، منشورات الجامعة الأردنية، عمان.
٢١. سليم، أيمن سعد، (٢٠٠٥م)، العقود النموذجية، دار النهضة العربية، القاهرة.
٢٢. السنهوري، عبد الرزاق، الوسيط في شرح القانون المدني، ج١ - تنقيح المستشار المراغي طبعة ٣، منشأة المعارف بالإسكندرية.
٢٣. السنهوري، عبد الرزاق، (١٩٩٨م)، نظرية العقد، الجزء الأول، ط٢، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت.
٢٤. سنور، مي العبد الله، (٢٠٠١م)، الاتصال في عصر العولمة، دور وتحديث، بيروت، دار النهضة العربية، ط٢.
٢٥. سوار، محمد وحيد الدين، (١٩٩٠-١٩٩١م)، النظرية العامة للالتزام، الجزء الأول، مطبعة الروضة، دمشق.
٢٦. سوار، محمد وحيد الدين، (٢٠١١م)، الاتجاهات العامة في القانون المدني، ط٢، مكتبة دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان.

٢٧. شعلة، سعيد أحمد، (٢٠٠٥م)، قضاء النقص المدني في العقود، منشأة المعارف، الإسكندرية.

٢٨. الشواربي، عبد الحميد، (١٩٩٧م)، مفهوم التفسير القضائي، المسؤولية القضائية في ضوء الفقه والقضاء، منشأة المعارف، الاسكندرية .

٢٩. الصغير، حسام الدين عبد الغنى، (٢٠٠١م)، تفسير إتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع ، دار النهضة العربية.

٣٠. عبد الباقي، عبد الفتاح، دروس في مصادر الالتزام، مطبعة نهضة مصر، دون سنة نشر.

٣١. عبد الرحمن، أحمد شوقي محمد، (٢٠١٠م)، جزاء الإخلال بالعقد في القانون المدني، بدون طبعة ، منشأة المعارف بالإسكندرية.

٣٢. عبد الله، عمر السيد أحمد، (١٩٩٥م)، نظرية العقد، دار النهضة العربية، القاهرة.

٣٣. العبودي، عباس، (١٩٩٧)، التعاقد عبر وسائل الاتصال الفوري وحجبتها في الإثبات المدني، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان.

٣٤. علوان، أمية، (٢٠٠٠م)، لمحات بشأن الجوانب القانونية للعقود المبرمة باستخدام وسائل الاتصال الحديث، كلية الحقوق، الإسكندرية.

٣٥. العوجي، مصطفى، (١٩٩٥م)، القانون المدني، الجزء الأول، ط١، مؤسسة بحسون، بيروت.

٣٦. غستان، جاك، (٢٠٠٠م)، المطول في القانون المدني (مفاعيل العقد أو آثاره)، ط١، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر، بيروت.

٣٧. الفار، عبد القادر، (١٩٩٦م)، مصادر الالتزام (مصادر الحق الشخصي في القانون المدني)،

ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عما

٣٨. الفضل، منذر، (١٩٩٦م)، النظرية العامة للالتزامات، ج١، دار الثقافة للنشر والتوزيع،

عمان.

٣٩. فودة، عبد الحكم، (٢٠٠٢م)، تفسير العقد في القانون المدني المصري والمقارن، منشأة

المعارف للنشر، الإسكندرية.

٤٠. القضاة، مفلح، (١٩٩٠م)، قانون البيئات في المواد المدنية والتجارية، عمان.

٤١. مجاهد، أسامة أبو الحسن، (٢٠٠٠م)، خصوصية التعاقد عبر الإنترنت، دار النهضة، القاهرة.

٤٢. المزغني، رضا وعبودة، عبد المجيد، (١٩٨٣م)، التفسير القضائي في القانون المدني،

ط١، معهد الإدارة العامة بالمملكة العربية السعودية.

٤٣. مقابلة، نبيل زيد، (٢٠٠٩م)، النظام القانوني لعقود خدمات المعلومات الإلكترونية في القانون

الدولي الخاص، ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان.

٤٤. ملكاوي، بشار، (٢٠٠٤م)، الوجيز في شرح نصوص القانون المدني الأردني - نظرية

العقد، دار وائل للنشر والتوزيع الطبعة الأولى.

٤٥. المليجي، أحمد، (٢٠٠٥م)، موسوعة الطعون في الاحكام، الجزء الثالث، الطعن بالنقض،

المركز القومي للاصدارات القانونية، القاهرة .

٤٦. منصور، أمجد محمد، (٢٠٠١م)، النظرية العامة للالتزامات، ط١، دار الثقافة للنشر والتوزيع،

عمان.

٤٧. المومني، عمر حسن، (٢٠٠٣م)، التوقيع الإلكتروني وقانون التجارة الإلكترونية، دار وائل للنشر، عمان، طبعة أولى.

٤٨. الناصري، نور الدين، (٢٠٠٧م)، المعاملات والإثبات في مجال الاتصالات الحديثة، مطبعة النجاح، الدار البيضاء، ط ١.

### الرسائل العلمية: (ماجستير / دكتوراه):

١. الحوثي، أيمن على حسين، (٢٠٠٤)، التوقيع الإلكتروني بين النظرية والتطبيق، رسالة ماجستير، جامعة محمد الأول، المغرب، ص ١٧٦.

٢. بدر، جمال مرسى، (١٩٥٤)، النيابة في التصرفات القانونية، أطروحة دكتوراه.

٣. السباتين، خالد، الحماية القانونية للطرف المذعن في عقود الإذعان، رسالة ماجستير.

٤. صلاح، شوقي محمد، (٢٠٠٢)، نظرية الظاهر في القانون المدني، أطروحة دكتوراه.

٥. الصدة، عبد المنعم فرج، عقود الإذعان، أطروحة دكتوراه.

٦. محمود، عبد الله زيب عبدالله، (٢٠٠٩)، حماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني - دراسة مقارنة، رسالة ماجستير منشورة، كلية الدراسات العليا، جامعة النجاح الوطنية، نابلس، فلسطين.

٧. المطيري، مساعد زيد عبدالله، (٢٠٠٧)، الحماية المدنية للمستهلك في القانونين المصري والكويتي، (أطروحة دكتوراه منشورة)، جامعة عين شمس، مصر.

٨. المراداس، ياسر إبراهيم، (١٤٣٠هـ)، العقد الإلكتروني وإثباته، رسالة نوقشت للحصول على الماجستير في الأنظمة، كلية الاقتصاد والإدارة، جامعة الملك عبد العزيز، جدة.

## الدراسات:

١. التهامي، سامح عبد الواحد، (٢٠٠٨م)، التعاقد عبر الإنترنت - دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، دار الكتب القانونية - دار شتات للنشر والبرمجيات، مصر.
٢. الجمال، سمير حامد، (٢٠٠٦م)، التعاقد عبر تقنيات الاتصال الحديثة دراسة مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ط١، ص١٢٨.
٣. السرحان، عدنان إبراهيم، وخاطر، نوري حمد، (١٩٩٧)، شرح القانون المدني الأردني، مصادر الحقوق الشخصية (الالتزامات) - دراسة مقارنة، اربد، الاردن، ص٧٦.
٤. عمر، غسان، (٢٠٠٧م)، التطور التشريعي للقواعد المنظمة لحماية المستهلك، دراسة غير منشورة، جامعة النجاح الوطنية، فلسطين.
٥. لطفي، محمد حسام محمود، الاطار القانوني للتجارة الإلكترونية، دراسة في قواعد الاثبات، بحث مسحوب من الانترنت.
٦. حجازي، مندى عبدالله، (٢٠١٠م)، التعبير عن الإرادة عن طريق الإنترنت وإثبات التعاقد الإلكتروني وفقاً لقواعد الفقه الإسلامي والقانون المدني (دراسة مقارنة)، ط ١، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية.

## المؤتمرات:

١. إبراهيم الدسوقي أبو الليل، توثيق التعاملات الإلكترونية ومسئولية جهة التوثيق تجاه الغير المتضرر، مؤتمر الأعمال المصرفية الإلكترونية بين الشريعة والقانون، المنعقد خلال الفترة من ١٠ - ١٢ مايو ٢٠٠٤.

٢. أحمد عبد الكريم سلامة، الإنترنت والقانون الدولي الخاص، بحث في مؤتمر القانون والكمبيوتر والإنترنت بالإمارات العربية المتحدة، ٢٠٠٠.
٣. براق محمد وآخرون: رقابة الجودة ودورها في حماية المستهلك، ورقة مقدمة إلى المؤتمر الوطني الأول لمعهد العلوم القانونية والإدارية، حماية المستهلك في ظل الانفتاح الاقتصادي، في الجزائر ، أبريل ٢٠٠٨م.
٤. حداد العيد، الحماية المدنية والجنائية للمستهلك عبر شبكة الإنترنت، المؤتمر المغربي الأول حول المعلوماتية والقانون، أكاديمية الدراسات العليا، طرابلس- ليبيا: ٢٧/٣٠ أكتوبر، ٢٠٠٩م.
٥. سامى عبد العزيز، المعالجة الصحفية لقضية حماية المستهلك المصرى – "رؤية تحليلية"، مؤتمر أخلاقيات الإعلام والإعلان، جامعة النهضة والمجلس العربى للتربية الأخلاقية، مصر، ٢٨- ٢٩ من مارس ٢٠٠٩م.
٦. محمد المرسي زهرة ، مدى حجية التوقيع الإلكتروني في الإثبات في المواد المدنية والتجارية، مؤتمر الحاسب والقانون، جامعة الكويت، ١٩٨٩.
٧. نبيل ناصرى، حماية المستهلك من الممارسات المقيدة للمنافسة، ورقة مقدمة إلى المؤتمر الوطني الأول لمعهد العلوم القانونية والإدارية، حماية المستهلك في ظل الانفتاح الاقتصادي، الجزائر، أبريل ٢٠٠٨م.



## الأبحاث:

١. النعيمي آلاء يعقوب: الإطار القانوني لإتفاق التحكيم الإلكتروني، بحث قانوني منشور في مجلة الشارقة للعلوم الشرعية والقانونية، المجلد السادس، العدد الثاني، ٢٠٠٩م.
٢. حسام الأهواني - المفاوضات في الفترة قبل التعاقدية ومراحل إعداد العقد الدولي، بحث نشر بمعهد قانون الأعمال الدولي - كلية الحقوق - جامعة القاهرة.
٣. عائض سلطان البقمي - الشيكات الإلكترونية - بحث منشور في الموقع الإلكتروني لجريدة الرياض اليومية [www.alriadh.com](http://www.alriadh.com).
٤. علي سيد قاسم، بعض الجوانب القانونية للتوقيع الإلكتروني، بحث منشور في مجلة القانون والاقتصاد، جامعة القاهرة، عدد ٧٢، ٢٠٠٢، ص ٣٢.
٥. نوري حمد خاطر، وظائف التوقيع في القانون الخاص، بحث منشور في مجلة المنارة، جامعة آل البيت، الأردن، عدد ٢، ص ٦٨.

## المجلات العلمية:

١. أحمد الزقرد. نحو نظرية عامة لصياغة العقود، مجلة الحقوق، جامعة الكويت، ٢٠٠١، العدد ٣؛ جمال النكاس. العقود والإتفاقات الممهدة للتعاقد، نفس المجلة، ١٩٩٦، العدد ١.
٢. أحمد عبد الرحمن الملحم، نماذج العقود ووسائل مواجهة الشروط المجحفة فيها، مجلة الحقوق، جامعة الكويت، السنة السادسة عشر، ١٩٩٢.

٣. أشرف وفاء، عقود التجارة الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، بحث منشور في المجلة المصرية للقانون الدولي، المجلد السابع والخمسون، ٢٠٠١.
٤. جمال فاخر النكاس: الاتجاه الموسع للتفسير القضائي للعقود والتصرفات، مجلة الحقوق، جامعة الكويت، السنة الثالثة والعشرون، ١٩٩٩.
٥. رامى محمد علوان - التعبير عن الإرادة عن طريق الإنترنت وإثبات التعاقد الإلكتروني - مقالة منشورة بكلية الحقوق، جامعة الكويت، العدد الرابع - السنة ٢٦ - ديسمبر ٢٠٠٢
٦. عبد الرحيم الشحات البحطيبي، المخاطر المالية في نظم المدفوعات في التجارة الإلكترونية كأحد التحديات التي تواجه النظم المصرفية، مجلة جامعة الملك عبد العزيز، الاقتصاد والادارة، ٢٠٠٧، دوره ٢١، شماره ٢.
٧. علي كحلون، التجارة الإلكترونية، مجلة القضاء والتشريع التونسية، عدد ٢، لسنة ٢٠٠٠.
٨. غازي أبو عرابي، "سلطة القاضي في تعديل الشرط الجزائي"، مجلة دراسات، المجلد ٢٥، ١٩٩٨.
٩. ليث الربيعي، دور مركز بحوث السوق ومنظمات المجتمع المدني في حماية المستهلك، مجلة دراسات قانونية، بيت الحكمة، بغداد، عدد ٢٠٠٢.
١٠. ماء العينين السعداني: الإطار القانوني للمصادقة على التعاملات الإلكترونية، مقال منشور بمجلة قانون وأعمال العدد الثاني، دجنبر ٢٠١١.

١١. محمد المرسي زهرة، مدى حجية التوقيع الإلكتروني في الإثبات مجلة ٣، الشؤون الإجتماعية ، السنة الثانية عشر، العدد الثامن والأربعون، ١٩٩٥.
١٢. محمد عبيدات، "حماية المستهلك والمفهوم الحديث للتسويق"، مقال منشور في مجلة حماية المستهلك، العدد الخامس، ١٩٩٥.
١٣. مرفت عبد المنعم صادق، الحماية الجنائية للمستهلك، محمد عبيدات، "التطور التاريخي لحركة حماية المستهلك"، مقال منشور في مجلة حماية المستهلك، العدد الرابع، ١٩٩٥.

## ثانياً: باللغة الأجنبية:

- 1- Burton ،Michael،"When to Hold Em; When to Fold Em: Choosing Consumer Protection Battles" ،Journal of Consumer Affairs،Vol. 40 ،Issue 1،2006.
- 2- Prasad ،Rajendra ،"Arbitration and Consumer Protection:The Indian Perspective" ،Journal of Alternative Dispute Resolution ،Jan 2009.
- 3- Martin، Jennifer،"An Emerging Worldwide Standard for Protections of Consumers in the Sale of Goods:Did We Miss an Opportunity with Revised UCC Article 2?" Texas International Law Journal، Vol. 41، Issue 2، Spring 2006.
- 4- Topor ،Karl ،"The impact of the bankruptcy abuse prevention and consumer protection act on the family law practitioner" ،American Journal of Family Law ،Winter2008 .

